

Sistema de Gestão para a Boutique das Carnes

Trabalho Interdisciplinar: Aplicações para Cenários Reais

Cliente

A Boutique das Carnes é uma empresa de comercialização de produtos alimentícios que opera em Ilhéus, na Bahia.





Operação



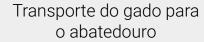
Compra do gado vivo nas fazendas



Transformação do gado em carcaças



Venda das partes aos açougues





Transporte das carcaças para o estoque



Problema

Toda a gestão da empresa é realizada por meio de planilhas, sem o auxílio de uma solução de software personalizada.

- Inserção incorreta e duplicada de dados
- Cálculos errados devido a fórmulas incorretas
- 🔀 Acesso **não autorizado** a informações sensíveis
- Problemas de **sincronização** e **versionamento** de documentos
- Dificuldade em rastrear alterações e identificar responsáveis

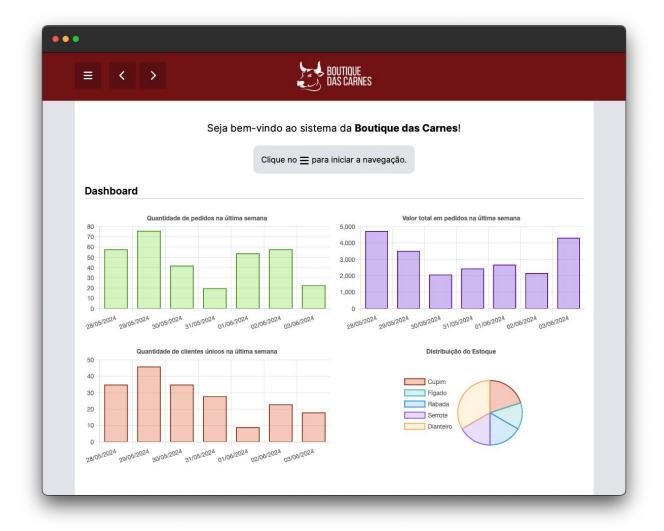
Solução

Desenvolvemos um software de gestão **completo**, que trará uma série de benefícios para a operação da empresa.

- Redução de tarefas manuais repetitivas
- Automatização de cálculos e geração de relatórios
- Ontrole de acesso a informações sensíveis
- Centralização dos dados em um **único sistema**
- 🗸 Acesso **rápido** e **confiável** a informações estratégicas

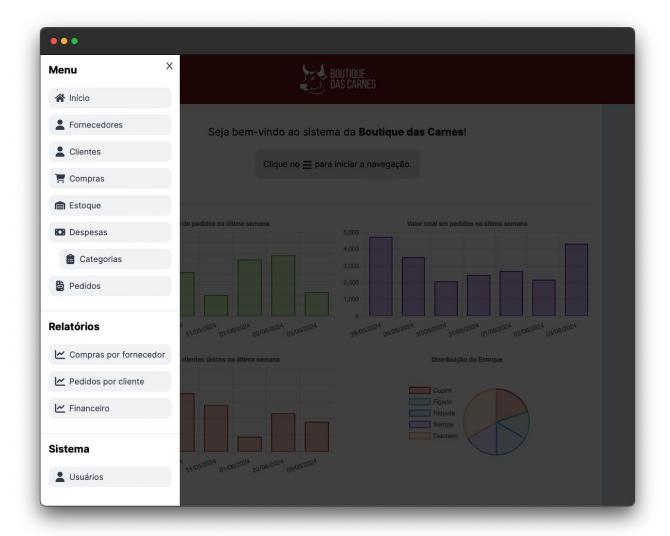
Funcionalidades

- Gestão de fornecedores
- Gestão de clientes
- Gestão de compras
- Gestão de pedidos
- Gestão de estoque
- Gestão de despesas
- Gestão de usuários
- Geração de relatórios



Interface

- Apenas três níveis de profundidade de navegação;
- Navegação simplificada por meio do menu lateral;
- Interface responsiva para uso em diferentes telas;
- Suporte para todos os principais navegadores;
- Layout consistente em todo o sistema.



Tecnologias

Selecionamos tecnologias **modernas**, **robustas** e que atendem às necessidades do cliente.









