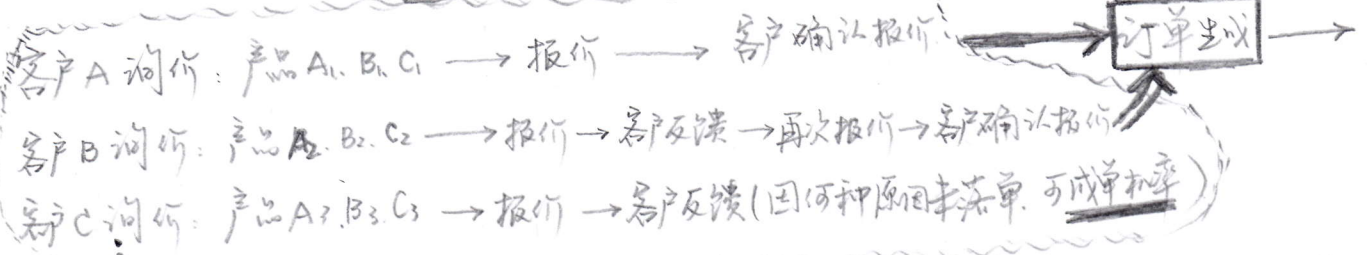


流程示意图:

报价模块

各种东款。
生成PDF?



进货单

- 包含
1. 产品名称、类别
 2. 厂家、产地、价格
 3. 公司给予此产品的No. 比如McZJ0001
 4. 交货日期

出货单

1. 产品名称、No
2. 出货价格
3. 船号
4. 客户名称
5. 出货日期

收款

附属服务模块:

1. 财务模块
 - 支出
 - 1. 产品采购支出
 - 2. 公司行政支出
 - 3. 其他支出
 - 收入: 货款(含预付款、关联订单)

2. 客户资料模块: 含国家、联系方式、社会关系、个人喜好等

3. 退税模块: 以产品No为依据, 每一订单为一工作量(也可将一订单拆分成N个产品, 原则是要将此订单里的每一个产品都退税——如果每一个产品都能退税)

4. 售后模块: 以产品No为依据, 含客户名称、问题描述、解决的情况说明、费用等

5. 市场拜访反馈模块: (暂时还没想好, 看各位有什么好意见与建议)

建模思路: 1. 以客户名称为准, 可查某客户的订单情况, 意向产品的情况, 信用情况等, 还能统计某客户的交易量

2. 以产品为准, 给公司出去的任何一个产品都给予唯一No. 这No原则是: 整机 McZJ0001, 配件 McPJ0001, 整机的No一定要打码到机器上, 配件则不要求, 但所有No一定要和系统里的一致, 可通过产品查出出货、售后等所有信息

另注意: 每个产品要有行业通行名称, 可做到查某一产品名称, 就知道各个时期的进销情况