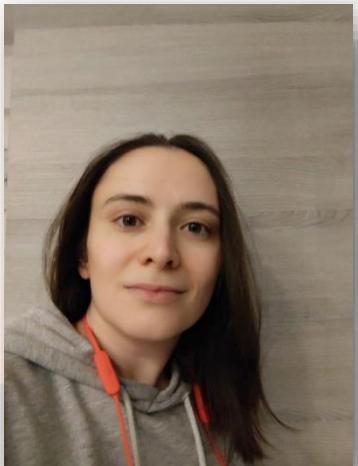


The background image shows a city skyline at night, with numerous skyscrapers and buildings illuminated from within. The lights reflect off a frozen body of water in the foreground. Bare trees are visible along the waterfront. The overall atmosphere is urban and modern.

База стартапов Data Shamans

Команда



Надежда
Лосева



Константин
Некрасов



Анна
Симонова



Анатолий
Кайда



Анна
Зверева



Дамир
Уталиев

Капитан

Проблема

- Не существует единой удобной базы стартапов с красивым визуалом
- Имеющиеся решения – промежуточные, в лучшем случае покрывают лишь какой-то аспект деятельности
- Данные быстро устаревают

Решение

- Готовая база данных с максимально подробной информации о стартапах и их признаках в различных географических зонах
- Удобное визуальное решение для комфортной работы с базой
- Использование технологических решений: SQL, Python, Requests, Gradio, ChatGPT и другие

Что сделано

Что сделано на текущий момент:

- ✓ Драфт схемы новой базы данных
- ✓ Собран черновой датасет
- ✓ Идет анализ признаков и объектов

Что предстоит сделать:

- ✓ Вычистить данные
- ✓ Собрать чистовую базу данных
- ✓ Предусмотреть web-визуализацию

~50 баз

~450 000 записей

проанализированы на применимость,
адекватность, полезность

Собранный dataset

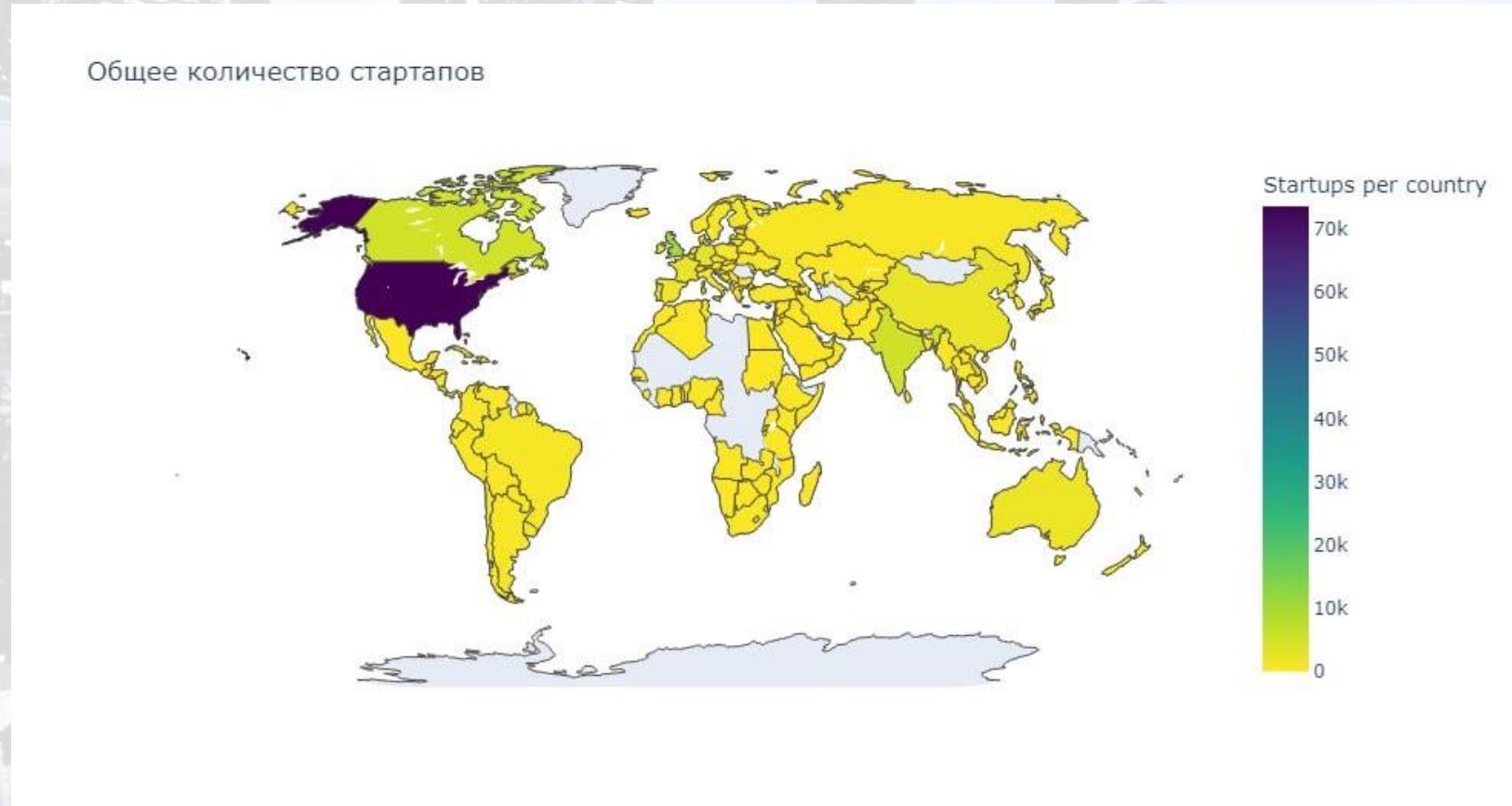
Собрали черновой датасет –
основу базы данных:

