

Diana Pop

• 4870 ch. Queen Mary • Montréal, H3W 1W9
☎ 514 562 8782 • Courriel : pop.diana.100@gmail.com
 ca.linkedin.com/pub/diana-pop/82/a94/318/

Langues parlées et écrites : français, anglais, espagnol, roumain

Formation

Baccalauréat en droit LL.B. Université de Montréal	obtenu en 2014
DEC Sciences humaines-Administration, Collège de Maisonneuve	2010

Expérience professionnelle

Chargée de relations publiques	Atame –restaurant aphrodisiaque	2014 à ce jour
<ul style="list-style-type: none">Assurer la promotion de Atame auprès de concierges des hôtels de luxe, associations et entreprisesMise en place de rencontres auprès de concierges, d'entreprises et associationsGérer la promotion lors du Salon de l'Amour et de la Séduction		
Ambassadrice de marque	Brand Momentum, Promo Staff et Match Marketing	2013 à ce jour
Représentante en vente directe	Direct Sales Force	2012-2013
<ul style="list-style-type: none">Représenter Proctor&Gamble, IÖGO, Nespresso, Hydro-Québec, Natrel, Frank's RedHot lors d'événements d'envergure de plus que 15 000 personnesRenforcer la notoriété de grandes marques lors de tournées promotionnelles provincialesAtteindre des objectifs de nombre d'interactions/ventes lors d'événements tels que le Grand Prix de Montréal		
Ambassadrice de marque	Agence Marvel Model Menagement	2012
<ul style="list-style-type: none">Voir à l'organisation d'activités de promotion d'une tournée dans la province de QuébecMotiver l'équipe de représentants et les aider à atteindre les objectifs de nombre d'interactions		
Serveuse	Time supper club	2011
<ul style="list-style-type: none">Préparer la salle de repas et les tablesAssurer un excellent service des repas et la desserte des tables, notamment lors d'événements corporatifs de plus que 400 personnesAtteindre les objectifs de vente par soirée		
Barmaid-Serveuse	Resto-Bar Sarajevo Warehouse	2010 2009-2010
<ul style="list-style-type: none">Assurer le service des repas et la desserte des tablesVeiller à l'approvisionnement du barEffectuer l'ouverture et fermeture de l'entreprise		
Associée aux ventes	Groupe Dynamite	2009-2010
<ul style="list-style-type: none">Accueillir, prendre en charge, renseigner et fidéliser la clientèleConnaître la marchandise et conseiller les clientsFermer les ventes par l'interaction avec la clientèle et atteindre les objectifs de vente		
Superviseure des caisses	Maxi et cie	2007-2009
<ul style="list-style-type: none">Offrir un excellent service à la clientèleGérer la fermeture des caisses de l'entreprise : 12 caisses et dépôts bancaires jusqu'à 35 000 \$Gérer et attribuer les tâches et les pauses au personnel de l'équipe		



Expériences - Bénévolat

Trésorière et déléguée en chef du Comité de simulation de l'organisation des Nations Unies 2013 à ce jour

- Gérer un budget de 56 000\$
- Organiser et promouvoir des activités de financement pour amasser 56 000\$
- Participer aux simulations d'envergure internationale *McGill Model United Nations*, *National Model United Nations 2013* à New York et *World Model United Nations 2014* à Bruxelles
- Rechercher et préparer la position du pays représenté

Membre de l'Équipe Kyoto, Montréal 2012 - 2013

L'Équipe Kyoto a plaidé devant la Cour fédérale une demande de contrôle judiciaire visant à déclarer illégale la dénonciation par le Canada du Protocole de Kyoto.

Séminaire Esprit millionnaire - maîtriser le jeu intérieur de la richesse 2012

Spectacle de danse-mode de la Faculté de droit, Théâtre Rialto 2011

Membre de Bureau Voyage, en lien avec Tourisme Jeunesse Québec 2009

Association composée d'étudiants qui souhaitent développer et concrétiser les projets de voyages d'autres étudiants. L'équipe aide et conseille sur les séjours étrangers possibles. Participation à la vente de voyages en partenariat avec une agence et organisation d'événements.

Programme Explore d'anglais, la Cité collégiale d'Ottawa 2009

Intérêts

- Voyage : États-Unis, Hongrie, Roumanie; échange en France
- Activités en plein air : survie dans les Laurentides
- Danse : cours de Salsa et de Tango argentin
- Lecture : « Secrets of the Millionaire Mind » et plus

Aptitudes

- Capacités de ventes ou de persuasion
- Résistance au stress
- Entregent
- Capacité à travailler seule ou en équipe

Références disponibles sur demande
