# 程序员跳槽全攻略

极客 live 是国内首档面向技术人的直播节目,由极客邦科技旗下极客时间团队倾情打造, 旨在通过轻松化的方式为社区分享行业趋势、职场故事和人生洞察,以帮助技术人开阔视 野,提升格局,加速成长。

### 更多往期直播请关注"极客时间"微信公众号,回复关键词"直播回顾"

Bendy Pan, IT 猎头,银光联信的猎头合伙人,主要专注 IT 研发领域的职业招聘,偏中高端人才一点,在极客 Live 与大家作了主题为"程序员跳槽攻略"的分享,今天将直播回顾文分享给大家。

### 1 你为什么要跳槽?

首先是因为自己的职业生涯遇到瓶颈了。那么什么情况表明你遇到瓶颈了呢? 我觉得有几点,你可以先简单评估一下。

- 你已经有六个月清楚知道自己没有成长。
- 你的上级已经有好几年没晋升过了,这意味着你这个部门、这个企业、这个行业已经没有发展前景了。
- 你的数据很久没有增长了,作为一个职业人, 你就要找一份能直接或者间接作用于某个数据成长的工作。
- 你的老板对你无动于衷、不培育、不提拔、不批评、不涨薪、不开除。当然还有一些其他原因可能促使你跳槽:
- 公司经营不下去了。你所在的公司可能因为产品方向没有选好,或者融资没有及时到位,或者行业原因没办法发展了,而从成本角度来讲,不管是人工成本还是运营成本,程序员相比较其他职业会偏高一些,所以遇到这种情况,你可能要考虑跳槽了。
- 薪资没有达到预期。正常来讲,每个公司每年会有一定的涨薪比例,百分之五 到百分之十会是绝大多数公司的涨薪范围,当然有些公司绩效比较好的话,可 能 30%~50%的涨幅,这个幅度已经非常高了。你要去判断,现在薪资水平是 否合理,有没有达到你的薪资预期。
- 公司搬家了,通勤时间变长。如果大家在一线城市的话,通勤时间很可能超过两三个小时,这时候时间成本就太大了,如果你觉得不划算,也可以考虑换一个公司。

其他原因还有:家里有人生病或需要照顾;加班频繁,几乎没有多余时间用于个人成长;公司或者 Team 的氛围不对, Leader 或者 Manager 经常给你穿小鞋等等。遇到这些情况,你可能也要考虑跳槽了。

### 2 如何选择目标公司?

很多人想跳槽到更知名的公司, ok, 把目标定得高一点, 努力去实现这个目标, 即使最后没有如愿, 在努力的过程中也会收获很多。另外, 有些人觉得 AI、区块链比较火, 就想往这个方向尝试, 我觉得这也是一种选择。当然还要考虑一些因素, 比如你在某个领域已经沉淀了三到五年, 甚至九到十年, 这时候挑选跳槽公司, 你要考虑到技术的延续性, 打个比方, 如果你一直做 Spark 底层研发, 或者 Hadoop, 跳槽的时候, 你需要选择这方面做的比较好的公司, 而不是仅仅考虑公司有没有名气。

另外,可以考虑一些比较具有发展潜力的公司,如何去辨别一个公司是否有发展潜力呢?个人建议去了解下比较知名的 PE 或者 VC 投了哪些公司,因为投资人是很聪明的一个群体,他们希望投入的钱有所回报,所以被知名投资人选中的公司成功的几率也会大一些。还有一点,现在的信息相对透明,网上会有你的目标公司的公开信息,周围的人说不定也有这个公司的,要多打听,了解的越多越有助于你做决定,同时也要对你的领导有所了解,能力、性格如何,因为跟对人也很重要,跟对人会让你的职业有突飞猛进的发展。

最后找适合你的。合适很重要,如果你的目标是去 Google, 但客观现实是你 离 Google 还有很大的差距, 你现在想也没用, 你需要找到这个差距, 找一份 适合现在能力并且有一定挑战性的工作, 脚踏实地做好这份工作, 努力缩短差 距, 慢慢补齐自己的一些短板, 这会为你实现最终的目标提供助力。

