GIẤY ĐỀ NGHỊ CẤP TÍN DỤNG

(ÁP DỤNG ĐỐI VỚI KHÁCH HÀNG THUỘC QUẢN LÝ CỦA KHỐI SME)



Mã hồ sơ:						
Mã DAO:						
1. Thông tin Khách hàng l	1. Thông tin Khách hàng $^{\it l}$					
Vui lòng điền bổ sung thông tin liên quan đến đề nghị cấp tín dụng tại các Phụ lục đín kèm						
1.1 Thông tin Khách hàng đề nghị	cấp tín dụng					
Khách hàng là Pháp nhân						
Tên Khách hàng						
Giấy CNĐKKD/CNĐKDN:	Ngày cấp	Cơ quan cấp				
Địa chỉ trụ sở trên Giấy CNĐKKD/CNĐKDN						
Địa chỉ giao dịch hiện tại						
Điện thoại						
Ngành nghề kinh doanh chính						
Tình trạng sở hữu cơ sở kinh doanh						
Vốn điều lệ						
Vốn thực góp đến ngày//						
Khách hàng là cá nhân ²						
Họ và tên						

¹ Đơn vị kinh doanh hướng dẫn Khách hàng kê khai thông tin về người có liên quan theo Quy định 41/2015/QĐi-TGĐ ngày 14/05/2015 của Tổng Giám đốc về quản lý hạn mức nhóm Khách hàng liên quan và các văn bản sửa đổi bổ sung thay thế từng thời kỳ [Lưu ý: Xóa chú thích này trước khi chuyển Khách hàng ký].

² Áp dụng đối với trường hợp Tổ chức không có tư cách pháp nhân/ Hộ kinh doanh (theo các Chương trình chuỗi của SME)

Ngày sinh		
Số CMND/Hộ chiếu/Thẻ căn cước công dân		
Hộ khẩu thường trú		
Địa chỉ hiện tại		
Tổng số năm kinh nghiệm trong lĩnh vực hoạt động kinh doanh phù hợp với lĩnh vực hoạt động của doanh nghiệp		
Là chủ sở hữu của	với thông tin như sau:	:
Giấy CNĐKKD/CNĐKDN/Quyết định thành lập/giấy tờ có giá trị tương đương khác		Cơ quan cấp
Địa chỉ giao dịch		
Số điện thoại	Di động	Cố định
Ngành nghề kinh doanh chính		
Tình trạng sở hữu cơ sở kinh doanh		
Vốn điều lệ		
Vốn thực góp đến ngày //		
1.2 Thông tin về người đại (diện đề nghị cấp tín dụng của Khá	ch hàng tại VPBank ³
Họ và tên		
Ngày sinh		
Số CMND/Hộ chiếu/Thẻ căn cước công dân	Ngày cấp	Nơi cấp

 $^{^3}$ Áp dụng đối với trường hợp tổ chức có tư cách pháp nhân

Hộ khấ	ầu thường trú						
Địa ch	ỉ hiện tại	☐ Như trên	Như trên				
		☐ Khác (vui lòng ghi	cụ thể)	:			
Điện tl	noại liên hệ	Cố định:	Di	động:			
Trình đ	độ học vấn	☐ THPT ☐ Cao đẳng ☐ Đại học ☐ Trên đại học ☐ Khác					
Nơi đà	o tạo						
Kinh n	ghiệm làm việc						
Loại hình nhà ở		Sở hữu Đi t					
Tình trạng hôn nhân		☐ Độc thân ☐ Đã ☐ Khác	kết hôn	Ly hôn			
1.3 Co	cấu vốn góp và q	uan hệ tín dụng của thả	nh viê	n/cổ đông góp vốn	ı với VPBank		
STT	Họ và tên	Mối quan hệ giữa các thành viên góp vốn với người đại diện pháp luật ⁴	Tỷ lệ góp vốn	Kinh nghiệm, năng lực	Dư nợ/lịch sử tín dụng với VPB		
	âng tin đề nghị cấ						

