

Rekryteringscase Valtech

Inledning

I denna caseuppgift ska du bygga en webbapplikation för den fiktiva flyttfirman MoveIT.

Du får själv välja teknik och ramverk men var beredd på att motivera dina val. Du ska också kunna redogöra för hur du kontrollerar att ex prislogiken är korrekt. Se det här caset som ett sätt för dig att visa vad du kan.

Tidsåtgång

Försök att begränsa tiden du lägger ner på ditt case till 8 timmar.

Redovisning

Resultatet av uppgiften ska vara kompillerbar och körbar kod. Dessutom ska du hålla en presentation där du redovisar hur du löst uppgiften. Tänk dig att du presenterar för en kund på en sprintdemo, snarare än för en framtida arbetsgivare.

Efter redovisning av lösningen fortsätter rekryteringsintervjun.

Spara uppgiften

När du är färdig laddar du upp din lösning, källkod och presentation, till vår FTP server:

`ftp://valtechcase:hotcoldcase@ftp.valtech.se/Upload`

Användarnamn: valtechcase

Lösenord: hotcoldcase

Skapa en mapp till dina filer, som du döper till ditt förnamn.efternamn. Vi behöver din lösning senast två dagar före arbetsprovet ska presenteras.

Lycka till!

Caseuppgiften

Bakgrund

Företaget MoveIT har utfört bohagsflytter i flera år, och har på sistone insett att de förlorar många potentiella kunder på grund av att det är så svårt att få en offert. De har därför bestämt sig för att utveckla en webbapplikation där kunder direkt kan få en känsla för priset.

Att utveckla prisförfrågan är det första steget i en långsiktig omdaning av MoveIT:s webbplats till en attraktiv kundportal. Företaget har planer på att i framtiden sälja applikationen som en tjänst till andra flyttbolag.

Uppgiften

Uppgiften består i att bygga de första stegen på MoveITs kundportal, där kunder kan få se prisförslag och lägga en beställning. Som hjälp har vi tagit fram ett antal affärsregler för prisuträkning och en grundläggande konceptskiss.

Acceptanskriterier för att lösa uppgiften:

Uppgifterna ska sparas för att en säljare i framtiden ska kunna följa upp kundleads.

Prisberäkning ska ske enligt specifikationen nedan.

Efter att användaren fyllt i prisförslagsuppgifterna ska de få en URL som de kan gå till för att titta på prisförslaget igen.

Varje kund ska kunna logga in och se sina egna offerter.

Bubblare:

Dela prisförslag via mail eller sms.

Affärsregler att ta hänsyn till

Efter att ha suttit med MoveIT:s affärsutvecklare och pratat om exakt hur prisuträkningen ska ske har ni kommit fram till följande exempel.

Avstånd

Priset är beroende på avståndet som flytten rör där totalavståndet gör att prisberäkningen hamnar i en av följande kategorier.

1000 kr + 10 kr / km för avstånd under 50km

5000 kr + 8 kr / km för avstånd över 50km och under 100 km

10000 kr + 7 kr / km för avstånd över 100 km

Avstånd	Pris
10	1100
49	1490
50	5400
51	5408
99	5792
100	10700

Volym

Beroende på en volym som uppskattas från antalet kvadratmeter bohaget är på behöver MoveIT använda en eller flera bilar. För varje 50 m² behövs en extra bil och varje bil kostar själva avståndsbeloppet som räknas ut enligt ovan. Källare och vindsutrymmen räknas innehålla dubbelt så stor volym som boyta.

Area	Vind	Antal bilar	Avståndspris per bil	Pris
49	0	1	1100	1100
10	25	2	1100	2200
50	0	2	1100	2200
100	0	3	1100	3300
150	0	4	1100	4400

Piano

På grund av den extra hanteringen kostar det 5000 kr extra att flytta ett piano. Detta är oavsett avståndet och volymen.

Kompletta exempel

Avstånd	Area	Piano	Pris
35	30	Ja	6350
280	135	Nej	7740
100	250	Ja	58500
75	95	Nej	11200

Koncept

MoveIT har tillsammans med en användbarhetsexpert tagit fram en mockup för en av sidorna.

A Web Page

http://

Prisförslag för bohagsflytt

Offertnummer: xxxxxxxxxxxx

Peter Persson

peter@persson.se

Från: Vägen 3, Stockholm

Till: Gatan 8, Stockholm

Avstånd: 5 km

Bostadens yta: 73 kvm

Vind/Källare: 9 kvm

Övrigt

Pianoflytt: Ja

Packhjälp: Nej

Uppskattat pris:

12 000 kr inkl moms

Vi sparar ditt prisförslag 90 dagar.

För att se prisförslaget igen, besök:

<http://move.it/offer/xxxxxxxxxx>

Om du har frågor, kontakta

flytt@moveit.se