UNIVAG Engenharia de Software

ANTEPROJETO
Sistema de Fidelidade Coma Bem

Sistema de Fidelidade Coma Bem	Versão: 1.0.0
Artefato de Anteprojeto	Data: 05/05/2025

Histórico da Revisão

Data	Versão	Descrição	Autor
08/04/2025	1.0.0	Elaboração do Documento	Lucas Silveira Portella
10/06/2014	1.0.1	Elaboração do Documento	Arlen Augusto Pereira

2

Sistema de Fidelidade Coma Bem	Versão: 1.0.0
Artefato de Anteprojeto	Data: 05/05/2025

Integrantes da Equipe

Nome	Cargo Ocupado
Lucas Silveira Portella	Administrador de Banco de Dados
Arlen	Analista de Sistemas
Lucas Silveira Portella	Analista de Sistemas

Sistema de Fidelidade Coma Bem	Versão: 1.0.0
Artefato de Anteprojeto	Data: 05/05/2025

Sumário

DI	AGNÓSTICO ATUAL	5
OE	BJETIVO DO PROJETO	5
3.1	Sistema de Gestão da Secretaria Acadêmica	6
PR	OPOSTA DE PROJETO	8
CF	RONOGRAMA	13
CC	DNCLUSÃO	13
RE	SPONSABILIDADES	13
	OE ES 3.1 PR 4.1 4.2 MC CF	DIAGNÓSTICO ATUAL OBJETIVO DO PROJETO ESCOPO 3.1 SISTEMA DE GESTÃO DA SECRETARIA ACADÊMICA PROPOSTA DE PROJETO 4.1 BENEFÍCIOS 4.2 RISCOS MODELAGEM PRELIMINAR CRONOGRAMA CONCLUSÃO RESPONSABILIDADES

1 DIAGNÓSTICO ATUAL

A gestão do Restaurante Coma Bem vê a necessidade de estar mais próximo de seus clientes e aplicar diferenciais em relação aos concorrentes da região. Clientes que moram ou trabalham perto do restaurante possuem algumas opções de restaurantes do mesmo padrão do Coma Bem, e é comum vê-los alternando de restaurante durante o mês. Além disso, falta maior controle sobre os produtos que são vendidos além do almoço e também sempre existe a necessidade de se conhecer melhor os clientes para melhor atendê-los, bem como ter alternativas para contactá-los de novidades e promoções do restaurante.

Necessita-se de uma solução que aproxime os clientes que trabalham e moram na região do restaurante, no sentido de que se tornem mais assíduos. Necessita-se também uma ferramenta que auxilie na gestão, proporcionando mais informações sobre produtos mais vendidos, melhores clientes e dados e contatos dos clientes.

2 OBJETIVO DO PROJETO

Visando atender essas necessidades, projetaremos um sistema de fidelidade para os clientes do restaurante. Isso trará um diferencial financeiro para os clientes mais presentes, bonificando-os

Sistema de Fidelidade Coma Bem	Versão: 1.0.0
Artefato de Anteprojeto	Data: 05/05/2025

com produtos, bebidas e refeições, de acordo com sua consumação. Através do registro de consumação, será possível obter dados de vendas de produtos, possibilitando a geração de relatórios. Para participar do programa de fidelidade, será necessário que o cliente faça seu cadastro, obtendo assim dados como nome, telefone e e-mail dos clientes, que, caso seja de seu agrado, serão utilizados para o envio de promoções e notícias, fazendo com que o restaurante esteja em maior contato com seus clientes.

3 ESCOPO

3.1 Sistema de Fidelidade

- Criação de página web
 - o Design da página
 - o Menu de navegação (abas "Sobre nós", "História", "Localização", "Funcionamento", "Delivery", "Reservas", "Fidelidade", "Contato")
- Cadastro
 - o Nome
 - o Telefone
 - o E-mail
 - o Permissão para envio de mensagens
- Página do administrador;
 - o Relatório de vendas por período
 - o Relatório de acompanhamento de asciduidade
 - o Validação de vouchers de bonificação
 - o Configuração de regra de pontuação
 - Configuração de bonificações

Sistema de Fidelidade Coma Bem	Versão: 1.0.0
Artefato de Anteprojeto	Data: 05/05/2025

Área do cliente;

- Cadastro
- o Mudança de dados cadastrais
- o Verificação de pontos de bonificação
- o Emissão de vouchers de benefícios
- o Lançamento de consumação (via cupom fiscal)

4 PROPOSTA DE PROJETO

A proposta do projeto é disponibilizar uma página e uma aplicação web para implementar o sistema de fidelidade para o Restaurante Coma Bem, bem como relatórios pertinentes para o acompanhamento do sucesso da estratégia utilizada, de forma segura e intuitiva para os usuários. O sistema será projetado utilizando o padrão de orientação a objetos da linguagem PHP e o SGBD MySQL Server.