Tôi/Chúng tôi đề nghị VPBank cấp tín dụng với các nội dung cụ thể như sau:

Hình thức cấp tín dụng	Số tiền	Mục đích	Thời hạn	Phương thức giải ngân	Phương thức trả nợ (gốc, lãi)	
Vay vốn	Vay vốn					
Vay món		Vay mua sắm tài sản		Chuyển khoản (tối thiểu		

⁴ Lựa chọn : Quan hệ vợ/chồng, anh/chị em ruột, bố/mẹ, con, bạn bè

Hình thức	Loại L/C	Số tiền	Mục đích	Thời hạn	Tỷ lệ ký quỹ	
Tín dụng chứ	Tín dụng chứng từ (L/C)					
Hạn mức	••••	•••••	•••••		•••••	
Theo món						
Hình thức	Loại Bảo lãnh/chiết khấu	Số tiền	Mục đích	Thời hạn	Tỷ lệ ký quỹ	
Bảo lãnh/chiế	t khấu					
Thể tín dụng Cấp hạn mức thể tín dụng				Theo quy định của VPBank và pháp luật		
Hạn mức thấu chi trên TKTT				Theo quy định của VPBank và pháp luật		
Cho vay tái tài trợ		Vay trả nợ trước hạn khoản vay tại		Theo quy định của VPBank và pháp luật		
Hạn mức		Bổ sung vốn kinh doanh	-Thời hạn của hạn mức:Thời hạn của khoản vay thuộc hạn mức:	Chuyển khoản (tối thiểu%) Tiền mặt (tối đa%)		
		cô định Bổ sung vốn kinh doanh		%) Tiền mặt (tối đa%)		

Theo món	•••••	•••••	·••					
Hạn mức								
Tổng số tiền cấp tín dụng								
3. Thông tin bảo đảm)	tài sản đản	ı bảo (Áp dụng	g trong trườ	ng h	nợp Khách hàng	vay có tài sản	
Tên tài sản ba đảm ⁵	ảo Tên chủ	sở hữu	chủ sở	an hệ của hữu TSBĐ ch hàng cấp g		i sản hiện có đang hĩa vụ cấp tín dụr	-	
						Có. Cụ thể tại Mụ Không	c 6 dưới đây	
						Có. Cụ thể tại Mụ Không	c 6 dưới đây	
						Có. Cụ thể tại Mụ Không	c 6 dưới đây	
4. Thông tin	hoạt động		l					
Lĩnh vực kin	h doanh chí	nh/sản	phẩm cl	hính	Tỷ 1	trọng trên tổng do	oanh thu	
5. Thông tin về đối tác đầu vào/đầu ra chính (tối thiểu 3 đối tác đầu vào, 3 đối tác đầu ra)								
Đối tác đầu vào					Đối tác đầu ra	a		
1.			1	1.				
2.			2	2.				
3.				3	3.			

⁵ Ghi rõ tên tài sản, địa chỉ (nếu là BĐS), Biển kiểm soát (nếu là xe ô tô), tên chủng loại hàng (nếu là hàng hóa).

Công ty chúng tôi cam kết rằng các đối tác đầu vào đầu ra nêu trên vẫn đang hoạt đông bình thường.

6. Thông tin về hạn mức/dư nợ tại các tổ chức tín dụng:

Tên TCTD	Hình thức cấp tín dụng	Mục đích cấp tín dụng	Giá trị hạn mức tín dụng	Số dư tín dụng (bao gồm dư nợ vay, LC, Bảo lãnh)	Tên tài sản bảo đảm ⁶

Đăng ký sử dụng thêm các sản phẩm khác của VPBank:

Sản phẩm	Nội dung		
Sản phẩm khác (Ví dụ: thẻ ghi nợ, Bảo hiểm)	Ghi rõ tên sản phẩm		
8. Bảo lãnh cá nhân			
Các thành viên góp vốn cam kết bảo lãnh cá nhân: Cá	Không		

