

# 一篇关于知乎赚钱的干货，我是如何从知乎赚到100W

17年3月，我在知乎写下了第一个回答，意外的收获了2K赞和N条网友私信，并惊喜在知乎赚到了一笔3000元的咨询费。

从那到今天，我仅在知乎就赚了100余万的净收入。写知乎有些年头了，虽算不上大V，但也勉强算个知乎前0.1%的头部用户了，一共玩过2个号，累积近3W粉丝，2W赞、7W收藏、600W阅读，这是我在知乎的数据。

我一直认为，知乎是最好的营销主阵地之一。事实也是如此，知乎汇集了网民之中最具付费潜力的一二线城市中坚群体，所以也成了各行业的兵家必争之地，毫无疑问，这是一座潜在的金矿。

不过，做好知乎却不是一件容易的事情。很多人发出去的文章、积极回答的问题，如石沉大海一般，被零赞零收藏零评论扼杀在了摇篮。

在正式开始分享知乎赚钱的干货前，我先提前告知我的态度，没有任何脚本，也更没有任何规则漏洞，想要投机取巧做知乎的人可以把文章关了，不能遵守平台规则的，注定也在知乎走不远。

大家都说，做知乎优质内容很重要，但怎样的内容才算好内容呢。

1、杜绝营销广告文，比如满篇以推广业务为目的的硬

广。2、中立立场，以个人角度真实的阐述事实。3、回答内容有趣、有料、有干货、有深度、有权威，五者必备其一。

4、专注一个领域创作，最为忌讳回答与账号定位不相关的问题。5、字数300字以上，段落分明，内容结构明确，内容主题明确，不能读完后不知所云，或流水账。

**什么叫优质的内容，其实并不等同于华丽的文笔，在我看来，优质的内容是你能否打动人心，或者能够触动人性。**

像我写项目、写技术类的文章，并不需要我写的多有趣、多优美，只需要把事写清楚就算及格，因为，这才是这类文章的写作核心，而在知乎做营销的大多数行业，能把事写清楚就算及格，能触动人心就能热门，往往就是这么简单。

但写内容仍是一个长期工程，我在知乎累积发布了340篇回答、文章、想法，才获得了今天的数据，所以，想要做知乎营销坚持也是一件很重要的事。

**那么，具体该怎么做呢，听一下我的经验。**

1、知乎搜索与行业有关的关键词，选择那些话题下的高关注度的问题，进行一一回答。

举个简单的例子，我主要写项目、赚钱有关的文章，那么我会在知乎搜索“赚钱、副业、项目、创业”等相关的话题，寻找这些话题下关注度和浏览量都较高的问题进行回答，因为，关注度和浏览量决定了知乎的用户们是否对这个话题感兴趣，也决定了回答后可以取得什么样的数据成

绩。

**知乎，一直是一个问答社区，所以，回答什么样的问题远比回答什么样的内容更加重要。**

知乎的流量主要分为两块，一块是长尾流量，这块流量来自于知乎的站内搜索和外部的搜索引擎流量，我最为重视的也即这部分流量，我通过搜索关键词的方式，一一回答那些热门的问题，占据用户可能找到我的每一个地方，虽然，短期内不会取得爆发式的流量增长，但未来将会源源不断的带给我流量。

另一块，是平台主动分发的流量，也就是来自于首页推荐、消息通知的流量，首页推荐是根据用户点赞、收藏、评论的数据分发的，而消息通知的流量是只要你在这个话题下回答了，知乎便会把你的回答推荐给关注了这个问题的用户，这也是为什么我们要在高关注的问题下回答的另一个原因。

QQ搜索“知乎互赞群”，会有大量知乎互赞的群，这是另一种我并不提倡的方式，通过互赞可以在短期内获得更多的浏览量，但这只是一种止痛药，劣质的内容即使通过这种方式在短期内快速提升流量，也不会热门，所以，认真做内容才是关键。

**2、优先回答问题，新账号避免发布文章和回答热榜问题。**

这是我两年多以来，在知乎摸索到的宝贵经验之一，新账号在零粉丝基础和低盐值时，发布文章、回答热榜问题将难以取得很好的数据结果，知乎新号运营最佳的方式，就

是如我上面所分享的，去搜索关键词找话题下的热门问题回答。

### 3、知乎养号的问题。

小白最常见的错误，就是认为无论哪个平台的号，都需要先养一下。你既不是机器人，又不是去养牛，哪来的养号一说，知乎无需养号。

这个问题，也是大多数人最关注的操作。如何在知乎正确的留下广告，如果操作错误，严重的可能导致封号，关于这个问题，这段内容应是本篇第二有价值的内容。

1、新账号在未有明显流量之前，不要留任何广告、联系方式。也就是你的号在前期仅有几十个人关注，或点赞数仅为几个时留广告，若被举报则直接被删文或禁言。

2、文章热门后，可通过修改回答的方式，在回答底部添加你的广告，但字数不要超过两行，这种方式是最安全的，但最忌讳引导私信，比如想要了解xxx的可以直接私信我，这种广告方式若被举报也会被知乎管理员提示修改文章，最佳的方式是留一条软广，比如，“一觉醒来发现知乎热门，受宠若惊，收到了好多知友私信，想找我的可以直接加xxxx，备注知乎”。

3、可以在个人资料签名处留广告，但最好不要带有“微信”这个关键词，可以是一段个人介绍+VX:XXXX，但前提是你得先完善个人资料，头像、昵称、地区、性别、年龄、工作等等。

4、不要在热门内容评论出留广告，否则等待你的就是折

叠、拉黑、举报三连，想去截流的想法是幼稚的。

评估一个知乎账号权重的最好方法，就是看你的盐值分，我的盐值分在767，在知乎属于极高标准，600分以上就算一个权重较高的账户，无论你发布的文章，还是发布的回答都会得到一个相对高的推荐量，并且有机会受邀开通创作者中心，在创作者中心可以将回答主动推荐给更多用户，每个月有2至5次机会。

**那么，提高知乎盐值分有哪些方法呢。**

1、避免违规，30天内无违规行为。2、完善个人资料与绑定手机号或认证。3、积极回答问题、发布想法和文章，并提出问题。4、准确举报那些垃圾内容，这里并不能随便举报，举报中心后台有一个通过率，如果通过率过低反而会对盐值造成负面影响。

知乎盐值750以上是有一些特权的，比如被举报了可以优先处理，并且有专员负责，更可以在12小时内获得知乎管理员的反馈和文章加权反对（降低那些劣质内容的推荐量）。

以上，就是我在知乎这两年的一些真实经验，希望对你有所帮助。

**觉得有用可以关注我**

[@黑帽子](#)

，或者我的公众号【黑帽星球】只写干货！