**个代渠道非车推动激励方案**

为加快非车转型，提高跟车责任险——驾乘宝匹配率，做好销售固化，以及增加渠道有效出单人力，提高新人转化率，特制定个代渠道非车推动激励方案。

**一、方案目标**

推动渠道驾乘宝整体渗透率达到20%及以上。

**二、方案期间**

2021年1月1日～3月31日。

**三、奖励设置**

1. **驾乘宝销售奖**
2. 1月方案：2021.1.1-2021.1.31期间，当月设置**2001个**驾乘宝非车红包，**每出1件驾乘宝**奖励**5元**非车红包，**前面1500**个出单，**首单**及**50整数倍奖励翻倍（20元非车红包）**。**第1600~2000名**出单者，100的整数倍奖励红包**100元**，**第3000名**出单得大奖**1000元**。出单后非车红包通过系统发放至代理人富德e保卡券账户中。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **红包名额（元）** | **红包数量（个）** | **获得条件** |
| 5 | 1964 | 全体个代队伍，**当月0~2000名**驾乘宝出单者中，代理人出1件有效驾乘宝保单 |
| 20 | 31 | 全体个代队伍，**当月0~1500名**驾乘宝出单者中，出单名次为**首单及50整数倍**，奖励对应代理人**20元**非车红包 |
| 100 | 5 | 全体个代队伍，**当月1600~2000名**驾乘宝出单者中，出单名次为100整数倍，奖励对应代理人**100元**非车红包 |
| 1000 | 1 | 全体个代队伍，**当月第3000名**驾乘宝出单者，奖励对应代理人**1000元**非车红包 |

1. 2月方案：2021.2.1-2021.2.28期间，当月设置**1011个**设置一定数量驾乘宝非车红包，**每出1件驾乘宝**奖励**5元**非车红包，**前1000**个出单，**首单**及**50整数倍出单奖励翻倍（20元非车红包）**；**第1000~2000名**出单者，100的整数倍奖励红包**100元**，**第3000名**出单得大奖**1000元**。出单后非车红包通过系统发放至代理人富德e保卡券账户中。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **红包名额（元）** | **红包数量（个）** | **获得条件** |
| 5 | 979 | 全体个代队伍，**当月0~1000名**驾乘宝出单者中，代理人出1件有效驾乘宝保单 |
| 20 | 21 | 全体个代队伍，**当月0~1000名**驾乘宝出单者中，出单名次为**首单及50整数倍**，奖励对应代理人**20元**非车红包 |
| 100 | 10 | 全体个代队伍，**当月1000~2000名**驾乘宝出单者中，出单名次为100整数倍，奖励对应代理人**100元**非车红包 |
| 1000 | 1 | 全体个代队伍，**当月第3000名**驾乘宝出单者，奖励对应代理人**1000元**非车红包 |

1. 3月方案：2021.3.1-2021.3.31期间，当月设置**2001个**驾乘宝非车红包，**每出1件驾乘宝**奖励**5元**非车红包，**前面2000**个出单，**首单**及**50整数倍奖励翻倍（20元非车红包）**。**第1600~2000名**出单者，100的整数倍奖励红包**100元**，**第3000名**出单得大奖**1000元**。出单后非车红包通过系统发放至代理人富德e保卡券账户中。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **红包名额（元）** | **红包数量（个）** | **获得条件** |
| 5 | 1964 | 全体个代队伍，**当月0~2000名**驾乘宝出单者中，代理人出1件有效驾乘宝保单 |
| 20 | 31 | 全体个代队伍，**当月0~1500名**驾乘宝出单者中，出单名次为**首单及50整数倍**，奖励对应代理人**20元**非车红包 |
| 100 | 5 | 全体个代队伍，**当月1600~2000名**驾乘宝出单者中，出单名次为100整数倍，奖励对应代理人**100元**非车红包 |
| 1000 | 1 | 全体个代队伍，**当月第3000名**驾乘宝出单者，奖励对应代理人**1000元**非车红包 |