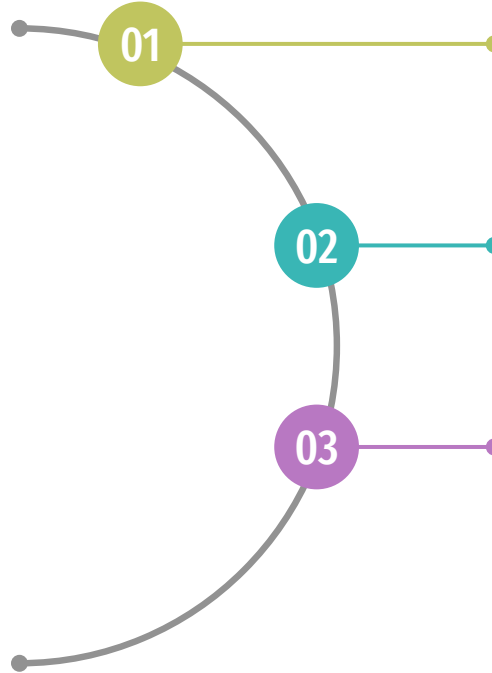


Plataforma de E-Commerce

Alianak, Juan Pablo
Rivela, Lucas



Objetivos del Proyecto



Compra-Venta de Productos

E2E. Alta de usuario, proceso de publicación, compra y recepción

