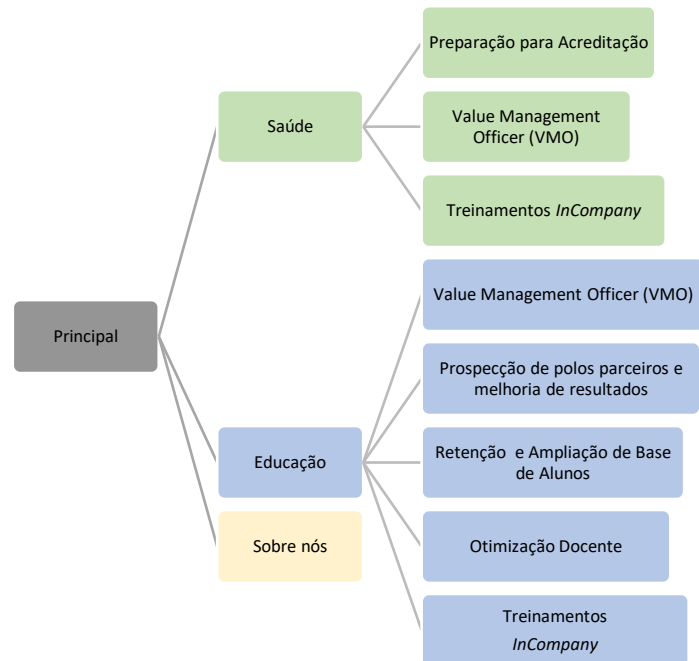


**Projeto:** Criação do Web Site para a Consultoria Value Ware

**Domínio:** [www.valueware.com.br](http://www.valueware.com.br)

### Estrutura básica de navegação



### Dicas:

1 - Consultoria em gestão para o setor educacional e de saúde. É importante o uso de ícones sóbrios e profissionalismo na apresentação pois são segmentos tradicionais e que vivem em constante inovação.

2 - Sempre que tiver **entre em contato** gerar **link** para a página de formulário de contatos

3 – Em todas as páginas, link para a página do LinkedIn, Instagram e E-mail

Obs: Páginas ainda não criadas.

**Fonte da Logo:** Furore

### Conteúdo

---

### Sobre nós

## Value Ware: Sua Parceira Estratégica nos Setores de Educação e Saúde

Somos uma equipe de especialistas altamente qualificados e experientes, prontos para ajudar sua instituição a alcançar o sucesso desejado. Nossa abordagem baseia-se em compreender profundamente as necessidades específicas do seu negócio e desenvolver estratégias eficazes para superar desafios e impulsionar seu crescimento, com o desenvolvimento e melhoria de processos e produtos e a facilitação da transformação digital, com foco na geração de valor identificando oportunidades de otimização de processos, redução de desperdícios (Lean), expansão e novos mercados para entregas de valor

No atual cenário altamente competitivo e em constante evolução, entendemos a importância de se destacar da concorrência. É por isso que oferecemos serviços personalizados de consultoria, projetados para atender às demandas exclusivas dos setores de educação e saúde.

Nossos profissionais possuem um profundo conhecimento das melhores práticas e tendências emergentes nesses setores, permitindo que ofereçamos insights valiosos e soluções inovadoras.

Com a Value Ware ao seu lado, você terá acesso a uma ampla gama de conhecimentos e expertise necessários para impulsionar o sucesso de seu negócio gerando valor para seus clientes, colaboradores e gestores.

### **PRINCÍPIOS e VALORES**

- Ética e transparência
- Foco no valor
- Comece onde você está
- Progrida iterativamente com feedback
- Colabore e promova visibilidade
- Pense e trabalhe holisticamente
- Simplicidade e praticidade
- Otimize e automatize

## **SAÚDE**

---

### **Preparação para Acreditação**

#### **O que é Acreditação?**

É um processo a que um serviço de saúde se submete voluntariamente (ou seja, se nenhuma obrigação legal), que mensura e atesta a qualidade de serviços prestados.

É também um importante instrumento de gestão e melhoria contínua de qualidade e segurança.

Para ser acreditado, o serviço deve comprovadamente atender aos padrões e requisitos definidos pela Organização Nacional de Acreditação – ONA, Qmentum International ou a Joint Commission International – JCI.

A acreditação hospitalar funciona como uma certificação de qualidade, como a ISO, por exemplo, mas nesse caso é exclusiva para instituições de saúde. A estratégia pode ser comparada a um programa de educação continuada.