4.1 BENEFÍCIOS

- Maiores benefícios aos clientes do restaurante, aumentando as vendas
- Maior presença digital através da página web, o que melhora o ranqueamento em SEO's.
- Disponibilização de informações importantes para gestão do negócio.
- Maior contato com o cliente pela internet, através de mensagens de WhatsApp e também possíveis estratégias de marketing pago em plataformas como Facebook e Instagram.
- Design responsivo pensado para fácil utilização em aparelhos móveis.
- Sistema independente de outros softwares PDV.

4.2 RISCOS

O risco de um sistema de software é uma medida de probabilidade e da perca relacionais a ocorrência de um evento negativo que afete o próprio projeto, seu processo ou seu produto.

Sistema de Fidelidade Coma Bem	Versão: 1.0.0
Artefato de Anteprojeto	Data: 05/05/2025

Abaixo alguns fatores que influenciam no risco do projeto:

1. Cliente

- Clientes com atitudes negativas em relação ao projeto.
- Baixa capacidade dos usuários por falta de maturidade ou conhecimento.
- Ausência da participação do cliente.

2. Equipe de Desenvolvimento

- Conflitos entre cliente e equipe de desenvolvimento.
- Equipe de desenvolvimento n\u00e3o familiarizada com as ferramentas.
- Membros da equipe de desenvolvimento n\u00e3o familiarizados com o neg\u00f3cio do cliente.

3. Organizacional

- Políticas corporativas com efeito negativo no projeto.
- Ausência ou perda do comprometimento organizacional com o projeto.
- Reestruturação organizacional durante o projeto.
- Influência das partes interessadas desfavoráveis ao projeto.

4. Processo

- Falta de suporte para a resolução de problemas técnicos.
- Falta de infraestrutura para reuso.
- Repositórios de projeto e controle de configuração inadequado.

5. Projeto

- Comunicação ineficiente.
- Prazo de entrega agressivo.

Sistema de Fidelidade Coma Bem	Versão: 1.0.0
Artefato de Anteprojeto	Data: 05/05/2025

- Baixa produtividade.
- Escopo levantado diferente do escopo necessário para o projeto.
- Dificuldades de gestão das mudanças e do impacto das mudanças.

6. Requisitos

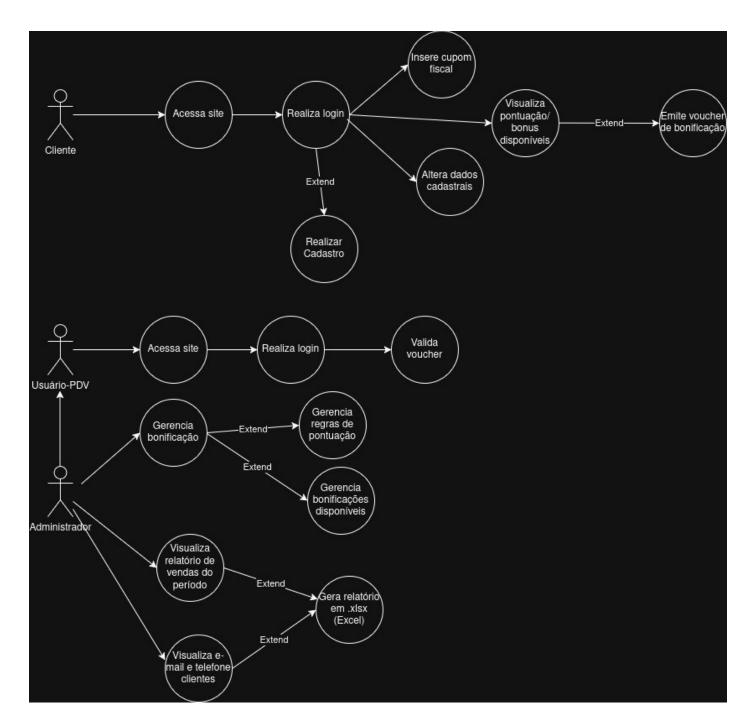
- Requisitos não definidos de forma adequada.
- Requisitos incorretos.
- Mudanças contínuas dos objetivos e escopo do projeto.

7. Configuração

• Problemas de disponibilidade ou qualidade da infraestrutura do cliente.

Sistema de Fidelidade Coma Bem	Versão: 1.0.0
Artefato de Anteprojeto	Data: 05/05/2025

5 Modelagem Preliminar



6 CRONOGRAMA

Acompanhar pelo aplicativo Google Sheets disponibilizado.

7 CONCLUSÃO

De acordo com as informações contidas no projeto, as necessidades do Sistema de Fidelidade Coma Bem serão atendidas, de acordo com a viabilidade do projeto através de seus processos específicos.

8 RESPONSABILIDADES

A equipe de desenvolvimento será responsável pelo bom funcionamento do sistema.

Cuiabá, 05 de Maio de 2025

Equipe SELENE.