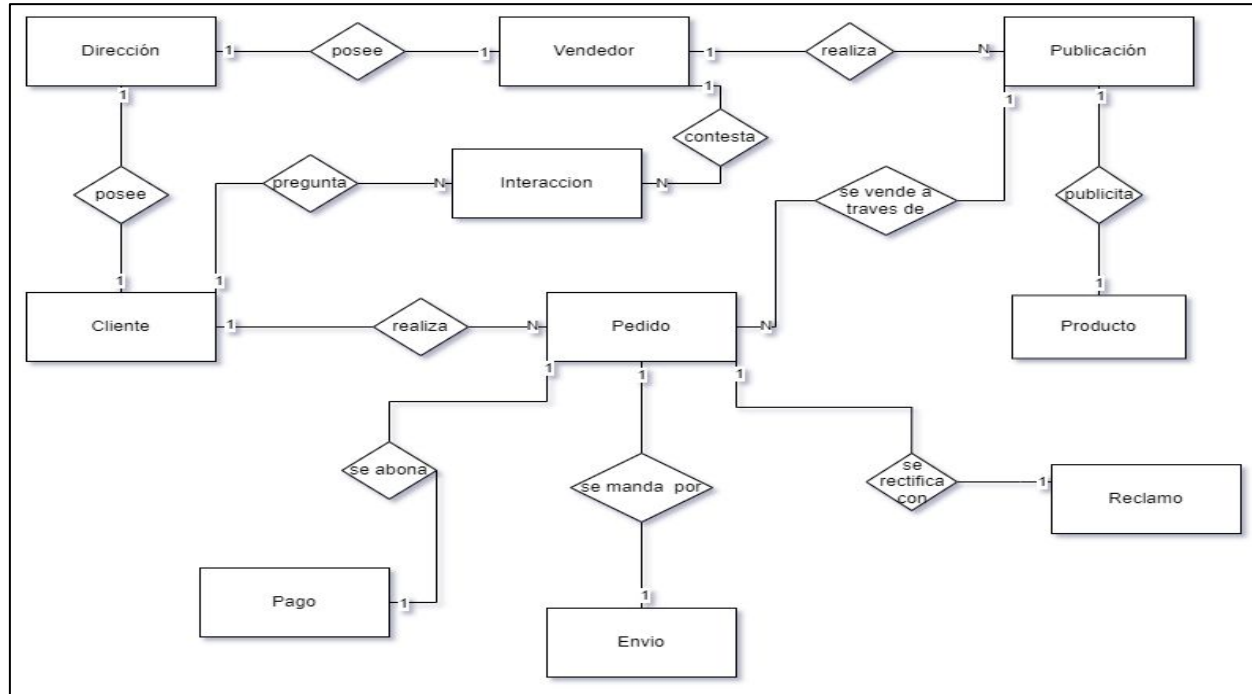
Interacciones

Entre compradores y vendedores

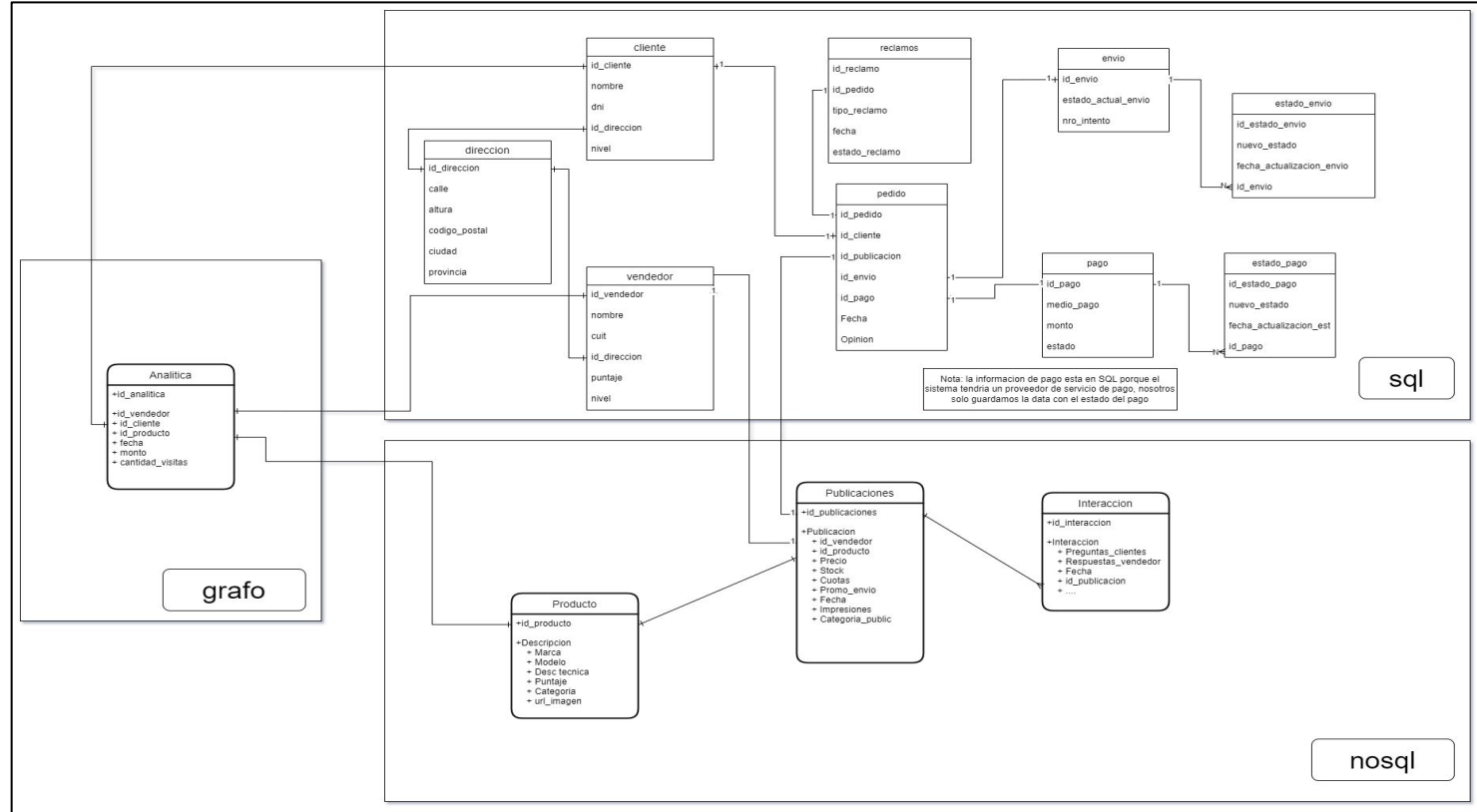
Analítica de Sucesos

Realizar análisis sobre los datos.