Isso porque também **estimula o entendimento estratégico**, a **conformidade produtiva multiprofissional**, a **racionalização de insumos** e a **otimização dos resultados** nesses ambientes.

A **Value Ware** presta consultoria na preparação e melhoria de processos administrativos e assistenciais, auxiliando sua empresa a alcançar essa certificação e os benefícios que ela acarreta para o seu negócio.

### **Por que investir em Acreditação?**

O processo de acreditação vai muito além da obtenção de uma certificação, é principalmente uma maneira de melhorar a qualidade dos serviços prestados, conquistar a confiança dos pacientes e integrar positivamente as equipes.

Veja abaixo alguns dos benefícios que o processo de acreditação traz para a sua instituição:

Os principais benefícios da Acreditação para a instituição e a segurança do paciente são:

- **Melhoria contínua:** como já citamos este é um processo que visa a melhoria contínua da Segurança do paciente e dos resultados assistenciais.
- **Diminuição de retrabalho e redução de custos:** seguir corretamente a metodologia da ONA permite que a instituição diminua erros que aumentam gastos e retrabalho.
- **Integração entre os setores e processos:** toda instituição é um sistema formado por várias partes. A Acreditação faz com que todos os setores trabalhem em conjunto tendo o mesmo objetivo.
- **Controle dos processos e compromisso com o resultado:** instala-se uma visão geral do processo permitindo maior controle e organização dos resultados.
- **Visibilidade no mercado:** A instituição passa a ser reconhecida pela sua excelência em qualidade.
- **Identificação de riscos e oportunidades:** permite corrigir os erros antes que eles aconteçam e aproveitar as oportunidades antes dos seus concorrentes.
- **Diferencial competitivo:** saia na frente da concorrência provando sua qualidade em saúde.

- **Credibilidade:** Você ganhará credibilidade de médicos, equipe multiprofissional e pacientes.
- **Oportunidade de reajuste de tabela:** Reajuste de IPCA de 100% a 105% dependendo dos resultados do Fator de Qualidade (Lei nº 13.003/2014 e regulamentado pela Instrução Normativa nº 61/2015)

### **Como funciona a acreditação hospitalar?**

A acreditação hospitalar depende do cumprimento de certos pré-requisitos, que podem variar de acordo com cada entidade acreditadora.

Em geral, essas exigências incluem a apresentação das licenças sanitárias, a constituição legal há mais de um ano, alvará de funcionamento, entre outras questões técnicas semelhantes.

Com toda a documentação em dia, o início do processo ainda demanda algumas práticas, que incluem:

#### **Organização interna**

A avaliação demanda o engajamento de todos os profissionais envolvidos na unidade de saúde, e é preciso que os mesmos tenham domínio sobre os critérios de acreditação e os priorizem em suas rotinas.

Além disso, a administração do hospital ou da clínica precisa lidar com as adequações exigidas, direcionando verbas para reformas na infraestrutura, para a adequação de determinados serviços, entre outros pontos previstos nas avaliações.

#### **Coordenador responsável**

Por mais que a acreditação hospitalar exija esforços coletivos, ela precisa ser gerenciada por um único profissional incumbido de lidar com todo o processo.

Esse responsável pode ser alguém da própria equipe da unidade, que precisa ser capacitado para a tarefa, ou ainda um consultor externo contratado. Sua função é:

- Monitorar todos os procedimentos;
- Reconhecer as mudanças necessárias para a adaptação;
- Garantir a transparência das adequações, mantendo contato constante com o time de direção hospitalar.
- Para dar apoio, agilidade e conformidade a essas tarefas, também é fundamental criar um comitê de acreditação, composto por profissionais multidisciplinares, capazes de lidar com as diferentes demandas da unidade no cumprimento dos requisitos.
- Capacitação profissional
- Para que a acreditação hospitalar seja possível, todos os serviços prestados na unidade de saúde devem estar alinhados aos requisitos e parâmetros de melhorias contínuas estipulados pelos órgãos acreditadores.
- Como os profissionais de uma clínica ou hospital são diretamente responsáveis pelo cumprimento de suas atividades, é imprescindível promover uma capacitação completa com toda a equipe.

Assim, todo o quadro interno estará alinhado às exigências, não só para desempenhar suas funções com excelência, mas também para lidar com quesitos de liderança, procedimentos, gerenciamento de riscos, estratégias, entre outros de natureza semelhante.