9. Cam kết của Khách hàng

Tôi/Chúng tôi xin cam kết:

- Tất cả các thông tin trong Giấy đề nghị cấp tín dụng này (bao gồm các Phụ lục đính kèm) và tất cả các giấy tờ mà Tôi/Chúng tôi cung cấp cho VPBank là đầy đủ, chính xác, hợp pháp và đúng sự thực và Tôi/Chúng tôi chịu hoàn toàn trách nhiệm đối với bất kỳ thông tin sai lệch nào.
- Tôi/Chúng tôi xác nhận về việc không đủ điều kiện để vay vốn theo các chương trình, sản phẩm mà đối tượng, nhu cầu vốn theo các chương trình, sản phẩm đó chịu sự điều chỉnh của Ngân hàng nhà nước về mức lãi suất cho vay tối đa. Trường hợp được VPBank chấp thuận cho vay theo đề nghị này, Tôi/Chúng tôi cam kết tự nguyện vay vốn theo lãi suất thỏa thuân với VPBank theo cung cầu vốn thi trường, nhu cầu vay vốn và mức độ tín nhiệm của Tôi/Chúng tôi.
- Tôi/Chúng tôi đồng ý cho VPBank sử dụng các thông tin về Chúng tôi và các khoản tín dụng của Chúng tôi, bao gồm cả các thông tin từ các văn bản, các tài liệu do Chúng tôi cung cấp; các hợp đồng, văn bản ký kết giữa Chúng tôi và VPBank để cung cấp cho các đơn vị có chức năng cung cấp dịch vụ thông tin tín dụng và/hoặc đánh giá tín nhiệm hoạt động hợp pháp tại Việt Nam, hoặc cung cấp cho các cơ quan có thẩm quyền yêu cầu cung cấp thông tin theo quy định của pháp luật hoặc cung cấp cho các

⁶ Ghi rõ tên tài sản, địa chỉ (nếu là BĐS), Biển kiểm soát (nếu là xe ô tô), tên chủng loại hàng (nếu là hàng hóa).

	đối tác liên quan có hợp tác với VPB việc cung cấp các sản phẩm, dịch vụ c	ank để phát triển, cung cấp hoặc liên quan đến ủa VPBank.
•	trình khuyến mại từ VPBank và các đơ	g báo/ thông tin về sản phẩm, dịch vụ, chương ối tác của VPBank theo cách thức mà Bên Ngân không giới hạn việc gửi tin nhắn/email) với số
		Ngày/
		Khách hàng/Đại diện Khách hàng
		(Ghi rõ họ tên, ký, đóng dấu ⁷)
Vui là	ong cho biết: Bạn biết tới sản phẩm,	dịch vụ của VPBank qua hình thức nào sau
đây:		
	☐ Người giới thiệu☐ Thư điện tử (email)☐ Tin nhắn (SMS)	 ☐ Hội thảo ☐ Quảng cáo (truyền hình, báo chí, internet,) ☐ Hình thức khác (vui lòng ghi rõ):

 $^{^{7}\,\}mathrm{Đ\acute{o}ng}$ đấu nếu KH là tổ chức có tư cách pháp nhân.



PHŲ LŲC 1

1. Thông tin về thành viên góp vốn chính/thành viên góp vốn cao nhất:

Thành viên góp vốn chính/thành viên góp vốn cao nhất (nếu là Doanh nghiệp) (*)				
Mối quan h hàng	ê với khách			
Tên doanh	nghiệp			
Giấy CNĐKKD/	CNÐKDN	Ngày cấp	Cơ quan cấp	
Địa chỉ				
Điện thoại	di động			
Ngành ngh doanh chín				
Vốn điều lệ)			
Người góp vốn cao	Họ và tên			
	Ngày sinh			
	Số CMND/Hộ chiếu/Thẻ căn cước công dân	Ngày cấp	Nơi cấp	
nhất	Hộ khẩu thường trú			
	Địa chỉ hiện tại			
	Tỷ lệ góp vốn			
Thành viên góp vốn chính/thành viên góp vốn cao nhất (nếu là cá nhân) (*)			á nhân) (*)	
Mối quan h hàng	ệ với khách			
Họ và tên				

