

Salerno, 01/03/2016**Oggetto: NUOVA POLITICA COMMERCIALE**

Gentili collaboratori,

Vi ringraziamo innanzitutto per la dedizione verso la ns. azienda ed ai ns. prodotti e la tenacia che dimostrate ogni giorno, nonostante le difficoltà di un mercato sempre più concorrenziale e problematico.

Vi informiamo che abbiamo istituito una **nuova politica commerciale**, che prevede delle **regole** da rispettare, per permettervi di lavorare con professionalità e in piena autonomia.

I **punti principali** della **nuova politica commerciale** sono:

1. **LISTINO PREZZI 2016**, che inizialmente sarà inviato a mezzo e-mail in formato pdf ed a breve sarà stampato su carta intestata e spedito ad ognuno di Voi;
2. **NUOVA SCONTISTICA**, che troverete descritta nell'**allegato 1**;
3. **NUOVO CATALOGO PRODOTTI**, che sarà distribuito in formato cartaceo tra qualche settimana;
4. **CONTRATTO DI VENDITA PRESTAMPATO**, da compilare autonomamente al momento della trattativa.

Dunque, cari collaboratori, dal ricevimento della suddetta comunicazione, opererete in piena autonomia nelle vs. zone di competenza, attenendovi al nuovo listino e alle nuove scontistiche; farete preventivi e/o contratti di vendita di cui manderete copia all'ufficio commerciale che si occuperà di aggiornare il gestionale. Inoltre, sarete tenuti ad inviarci un report ogni 15gg. come informativa sul lavoro di promozione fatto in ogni zona e sulle problematiche eventualmente riscontrate.

L'ufficio commerciale lavorerà in sinergia con Voi, dandovi piena disponibilità per qualsiasi attività/informazione/problematica. Inoltre, Vi sarà da supporto nelle attività di marketing, inviando e-mail promozionali a clienti e/o potenziali clienti.

Una siffatta politica aziendale permetterà una più ampia e regolare diffusione del nostro prodotto, incrementandone la visibilità ed il posizionamento in Italia, generando vantaggi per entrambe le parti.

Cordiali saluti
S.P. Group S.r.l.

ALLEGATO 1

SCONTISTICA CLIENTI

Sconto cliente	Provvigione	Provvigione extra	Acconto	Scadenza Saldo
fino al 40%	10%	2%	-	ALLA CONSEGNA/LEASING entro 30 gg
40%	10%	-	25%	entro 90 gg
40%	9%	-	25%	entro 120 gg
40%	8%	-	25%	entro 150 gg
41%	8%	2%	25%	LEASING entro 30 gg
41%	8%	-	25%	entro 90 gg
41%	7%	-	25%	entro 120 gg
41%	6%	-	25%	entro 150 gg
42%	6%	2%	25%	LEASING entro 30 gg
42%	6%	-	25%	entro 90 gg
42%	5%	-	25%	entro 120 gg
42%	4%	-	25%	entro 150 gg
43%	5%	2%	25%	LEASING entro 30 gg
43%	5%	-	25%	entro 90 gg
43%	4%	-	25%	entro 120 gg
43%	3%	-	25%	entro 150 gg

N.B.

I casi non previsti dalla tabella dovranno essere valutati dalla direzione della S.P. Group.

S. P. GROUP srl

SEDE LEGALE via San Leonardo, 52
SEDE OPERATIVA via Picentino, 1
84131 Salerno

tel. 089 382657 / 089 302055
info@spgroupplatforms.com
www.salernoponteggi.com

P.IVA 05211380653
R.E.A. 428797
www.spgroupplatforms.com

Anche per i RICAMBI è valida la stessa scontistica.

La provvigione sarà riconosciuta all'agente dopo l'incasso totale della fornitura.

SCONTISTICA RIVENDITORI

<u>Sconto</u>	<u>Extra sconto</u>	<u>Acconto</u>	<u>Scadenza Saldo</u>
45%	2%	-	ALLA CONSEGNA/LEASING entro 30gg.
45%	-	25%	entro 120gg.
44%	-	25%	entro 150gg.
43%		25%	entro 180gg.

N.B.

I casi non previsti dalla tabella dovranno essere valutati dalla direzione della S.P. Group.