

给志同道合者的一封信

尊敬的朋友：

你好！

我叫廖洪发，是 NITC 网络营销服务中心创始人。本人从 1999 年从事互联网行业至今，2003 年底开始自己创业，开过 3 家网络公司。在创业路上，经历无数的辛酸坎坷，感受颇多。当然，也获得过小小成功，让我越来越觉得一个人活在世上，就应该对社会创造点价值。尤其我是一个男人，当然想建功立业了。

但互联网行业要大成功不是那么容易的，要付出的代价太大了。要不你就得有充足的资金，因为互联网的经验都是靠钱砸出来的，砸少了还不行，你认同吗？

中国在 2006-2008 年，网络营销获得众多中小企业的青睐，尤其是外贸企业，投资 SEO、电子商务平台会员及推广、搜索引擎竞价排名等。我看到了太多中小企业为了“赶潮”花了很多冤枉钱，于是在 08 年初我创建了 NITC，并且开始着手研发 NITC 效益型网站系统。我的目的就是想做一个免费的营销型网站系统，供中小企业网络营销练练手，既解决了建设网站，又普及了网络营销知识。

中小企业的核心就是营销，但资金也是很紧的，他们最怕的就是花钱没效果。我想用 NITC 效益型网站系统去引导一部分中小企业正确了解网络营销，并且还组织开设了免费网络营销培训——“NITC 网络营销公益培训基地”。当看到了很多用户对我们的评价，以及感

谢留言时，我打心里真的非常高兴。我坚定不移，坚持免费到底！

经过两年多时间的免费，公司亏损了 400 多万。免费确实要付出代价的，加上我们 NITC 一直较为注重系统的可操作性和美观度。别看一个网站，细节修修改改是非常耗时间和精力。两年多过去，营销和包装还没来得及做，资金链就断裂了，这也是我战略计划发生意外导致的，我认了。

所以，光靠免费下载带动增值服务来盈利是支撑不起公司发展的，虽然当时的下载次数有 30 多万。毕竟下载的人群几乎都是个人用户，而且都懂点技术的，有免费的谁用收费的。加上，我们几乎没花过一分钱投网络广告，根本没来得及营销。从 2011 年 5 月份起，我们没有实力再来升级系统和实现原来宏伟的计划了。

.....

这一年多以来，很多人都认为 NITC 倒闭了，我能理解，也很正常。但我一直没放弃过 NITC，我坚信：只要我不倒下，NITC 就不会倒下。总有一天，NITC 会再辉煌起来，能为广大中小企业提供最佳的营销通路，成为世界最大的虚拟房产商。

现在我们团队又开始在组建了，慢慢的你又可以看到 NITC 会给你带来更好的产品、更大的帮助，拭目以待吧！NITC 有责任为中国的互联网事业贡献一份力量！同时，我也希望你能多支持我们，希望大家能多支持我们，谢谢！

愿拿出自己最真诚的心与你交个朋友。QQ：1363721615

廖洪发（2012-12-15）