## 第1篇 第4章 管理环境

笔记本: 管理学原理

**创建时间:** 2019/10/8 10:11 **更新时间:** 2020/3/5 19:35

作者: jinjiaying@pku.edu.cn

## 管理环境的概念

定义:存在于一个组织内部和外部的影响组织业绩的各种力量和条件因素的总和

o 外部环境

1. 一般环境: 政治、经济、技术和社会(任何企业离不开一般环境)

2. 具体环境: 供应商、竞争者、顾客和公众、政府管理部门(企业想做大的具体环境)

o 内部环境

1. 组织文化: 共同的价值观、行为规范、群体意识、社会责任和道德准则

2. 经营条件: 人员素质、资金实力、科研力量等

# 管理环境的类型

• 一般环境 (宏观环境)

。 组织只有通过一定的决策来**适应**已变化的一般环境(因为无法改变宏观环境)

。 主要包括

1. 经济: 最关键、最基本的影响因素

2. 政治: 表现为间接的影响(社会制度、政治结构、党派关系)

3. 社会:价值观念、宗教信仰、教育文化水平

4. 技术: 是否拥有先进技术, 对组织的生存和发展影响很大 (ICT)

- 具体环境(竞争环境、任务环境)
  - 。 对组织目标的实现有**直接影响**的外部环境
  - 主要包括

1. 供应者:人力、物力、财力、信息、数据和技术

2. 顾客: 最终消费者、中间消费者

3. 竞争者: 现有竞争对手、潜在竞争对手(新进入者、替代者)

4. 政府: 国务院、各部委及地方政府的相关部门

5. 公众: 社会组织和个人 (影响很大)

。 波特的竞争环境模型



。 竞争对手

■ 国内的小公司: 涉及小型和溢价市场

■ 海外公司:致力于细分市场(日本策略)

■ 大的新的国内公司:致力于新的市场(如特斯拉)

- 强大的区域性竞争者: 专业化市场(必须做专精)
- 特殊的参与者: 网上购物
- o 新讲入者
  - 新进入者的威胁: 进入者的障碍大小
  - 主要障碍包括
    - 1. 政府政策 (美国的FDA对食品药物的管制)
    - 2. 资本需求 (各国差异)
    - 3. 品牌确认 (全国、全球、地区等不同区域)
    - 4. 成本劣势
    - 5. 分销渠道

产品的潜在的替代者	
如果产品是——	替代品可能是——
棉花	化纤
石油燃料	太阳能
电影院	家庭影院
汽车	火车、公共汽车、自行车
打字机	个人电脑
糖	中性糖、无糖
住宅	公寓、别墅
砖	铝合金、塑钢
垃圾杂志	互联网
本地电话	移动电话、寻呼机
咖啡	软饮料
传统零售书商	亚马逊网上书店

### ο 供应商

- 可以影响生产时间、产品质量和存货水平
- 有实力的供应商能减少组织的利润
- 过分依赖一个强有力的供应商,组织将处于不利境地
- 选择合适的供应商是一个重要的战略决策
- 案例:分析华为公司的供应商

# ○ 顾客

- 组织的一切活动都必须以顾客为中心
- 最终消费者和中间消费者
- 顾客服务:以顾客想要的方式给他想要的东西
- 顾客的需求是不断变化的
- 过分依赖顾客,组织将处于不利条件

### • 组织文化

- 。 定义与内容
  - 定义:一个组织**共有的**价值体系,包括组织共有的价值观念、价值准则、行为方式、作风、信仰、道德规范等
  - 内容
    - 软件
      - 1. 组织的目标或宗旨: 社会、顾客、或员工服务
      - 2. 共同的价值观:评价十五重要性和优先次序的一套标准
      - 3. 做风雨西关: 公式和群体意识
    - 硬件
      - 1. 行为规范和规章制度
      - 2. 价值观的物质载体:表示、环境、包装、纪念物
- o 10个特征
  - 1. 成员的一致性:雇员与作为一个整体的组织保持一致的程度
  - 2. 团体的重要性: 工作活动围绕团队组织而不是围绕个人组织的程度
  - 3. 对人的关注: 管理决策要考虑结果对组织众人的影响程度
  - 4. 单位的一体化: 鼓励组织中各单位以协作或相互依存的方式运作的成都
  - 5. 控制:用于监督和控制雇员行为的规章制度及直接监管的制度
  - 6. 风险承受度:鼓励员工进去、革新及保险的程度
  - 7. 报酬标准:桶子里、偏爱或其他非绩效因素相比,依员工绩效决定工资增长和晋升等报仇的程度
  - 8. 冲突的宽容度: 鼓励员工自由正编辑公开批评的程度

- 9. 手段——结果倾向性:管理注重结果或成果,而不是取得这些成果的技术或过程的程度
- 10. 系统的开发行:组织掌握外界环境变化并及时对这些变化做出反应的程度。

#### o 类型

- 硬汉式: 高风险、快反馈的组织 (如影视业、出版业、建筑行业)
- 拼命干、尽情玩式: 风险极低、反馈极快的组织(房地产中介公司、娱乐经纪公司)
- 攻坚式: 风险大、反馈慢的组织(一般需要政府投入,如石油开采、航空用品开发)
- 过程式:风险小、反馈慢的组织(如银行,保险,政府机关,基本无风险,流程无问题)

#### ο 培养

- 1. 分析与诊断:组织所具有什么样的传统作风、价值目标,组织成员的行为模式、习惯、信仰等;现有文化中那些事优秀积极的,那些是保守落后的;那些事应该发扬流传的,哪些是应该摒弃断绝的
- 2. 条理化: 对组织文化中优秀的方案进行
- 3. 自我设计:根据本组织的特色,以现有组织文化为基础,发动全员参与组织文化的设计
- 4. 倡导与强化: 利用各种途径大力提倡新的组织文化
- 5. 时间与提高:将新文化应用于组织的事件中
- 6. 实施发展: 随着组织发展阶段的不同以及外部环境的变化而实施发展