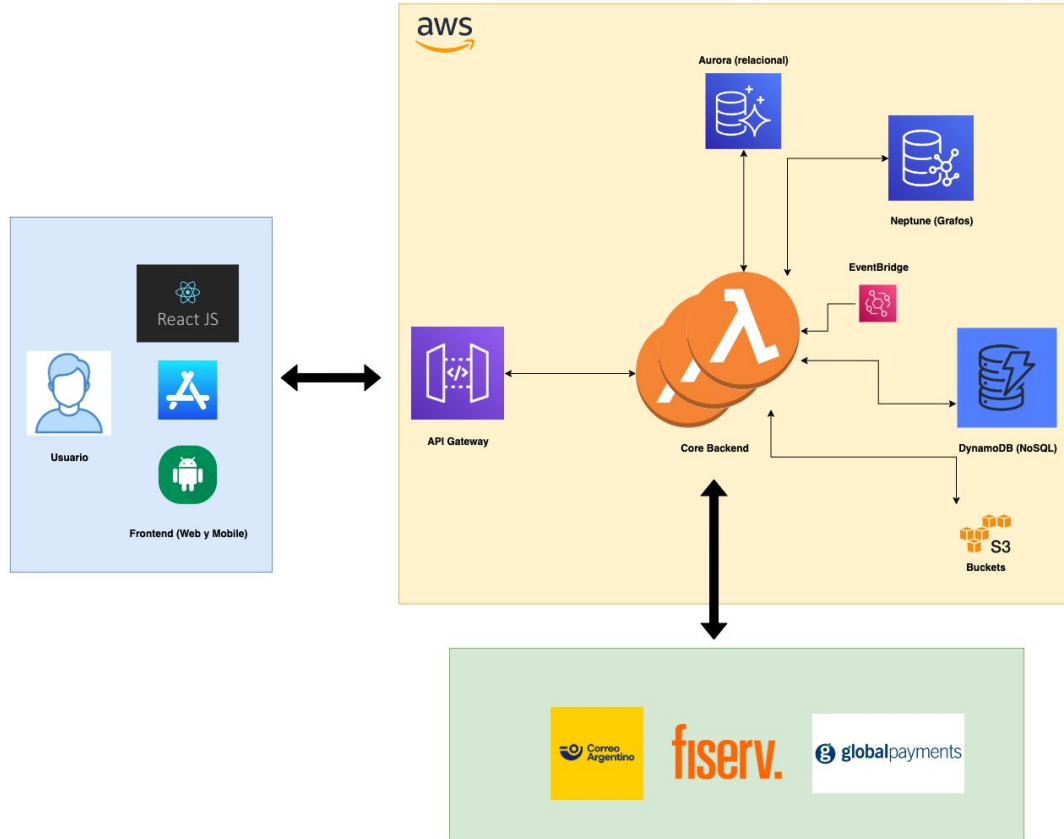
DER



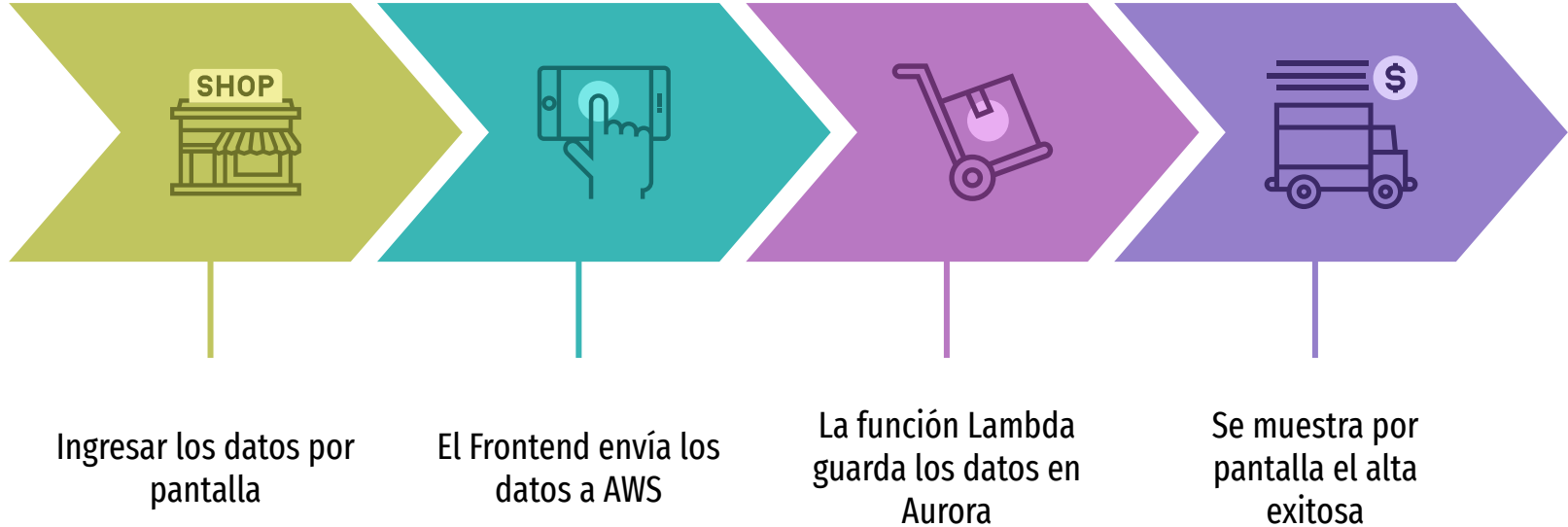
Modelo Híbrido



Arquitectura del Sistema




Alta de Usuario



Generar una Publicación

A



El vendedor ingresa por pantalla los datos de la publicación

B



El Frontend envía los datos a AWS

C



Una función Lambda guarda los datos en Dynamo

D



Se muestra por pantalla el alta exitosa

Proceso de Compra Venta



El comprador ingresa al portal. Se verifica usuario y contraseña contra Aurora.