### **Alinhamento de terceiros**

Não são apenas os profissionais internos que são responsáveis pela qualidade das práticas de uma unidade de saúde, mas também fornecedores e parceiros em geral.

Para adequar-se às exigências da acreditação, muitas vezes pode ser necessário adaptar, capacitar ou mesmo trocar os responsáveis externos pelos insumos, pelos equipamentos e materiais e até por serviços como limpeza, lavanderia e alimentação.

### **Escolha de órgão acreditador**

Todas as práticas mencionadas até aqui precisam ser guiadas pelos requisitos próprios de uma entidade acreditadora.

Este órgão pode ser nacional ou internacional, e inclusive é possível credenciar-se em mais de uma opção. Confira no item seguinte algumas das mais consagradas certificações da área.

### **Quais atividades são elegíveis para Acreditação?**

- Hospitais
- Ambulatórios
- Laboratórios de análises clínicas
- Laboratórios de anatomia patológica
- Serviços de pronto atendimento
- Home care
- Serviços Oncológicos
- Serviços de Medicina Hiperbárica
- Serviços de Hemoterapia
- Serviços de Nefrologia e Terapia Renal Substitutiva
- Serviços de Diagnóstico por Imagem
- Serviços de Radioterapia
- Serviços de Medicina Nuclear
- Serviços Odontológicos
- Serviços de Processamento de Roupas para a Saúde
- Serviços de Dietoterapia
- Serviços de Manipulação e Atenção Farmacêutica
- Serviços de Esterilização e Reprocessamento de Materiais
- Serviços de Oftalmologia
- Serviços de Atenção Primária
- Serviços de Transporte

### **Value Management Officer (VMO)**

Você sabia que a implantação de um **Value Management Officer (VMO)** pode trazer grandes benefícios para as instituições de saúde? O VMO é a área da organização especializada em gestão de valor, que tem como objetivo gerar valor para clientes, colaboradores e acionistas, melhorando produtos e serviços com a maximização resultados financeiros e operacionais das organizações.

Com a crescente demanda por serviços de saúde, é essencial que as instituições encontrem maneiras de otimizar seus recursos e reduzir custos. O VMO desempenha um papel crucial nesse processo, atuando na identificação oportunidades de melhoria, implementando estratégias eficientes e monitorando os resultados alcançados.

#### **Principais benefícios da implantação de um VMO:**

- Maximização do retorno sobre o investimento (ROI)
- Gestão de Projetos e Produtos
- Implantação da cultura de melhoria contínua
- Gestão da transformação digital
- Identificando oportunidades de redução de custos e aumento da produtividade
- Gestão de Riscos
- Melhoria da qualidade dos serviços prestados
- Padronização dos processos e a melhoria contínua da qualidade
- Gestão com dados e indicadores administrativos e assistenciais
- Aumento da segurança de colaboradores e pacientes

#### **Como implantar um VMO ?**

A implantação de um VMO pode ser dividida em algumas etapas. Em primeiro lugar, é necessário realizar um **diagnóstico da instituição**, identificando as principais necessidades e desafios enfrentados. Em seguida, é feito um planejamento estratégico, que define as metas e objetivos a serem alcançados. A partir disso, o VMO começa a implementar as estratégias definidas, acompanhando de perto os resultados e ajustando as ações, quando necessário.

É importante ressaltar que a implantação de um VMO requer o apoio e envolvimento de toda a equipe da instituição. O profissional atua em parceria com os gestores e colaboradores, oferecendo treinamentos e capacitações, para garantir que todos compreendam a importância da gestão de valor e estejam alinhados com os objetivos da organização.

Portanto, se você busca maximizar os resultados da sua instituição de saúde, a implantação de um Value Management Officer é a solução ideal. Não perca tempo e entre em contato conosco para mais informações sobre como podemos ajudá-lo nesse processo de transformação e melhoria contínua. Seja um exemplo de excelência no mercado da saúde!

### **Gestão de Riscos**

O curso de Gestão de Riscos na área de saúde ensina os profissionais a identificar, avaliar e gerenciar os riscos presentes nos processos de uma organização. Com foco na prevenção de eventos adversos e na melhoria da segurança do paciente, o curso capacita os participantes a estabelecer estratégias eficazes para o gerenciamento de riscos, minimizando possíveis impactos negativos na qualidade do atendimento.

