



Analise de dados de negócios

Briefing

Objetivo: Software de análise de dados que permita as empresas entender as razões por trás das quedas nas vendas.

Identificar padrões, tendências e onde melhorar para reverter a situação.

Público alvo: Gestores de empresas e analistas de dados.

Funcionalidade do Software

- Importar dados
- Análise explorativa
- Detecção de tendências e padrões
- Análise de desempenho por região
- Análise de comportamento do cliente
- Análise de concorrentes
- Correlações com fatores externos
- Previsão e simulação

Resultado esperado: A proposta é que o software auxilie as empresas a descobrirem o motivo por trás da queda nas vendas, oferecendo orientações práticas para que os gestores possam tomar decisões. Isso facilita a identificação do problema e a implementação de um plano preciso para impulsionar o aumento das vendas novamente.

Formulário de Análise de Queda de Vendas Empresariais

Agradecemos por utilizar nosso software de análise de queda nas vendas! Suas respostas serão úteis para compreendermos melhor a razão por trás da diminuição das vendas e para fornecermos sugestões valiosas para impulsionar novamente o crescimento das vendas. Estamos comprometidos com a missão de trabalharmos juntos para reverter essa situação!

1. Nome da Empresa

2. Quais fontes de dados estão sendo utilizadas para análise? (Ex: POS, CRM, ecommerce)

3. Quais são os principais tipos de dados coletados? (Ex: vendas, produtos, regiões)

4. Você percebeu alguma tendência ou padrão nas vendas ao longo do período analisado? Descreva.

5. Identifique quais produtos ou categorias tiveram as quedas mais significativas.

6. Houve diferenças notáveis nas quedas de vendas entre regiões geográficas? Descreva.

-
7. Você observou ações dos concorrentes que poderiam estar afetando suas vendas?
 8. Você acredita que fatores externos, como mudanças econômicas ou crises, podem ter influenciado nas vendas? Se sim, quais?

-
-
-
-
-
-
9. Com base nas análises feitas até agora, quais estratégias você está considerando para reverter a situação e aumentar as vendas?
-
-
-
-
-
-

Google Formulários