# **Daphne**



Escolaridade

Idade

24

Cursando Bacharelado

Gênero

Feminino

Ocupação / cargo

Estagiaria

Ramo de atividade

Design

Mora

Amigos

Se declara como

Heterosexual

Renda mensal

1400

Região de moradia

Sao Paulo

**Filhos** 

Não tem filhos

## Conheça um pouco mais de Daphne.

Para falar com Daphne use o tom de voz Descontraido, pois é quem Usa apenas o produto ou serviço.

Para interagir com Daphne você pode usar esses canais de comunicação abaixo por onde consome conteúdo. Mas sempre busque saber, quais outros canais são usados e quais suas reais preferências.

- Instagram
- Youtube
- Twitch

## Daphne se veste geralmente assim:

Roupas de brechó, tenis para facilitar caminhada e mochila para guardar o laptop.

# Conheça a rotina diária de Daphne.

Isso será muito importante para determinar o melhor momento de entrar em contato ou oferecer um conteúdo.

Faz estagio de manhã, academia de tarde e faculdade a noite

>> Perceba que para entregar conteúdos, lives ou fazer contatos com Daphne, você deve entender essa rotina e avaliar a melhor oportunidade.

### Principais assuntos que Daphne procura na internet.

Perceba que os principais assuntos procurados na internet são intermediária:

- Livestream de jogos
- Series e Filmes
- Fotos e videos (instagram)

Portanto, para chamar a atenção de Daphne, os seus conteúdos também tem que ser de forma intermediária e ter conexão com esses assuntos.

E devem aparecer no momento em que Daphne estiver procurando ou lendo esses conteúdos em portais, blogs e redes sociais.

Para você conseguir chamar atenção de Daphne com seus conteúdos, você deve usar técnicas de SEO para seus conteúdos serem encontrados nas buscas do Google.

E propaganda paga nas redes sociais e no Google no meio de assuntos que Daphne gosta como:

- Ler livros
- Ir no cinema
- Desenhar
- Ir em museus
- Ir em parques

# Daphne tem esses objetivos, sonhos ou desejos para realizar na vida:

- Viajar o mundo
- · Ter varios animais
- Ter um pequeno negócio de artes

>> Porem, por mais que deseje realizar seus sonhos e desejos, enfrenta várias dificuldades e precisa de sua ajuda para alcançar seus resultados.

# Daphne enfrenta esse problemas:

- · Economia de dinheiro
- Falta de controle de gastos
- · Dificuldade em investir
- Esquecer de pagar contas

- >> Para cada problema identificado. Você deve criar um conteúdo de alta qualidade que ofereça soluções. Pode ser um artigo, ebook, video, palestra online, planilha, etc.
- >> Estes conteúdos tem que ajudar Daphne a resolver seus problemas e mostrar você e sua empresa como uma autoridade no assunto que vai ajudar na jornada de encontrar soluções para realizar seus sonhos e objetivos.

### Hoje tenta resolve seus problemas da seguinte forma:

- · Quando esta apertado anota em uma planilha
- Anota contas a pagar em um grupo no whatsapp
- Evita olhar a fatura pra nao se assustar
- >> Use essas informações para reforçar a dor dos problemas enfrentados por sua Persona.

#### E na hora de buscar solução, Daphne sempre tem essas dúvidas:

- Como fazer e nao esquecer o input de dados
- Se é possivel fazer analise retroativa
- Valores de possiveis funçoes premium
- >> Para cada pergunta, você deve elaborar uma resposta convincente. Essas perguntas e respostas devem ser colocadas em seus conteúdos que falam de seus produtos e serviços. Elas são fundamentais para quebrar as objeções no momento da venda.

#### Para resolver os problemas de Daphne você pode:

- Informações e guias de investimento
- · Fácil input de gastos para controle
- Dashboard e insights das transações mensais
- Fácil registro de contas a pagar e lembretes
- >> Inclua em seus conteúdos e nas páginas de seus produtos e serviços como você pode ajudar Daphne.

Você tem uma grande chance de fechar negócio com Daphne, se demonstrar autoridade no assunto, responder às dúvidas e deixar claro seus diferenciais competitivos abaixo:

- Interface intuitiva
- · Fácil input de dados
- Dashboard e insights amigaveis

Agora que terminou sua **Buyer Persona**, imprima e cole em sua parede para servir de referência em suas estratégias de Marketing Digital.

**Lembre-se.** Atualize sua Persona a cada 3 meses com as informações que irá coletar dos clientes que atende. Quanto mais informações reais, mais verdadeira será seu persona.

19 de março de 2024

Persona gerada por www.maikon.biz