### **Mapeamento de Processos**

O curso de Mapeamento de Processos na área de saúde tem como objetivo auxiliar os profissionais a compreenderem e otimizarem os fluxos de trabalho dentro de uma organização. Através do mapeamento detalhado dos processos, é possível identificar possíveis gargalos, retrabalhos e falhas na execução das atividades, permitindo a implementação de melhorias e a obtenção de resultados mais eficientes e de qualidade na prestação de serviços de saúde.

### **Gestão da Rotina com ferramentas de Qualidade**

O curso de Gestão da Rotina com ferramentas de Qualidade na área de saúde proporciona aos profissionais o conhecimento e as habilidades necessárias para organizar, controlar e melhorar os processos diários de uma instituição de saúde. Utilizando ferramentas e técnicas de gestão da qualidade, os participantes aprendem a implementar medidas que visam a padronização, a redução de erros e falhas, a melhoria contínua e a excelência no atendimento ao paciente.

### **Gerenciamento de Projetos**

O curso de Gerenciamento de Projetos na área de saúde capacita os profissionais a planejar, executar, monitorar e controlar projetos de saúde de forma eficiente e eficaz. Com foco na entrega de resultados e na utilização de boas práticas de gestão, os participantes aprendem a liderar equipes, a estabelecer metas e prazos, a gerenciar recursos e a realizar o monitoramento constante das atividades, visando garantir o sucesso dos projetos na área da saúde.

Não encontrou seu curso ? Entre em contato que criamos a trilha de aprendizagem personalizada para o perfil de sua instituição e colaboradores.

---

## **EDUCAÇÃO**

### **Value Management Officer (VMO)**

O setor educacional está mais competitivo do que nunca. As instituições de ensino superior estão constantemente buscando maneiras de se destacar e atrair alunos talentosos. É essencial

adotar uma abordagem estratégica para aumentar o valor e a eficiência de sua instituição. É aí que entra a figura do Value Management Officer.

O Value Management Officer é uma área especializada em estratégias de gestão de valor. Ela é responsável por identificar oportunidades de melhoria, otimizar processos, reduzir desperdícios e melhorar a eficiência operacional em sua instituição de ensino superior agregando e gerando valor para alunos, colaboradores e acionistas.

#### **Principais benefícios da implantação de um VMO:**

- Maximização do retorno sobre o investimento (ROI)
- Gestão de Projetos e Produtos
- Análise, revisão e ampliação de portfólio de produtos regulados e não regulados
- Implantação da cultura de melhoria contínua
- Gestão da transformação digital
- Identificando oportunidades de redução de custos e aumento da produtividade
- Gestão de Riscos
- Melhoria da qualidade dos serviços prestados
- Padronização dos processos e a melhoria contínua da qualidade
- Identificação de oportunidades de crescimento e expansão.
- Criação de novos programas acadêmicos, parcerias estratégicas e ações de marketing que aumentem sua visibilidade e atração de alunos.

#### **Como implantar um VMO ?**

A implantação de um VMO pode ser dividida em algumas etapas. Em primeiro lugar, é necessário realizar um **diagnóstico da instituição**, identificando as principais necessidades e desafios enfrentados. Em seguida, é feito um planejamento estratégico, que define as metas e objetivos a serem alcançados. A partir disso, o VMO começa a implementar as estratégias definidas, acompanhando de perto os resultados e ajustando as ações, quando necessário.

É importante ressaltar que a implantação de um VMO requer o apoio e envolvimento de toda a equipe da instituição. O profissional atua em parceria com os gestores e colaboradores, oferecendo treinamentos e capacitações, para garantir que todos compreendam a importância da gestão de valor e estejam alinhados com os objetivos da organização.

Se você deseja levar sua instituição de ensino superior ao próximo nível, não perca tempo! Implante um Value Management Officer e tenha acesso a um profissional altamente qualificado que irá impulsionar o valor e a eficiência de sua instituição. Entre em contato conosco hoje mesmo e descubra como podemos ajudá-lo a alcançar o sucesso.

#### **Prospecção de polos parceiros e melhoria de resultados**



Em meio ao cenário desafiador do mercado de parceiros de Instituições de Ensino Superior (IES) no Brasil, observamos uma desaceleração comparativa nos últimos anos. Diante dessa realidade, surge a necessidade de adotar uma abordagem estratégica para impulsionar organicamente o crescimento do número de parceiros.