Ngày sinh		
Số CMND/Hộ chiếu/Thẻ căn cước công dân ⁸	Ngày cấp	Nơi cấp
Hộ khẩu thường trú		
Địa chỉ hiện tại		
Điện thoại di động		
Tỷ lệ góp vốn		
Thành viên góp vốn/đ có)	ại diện góp vốn/cá nhân khác thực hiện k	xý bảo lãnh cá nhân (nếu
Mối quan hệ với khách hàng		
Họ và tên		
Ngày sinh		
Số CMND/Hộ chiếu/Thẻ căn cước công dân	Ngày cấp	Nơi cấp
Hộ khẩu thường trú		
Địa chỉ hiện tại		
2. Thông tin về Nhóm	Khách hàng được coi như một Khách hà	$\mathbf{n}\mathbf{g}^{9}$
Nhóm Khách hàng đ	ược coi như một Khách hàng (nếu là Doa	nh nghiệp) (*)
Mối quan hệ với khách hàng		
Tên doanh nghiệp		
Giấy CNĐKKD/CNĐKDN	Ngày cấp	Cơ quan cấp
Địa chỉ		
Ngành nghề kinh doanh chính		

⁸ Kê khai tất cả các số CMND

⁹ ĐVKD hướng dẫn Khách hàng xác định Nhóm Khách hàng được coi như một Khách hàng theo Quy định 1029/2015/QĐi-HĐQT về Phê duyệt tín dụng tại VPBank và các văn bản sửa đổi, bổ sung trong từng thời kỳ. Lưu ý xóa footnote trước khi chuyển cho Khách hàng.

Vốn điều lệ	,		
	Họ và tên		
	Ngày sinh		
	Số	Ngày cấp	Nơi cấp
	CMND/Hộ		_
	chiếu/ Thẻ		
Người góp	căn cước		
vốn cao	công dân		
nhất	Hộ khẩu		
	thường trú		
	Địa chỉ		
	hiện tại		
	Tỷ lệ góp		
	vốn		
Nhóm Khá	ch hàng đư	ợc coi như một Khách hàng (nếu là cá nhân) (*)	
Mối quan h	ệ với khách		
hàng			
Họ và tên			
Ngày sinh			
Số CMND/	Нộ	Ngày cấp	Nơi cấp
chiếu/Thẻ c	an cước		
công dân			
Hộ khẩu thi	ường trú		
Địa chỉ hiện	n tại		
(*) Nếu có	nhiều thành	viên góp vốn chính/Nhóm Khách hàng được coi nh	ư một Khách hàng,
Đơn vị cã L	nsart đổ điển	thông tin theo mẫu trôn	· ·

Ngày		./	/			
------	--	----	---	--	--	--

Khách hàng/Đại diện Khách hàng

(Ghi rõ họ tên, ký, đóng dấu 10)

Đơn vị sẽ Insert đê điên thông tin theo mâu trên

¹⁰ Đóng dấu nếu KH là tổ chức có tư cách pháp nhân.



PHỤ LỤC 2 (Phần dành cho khách hàng vay để trả nợ trước hạn khoản vay tại TCTD khác)

Thông tin khoản cấp tín dụng tại TCTD khác

Số hợp đồng tín dụng	Mục đích cấp tín dụng	Thời hạn còn lại của khoản cấp tín dụng	Thông tin về cơ cấu lại thời hạn trả nợ của khoản cấp tín dụng	Số hợp đồng cầm cố/thế chấp	Tên tài sản bảo đảm ¹¹ và Tên chủ sở hữu Tài sản bảo đảm	Mối quan hệ của chủ sở hữu TSBĐ và khách hàng vay vốn

Ngày/
Khách hàng/Đại diện Khách hàn
(Ghi rõ ho tên, ký, đóng dấu 12)

¹¹ Ghi rõ tên tài sản, địa chỉ (nếu là BĐS), Biển kiểm soát (nếu là xe ô tô).

