

据我观察，99% 的穷人，身上都有这五个毛病，导致了他们跟富人难以沟通：

1、急功近利； 2、线性规划； 3、自我视角； 4、追求免费； 5、不懂放弃。

记住了，有五个，我们来一一剖析。

第一个毛病，急功近利。

这种人对世界的理解是一个按钮，按一下就行。

经常有人问看哪几本书可以改变人生，答案是看哪几本都不行，人生不是由几本书决定的，也不是由几个人决定的，它是几十本书甚至几百本书构建出来的一个体系，是需要逐渐地尝试、逐渐地摸索、逐渐地碰壁，最后总结出一套适合自己的方法论。

从来没有一个按钮可以让你变富，如果有，那就是磨难，是痛苦，是生不如死的感觉，是拼尽全力却看不到一点点希望却还只能咬牙坚持。

只有这种痛苦才可能历练出一个钢铁般的灵魂。

你不知道一夜白头的感觉，就不要羡慕别人动辄几十亿的大手笔。

第二个毛病，线性规划。

很多人的人生是线性的，他们特别喜欢规划，恨不得一直规划到 85 岁。

每个月存多少钱，多少钱用来理财，多少钱用来买保险，买多少钱的车，娶老婆要花多少钱，生孩子要花多少钱，子女教育要多少钱，自己的养老要多少钱，无比详尽。

他们舍弃了首位的最大权重，拼尽全力在小数点后面不停地微调，最好精确到九个九。

但凡你多了解这个世界，就知道任何细枝末节的规划都是没有用的。

因为真实的世界是充满变数的，有的是十年磨一剑，而前九年却看不到任何变化。

有的是你拼尽全力准备，却根本等不来决战的机会。

有的是你费尽心机算对每一个细节，一抬头，却错过了未来的风口。

规划源于确定，确定源于习惯，习惯源于读书时候的潜移默化。

社会不是学校，你不能自己画一个大纲就在那儿分阶段复习。

40 年前还没有智能手机，也没有网络，30 年前还没有电商，10 年前还没有短视频，哪一个在你的规划之内呢？

第三个毛病，自我视角。

这种人所有的角度都是：我怎么怎么样，我做了什么什么，我做这个为什么挣不到钱，主语永远是我。

他们从来不会切换视角，他们从来不研究游戏到底怎么设计的，满脑子都在想着如何提高技能。

你做了什么不重要，你能不能挣到钱也不重要，重要的是系统的规则是什么，你为系统可以贡献什么。

比如，很多做短视频的人会反复问一个问题：

为什么我的播放量这么少？为什么我发了好几天都是这样，总是突破不了 500？

其实你得反向思考：你是谁呀？平台为什么非要给你播放量呢？你有没有想过，对平台而言，它面临的问题是什么？

是作弊啊。

短视频是个金矿，流量就等于钱，如果随便注册一个账户就有 500 播放量，那就一定有人注册一万个账户拿到 500 万播放量。

只要计算好成本和收益，哪怕不停地封号不停地发，也可以赚得盆满钵满。

最后他赚钱跑路了，一地鸡毛留给平台。

平台的策略是什么？

是抬高作弊成本，比如增加一个黑盒，增加一段观察期，考察合格了，确认你是正常的客户了，确认你的成本足够高，作弊的动机足够低了，才会逐渐增加流量。

它不是不给你流量，它连你是谁都不知道，它只是在设置门槛排除作弊而已。

从这个角度来看，才会豁然开朗，但凡从自我视角去理解，一定会不停地碰壁。

第四个毛病，追求免费。

真正的知识一定是很贵很贵的，绝对不是你买一本书就能学得到的，也绝对不是你看一些免费的东西就可以到手的。

任何一本数据库架构的书，都不超过 100 块钱，为什么一个顶级的架构工程师，可以年薪千万？

任何五星级酒店的菜谱，网上都有手把手的教程，为什么简简单单的香菇油菜，你就是做不出来酒店的味道？

这其中的原因才是真正的知识，才是真正拉开差距的关键。

能让你花钱买到，就已经很不错了。

世界是要等价交换的，你想得到一个最珍贵的东西，就得拿自己最珍贵的东西去换，绝对不是交 9.9 块钱的费用学了半个月就幻想财务自由的。

很多老头儿老太太都特别喜欢免费，免费送一袋鸡蛋、免费送一桶油、免费送双鞋垫，最后呢，花 5 万块钱买一床被子。

这个世界上最贵的东西就是「免费」，那些能拿钱去计算的，明码标价让你觉得贵的，才是信息成本最低、最便宜的方式。

第五个毛病，不懂放弃。

有些人这个也想要，那个也想要，这个也舍不得，那个也舍不得，永远处在犹豫的状态当中。

买房子既想位置好，还要面积大点，最好有电梯，投资、自住最好兼得，是学区房最好，这样的结果就是永远等不来买到的机会。

找一个公司，既想待遇高，又想福利好、加班少，还要专业对口，还得有发展前景，能再给点期权就更好，这样的结果就是永远找不到合适的行业。

世界上没有完美，就算你考到 700 分，清华和北大也只能选一个，永远要为了一个更重要的，放弃不那么重要的。

这就是人生，这就是经济学。

什么都不舍得放弃，往往什么也得不到。

成功很难，但失败很容易，五个毛病，照做就行。

财富从哪来

财富不是一个数字，财富是一整套体系。

它由三个点组成，忽略任何一点，结果都会大打折扣。

第一点，框架。

赚钱的前提，就是先不要着急赚钱；玩游戏的前提，就是先不要去着急打打杀杀。

你进入任何一个行业，首先要研究的，是框架和规则。

看懂了游戏规则，你才能尽可能地玩到通关。

否则这个门后面有什么，地上有没有陷阱，那个怪兽的弱点在哪儿，你统统不知道，那就一定会出问题。

这就是框架的作用。

很多人为什么赚不到钱？