



DIAGNÓSTICO DE SAÚDE FINANCEIRA

Análise Estratégica Individualizada

"A empresa opera, mas com riscos silenciosos."

RESUMO DE PERFORMANCE

✓ Seus Pontos Fortes

- A área de **Gestão de Caixa** é um dos principais ativos financeiros do negócio.
- A maturidade em **Gestão e Indicadores** permite que a empresa opere com mais previsibilidade.

⚠ Pontos de Atenção

- Identificamos fragilidades em **Controle de Custos** que limitam o crescimento do negócio.

→ Oportunidades de Melhoria

- Existe estabilidade em **Margem e Precificação**, permitindo que agora o foco seja a escalabilidade.
- Existe estabilidade em **Separação PF x PJ**, permitindo que agora o foco seja a escalabilidade.
- O setor de **Crescimento e Escala** está funcional, porém ainda não opera em sua capacidade máxima.

ANÁLISE DETALHADA POR PILAR

PILAR ANALISADO	DIAGNÓSTICO SITUACIONAL	AÇÃO RECOMENDADA
Gestão de Caixa Score: 83.3%	O caixa é controlado com precisão.	Mantenha a disciplina para que este pilar continue sustentando sua base.
Previsibilidade de Receita Score: 50%	Ainda há incerteza.	Otimize processos para transformar este pilar em uma força absoluta.
Margem e Precificação Score: 66.7%	Existe risco silencioso.	Busque sofisticação técnica para reduzir desperdícios nesta área.
Controle de Custos Score: 33.3%	A eficiência é baixa.	Intervenção urgente necessária para restaurar a viabilidade deste pilar.
Endividamento Empresarial Score: 50%	O crédito pesa.	Otimize processos para transformar este pilar em uma força absoluta.
Separação PF x PJ Score: 66.7%	O caixa sofre interferência.	Foque em pequenos ajustes para elevar este pilar ao nível de excelência.
Gestão e Indicadores Score: 83.3%	Indicadores orientam o crescimento.	Mantenha a disciplina para que este pilar continue sustentando sua base.
Risco e Segurança Score: 50%	Existe vulnerabilidade.	Ajustes finos aqui podem destravar um novo patamar de rentabilidade.
Dependência do Dono Score: 50%	Processos são informais.	A área está funcional, mas a eficiência pode ser dobrada com atenção aos detalhes.

PILAR ANALISADO	DIAGNÓSTICO SITUACIONAL	AÇÃO RECOMENDADA
Crescimento e Escala Score: 66.7%	A estrutura limita expansão.	Otimize processos para transformar este pilar em uma força absoluta.

CONCLUSÃO ESTRATÉGICA

Com ajustes estratégicos, a empresa ganha fôlego.

Qual o próximo passo para sua liberdade?

Este diagnóstico é apenas o primeiro passo. Um **Planejamento Financeiro Completo** organiza seus investimentos, protege seu patrimônio e acelera sua independência.

[Quero meu Planejamento Completo](#)

APÊNDICE: BASE DE DADOS

Abaixo constam as respostas exatas que serviram de base para esta análise técnica.

Você acompanha o fluxo de caixa do negócio?

R: Acompanho diariamente e com projeção

Sua empresa sabe quanto pode gastar sem comprometer o caixa?

R: Tem uma noção

Sua empresa consegue prever faturamento futuro?

R: Consegue prever parcialmente

A receita é recorrente ou previsível?

R: Não, é instável

Você sabe a margem real de lucro dos seus produtos ou serviços?

R: Tenho uma estimativa

Sua precificação considera todos os custos e impostos?

R: Considera parcialmente

Você sabe quais custos são fixos e quais são variáveis?

R: Não sei diferenciar

Você revisa custos e despesas regularmente?

R: Nunca reviso

O nível de endividamento da empresa é saudável?

R: Não, é alto e preocupante

As dívidas da empresa ajudam no crescimento?

R: Algumas ajudam

As finanças pessoais e da empresa são separadas?

R: Separadas parcialmente

Você retira pró-labore ou distribuição de forma organizada?

R: Tenho algum padrão

A empresa acompanha indicadores financeiros?

R: Acompanha indicadores-chave

As decisões financeiras são baseadas em dados?

R: Às vezes

A empresa conseguiria operar se perdesse um grande cliente?

R: Não sobreviveria

A empresa possui reserva de caixa?

R: Possui pequena reserva

A empresa depende diretamente de você para funcionar?

R: Depende em partes

Processos financeiros estão documentados?

R: Não existem processos

A empresa tem capacidade financeira para crescer?

R: Não tem capacidade

O crescimento é planejado financeiramente?

R: Planejado com estratégia