



インサイドセールス/営業代行サービス



会社名	株式会社FTJ
URL	https://ftj-g.co.jp/
設立	2014年2月
本社所在地	〒141-0031 東京都品川区西五反田7-5-5 YHビル3F
TEL	03-6420-0409
FAX	03-6420-0419
代表者	代表取締役 長尾 賢治

各種サービス

インサイドセールス代行事業

<https://ftj-g.co.jp/insidesales/>

法人リストデータベース

<https://corpbase.net/>

導入事例

<https://ftj-g.co.jp/casestudy/call/index.html>





「ターゲティング戦略」

- ・独自のデータベースからキーワード抽出
- ・自社開発のスクレイピングソフトでのWEBサイト収集
- ・スクレイピングソフト開発



「運用体制」

- ・大規模なコンタクトセンターでありがちな電話をする。だけではなく、インサイドセールスの仕組みを熟知した自社スタッフをご希望に合わせて稼働配置致します。
- テレアポ[®]/リードジェネレーション/リードナーチャリング/SFA対応等柔軟に対応致します。



「営業マーケティング活動へのご提案」

- ・問い合わせフォーム送信
- ・FAXDM/手紙DM
- ・メールアドレス取得
- ・各種オンライン施策
- ・営業/マーケティングに関わるご相談を承ります。

リスト収集例 ※こちらは一例です。



.iタウンページ
.楽天市場
.Yahooショッピング
.ハローワーク
.yahoo口コ
.ホットペッパーグルメ
.ぐるなび
.楽天トラベル
.Tiful
.かみまどネイルサロン
.タウンワーク
.アットホーム
.HotPepperBeauty
.食べログ
.フロムA

.Goo-net
.en]社会人の転職情報
.e-aidem
.はたらく
.介護事業所
.とらばーゆ
.美プロ
.病院なび
.バイトル
.ポンパレ
.ゼクシー
.アイミツ
.求人ジャーナル
.ハトマークサイト
.Rettyグルメ

.全日不動産ナビ
.ポンパレモール
.ValuePress!
.からだリフレ
.ジョブセンス
.P-WORLD
.Yelp
.ひまわり
.リクナビネクスト
.展示会参加企業
.自動車保有企業
.海外拠点保有企業
.資金調達企業

独自データベースから貴社に最適なリストをご提供いたします。
ターゲティング選定からでもご相談ください。





費用プラン1：リスト単価/3コールテレアポ

- リスト単価というシンプルな料金設定でアポイントの取得までのテレコールを実施します。
- 業務内容やアンケートのヒヤリング項目に応じて料金はお見積もりさせて頂きます。
- お申し込み時にリスト数を決めて頂きリスト数×単価でご請求させて頂きます。
- リスト数500件から承ります。
- その他納品方法などご希望がございましたら営業担当までお知らせください。

コール数	1コール	2コール	3コール
単価	200円	300円	400円

* 価格は税別となります。お振込みの際の振込み手数料はご負担をお願いしております。

* 初期費用50000円～（リスト作成、トーケンスクリプト作成、キックオフMTG等準備費用）リストご提供時は初期費用20,000円

* 業務管理費用10000円～

* デイリー報告は架電件数やアポイント件数をご指定のメールまたはチャットでご報告いたします。

* 初回は契約期間なしでご利用いただけます。初回結果を見て頂き2回目以降は3ヶ月毎のご契約となります。

* ご予算取りのご状況に合わせて1ヶ月単発のご発注も可能です。

費用プラン2：インサイドセールス/BDR/アウトバンドコール型



- ⌚ 他社コールセンターでは実現できない単純なテレアポではないインサイドセールスをご提供致します。（テレアポのみも承ります。）
- 📅 月間80時間 対応業務：コール対応/キーマンリサーチ/アポイント設定/資料送付対応/BANT情報収集を実施します。
- 👤 新規コールメイン/2商材並行/半分過去リードの掘り起こしなど稼働を自由に設計頂けます。
- 📞 目安：2名体制のアウトバンド人員を配置します。