¹² Đóng dấu nếu KH là tổ chức có tư cách pháp nhân.



PHŲ LŲC 3

(Phần dành cho khách hàng vay theo sản phẩm mua \hat{o} t \hat{o}^{13})

Sử dụng cho nhu cầu đi lại của Doanh nghiệp Sử dụng cho mục đích phục vụ hoạt động sản xuất kinh doanh của Doanh nghiệp Sử dụng cho mục đích kinh doanh vận tải của Doanh nghiệp Sử dụng cho mục đích vay hoàn vốn các khoản mua ô tô của Doanh nghiệp nhằm hoàn lại số tiền Doanh nghiệp đã sử dụng đảm bảo bù đắp nguồn vốn tự có Ngày/ Khách hàng/Đại diện Khách hàng	Tôi/chúng tôi đề nghị VPBank cấp tín dụng để mua xe ô tô với mục đích cụ thể như sau:
Sử dụng cho mục đích kinh doanh vận tải của Doanh nghiệp Sử dụng cho mục đích vay hoàn vốn các khoản mua ô tô của Doanh nghiệp nhằm hoàn lại số tiền Doanh nghiệp đã sử dụng đảm bảo bù đắp nguồn vốn tự có Ngày/	Sử dụng cho nhu cầu đi lại của Doanh nghiệp
Sử dụng cho mục đích vay hoàn vốn các khoản mua ô tô của Doanh nghiệp nhằm hoàn lại số tiền Doanh nghiệp đã sử dụng đảm bảo bù đắp nguồn vốn tự có Ngày/	Sử dụng cho mục đích phục vụ hoạt động sản xuất kinh doanh của Doanh nghiệp
lại số tiền Doanh nghiệp đã sử dụng đảm bảo bù đắp nguồn vốn tự có Ngày/	Sử dụng cho mục đích kinh doanh vận tải của Doanh nghiệp
Ngày/	Sử dụng cho mục đích vay hoàn vốn các khoản mua ô tô của Doanh nghiệp nhằm hoàn
	lại sô tiên Doanh nghiệp đã sử dụng đảm bảo bù đặp nguôn vôn tự có
Khách hàng/Đại diện Khách hàng	Ngày/
	Khách hàng/Đại diện Khách hàng
(Ghi rõ họ tên, ký, đóng dấu ¹⁴)	(Ghi rõ họ tên, ký, đóng dấu ¹⁴)

¹³ Phụ lục này dành cho sản phẩm mua ô tô theo quyết định số 106/2015/QĐi-TGĐ, QĐ số 31/2017/QĐi-TGĐ, QĐ số 653/2016/QĐ-TGĐ và các văn bản sửa đổi, bổ sung, thay thế trong từng thời kỳ. Lưu ý xóa footnote trước khi chuyển cho KH

¹⁴ Đóng dấu nếu KH là tổ chức có tư cách pháp nhân.



PHU LUC 4

(Phần dành cho khách hàng vay theo sản phẩm tài trợ hóa don^{15})

- 1. Thông tin về quyền đòi nợ được dùng làm tài sản bảo đảm để đề nghị vay vốn
- 1.1. Đối với trường hợp vay vốn từng lần:

STT	Đối tác bên mua	Hợp đồng mua bán	Hóa đơn	Ngày xuất hóa đơn	Trị giá theo Hóa đơn	Số tiền đã thanh toán	Giá trị còn lại của Hóa đơn	Số tiền đề nghị ứng trước	Ngày đến hạn thanh toán
1									
2									
3				·					
	Tổng cộng								

1.2. Đối với vay vốn theo hạn mức:

STT	Tên Doanh nghiệp	Địa chỉ	Điện thoại	Người đại diện	Chức vụ	Ghi chú
1						
2						
3						

