

Institucional

Apresentação da Prepi /2022



PREPI BOARD TEAM

Sumário

- 1. Quem nós somos
- 2. A empresa
- 3. Nosso Produto
- 4. A equipe
- 5. O mercado
- 6. Próximos passos



Quem somos nós?

Equipe que estará com vocês





Ramom Pereira

CTO

Sou "Ramom", tenho 24 anos, sou do time de fundadores da Prepi e tenho 5 anos de experiência com desenvolvimento de software.

Atualmente sou o CTO da empresa, liderando toda a equipe técnica de engenheiros. Guio minha equipe para construir o melhor produto e entregar o máximo de valor para nossos clientes, utilizando as melhores tecnologias do mercado.

Equipe que estará com vocês





Sou Dyogo Machado, tenho 31 anos, disciplinado e analítico. Fui militar da força aérea por 8 anos, o que me deu um background de estratégias, gestão e liderança.

Atualmente sou Growth e Head de Aquisição da Prepi. Uso estratégias de Marketing digital, Funis, Otimizações para melhorar a experiência de compra e faço testes muitos testes.



A Empresa

Ajudar pessoas simplificando as vendas sociais e o crescimento de negócios





Até o fim de 2026, impactaremos 1 milhão de lojistas, e seremos referência em Social Commerce na Latam.



Valores





Trajetória

2019 Início

- · Criação do produto
- · Validação do modelo

2020

Foco em Vendas

- Vendas físicas
- Produto High Touch

2021

Foco em Marketing

- · Landing Pages e Ads
- · Produto Low Touch
- Governança
- Estrut. processos e contratações
- Validação de canal Marketing pago
- Time direcionado por dados
- · Estrut. Antifraude

2022-2023

Product Led Growth

- · Plano Freemium
- · Produto Tech Touch
- Diferenciação no produto nos 3 pilares de profissonalização
- Impulsionar comissões

Nosso Produto

Como a Prepi entrega valor?

Somos o Super App para todos os pequenos negócios que precisam crescer utilizando o digital

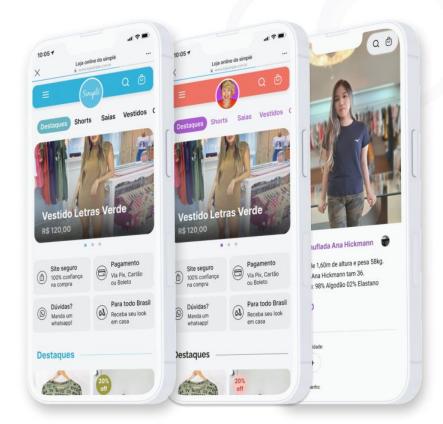






Criamos um site de vendas customizado com a cara da loja em 3 minutos

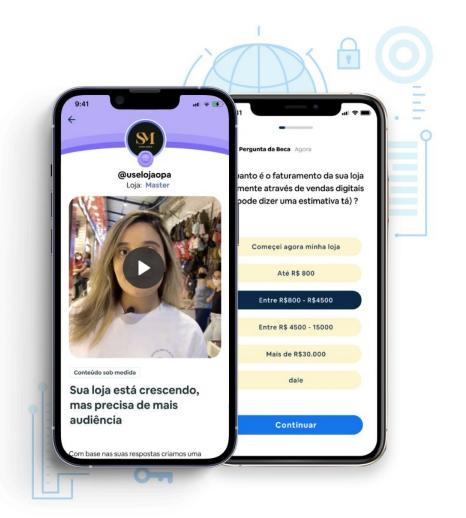
Plug & Play, pronta pra uso em minutos, sem precisar de nenhuma configuração complexa





Analisamos os dados da sua loja e traçamos uma trilha de conhecimento exclusiva para sua realidade

Utilizando técnicas de cruzamento de dados com inteligência artificial

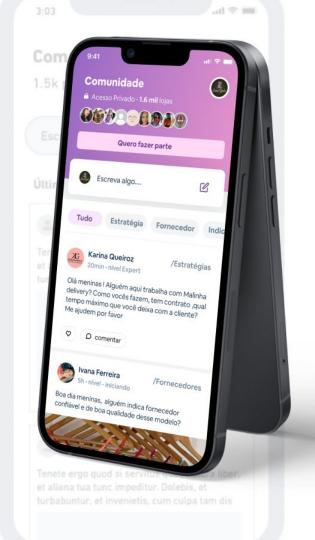




Compartilhamento

com quem já conseguiu ou está no mesmo caminho

Sem sair do aplicativo você se conecta com milhares de lojas que já superaram os medos e incertezas do empreendedorismo.



