**Processo de Venda Embala Brasil**

1. Cliente solicita um pedido com produtos através de um vendedor.
   1. Se o cliente não possuir cadastro, ou seja, sua primeira compra, o vendedor deverá realizar seu cadastro com todos os seus dados pessoais.
   2. Depois dos dados preenchidos, o vendedor realizará o pedido;
2. Se o cliente já possuir cadastro, o vendedor dará continuidade no atendimento.
3. O vendedor preenche a ficha de pedido do cliente.
   1. Informa a data de venda.
   2. Informa a quantidade de dispensadores.
   3. O produto com sua especificação
   4. Quantidade, valor.
   5. Forma de pagamento, vencimento.
   6. Data do pagamento.
4. A Embala Brasil recebe o pedido pelo vendedor.
   1. A Embala Brasil emite o boleto bancário com o valor total da compra pelo sistema do Bradesco e envia para o cliente.
   2. Aguarda o pagamento por parte do cliente.
   3. Confirmado o pagamento, a Embala Brasil emite a nota fiscal pelo sistema de nota fiscal eletrônica.
5. O vendedor retira o produto na Embala Brasil.
   1. Ao retirar o produto, a Embala Brasil da baixa no estoque de produtos.
      1. No controle de estoque é informada a entrada ou saída, cliente, quantidade e data de saída ou entrada.
   2. Além do estoque, é registrado também no caixa da empresa.