Lean Canvas

NOME DO PROJETO:

CAIS – CENTRAL DO APRENDIZADO INTEGRATIVO SIMPLIFICADO

NÚMERO E/OU INTEGRANTES DA EQUIPE

TIME 26

Problema

Como podemos capacitar de forma eficiente nosso público alvo que trabalha embarcado e com acesso restrito a internet e equipamentos extras como computadores privativos.

Mobilidade reduzida por suas atividades e escala de trahalho

Solução

Produzir conteúdos adaptados aos recursos especificidade do público .

Usar as tecnologias que o cliente tem familiaridad Oferecer conteúdo profissional de simples acesso e baixo custo de operação e manutenção...

Integrar as tecnologias digitais usadas pelo cliente como meio de capacitação e desenvolvimento profissional.

Gamificação para estimular o uso contínuo, atravé de parceiros interessados ofereceremos bônus de desconto em compra de produtos para os clientes com melhores desempenho nas atividades do curso ou formação

Métricas Chave

niciamos em um mercado que possui um alcance de mais de 120 milhões de pessoas no Brasil representando 99% dos aparelhos celulares em que 79% usam como principal fonte de informação, 98% dos brasileiros usam diariamente, 65% têm o hábito de usar à noite, pouco antes de dormir e 50% assim que acordam pela manhã.

Adultos com mais de 45 anos são os que mais utilizam, seguidos de adultos entre 25 e 34 anos.

Proposta Única de Valor

Nosso foco é a experiência positiva do cliente e simplicidade, buscamos adaptar conteúdos para a rotina e tecnologias utilizadas por ele. utilizaremos mais tempo com o que mais importa a capacitação e desenvolvimento profissional do cliente dispensando gastos altos de construção e manutenção de plataformas e outros recursos.



Vantagem Injusta

Nosso principal concorrente é uma startup internacional que oferece cursos para ensino único do idioma inglês



Segmentos de Clientes

Trabalhadores que atuam embarcados

Profissionais que dispõem de limitados recursos de materiais como computadores privativos e internet constante.

Operadoras de celular e internet, aplicatives mensagens de texto e áudio, redes sociais.



Estrutura de Custos

R\$ 5.000.00



Fontes de Renda

Comercialização do modelo de negócio e operacionalização para pessoas físicas ou jurídicas. Parcerias comerciais para divulgação de marca ou produto