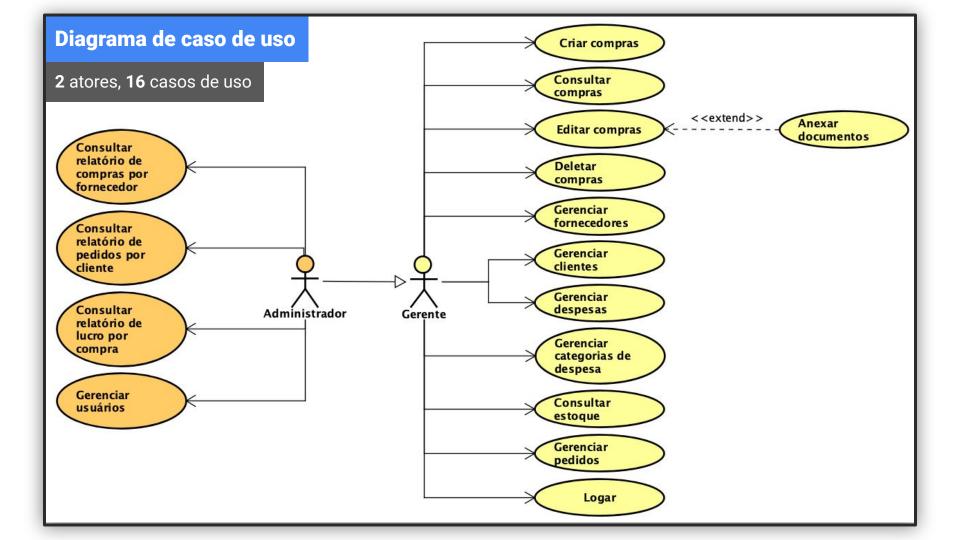


Diagrama de classe

23 classes

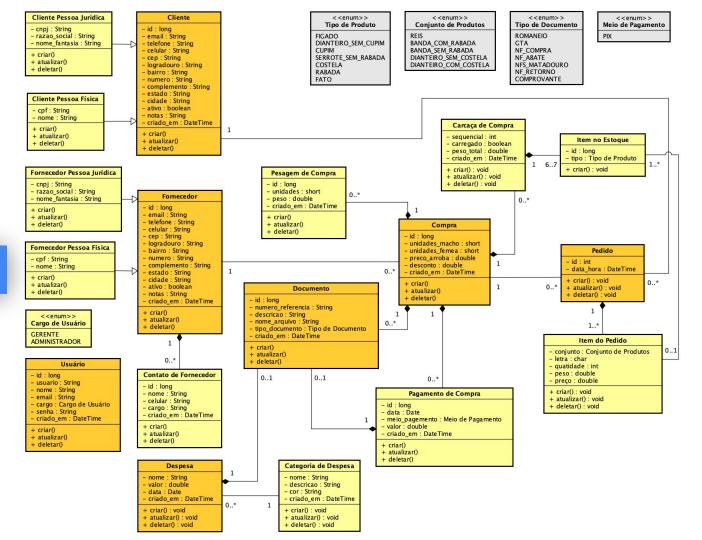
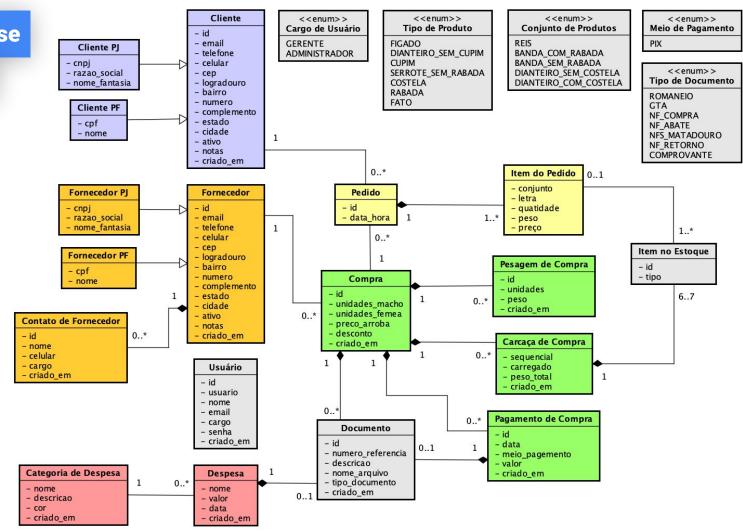


Diagrama de classe

Versão simplificada



Conclusão

A parte mais **desafiadora** do desenvolvimento de um software é o entendimento das **regras de negócio** do cliente.

O cliente...

- Teve suas expectativas atendidas ao final do desenvolvimento;
- Pretende financiar a continuidade do desenvolvimento do sistema;
- Irá implantar o sistema na empresa assim que possível.

A equipe...

- Desenvolveu habilidades técnicas e pessoais valiosas;
- Pôde aplicar aprendizados do curso na **prática** durante todo o projeto;
- Enfrentou o desafio de compreender de forma detalhada a complexa operação do cliente.