

# 'CPFR 무발주 자동납품기능 구매관리시스템 활성화사업 홍보활동비 지급 기준



제조업체 구매관리의 지상과제는,  
항시 **최소수량** 구매로 **결품/악성재고 없는** 생산활동 지원입니다 !!!

세계 최대 리테일 그룹인 월마트의 성공 신화로 잘 알려진 CPFR 구매 전략을 통해, 제조업체들의 비용 절감과 경쟁력 강화를 지원할 수 있습니다.

저희는 국내 최초로 이 전략을 대중형 ICT 솔루션(K-CPFR 시스템)으로 개발했으며, 이를 국내 산업 현장에 활성화하고자 합니다. 수요업체가 많아 저희만의 힘으로는 한계가 있어, 산업계 모든 분들의 동참을 간곡히 부탁드립니다.

주위 제조업체들에게 구매 관리 개선을 제안해 주시면 보상액을 지급해 드리겠습니다.

(CPFR 구매관리전략, K-CPFR 시스템에 대하여는 별도로 마련한 자료들 참고하여 주십시오)

## 1. 개인 컨설팅 활동비용 지원 :

경영관리 분야 학자나 기업의 경영자로 은퇴하신 **시니어 지식인분들**의 참여를 적극 제안 드립니다.

활 동 내 용	활동비용 지급
(소극지원) 운용시스템의 필요성을 안내하고 적용의사가 확인되면 당사에 인계해주시면 됩니다. 당사에서 상세내용, 실무적용절차등을 설명하고 Follow up 합니다.	건당 50만원 (운용시스템 적용이 최종 결정되고, 설치비용 입금후에 지급됩니다)
(적극지원) 운용시스템을 안내는 물론 적용이 결정되는 단계까지 지원되는 경우	건당 100만원

## 2. 소프트웨어 대리점 제도 운용 (ICT 전문업체 또는 단체) :

ICT 기능인력을 보유한 ICT 전문업체나 단체(협회등)는 소프트웨어 대리점 계약으로 자체서비스 플랫폼 운용이 가능하며, 활동비용으로 운용수입금을 직접 수령하실 수 있습니다.

항 목	내 용	비 고
설치비	3,000,000~5,000,000원 (1회) → 관리 업무부담에 따라 차등으로 하되, 관리대리점 재량 → 라이선스/서버비용으로 개발사에 (설치비중) 1,000,000원 지급	* 초기설치/적용방법 검토, 사용자 교육, 운용지원 및 개발사 대화등 기본적 지원활동을 맡아준다.
월사용료	구매사 : 100,000원/월 납품사 : 50,000원/월 (업체당)	* 운용지원, 교육 및 개발사와의 기술 대화등 서비스 제공 * 구매사가 초기설치비를 부담하고 납품사가 월수수료를 부담하는 <b>비용분산 방안</b> 이 바람직하며, 이경우 구매사 월 사용료는 면제한다

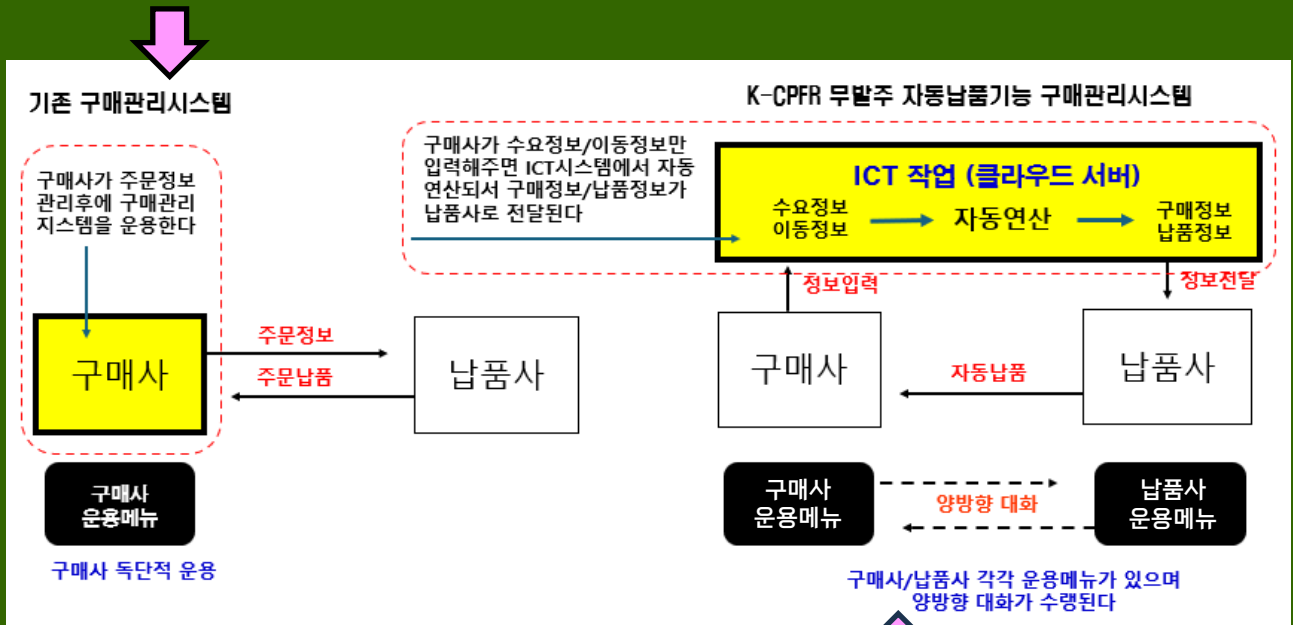
**로지텍코리아 주식회사**

담당 : 컨설턴트 변해원과장

010-8710-5557, hwbyun@logitechkorea.co.kr

# 기존 구매관리 시스템 vs K-CPFR 구매관리 시스템 관리구조와 관리효과성이 크게 다릅니다

**(기존 구매관리시스템)** 구매사 자체용도로만 '독단적으로' 운용되는 구조로 납품사 관리상황에 대한 고려가 없습니다. 따라서, 납품사는 구매사 수요예측 부담을 갖게 되며, 수요예측에 오류가 있는 경우 결품으로 납품이 지연되거나 (비사용품목은) 악성재고 손실을 초래합니다 (채찍효과 부작용)



**(K-CPFR 구매관리시스템)** K-CPFR시스템은 구매사/납품사 재고수량 '합산관리'에 의한 재고 보유량을 '분산관리'하는 것을 관리목표로 합니다. 따라서, 구매시스템 운용메뉴도 '구매사용도'와 '납품사 용도'가 별도로 있으며, 양방향 대화가 가능한 구조로 운용됩니다. 특히, 구매사는 수요정보/재고정보 입력만 맡아 주면되고 나머지 작업은 ICT와 납품사가 모두 맡아줍니다. 따라서, 구매사는 수요정보가 변화되는 경우에만 자료입력 해주면 구매관리는 자동으로 수행됩니다

→ 결국 '구매관리비용+생산성관리+자재비용'이 크게 절감됩니다!!!

로지텍코리아(주)