1、经济学的定义大都是围绕着人们欲望的无限性和资源的 <u>稀缺性</u> 这对矛盾来阐述的。
2、几种激励理论和提出者: 1. 马斯洛层次需求理论(从低往上) (1) 生理需求 (2) 安全需求 (3) 社会需求 (4) 尊重需求 (5) 自我实现需求 2. 双因素理论——赫茨伯格 3. 麦克利兰需求理论 4. 公平理论——亚当斯 5. 期望理论——弗鲁姆
3、产量相等的生产要素组合形成的曲线称为
5、企业战略是指企业在激烈的市场竞争环境中,在总结历史经验,调查现状、 预测未来的基础上,为谋求生存和发展而做出的、全局性的 谋划或方案。
6、营销管理的 4C 营销组合,分别指 <b>顾客的需要和欲望(Consumer needs and wants)</b> 、顾客的成本(Cost to Consumer)、便利(Convenience)和 沟通(Communication) 营销组合理论

(1)4P 理论

- ■4P:产品-product、价格-price、地点-place 和促销-promotion; (2) 4C 理论
- ■4C: 顾客的需要和欲望-consumer needs and wants、顾客的成本-cost to consumer、便利-convenience、沟通-communication 四个营销因素;
  (3) 4R 理论
- ■关系-relationship、节省-retrenchment、关联-relativity、回报-retribution
- 7、质量功能展开(QFD)的作用是使设计团队充分收集和了解客户的需求,并将客户需求转化为\_\_\_\_\_\_要求,促进市场、设计和运作等不同领域的跨职能合作。

