

如何赚钱的9种方法，上千副业的8个赚钱的模式

李李 创业圈

赚钱是每个人都希望能够实现的目标。然而,赚钱需要耐心、努力和智慧。本文将探讨如何赚钱,赚大钱的方法。

1. 找到一份高薪工作

如果想赚钱,首先要找到一份高薪工作。这可能需要你拥有相关的专业技能或经验,或者需要你不断学习和提高自己的

技能水平。你可以通过网络招聘平台、招聘会、求职网站等途径寻找工作。此外,你还可以考虑创业或加入一些高薪行业,如金融、医疗、科技等。



2.如何赚钱，力荐加入【李李创业圈】操作虚拟性知识暴利产品。李李创业圈内一共有几百个项目可供选择，大家若脑袋不是二逼类型的都能做起来，圈内提供的虚拟知识暴利项目，一单利润在900以上，坚持操作几个月，日收益破千一点问题都没有，跟着团队操作几年的，现在每天的收益基本上都能在7000元以上，有的一天几万甚至更多。李李创业圈是联接了互联网上50多位大咖组成的创业圈子，值得你的加入。学到的都是互联网最核心的赚钱方法及手法，赚钱最快的方法 挣钱最快的方法。

如何加入李李创业圈？

答：关注公众号李李创业圈联系李李本人即可，另外关注公众号还有一份神秘大礼包可以领取哦。

李李 创业圈

知乎 @李李创业圈

3. 创业

创业也是一种赚钱的方式,但是需要承担更高的风险。如果你想创业,需要认真考虑自己的优势和市场需求,制定出可行的商业计划。你可以通过网络、报纸等途径了解市场需求和创业机会,也可以向专业人士咨询。创业需要你有坚定的信念、创新的思维和执行力,同时要有足够的耐心和毅力。



4. 出租房屋、车辆等资产

如果你拥有房屋、车辆等资产,可以通过出租来获得收入。这需要你认真评估资产的价值和市场情况,制定出出租计划。你可以通过网络、报纸等途径宣传自己的资产,或者通过平台进行出租。出租需要你较高的服务意识和沟通能力,同时要保持良好的资产维护和清洁。



5. 利用互联网平台进行线上销售

利用互联网平台进行线上销售也是一种赚钱的方式。这需要你拥有相关的专业技能或经验,同时要有良好的网络营销能力和客户服务意识。你可以通过网络销售商品、服务、教育等,如淘宝、京东、拼多多等平台。销售需要你有较高的市场营销知识和客户服务意识,并做好客户服务和评价。



知乎 @李李创业圈

以上就是如何赚钱,赚大钱的方法。通过以上方法,你可以找到适合自己的赚钱方式,实现财富自由。

除了以上方法,还有许多其他赚钱的方式。以下是一些常见的赚钱方式:

1. 做兼职或者打零工通过做兼职或者打零工,可以在短时间内获得一些额外的收入。可以在空闲时间里做一些自己擅长的工作,如家教、平面设计、程序开发等。
2. 利用自己的兴趣爱好开展业务利用自己的兴趣爱好开展业务也是一种赚钱的方式。可以通过制作视频、直播、写

作等方式,将自己的兴趣爱好转化为收入。例如,可以通过制作美食视频、旅游视频等方式,吸引粉丝并获得收入。

3. 参加问卷调查或者参与线上活动参加问卷调查或者参与线上活动也是一种获得收入的方式。可以通过参加各种问卷调查或者参与一些线上活动,获得一些额外的收入。

4. 投资理财通过投资理财,可以获得更高的收益。需要具备一定的投资知识和经验,通过网络、电视、报纸等途径了解金融产品,并根据自己的风险承受能力和投资目标进行投资决策。

接下来我们讨论一下8个赚钱的模式: 并且这些模式, 只要思维跟得上, 任何一个坚持做, 都可以改善生活方式。

1.搬砖赚钱法

最原始的赚钱模式, 单纯的靠出体力去赚钱。比如去工地打工, 去餐厅当服务员、去街头发传单。一天给个100块钱, 做了5天, 赚到了500块钱。单纯的靠付出劳动和时间精力的赚钱方法, 就叫搬砖赚钱。