El Frontend pide a la función Lambda los datos para el Home a Dynamo y las imágenes a S3.



El usuario busca por palabra y se ejecuta una Lambda que pide a Dynamo y S3 las publicaciones relacionadas.



El usuario escribe una pregunta en la publicación. Se guarda en Dynamo y se notifica al vendedor.

Proceso de Compra Venta (continuación)



El comprador ejecuta la compra. La función Lambda guarda el pedido en Aurora.



El backend se conecta con proveedores externos para gestionar el pago. Se guardan en Aurora los estados del mismo.



El backend se conecta con proveedores externos para gestionar el envío. Se guarda en Aurora los estados del mismo.



El cliente escribe una review con la conformidad o no de la compra. Se guarda esta información en Aurora.

Dump a Neptune

EventBridge tiene programado un día al mes un Dump de las bases Dynamo y Aurora a la de grafos

Esto ejecuta una función Lambda que lee de dichas bases y procesa la información para adecuarla a Neptune



The diagram illustrates a data pipeline. On the left, two colored boxes (olive green and purple) represent EventBridge and a Lambda function respectively. Lines from these boxes converge into a single vertical line, which then connects to a laptop icon on the right. The laptop screen displays the text 'E-COMMERCE CHANNEL SALES', representing the Neptune database.

**E-COMMERCE
CHANNEL SALES**

Analisis de Costos

aws pricing calculator

FeedbackEnglish▼Contact Sales

AWS Pricing Calculator > My Estimate

My EstimateEdit

Export▼Share

Estimate summaryInfo

Upfront cost
1,560.00 USD

Monthly cost
5,344.95 USD

Total 12 months cost
65,699.35 USD
Includes upfront cost

Getting Started with AWS

Contact SalesSign in to the Console

My Estimate

DuplicateDeleteMove toCreate groupAdd supportAdd service

Find resources

<input type="checkbox"/>	Service Name		Upfront cost	Monthly cost	Description	Region	Config Summary
<input type="checkbox"/>	AWS Lambda		0.00 USD	382.20 USD	-	US East (N. Virginia)	Architecture (x8...
<input type="checkbox"/>	Amazon API Gateway		0.00 USD	4.00 USD	-	US East (N. Virginia)	HTTP API reques...
<input type="checkbox"/>	Amazon Aurora PostgreSQL-Compatible DB		0.00 USD	2,704.63 USD	-	US East (N. Virginia)	Storage amount (5 TB)
<input type="checkbox"/>	Amazon CloudWatch		0.00 USD	15.00 USD	-	US East (N. Virginia)	Number of Metri...
<input type="checkbox"/>	Amazon DynamoDB		1,560.00 USD	758.85 USD	-	US East (N. Virginia)	Table class (Stan...
<input type="checkbox"/>	Amazon Neptune		0.00 USD	1,343.70 USD	-	US East (N. Virginia)	Number of insta...
<input type="checkbox"/>	Amazon Simple Storage Service (S3)		0.00 USD	136.57 USD	-	US East (N. Virginia)	S3 Standard sto...



Conclusiones



Logramos plantear una arquitectura funcional para un sitio de e-commerce, con un modelo híbrido de base de datos.

Dicha arquitectura permite tanto al usuario como al vendedor realizar múltiples acciones de las que hoy son un estándar en un sitio de este tipo.





Instructions for use (free users)

In order to use this template, you must credit [Slidesgo](#) by keeping the Thanks slide.

You are allowed to:

- Modify this template.
- Use it for both personal and commercial purposes.

You are not allowed to:

- Sublicense, sell or rent any of Slidesgo Content (or a modified version of Slidesgo Content).
- Distribute this Slidesgo Template (or a modified version of this Slidesgo Template) or include it in a database or in any other product or service that offers downloadable images, icons or presentations that may be subject to distribution or resale.
- Use any of the elements that are part of this Slidesgo Template in an isolated and separated way from this Template.
- Delete the “Thanks” or “Credits” slide.
- Register any of the elements that are part of this template as a trademark or logo, or register it as a work in an intellectual property registry or similar.

For more information about editing slides, please read our FAQs or visit Slidesgo School:

<https://slidesgo.com/faqs> and <https://slidesgo.com/slidesgo-school>