Links úteis

- Site: https://prepi.com.br/
- Linkedin:

https://www.linkedin.com/pulse/porque-ter-uma-%C3%A1rea-de-growth-nasua-empresa-felipe-spina/?originalSubdomain=pt

- PlayStore:
 https://play.google.com/store/apps/details?id=com.prep-app&hl=pt-BR&gl=US-pli=1
- AppStore https://apps.apple.com/br/app/prepiapp/id1437073303
- Instagram: https://www.instagram.com/prepiapp/
- Youtube: https://www.youtube.com/@PrepiApp/
- Reclame Aqui: https://www.reclameaqui.com.br/empresa/prepi-tecnologia/
- Publicações:
 - https://growplus.com.br/destaque/prepi-facilita-gestao-de-vendas-nas-redes-sociais-para-varejistas/
 - https://tiinside.com.br/21/09/2022/elifepar-realiza-segunda-rodada-deinvestimento-com-a-startup-prepi-especializada-em-social-commerce/

Retirado do Linkedin

(https://br.linkedin.com/company/prepi)

(https://www.linkedin.com/company/prepi/)

Sobre nós

Somos uma empresa de tecnologia nascida em Recife, com o propósito de reunir o que Pequenos e Médias Empresárias que vendem pelas redes sociais precisam para crescer as vendas online do seu negócio.

Projetamos tecnologias e soluções que auxiliam elas no dia dia no desafio central de crescer seu negócio e realizar seus sonhos como empreendedoras(es).

Somos a "one-stop-shop" das empreendedoras latino americanas quando o assunto é digitalizar seu negócio e crescer suas vendas online.

Retirado de Ecossistema:

(https://ecossistema.pe/listing/prepi/)

Descrição

A Prepi cria um Serviço de vendas online para varejistas com alta demanda por compras sociais da loja (instagram e whatsapp), projetamos lojas virtuais cuja gestão se encaixe no cotidiano de varejistas muito atarefadas com o intuito de crescer seu negócio. O Prepi funciona por meio de um aplicativo que possui nossa tecnologia proprietária de integração ao Instagram Shopping via um canal único de postagem de produtos, permitindo a divulgação simultânea no e-commerce e no Instagram, sem exigir gestão de estoque separado de produtos para a loja virtual e permitindo a realização de vendas diretamente via conversas do Direct (Instagram) ou WhatsApp.

Características

Modelo de negócio B2B

Quantidade de clientes Mais de 50

Quantidade de colaboradores 06 a 10

Maturidade Tração

Participação em programas:

Participamos do novo programa de incubação de startups do Centro de Informática da UFPE, chamado SandPIT, com uma experiência de uma startup anterior, chamada Porquin: https://blogdomoreira.com.br/porquin-startup-cin-ufpe-varejonow/

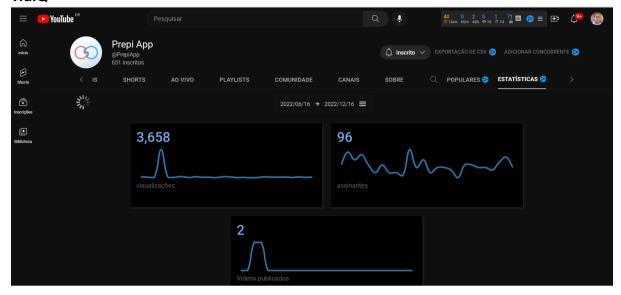
Também fomos uma Startup Destaque no Inovativa Brasil 2019.1: https://www.inovativabrasil.com.br/86-empresas-conquistam-visibilidade-e-conexoes-no-maior-programa-de-aceleracao-de-startups-da-america-latina/

Área de atuação primária

E-commerce/Consumer

Análises de Marketing Digital

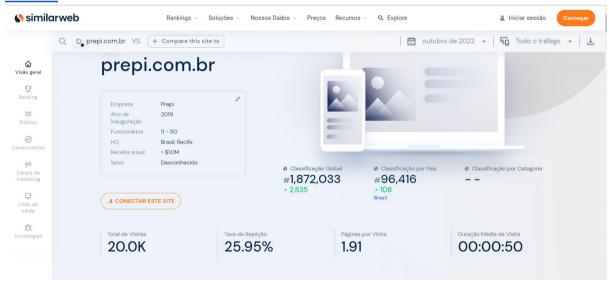
vidIQ



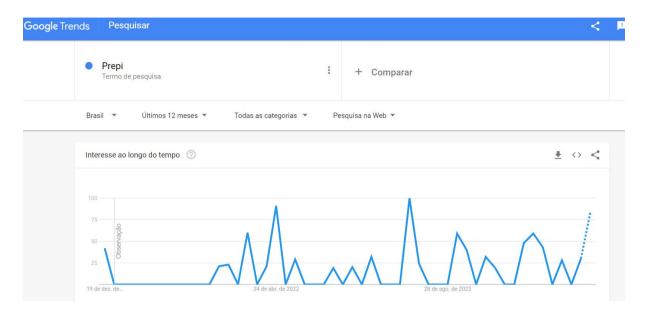
SimilarWeb

App Android (sem dados)
App iOS (sem dados)

Website

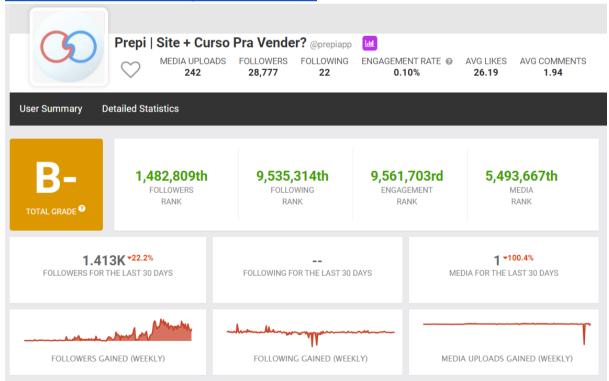


https://trends.google.com.br/trends/explore?q=Prepi&geo=BR



Social Blade

https://socialblade.com/instagram/user/prepiapp



https://socialblade.com/youtube/channel/UCtep3OaWbaiu9ObUcKih4Cg

