

| Ata de Reunião | | |
|---|--|------------------------------|
| Data: 27/02/2024 | | |
| Hora: 18h00 | | |
| Local: Online | | |
| Participantes | | |
| Nome | E-mail | Papel |
| Fernando Antônio Ferreira Ibrahim | fernandofibrahim@gmail.com | Analista de Requisitos |
| Gabriel Henrique Silva Pereira | gabrielhspereira2020@gmail.com | Analista de Requisitos |
| Jhonata Silveira Dias | engjhonatadias@gmail.com | Analista de Requisitos |
| Luca Ferrari Azalim | lucaazalim@gmail.com | Analista de Requisitos |
| Rafael Moreira Barbosa Baptista | rafaelmoreirabarbosabaptista@gmail.com | Redator desta Ata de Reunião |
| Danilo Silveira Dias | eng.civil.danilodias@gmail.com | Representante do cliente |
| Pauta | | |
| <ul style="list-style-type: none"> • Apresentação da disciplina e do modelo de trabalho ao cliente; • Entendimento do modelo de negócio da empresa; • Entendimento do modelo atual de gerenciamento administrativo do cliente; • Entendimento das expectativas do cliente quanto ao software a ser desenvolvido; <ul style="list-style-type: none"> ○ Automação do gerenciamento que é feito hoje via planilhas; ○ Funcionalidades adicionais. • Entendimento das restrições do cliente quanto à tecnologia e custo de operação. | | |
| Notas e Decisões | | |
| <ol style="list-style-type: none"> 1. A empresa Boutique das Carnes realiza a compra de gado, transporte do gado para o abate, partição do gado e venda para clientes (pessoas físicas ou jurídicas). No processo atual, a empresa realiza todos os controles de venda, emissão de notas fiscais e rastreio dos animais manualmente. 2. Há a necessidade de automação dos processos de cadastros de clientes e produtores, acompanhamento do gado (localização atual, peso pré e pós abate), controle dos certificados emitidos sobre a carne, controle de partes comercializáveis pós abate e gerência da área de atacado da empresa. 3. O controle de vendas deve explicitar o contato de quem foi o responsável pelas compras. 4. Os produtos da empresa devem ser catalogados. 5. Os preços de venda devem ser calculados de acordo com os pesos obtidos antes e após o abate. | | |

6. O software será de uso interno pelos funcionários da área administrativa da empresa.
7. Os clientes da empresa costumam não ter conhecimento técnico e a forma de pagamento é definida por eles em um processo informal de compra.
8. Geração de notas fiscais para a compra de gado de pessoas físicas, para a venda do gado no geral, notas de transporte, notas de prestação de serviço de transformação. Arquivamento físico e em nuvem dos arquivos de notas fiscais + GTA. Há a necessidade de um retorno de nota física de compra pelos motoristas. Rastreio da carne pelo sistema, desde a compra até a venda da carne. Compra dos gados em arroba e venda em quilos.

| Pendências | | |
|--|-------------------|----------------------|
| Descrição da Pendência | Data para Solução | Responsável |
| Envio das planilhas utilizadas dentro da empresa | 05/03/2024 | Danilo Silveira Dias |