2. Mối quan hệ giữa Khách hàng và bên mua hàng 16

STT	Nội dung		
1	Khách hàng và bên mua hàng thuộc nhóm khách hàng liên quan theo quy định VPBank	Có/ không	Nếu có thì ghi cụ thể với đối tác bên mua nào
2	Khách hàng và bên mua hàng có chung thành viên góp vốn chính	Có/ không	Nếu có thì ghi cụ thể với đối tác bên mua
3	Khách hàng và bên mua hàng vừa mua, vừa bán cùng mặt hàng	Có/ không	Nếu có thì ghi cụ thể với đối tác bên mua

15 Phụ lục này dành cho sản phẩm tài trợ hóa đơn theo quyết định số 14/2018/QĐi-TGĐ, và các văn bản sửa đổi, bổ sung, thay thế trong từng thời kỳ. Lưu ý xóa footnote trước khi chuyểncho KH

¹⁶ Đơn vị kinh doanh hướng dẫn Khách hàng theo quy định VPBank. Lưu ý xóa footnote trước khi chuyển cho KH

4	Khách hàng có thành viên góp vốn chính đồng thời là Tổng Giám đốc/Giám đốc tại bên mua hàng hoặc Tổng Giám đốc/ Giám đốc của Khách hàng là thành viên góp vốn chính của Bên mua.	Có/ không	Nếu có thì ghi cụ thể với đối tác bên mua
5	Thành viên góp vốn chính của Khách hàng có vợ/chồng là thành viên góp vốn chính vào Bên mua hàng.	Có/ không	Nếu có thì ghi cụ thể với đối tác bên mua

3. Cam kết của Khách hàng: Quyền đòi nợ được sử dụng làm tài sản thế chấp tại VPBank không có tranh chấp, chưa sử dụng để bảo đảm cho nghĩa vụ trả nợ khác và phù hợp với quy định của pháp luật

Ngày/.....

Khách hàng/ Đại diện Khách hàng

(Ghi rõ họ tên, ký, đóng dấu¹⁷)

¹⁷ Đóng dấu nếu KH là tổ chức có tư cách pháp nhân.



PHU LUC 5

(Phần dành cho khách hàng đề nghị cấp tín dụng không TSBĐ theo sản phẩm BIL^{18})

1. Thông tin về hoạt động xuất/ nhập khẩu (nếu có) 19

Hoạt động xuất khẩu	Hoạt động nhập khẩu
1. Thời gian hoạt	1. Thời gian hoạt
động xuất khẩu	động nhập khẩu
(năm)	(năm)
2. Tên đối tác truyền thống	2. Tên đối tác truyền thống
3. Phương thức thanh toán thường sử dụng	3. Phương thức thanh toán thường sử dụng
4. Hàng hóa xuất	4. Hàng hóa nhập
khẩu	khẩu
5. Thị trường xuất	5. Thị trường nhập
khẩu	khẩu
6. Doanh số xuất	6. Doanh số nhập
khẩu (triệu USD)	khẩu (triệu USD)

Công ty chúng tôi cam kết rằng các thông tin về hoạt động xuất khẩu/nhập khẩu nêu trên là đúng với thực tế, hiện tại công ty vẫn đang hoạt động xuất khẩu/ nhập khẩu bình thường.

2. Cam kết doanh số chuyển về tài khoản:

- a) Doanh số chuyển về được xác định bằng (=) [Tổng giá trị các giao dịch ghi có tài khoản thanh toán trong kỳ đánh giá của Khách hàng trừ đi (-) doanh số trả gốc/ lãi trong kỳ đánh giá trừ đi (-) doanh số giao dịch giữa các tài khoản thanh toán của Khách hàng trong Kỳ đánh giá) hoặc theo phương thức xác định khác theo quyết định của VPBank;
- b) Khách hàng cam kết đảm bảo duy trì Doanh số chuyển về như sau:
- (i) Trường hợp vay vốn: Doanh số chuyển về đạt mức tối thiểu bằng Tổng giá trị giải ngân/ Số tháng vay * 150%.

