

INSTITUTO POLITECNICO NACIONAL ESCUELA SUPERIOR DE CÓMPUTO ADMINISTRACION DE EMPRESAS DE ALTA TECNOLOGIA TERCER EXAMEN PARCIAL



		Callicación.
NOMBRE:	GRUPO:	
Fecha de entrega: Antes de 1 de junio de 2016.		

Nota: Deberá entregar información según se pida, en un CD, equipos de 4 personas.

Instrucciones:

Responda según corresponda.

Suponga que usted tiene su empresa que desarrolla su trabajo terminal como parte de los muchos productos que desarrolla, y lo desea comercializar en el D.F. y área conurbada.

- 1. Elabore una encuesta que incluya los aspectos: ¿A quién está dirigido?, ¿Cuánto cuesta?, ¿Qué ventajas tiene sobre los demás?, ¿Cómo se llamará su producto? ¿Qué impacto psicológico tiene sobre los clientes el uso de su producto?
- 2. Calcule el tamaño de la muestra
- 3. Aplique tantas encuestas como las calculadas
- 4. Elabore la tabulación y las gráficas de frecuencia para cada pregunta
- 5. Elabore el modelo predictivo usando Tiberius.

Una vez establecido su análisis, elabore

- 1. El cartel o flyer que utilizará (pdf o jpg)
- 2. Un comercial para TV de 30 segundos
- 3. Un comercial de audio de 20 segundos.
- 4. Elabore el documento que ofrezca la garantía de su producto.
- Utilizando la QFD, defina los puntos que cuidará para su producto (al menos 10 qué's y 10 cómo's)
- 6. Defina las 4P de mercadotecnia para su trabajo terminal

Cuidando los lineamientos de WIPO.

Valor: 0.91 punto por reactivo