## 3 如何准备跳槽?

如果你决定跳槽了,那就要开始着手准备了。

首先要对自己有一个清晰的认知,切记好高骛远,如何认识自己呢?第一步对市面上的工作做分析,每个公司招人的时候都会在网上发布 JD,也就是招聘要求,通过分析 JD,你总结出理想职位大概要具备哪些能力,这些跟你目前的能力的契合度如何,这很关键。接下来,你再去看 JD 里面要求具备的技术点,正常讲,一家负责的公司都会把职位的描述写的比较详细,这些技术点,你会几个.熟悉程度如何,找几个有把握的。

接下来准备简历。某种角度来讲、简历是我们的一个敲门砖、就像我们刚毕业 的时候, 学历是敲门砖一样的道理, 我本身也做过 HR, 也做过猎头, 我个人 认为,如果一个人连简历都不认真对待的话,也不用去找工作了。写简历不是 所有的工作经历、项目经历都写进去,而是挑重点,能体现目标公司要求的, 要重点介绍,把你掌握的技术点揉进去,你的能力和业绩能用数字量化的就用 数字量化,少用文字自夸的表达方式。格式上力求清晰简洁,让人能一眼看到 重点, 而不是一堆文字堆在一起。还有一点, 千万不要去做假, 稍微大一点的 公司或者正规一点的公司会去做背景调查,比如之前的社保记录、公积金记录 等,这个一查就很清楚了。最后自我介绍部分提炼亮点,比如学历、证书、英 语水平、\*\*年 Java 开发经验、竞赛等信息,如果有亮点,你就往上写。 其他还有几点建议。跳槽中如果你觉得某一项技能还达不到对方的要求,个人 建议去社交网站上看一下人家 Open 出来的项目, 别人是怎么写的, 他为什么 这么写,可以尝试去分析一下,对方在实现这个功能的时候为什么这样去做, 多思考, 多动手。另外建议你注册一个 LeetCode 帐号, 里面有初级、中级和 高级三部分的题目,可以去练练手,因为现在很多公司都会用这个原题来做面 试。

### 4 跳槽过程中应该避免哪些坑? 海投简历

找工作时,求职者容易广撒网,海投简历,这样是低效而不负责任的。不要海投简历,而是挑选几家目标公司,分别有针对性的准备简历,如果可以最好能让别人内推下,这样的命中率会提高很多,因为 HR 每天会收到大量的简历,海投没有针对性,容易被忽略,而且海投容易浪费彼此的时间,海投的某家公司发来面试邀请,说不定你并不想去。

#### 收到面试激请就去面试

当 HR 打来面试邀请的时候,很多应聘者会一口答应,这时候先不要忙着答应对方,而是要详细地了解一下,知己知彼,方能百战百胜。你需要了解面试的是什么岗位,岗位职责再详细问一下,分析一下这个职位与你的期望是否相符。投完简历,万事大吉

一定要做一个勤快的求职者。现在的信息相对较透明,自己要通过各种渠道收集应聘公司的信息,而不是很被动的,我投完了,天天焦虑地等消息,你应该去主动了解目标公司的情况,这样才能争取到更多机会。

### 5 如何准备面试?

接下来,如果有 HR 邀请你去面试,你如何去准备这个面试,才有更大的胜算? 第一步找一下你与目标公司 JD 之间的差距,心里有所准备。

第二步 list 一些职位需要的技术点,对比一下,哪些是你掌握的,哪些是你没有的,然后想办法尽快补一下,在短时间内用短时记忆弥补一下,有人可能会说"技术这东西会就是会,不会就是不会",但有时候突击一下也可能带给你意想不到的结果。

第三步查找公司面经。我接触过很多公司,面试官的面试题来来回回就那么多,像网上的面试经验还是很多的,大家有空可以去刷一刷,哪些地方不懂,通过各种渠道尽快补齐,比如大咖分享、技术公众账号、技术讲座、GitHub、InfoQ的各个产品、极客时间等,如果你有一定基础的话,可以快速学一下。

第四步了解面试套路。面试的套路基本相同,首先是让你简单自我介绍,你需要以比较清晰的逻辑把你过往所做过的一些事情,或者做过一些项目,捡重点讲一讲。接下来,正常来讲面试官会根据你做的项目再具体的深问下去,比如这个架构为什么这样做,你的设计是怎么的,你用的具体的哪点技术,是怎么样实现的,有些公司可能会让你白板去写一些 Code,还有会问你一些比较有小的技术细节,这需要你平时多动手了。