¹⁸ Phụ lục này dành cho sản phẩm BIL theo quyết định số 48/2018/QĐi-TGĐ, và các văn bản sửa đổi, bổ sung, thay thế trong từng thời kỳ. Lưu ý xóa footnote trước khi chuyển cho KH

¹⁹ Áp dụng với khách hàng thuộc nhóm A⁺, có nhu cầu cấp tín dụng không TSBĐ tới 5 tỷ đồng. Lưu ý xóa footnote trước khi chuyển cho KH.

- (ii) Trường hợp phát hành L/C hoặc phát hành bảo lãnh: Doanh số chuyển về đạt mức tối thiểu bằng (=) (Tổng giá trị L/C hoặc Tổng giá trị bảo lãnh đã phát hành *30%)/ Thời hạn L/C hoặc Thời hạn bảo lãnh.
- (iii) Trường hợp Khách hàng vay vốn + phát hành L/C và/hoặc Bảo lãnh: Doanh số chuyển về hàng tháng là tổng của doanh số chuyển về hàng tháng đối với vay vốn+ doanh số chuyển về hàng tháng đối với phát hành L/C và/hoặc Bảo lãnh theo quy định tại điểm (i) và (ii) trên đây.

Ngày/....

Khách hàng/Đại diện Khách hàng

(Ghi rõ họ tên, ký, đóng dấu 20)

²⁰ Đóng dấu nếu KH là tổ chức có tư cách pháp nhân.



PHU LUC 6

(Phần dành cho khách hàng đề nghị cấp tín dụng theo sản phẩm tài trợ chuỗi dành cho đại lý/nhà phân phối thuộc kênh phát triển đối tác SME^{21})

- I. Thông tin nguồn vốn sử dụng và kê khai hoạt động kinh doanh:
- 1. Thông tin tổng nguồn vốn cần sử dụng:
- a. Nhu cầu vay vốn kinh doanh theo hạn mức:

ТТ	Chỉ tiêu	Năm N-1	Năm kế hoạch	Ghi chú
1	Doanh thu			
2	Tổng chi phí			
3	Lợi nhuận sau thuế			
4	Tổng nhu cầu vốn lưu động			
5	Nguồn vốn tự có			
6	Nhu cầu vốn vay từ các TCTD khác			
7	Nhu cầu vốn vay tại VPBank			

b. Mục đích vay bổ sung vốn kinh doanh (vay từng lần):

STT	Chỉ tiêu	Năm kế hoạch	Ghi chú
1	Doanh thu của phương án lần này		
2	Chi phí của phương án lần này		
3	Lợi nhuận sau thuế		
4	Tổng nhu cầu vốn		

²¹ Phụ lục này dành cho Sản phẩm tài trợ chuỗi dành cho đại lý/nhà phân phối thuộc kênh phát triển đối tác SME theo quyết định số 20/2018/QĐi-TGĐ, và các văn bản sửa đổi, bổ sung, thay thế trong từng thời kỳ. Lưu ý xóa footnote trước khi chuyển cho KH.

STT	Chỉ tiêu	Năm kế hoạch	Ghi chú
5	Nguồn vốn tự có		
6	Nguồn vốn vay tại các TCTD khác		
7	Nguồn vốn cần vay tại VPBank		

2. Bảng kê khai về hoạt động kinh doanh như sau ²²:

a. Đối với khách hàng là doanh nghiệp:

	Chi tiết	12 tháng/ lũy kế các tháng liền kề	Ghi chú (nếu
		(áp dụng với trường hợp thời	có)
		gian hoạt động chưa đủ 12 tháng)	
1	Doanh thu bán hàng và cung cấp		
	dịch vụ		
2	Giá vốn hàng bán		
3	Lợi nhuận gộp về bán hàng và		
	cung cấp dịch vụ (1-2)		
4	Thu nhập khác		
5	Chi phí tài chính		
6	Chi phí thuế		
7	Chi phí khác		
8	Lợi nhuận sau thuế thu nhập		
	doanh nghiệp (3+4-5-6-7)		

b. Đối với khách hàng là hộ kinh doanh:

