

# **Business Model Canvas**

# 8.KP Parceiros Chave



Centro de reciclagem, empresas em geral, construção civil, doações para o início das construções (capital social)

#### 7.KA Atividades Chave



Segurança dos moradores , melhorias no produto, alto resultado no menor tempo possível.

#### 6.KR Recursos Chave



Máquinas para triturar os materiais, máquina para prensar e fazer o formato dos Dry Walls, matéria prima para fabricação do produto, infraestrutura, caminhão para transporte dos materiais etc.

# 2.VP Proposições de Valor

Promoção da qualidade de vida e bem estar, oferta a população uma experiência diferente, ajuda o meio ambiente, trabalho em equipe/conjunto

# 4.CR Relacionamento com Clientes

SAC, Banners, Mídia Social, Email, Assistência pessoal, marketing

#### 3.CH Canais



Site próprio, redes sociais, depoimentos, revistas, rádio e TV, Link patrocinados

# 1.CS Segmentos de Clientes



Público alvo:
ONGS e empresas
que irão distribuir
construir moradias
populares para a
população de
baixa renda

#### 9.C\$ Estrutura de Custos



Desenvolvimento do produto, despesa com distribuição, despesa com as maquinas e infraestrutura, e com os pagamentos da documentação para criação da ONG.

# 5.R\$ Fontes de Receitas



Através de doações tanto do material a ser reciclado ou doações para compra e manutenção de equipamento, possibilidade de parcerias com empresas.

# Participantes

Amanda Mayra de Oliveira – 31949002

Gabriel Rodriguez Correia - 31921310

Gustavo Gontarzik – 31949142

Pedro Ivan Pimenta Iwayama – 31930352

Vinicius Lobato de Moraes – 31923712