### 6 谈薪资这件事要有技巧

接下来聊一聊大家比较关心的一个话题:如何谈薪。

面试最后,HR 或者用人部门会问你,你现在的薪资大概多少。所以你要提前算好目前的薪资待遇,包括基本工资、奖金、期权、股票(股票是按几年来给的)、住房补贴、交通补贴、餐补、高温补贴、节假日补贴等等,在面试之前你要有一个详细的统计,这些加起来税前工资是什么样的,绝大部分公司给的是税前工资,有些公司会帮忙避税,这些都要了解清楚,心里有谱再去跟人家谈。

关于薪资对照大家可以参考一下两个网站,外企公司可以参考 Glassdoor,国内公司参考看准网,这两个网站关于公司薪酬的统计有一定参考价值,可以看看你期望的薪资在目标公司哪个范围里,你也有个参考。

看职位的关键程度,一般合理的涨幅公司能够接受,漫天要价,有可能 offer 会落空。如果你掌握的是比较偏门的技术,某种程度来讲你可以根据你的面试表现,适当去要求相应的薪资,我相信正常来讲,应该还是会有满足你的可能的,比方说,就是刚才讲到的很多人要往机器学习,或者深度学习这一块去靠,如果你是一个很牛的机器学习,或者深度学习神经网络的侯选人,可能拿到这

个,没有 50%得涨幅,我不跳,这叫买方市场,你的自主选择权会高一点。举个例子,大概 07、08 年时候,IBM 大型计算人员,在市面上还是蛮缺的,这个时候如果你掌握这个技能就有很多的话语权,很多目标公司会将人才紧缺情况考虑在内,如果面试不太离谱的话,基本上还是会满足你的要求。很多人跳槽希望工资会有比较好的涨幅,正常来讲,按照目前市场情况来讲百分之十几到 30 甚至 50 的涨幅都有可能,最常见的是 20%到 30%的涨幅,当然如果你漫天要价的话也会丧失一些机会。这一点,我建议你去咨询一些比较资深的人,或者靠谱的猎头,因为猎头对整个市场相对比较熟悉。

谈薪也是一场心理战。企业希望以更加合理的价钱去 Offer 人, 候选人希望以 更高的价钱把自己卖掉, 这是一个拉锯的过程, 中间如果你掌握了更多的信息, 有助于你拿到更心仪的薪资, 猎头在这个过程中会扮演协调薪资的角色。

最后一点,谈薪忌讳最后抬价,面到最后又将自己的期望薪资往上抬的人很容易进企业黑名单,其实 HR或者用人部门的圈子其实都很小,他们相互之间会做背景调查,这种人一旦出现在相关渠道里面,或者共同的讨论群里面,你接下来再去尝试别的机会,可能会有挑战。

### 7 选择正确的方式跟现东家说 byebye

最后我要讲一讲怎么样跟你现东家说再见。首先要坦诚相待,有些人拿到更好offer以后,找了一个完全不相关的理由提离职,比如我要回老家了等,以后现东家知道了真相双方会比较尴尬,而且你有更好的机会,一般情况下现东家留不住你,也会祝福你,毕竟圈子小,以后说不定又相见。第二个建议,这个时候千万不要有冲突,你要提前想好说辞,尽量跟现东家和颜悦色地解释,不要弄得不愉快。你入职前新公司可能会找你原来的老板了解情况,原老板的评价会对你的新工作有影响。

### 8 最后想说的话

最后我想说,没有一蹴而就的事情,很多事情都是水滴石穿,建议大家工作之余还是要保持学习的状态,比如关注一些知名的技术公众号,了解业界最新动态,时刻准备着。

骑驴找马,这个词我不反对。但得有一个前提,就是说你要对得住手上的工作。不是说我既然已经想骑驴找马了,我就每天晃一晃,结果呢,让大家感觉我这个人靠不住。有时候人喜欢耍个小聪明。这其实比较惨的,所谓小聪明,就是

被人容易识破的聪明,做人做事要有诚意,所以如果在离开岗位的最后一天都能做得非常好的,你这个人一定会变得非常抢手。

另外,如果时间能够挤得出来,建议至少一个季度要挑 1-2个心仪的职位去面面,看看外面的技术要求是怎么样的,面上了如果机会还不错,那么也算是了了自己的一桩心愿,如果面不上,也可以顺便了解一下业界的最新动态,反过来可以给自己接下来的道路树一盏明灯。