235 064 объекта

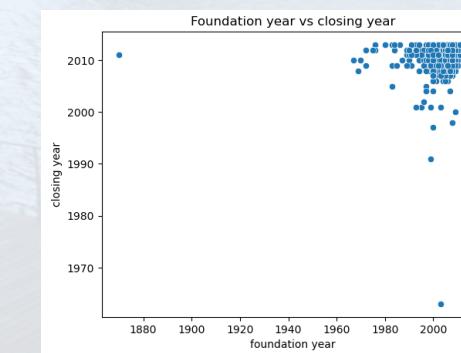
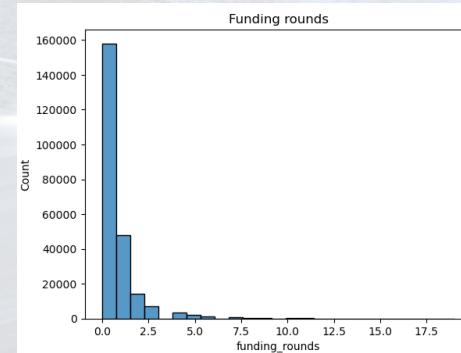
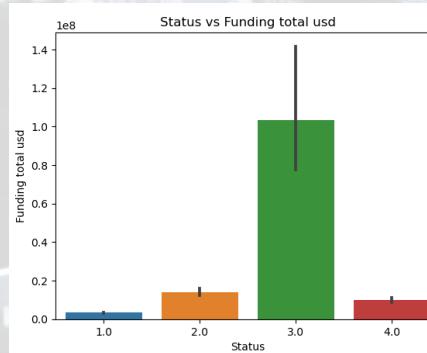
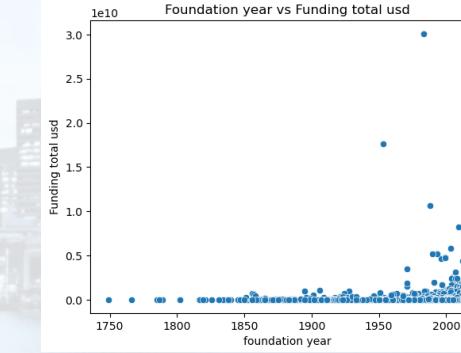
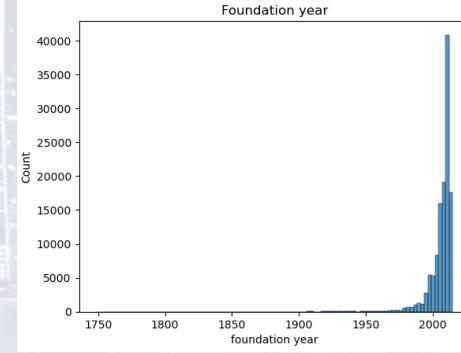
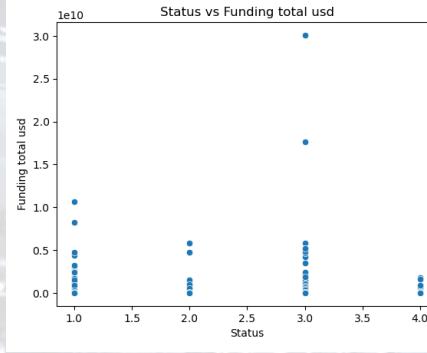
44 признака

- ✓ Все объекты имеют информацию по статусу и по раундам финансирования
- ✓ По большинству объектов есть данные по общему объему привлеченного финансирования (222525)

Интерактивная карта



Собранный dataset



Преимущества



Быстрый справочник по стартапам и их инвестиционной истории



Инвесторы могут использовать базу данных стартапов для выявления **потенциальных инвестиционных возможностей** (отбора и фильтрации стартапов на основе конкретных критериев)



База данных может дать ценную информацию о **возникающих тенденциях и изменениях на рынке**. Это может быть полезно для компаний, которые стремятся **опередить конкурентов** и выявить новые возможности в своей отрасли



Инкубаторы и акселераторы могут использовать базу данных стартапов для выявления потенциальных **кандидатов** на участие в их программах. Это может помочь им найти стартапы, которые хорошо подходят для их программ

Модель монетизации

На первом этапе:

Определим целевой рынок: инвесторы, исследователи, аналитики, инкубаторы и акселераторы, а также предприятия, желающие расширить свою сеть

Определим ролевую модель реализации продукта и его [стоимость](#)

Можно использовать онлайн-платформы LinkedIn, AngelList и Crunchbase и др, чтобы [рекламировать](#) свою базу данных потенциальным покупателям

На последующих этапах:

Предложим бесплатную пробную версию доступа

Далее – доступ по подписке. Обеспечиваем постоянный мониторинг актуальности, [техническую поддержку](#) пользователям

Предлагаем [ассоциированные услуги](#) – продажа части базы данных, аналитические услуги, собственный образовательный контент и т.д.