STT	Chi tiết	12 tháng/ lũy kế các tháng liền	Ghi chú (nếu
		kề (áp dụng với trường hợp	có)
		thời gian hoạt động chưa đủ 12	
		tháng)	
1	Doanh thu bán hàng và cung cấp		
	dịch vụ		
2	Giá vốn hàng bán		
3	Lợi nhuận gộp về bán hàng (1-2)		
4	Chi phí nhân viên		
5	Chi phí điện nước		
6	Chi phí thuê mặt bằng		

²² Khách hàng lựa chọn 1 trong 2 trường hợp bên dưới phù hợp với từng loại hình kinh doanh.

MB01.QĐ-TDSME/21

7	Chi phí khác	
8	Chi phí thuế	
9	Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh	
	nghiệp (3-4-5-6-7-8)	

3.	Phương án, dự án thực hiện hoạt động kinh doanh:
4.	Thông tin về nguồn trả nợ của Khách hàng:

II. Cam kết của khách hàng

- 1. Tôi/Chúng tôi cam kết hàng tháng chuyển doanh thu về tài khoản của Tôi/Chúng tôi tại VPBank như sau (Chỉ áp dụng với Khách hàng tham gia thấu chi)²³:
- Đối với vay thấu chi có tài sản đảm bảo: Doanh số chuyển về hàng tháng = Tổng giá trị giải ngân/Số tháng vay * 20%.
- Đối với vay thấu chi không tài sản đảm bảo: Doanh số chuyển về hàng tháng = Tổng giá trị giải ngân/Số tháng vay * 30%, trong đó: Doanh số chuyển về = (Tổng giá trị các giao dịch ghi Có tài khoản trong kỳ đánh giá của KH) (Doanh số trả gốc/lãi trong kỳ đánh giá) (Doanh số giao dịch giữa các tài khoản thanh toán của cùng một Khách hàng trong kỳ đánh giá).
- 2. Tôi/Chúng tôi cam kết hàng tháng chuyển doanh thu về tài khoản của Tôi/Chúng tôi tại VPBank như sau²⁴:
- Đối với cho vay không tài sản bảo đảm: Doanh số chuyển về hàng tháng = Tổng giá trị giải ngân/Số tháng vay * 150%, trong đó: Doanh số chuyển về = (Tổng giá trị các giao dịch ghi Có tài khoản trong kỳ đánh giá của KH) (Doanh số trả gốc/lãi trong kỳ đánh giá) (Doanh số giao dịch giữa các tài khoản thanh toán của cùng một Khách hàng trong kỳ đánh giá).

Khách hàng/Đại diện Khách hàng

(Ghi rõ họ tên, ký, đóng dấu²⁵)

²³ Áp dụng đối với Sản phẩm tài trợ chuỗi dành cho đại lý/nhà phân phối thuộc kênh phát triển đối tác SME theo quy định số 20/2018/QĐi-TGĐ, và các văn bản sửa đổi, bổ sung, thay thế trong từng thời kỳ; nếu không vay theo theo quy định số 20/2018/QĐi-TGĐ thì xóa bỏ nội dung này.

²⁴ Áp dụng đối với Chương trình phê duyệt hạn mức tín dụng không có TSBĐ dành cho KH thuộc kênh phát triển đối tác khối SME theo quy định số 70/2019/QĐi-TGĐ, và các văn bản sửa đổi, bổ sung, thay thế trong từng thời kỳ; nếu không vay theo quy định số 70/2019/QĐi-TGĐ thì xóa bỏ nội dung này.

²⁵ Đóng dấu nếu KH là tổ chức có tư cách pháp nhân.