2.技能赚钱法

这个呢, 也比较好理解。比如我现在是一名设计专业的大学生, 通过大学所学的知识和技能, 找到一份设计方面的工作, 通过PS这项技能, 持续获得收入。

3.人脉赚钱法

比如一家培训机构的市场销售员, 为了销售公司的课程, 会加入很多行业圈子, 认识很多人。

有一天和客户聊天，了解到客户需要找一个负责平台代运营方面的团队，希望我能推荐一个。

而我正好知道几个靠谱的公司，推荐过去，最后他们达成合作，效果非常好，客户很满意，给我发了1万块钱红包，这个就是靠人脉赚钱的方法。

4.资源优势

什么叫资源优势呢？

简单的讲，就是人无我有，人有我优，人优我廉。

要么是这个资源只有我有，或者是我比别人的好，比别人的便宜，这些呢都是叫优势。

打个比方，一个朋友家是东北的，他们那边能搞到山里的人参这类名贵的药材。

这就算是一种地域的优势资源，他在当地认识很多搞这类项目的人，可以以最优惠的价格拿到好货，然后通过各种渠道去加价销售，从而赚到钱，这个就叫优势赚钱法。

5.聚焦赚钱法

这个很好理解，就相当于给自己打造一个专业领域方面的个人品牌。比如开一个公众号，坚持去写关于情感方面的文章，然后时间久了，写的东西只要不差，慢慢关注的人就会越来越多，假如有个10万的粉丝关注了你的公众号。那也就是你吸引到了这10万的一部分注意力，这个东西就可以拿去换钱，比如接一些情感方面产品的广告，或者是通过一些平台本身的流量奖励获得收益。这些都叫聚焦模

式赚钱法。聚焦一个领域，专注深耕。当然，这个东西不一定是局限于公众号，现在网上可以选择的模式有很多，比如直播、短视频、音频、图片等等。这个我以后会再详细的来讲。

6.信息赚钱

这个方面是指，你能通过一些渠道，提前获得关于赚钱方面的消息。

比如我们常说的，有个亲戚在政府上班，知道最近哪一片区域的政策变化，然后提前去这些地方做一些布局，比如知道要拆迁、要建一个新的商业区、要修地铁等等消息，就提前去买房、买商铺。这样在政策实施以后，周边的房子商铺的价格猛涨，他就赚到钱了。这个呢，只是一个比方，事实上有没有人这么做过，我不知道，有些人肯定知道。这个就是利用一个信息不对称的方式来赚钱，只要你能够比别人提前知道一些东西，或者是你知道一些别人不知道的东西，你提前做好市场准备，那就是你的优势。

7.圈子赚钱法

物以类聚，人与群分。只要你能把同一需求的人聚集到一起，建立一个圈子，那么这个圈子就值钱。比如我喜欢读书，通过在网上发帖，召集到一波喜欢读书的人，一起交流读书心得，监督彼此打卡，在读书的这个过程中呢，为了提高社群的人员水平，所以这个群是付费的。当群人数到达一定规模以后，可以跟一些商家进行合作赞助，在群内定期也会组织一些线下的聚会，分享一些跟书有关的课程、书籍、电子产品的东西，以此来获得收益。

8.投资赚钱法

说到投资赚钱，大多数第一反应那肯定是炒股、基金、期货。这是一个很复杂且难度比较高的事情，要时刻关注新闻、政策、企业运转情况、最近趋势波动，从而得出一个概率性的判断，判断准，你能赚很多钱，判断失误，你也会赔钱。

然而，我们也需要认识到，赚钱只是人生的一小部分。作为一个社会成员，我们不能只关注自己的利益，还需要考虑到整个社会的发展。因此，我认为，在追求个人经济利益的同时，我们也应该关注公益事业，为社会做出贡献。赚钱需要付出努力和智慧。需要找到适合自己的赚钱方式，并不断学习和提高自己的技能水平。同时,需要注意风险控制,避免投资风险,保障自己的财产安全。