实现工具:质量屋

8,

$$Q^* = \sqrt{2AD/C_h}$$

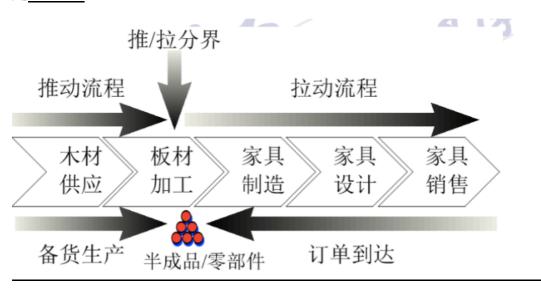
A:订货成本 D:单位时间需求 Ch:每件产品单位时间保存成本

9、在真实需求发生之前按照需求预测进行生产以维持库存,称为<u>推式/备</u> <u>货</u>生产方式。

推式: MRP, 确定需求后对产品分解, 逐层递进生产

拉式: JIT, 市场需求拉动制造

10、客户需求变化越大,供应链的推/拉结合点距离销售终端应该越 远



需求越大,就会越早提出供应链,离销售终端越远

11、PDCA 循环包括 <u>计划(Plan)</u>、执行(Do)、检查(Check)、处理(Act)四个阶段。

12、在不考虑公差中心偏移的情况下,为了保证产品质量合格率达到 99.73%,则过程控制图的上、下控制限应该涵括 6 或者±3 个方差。

2.正态曲线下,横轴区间(μ-σ,μ+σ)内的面积为68.268949%。

 $P{|X-\mu|<\sigma}=2\Phi(1)-1=0.6826$ 

横轴区间(μ-1.96σ,μ+1.96σ)内的面积为95.449974%。

 $P{|X-\mu|<2\sigma}=2\Phi(2)-1=0.9544$ 

横轴区间(μ-2.58σ,μ+2.58σ)内的面积为99.730020%。

 $P{|X-\mu|<3\sigma}=2\Phi(3)-1=0.9974$ 

13、挣值(EV)与实际成本(AC)之差是衡量项目<u>成本</u>绩效的一种指标。

## (一)成本偏差和成本绩效指数

成本偏差(Cost Variance, CV) 衡量项目成本绩效,是挣得值(EV) 与实际成本(AC)之差

$$CV = EV - AC$$

成本绩效指数(Cost Performance Index, CPI) 衡量项目成本效率,是挣得值(EV)与实际成本(AC) 之比

#### CPI = EV / AC

进度偏差(Schedule Variance, SV)衡量 및 □ □ □ 度绩效,是挣得值(EV)与计划价值(PV)之差 SV = EV - PV

进度绩效指数(Schedule Performance Index,SPI) 衡量项目进度效率,是挣得值(EV)与计划价值(PV) 之比

### SPI = EV / PV

14、需求是指消费者在某一特定的时期内和一定的市场上,在各种可能的价格 水平下,愿意而且<u>能够购买</u>的该商品或服务的数量。

# 

# 自由资源与经济资源

**↓** | **□** 

自由资源(Free)是指人类不必花费任何代价 就可获得的可以自由取用的资源。

经济资源(Not free)是指人类必须花费一定的代价才能获得的,以及人类不可以无限取用的自然资源。

- ■除了时间与信息这两种重要的资源外,经济资源基本分为三种即人力资源、自然资源与资本资源。
- ■生产要素: 土地、资本、劳动力、企业家才能等
- 17、管理四大职能: 计划,组织,领导,控制 控制职能主要负责控制,评价,审核等
- 18、牛肉价格升高,导致牛肉消耗量减少,这是(需求量变动)

19、

价值分析/价值工程:分析产品是否融入了顾客所需要的"价值",其目的是在满足顾客需要的前提下,简化产品和业务过程,从而以较低的成本获得相同或更好的产品性能。

价值分析方法用于分析处于生产过程中的产品价值与功能;

20 价值工程则主要用来在产品投产前削减成本。

)TQM的10项质量管理准则 质量管理是全公司范围的过程 质量是由顾客(产品或服务的接受者)来<mark>评价</mark>的 质量和成本是统一的,而不是矛盾的 质量成功要求个人和团队的热情和协作精神 质量是一种管理方法 质量与创新相互依赖 全面质量是一种道德规范 质量要求不断地改进 全面质量是提高生产率的最有效的贡献者 质量是通过联系顾客和供方的全面体系来实现的

21、

22、顾客参与和体验式产品设计的基础是模块化

在满足产品性能的前提下标准化和通用化,以提高设计的可制造性、可装配性。

- 23、质量管理发展阶段:
  - 1.质量检验阶段:事后检查
  - 2.统计质量管理阶段: 事后检验发展到了对生产过程的控制阶段
- 3.全面质量管理阶段:全面质量管理将质量控制,从原来的生产系统扩展 到整个产品寿命周期的全过程,同时强调全体员工、全体部门参与质量控制
  - 4.标准化质量管理阶段:质量管理标准

**24**、假设产品价格不变,则在线性成本函数情况下,产量达到最大允许产能时,利润将达到最大

25

### 短期成本和长期成本

短期: 至少有一种投入要素不能变化的时期。

■ 在这个时期内厂商不能根据其目标产量来调整全部生产 要素。

长期: 所有投入要素量都能改变的时间区间。

■ 在这时期内厂商可以根据它所需要达到的产量来调整其 全部生产要素。

短期成本分为固定和变动两部分,长期成本都是变动 25. 成本。

26、内在质量符合标准的产品,若没有完善的服务,实际上也是不合格的产品。

## 业务流程再造

□ "对<mark>业务</mark>流程进行根本性的重新考虑和重新设计 ,从而显著地改进关键的绩效指标(如成本、质 量、服务、速度)。"

27,

- (1) 面向库存生产: 备货型生产流程(推) [ ]
  - □按已有的标准产品或产品系列生产以补充库存, 然后销售库存成品(存货)来满足用户需求。
- (2) 面向订单生产:按单生产流程(拉式流程)
  - □拿到用户订单之后才进行生产,不持有存货。
- (3) 混合型流程
- □将面向库存生产和按单生产流程的特点相结合。 28、
- **29**、在项目管理的网络图中,若某活动的总时差为 0,则自由时差必然为 0,且该活动必然在关键路线上。
- 30、净现值 NPV 是折现率 i 的函数,那么使 NPV 恰好 等于 0 的折现率就称为内部收益率,或称内部报 酬率 (internal rate of return, IRR)
- 31、法约尔认为管理的基本职能为:计划、组织、指挥、协调和控制。
- 32、职能型组织比流程型组织更难实现业务流程的全局优化。
- 33、在不考虑缺货的情况下,库存成本由 订购成本 和持有成本两部分组成。
- 34、企业是指从事商品生产、流通及服务性活动,满足社会需要并获取利润,实行自主经 营、 自负盈亏(A 卷)、自我发展、自我约束,具有 法人资格(B 卷)的基本经营单位。
- 35、价格下降使需求量增加的原因是因为收入效应和 替代效应。
- 36、企业战略三层次:总体战略, 经营战略, 职能战略
- 37、项目生命周期:启动,规划,实施,收尾