単価	300,000円
----	----------

* 価格は税別となります。お振込みの際の振込み手数料はご負担をお願いしております。

* 初期費用50000円～（リスト作成、トークスクリプト作成、キックオフMTG等準備費用）リストご提供時は初期費用20,000円

* 業務管理費用10000円～

* デイリー報告は架電件数やアポイント件数をご指定のメールまたはチャットでご報告いたします。

* 初回は契約期間なしでご利用いただけます。初回結果を見て頂き2回目以降は3ヶ月毎のご契約となります。

* ご予算取りのご状況に合わせて1ヶ月単発のご発注も可能です。



費用プラン2：インサイドセールス/BDR, SDR複合型/



主にSalesforce/HubSpotなどのSFAやMAツールに入りながらのナーチャリング対応を想定しております。



申し込み作業まで/見積り送付までなど柔軟に対応させて頂きます。



月間80時間 対応業務：プロセス設計/キーマンリサーチ/BANT情報設定/メール対応/ナーチャリング/SFA登録/など設計に

応じた対応を実施します。目安：専属1名か補佐1名の2名体制で人員を配置します。ご希望に応じてお見積りします。

単価

400,000円

* 価格は税別となります。お振込みの際の振込み手数料はご負担をお願いしております。

* 初期費用50000円～

* 業務管理費用30000円～

* 契約期間：3ヶ月自動更新のご契約となります。

* 業務量に応じてお見積させて頂きます。



費用プラン3：小ロット

- ⌚ 他社様ではなかなか受けてもらえない小ロットの対応のプランです。
- 📋 リスト件数に対して70%決着までもしくは最大7回まで架電いたします。
- 📷 業務内容やアンケートのヒヤリング項目に応じて料金はお見積もりさせて頂きます。
- 🎤 お申し込み時にリスト数を決めて頂きリスト数×単価でご請求させて頂きます。
- ↗ その他納品方法などご希望がございましたら営業担当までお知らせください。

リスト数	80件まで	以降50件区切り
価格	90,000円	+40,000円

- * 価格は税別となります。お振込みの際の振込み手数料はご負担をお願いしております。
- * 初期費用50000円～（リスト作成、トーケンクリプト作成、キックオフMTG等準備費用）リストご提供時は初期費用20,000円
- * 業務管理費用10000円～
- * デイリー報告は架電件数やアポイント件数をご指定のメールまたはチャットでご報告いたします。
- * 初回は契約期間なしでご利用いただけます。初回結果を見て頂き2回目以降は3ヶ月毎のご契約となります。
- * ご予算取りのご状況に合わせて1ヶ月単発のご発注も可能です。

オプション単価表



フォームマーケ	システム送信10円- 最小5000件 50,000円
リード単価プラン	初期費用 50,000円- 1資料請求 15,000円-
リード単価プラン+商談単価	初期費用 50,000円- 1資料請求 15,000円- 1商談単価 30,000円-
全通話録音提供	50,000円-/月
SMS送信オプション	初期設定 100,000円- 送信量に応じてお見積り
その他システム連携	SFAなどの仕様によりお見積り
その他Google設定等	30,000円-



お問い合わせ先

テレアポ代行申込書

申込日:2017年 月 日

FTJ

商品名	品目	単価	数量	単位	金額																
	テレアポ代行	¥100	500	件	¥50,000																
お申込者																					
企業名	印																				
所在地	〒 -																				
御担当者名	部署/役職	氏名																			
TEL																					
MAIL																					
ご請求先	<input type="checkbox"/> お申込者と同じ																				
企業名	印																				
所在地	〒 -																				
御担当者名	部署/役職	氏名																			
TEL																					
MAIL																					
御支払日	笨電開始の1週間前まで/銀行振込																				
<small> •いかなる場合も返金/途中解約はできません •別途業務委託契約書を締結します •請求書を別途メールにて発行します •商品名・申込者情報・請求先情報は、お客様からの要望に応じて(株)FTJにて記載の上送付することがあります。 </small>																					
備考: 販売元 <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 25%;">社名</td> <td style="width: 25%;">株式会社FTJ</td> <td style="width: 25%;">担当者</td> <td style="width: 25%;">管理者</td> </tr> <tr> <td>所在地</td> <td>東京都品川区西五反田8-8-16五反田高砂ビル6F</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>EMAIL</td> <td>vishii@ftj-g.co.jp</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>TEL</td> <td>03-6420-0409</td> <td>石井</td> <td>長尾</td> </tr> </table>						社名	株式会社FTJ	担当者	管理者	所在地	東京都品川区西五反田8-8-16五反田高砂ビル6F			EMAIL	vishii@ftj-g.co.jp			TEL	03-6420-0409	石井	長尾
社名	株式会社FTJ	担当者	管理者																		
所在地	東京都品川区西五反田8-8-16五反田高砂ビル6F																				
EMAIL	vishii@ftj-g.co.jp																				
TEL	03-6420-0409	石井	長尾																		

■申込書送付依頼及び各種お問合せ先

株式会社FTJ
 営業統括マネージャー
 石井 佑典
 東京都品川区西五反田7-5-5
 YHビル3F

Mail:y.ishii@ftj-g.co.jp
TEL:[070-1384-9159](tel:070-1384-9159)

導入事例

<https://ftj-g.co.jp/casestudy/call/index.html>