2023 年高教社杯全国大学生数学建模竞赛题目

《请先阅读"全国太学生数学建模竞赛谈文格式规范"

C题蔬菜类商品的自动定价与补货决策

在生鲜商超中,一般蔬菜类商品的保鲜期都比较短,且**品相随销售时间的增加而变差**,大部分品种如**当日未售出,隔日就无法再售**。因此,商超通常会根据各商品的历史销售和需求情况每天进行**补货**。

由于商超销售的蔬菜品种众多、产地不尽相同。而蔬菜的进货交易时间通常在凌晨 3:00-4:00,为此商家须在不确切知道具体单品和进货价格的情况下,做出当日各蔬菜品类的补货决策。蔬菜的定价一般采用"成本加成定价"方法,商超对运损和品相变差的商品通常进行打折销售。可靠的市场需求分析。对补货决策和定价决策尤为重要。从需求侧来看,蔬菜类商品的销售量与时间往往存在一定的关联关系;从供给侧来看,蔬菜的供应品种在4月至 10 月较为丰富,商超销售空间的限制使得合理的销售组合变得极为重要。

背景分析:前两段中,第一段给出了背景,没有什么可用的。第二段中,提出: 在不确切知道具体事品和进货价格的情况下。做出当日各蔬菜品类的补货决策。蔬菜的定价一般采用"成本加成定价"方法",这就意味着,我们后续可能需要对单品和进货价格做预测,预测常用的是机器学习算法进行预测,或者如果这道题目和时间序列有关,那就需要用到时间序列算法,比如 ARMA 模型。

在预测模型编束后,根据背景分析,我们下一步可能要做补货决策模型和定价决策模型(这里大家可以看看之前的一道国赛题,机场出租车问题,也是需要很多个决策模型,大家可以从那个的优秀论文里找到一些思路),这里的模型需要兼顾过去的历史数据,以及一些动态变化的数据,比如预测未来的销量,品相对补货情况的影响等等。

题目提到了,可靠的市场需求分析,对补货决策和定价决策尤为重要。所以要有一个小节对市场需求进行详细分析。这里题目也给明了,是要对销量与时间做关联分析,从而寻找到时间对于销量的影响,这里其实也可以用拟合来做,资项式拟合等各种拟合的方式,具体后面看到题书再分析。接着呢,又写了商超销售空间的限制,所以还要对销售进行组合。如果是空间组合问题,这里我想到的是装箱问题,比如二维、三维装箱问题,不过还是需要看题目具体怎么给,可能并不一定这么复杂。

附件 1 给出了**某商超经销的 6 个蔬菜品类的商品信息**;附件 2 和附件 3 分别给出了该商超 2020 年 7 月 1 日至 2023 年 6 月 30 日**各商品的销售流水明细与批发价格的相关数据**; 附件 4 给出了各商品近期的损耗率数据。请根据附件和实际情况建立数学模型解决以下问题:

分析:下面我们先对这几个附件进行分析,题目在分析完附件后再说。

附件。给出了某商超经销的6个蔬菜品类的商品信息,具体的;

102900005115823 上海青 1011010101 花叶类

2020-07-01 09:15:07.924 102900005117056 0.396 7.60 销售 百 2020-07-01 09:17:27 295 102900005115960 0.849 3.20 销售 百 这里,要做如下几件事:

₩-

将销售日期转换为时间格式(python 的话)。

2 对于扫码销售时间,应该改变其格式,推荐用正则表达式提取需要的数字,将其转换为数值型数据。我看了了销售类型和是否打折销售,这两个指标需要量化,推荐用 0 或 1 来量化即可。 附件 3 是关于批发价格的。这个表可以新增三列,根据单品编号来后面追加 3 列,也就是和附件 1 对应起来,以便后续数据处理。这里可能需要对同一单品做关于时间的分析。也就是随着时间,这个单品的批发价格情况如何变化,可以针对情况做统计分析以及可视化。

附件4可以和附件1合并,在附件1里追加公列,这样,附件3又可以多追加一列了。对于题目的数据处理工作,很重要的一点就是要对多个表进行合并,以便后续分析了。 下面我们再介绍一些你们可以做的其他EDA(探索性数据分析)工作。

建议大家使用一些可视化方法,可以使用常见的 EDA可视化方法:

- ●◎直方图和密度图:展示数值变量的分布情况。
- 散点图:展示两个连续变量之间的关系。
- 箱线图:展示数值变量的分布情况和异常值。
- 条形图和饼图:展示分类变量的分布情况。
- 折线图:展示随时间或顺序变化的趋势。
- 热力图:展示不同变量之间的相关性。
- ◆※地理图:展示地理位置数据和空间分布信息。

分析完附件,就可以来做题了。

问题 1 蔬菜类商品不同品类或不同中品之间可能存在一定的关联关系,请分析蔬菜各品类及单品销售量的分布规律及相互关系。

问题一分析: 前半句告诉我们要用怎么样的方法,这道题目我的建议是针对蔬菜的品类做聚类分析(比如 kmeans 等聚类算法),针对单品销量做时间序列分析,来观察世界对销量的影响。

和互的关系,可以用投合来做,比如:

- 1 线性回归:使用线性回归模型来拟合销售量与其他特征之间的关系,例如时间、价格等的可以分别对不同品类或单品进行回归分析,得到各自的拟合曲线。
- 2 非线性回归:如果线性模型无法设好地拟合数据,则可以尝试使用非线性回归模型,如多项式回归、指数函数拟合等。这些模型能够更灵活地适应可能存在的非线性关系。
- 3 时间序列模型:对于销售数据中具有时间信息的情况,可以使用时间序列模型,如 ARIMA 模型或季节性模型,来拟合销售量的变化趋势和周期性。这些模型可以帮助揭示销售量随时间的演变规律。

4 面板数据模型:如果想同时考虑品类和单品之间的关联关系,可以使用面板数据模型。如固定效应模型或随机效应模型。这些模型考虑了跨个体和跨时间的相关性,可以更准确地估计各品类或单品之间的关系。

这样做,可以更好的获得各品类或单品之间销售量的关联性及其规律。这些模型可以帮助商超更好地理解不同品类或单品之间的相互影响,并为补货计划和定价决策提供指导。

问题 2 考虑商超以品类为单位做补货计划,请分析各蔬菜品类的销售总量与成本加成 爱价的关系,并给出备蔬菜品类未来一周(2023 年 7 月 1-7 日)的日本货总量和定价策略, 使得商超收益最大。

, - '

ANNE HO CARESTON

333986排机比關機構, 问题 3 因蔬菜类商品的销售空间有限,商超希望进一步制定单品的补货计划,要求可售单品

来源

的意思的影響的影響

,的补货和,请给出你们。

「河商品信息」

「山数据 」
「品的批发价格

类商品的证明损耗率

(1)附件 10年,部分单品名称包含的数字编号表
(2)附件 10年的损耗率反映了近期商品的损耗情况, The state of the s The state of the s CHAPTER LAND THE PARTY OF THE P

加州

W The state of the