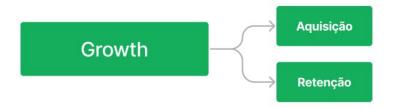


A Equipe

A empresa

- Fundada em 2019 por colegas de faculdade
- 3 Aportes de investimento concluídos
- Mais de 3000 lojistas utilizando mensalmente
- 15 membros no time atualmente
- De Recife/PE sediada no Porto Digital





- · Maior time da empresa
- Gerenciador de todas métricas de saúde do time
- Responsável pelo aquisição e retenção de clientes (atualmente com mais de 3000 users)
- Internamente existem dois squads para cada objetivo de crescimento

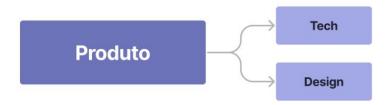




Gestão

- Formada inteiramente pela diretoria da empresa
- Responsável por todas decisões organizacionais e relacionais da empresa
- Cuida da satisfação dos colaboradores e da sua jornada na empresa





- Time que constroi e melhora do produto Prepi
- · Responsavel por inovar, criar e manter todas nossas téconologias
- Formado majoritariamente por desenvolvedores
- Internamente existem dois squads para cada objetivo de produto
 - Ampliação do time de design em 2023 (oportunidade para vocês)





Conteúdo

- O time que da **a cara da empresa** nas redes
- Responsável por relacionamento com potenciais clientes.
- Crescendo o instagram da Prepi (atualmente com 27k seguidores)



Novos negócios



 Está construindo e vendendo nosso mais novo produto Prepi, que ainda está em segredo



Diretoria (CEO/CPO/CTO/COO)

- Onde as broncas são resolvidas e as decisões mais complexas são tomadas
- · A equipe que guia toda empresa no lado **estratégico e financeiro**



Projetos Estratégicos

Gestão: Equipe com **organização**, **processos e cultura** alinhados

Aquisição: Crescimento agressivo e sustentável da base de usuários



Retenção: Ter um processo eficiente de onboarding e ongoing de clientes

Conteúdo:

Criar um **ecossistema de educação** baseado em **expert** que lojistas confieem

Produto:

Ter a melhor experiência de profissionalização (método, estratégia, ferramenta) de lojistas



O mercado

Qual o tamanho do mercado?





Lojas de Comércio e Serviços



Lojas PME de Varejo



Lojas de varejo que não possuem site próprio de vendas

(Somente CNPJs) fonte: Sebrae Data 2020



Qual o tamanho do mercado?



Mercado aquecido e crescendo rapidamente

Milhares de negócios foram criados na pandemia, o seguimento de varejo está entre os destaques





Qual o tamanho do mercado?



A região do mundo que mais cresceu no ecommerce em 2021

Resultado de uma digitalização em massa dos negócios locais.





E vocês?

 (Se estivermos em tempo) cada um se apresenta brevemente (nome, idade, o que faz, por que está aqui)

 Vamos criar um grupo no whatsapp para agendar próximas reuniões



Equipe que estará com vocês





Matheus La' Rocque

Retention Specialist

Sou "Matheus", ou "la'rocque", "pedroso", "pedra", tenho 27 anos, sou do time de fundadores da Prepi, já passei por quase todas as áreas da empresa, atualmente sou especialista de retenção.

Foco em entender os dados dos clientes, as pespectivas que vivem para podermos entregar o máximo de valor na vida deles.



Equipe que estará com vocês





Mateus Nunes

Head Growth & Product

Sou "Nunes", tenho 25 anos, super entusiasmado e apaixonado pelo que eu faço. Sou do time de fundadores da Prepi e tenho 6 anos de experiência com Produto, liderando o que, quando e como vamos avançar os produtos Prepi.

Atualmente também sou o Head de Growth da Empresa, assim meu cerebro ta sempre lotado de tasks, guio o crescimento da empresa e atualmente dialogando as melhores decisões e direções para o Diretor de Aquisição e Retenção.