Nossa proposta visa a formatação de práticas sólidas e eficazes, inspiradas no mercado de franchising empresarial, com estratégias mapeadas para implantação e operação. Além disso, a oferta de estratégias de capacitação de multiplicadores para treinamentos especializados para polos parceiros. A criação de planos de captação, gestão financeira identificando investimentos necessários, *business plan*, previsão de ganhos e outros dados financeiros realizados em parceria entre nossos consultores e sua IES. Destacamos a definição de metas, acompanhamento das captações e estratégias conjuntas para impulsionar e apoiar os polos parceiros como nosso grande diferencial.

Em 2020, enquanto o cenário registrou a criação de 622 polos<sup>1</sup>, houve uma significativa redução em comparação aos 2.538 de 2019 e 3.455 de 2018. O fechamento de 434 polos em 2020, embora tenha aumentado em relação aos anos anteriores, destaca a importância de uma abordagem estratégica para garantir o sucesso no mercado atual.

A concentração predominante de IES no Sudeste (47,1%) requer uma diferenciação nas estratégias de parceria. Nossa proposta é adaptada a essas nuances regionais, proporcionando um plano personalizado que atenda às demandas específicas da sua IES.

Ao analisar o número de polos fechados em 2020, notamos que as instituições privadas preferem um modelo de expansão baseado em parcerias com escolas e outras entidades, em vez de investir em polos próprios. Nossos dados indicam uma clara tendência nesse sentido, com 434 polos fechados em 2020 em comparação com 353 em 2019 e 374 em 2018.

A Value Ware auxilia na estratégia de expansão da base de alunos por meio de parcerias com instituições de ensino superior. Nossa empresa tem como objetivo possibilitar e apoiar a captação de novos alunos, proporcionando suporte e recursos para que os polos parceiros alcancem suas metas.

Através de uma cuidadosa análise de mercado e estudo do público-alvo, a Value Ware identificará as regiões com maior potencial de crescimento e demanda por cursos superiores. Com base nessa análise, estabeleceremos metas de captação realistas e ajustadas às necessidades individuais de cada polo parceiro.

Nossa experiência e expertise no ramo educacional nos permitem estabelecer parcerias duradouras e lucrativas para ambas as partes envolvidas. Acreditamos no conceito de ganha-ganha, ou seja, buscamos criar um ambiente em que todos os envolvidos se beneficiem mutuamente.

Ao se tornar um polo parceiro para sua IES, cocriamos estratégias de acesso a um completo suporte em todas as etapas do processo de captação de alunos. Desde o planejamento estratégico até a implementação das ações de marketing, nossos especialistas estarão à disposição para auxiliar no desenvolvimento de campanhas eficientes e bem-sucedidas.

Além disso, forneceremos ferramentas e recursos para ajudar no monitoramento e acompanhamento dos resultados, garantindo assim que as metas de captação sejam alcançadas. A Value Ware atua como um verdadeiro parceiro, facilitando o acesso a materiais promocionais, Sell Books, palestras informativas, atendimento personalizado aos potenciais parceiros interessados.

Estamos comprometidos em ampliar o número de polos parceiros, promovendo a oferta de ensino superior de qualidade em todo o país. Acreditamos que a educação é fundamental para o desenvolvimento de uma sociedade e estamos dispostos a contribuir para o crescimento e sucesso de sua instituição.

Entre em contato conosco hoje mesmo e descubra como podemos ajudar seu polo a expandir sua base de alunos, conquistando resultados incríveis e duradouros.

## **Retenção e Manutenção da Base de Alunos**

O sucesso e a reputação da sua instituição dependem, em grande parte, da retenção de alunos. Neste mercado altamente competitivo, onde a captação de novos estudantes é cada vez mais desafiadora, investir em estratégias que garantam a permanência e o sucesso dos alunos que você já conquistou se tornou fundamental.

Uma análise quali-quantitativa é essencial para avaliar a efetividade das ações de retenção e compreender claramente os custos envolvidos nesse processo. Vamos começar pelo custo de captação: é inegável que atrair novos alunos é uma tarefa árdua e custosa. São investimentos em marketing, propaganda, visitas a escolas, feiras educacionais, entre outros. Porém, o que muitas instituições esquecem é que reter esses alunos é igualmente importante e, muitas vezes, mais barato.

Ao apostar na retenção de alunos, você economiza recursos financeiros e tempo, afinal, ações de retenção são direcionadas aos estudantes já matriculados, que já conhecem a instituição e estão em busca de uma experiência acadêmica de qualidade. Compreender o custo de retenção é fundamental para balizar os investimentos nessa área e garantir que a instituição esteja empregando os recursos de forma eficiente.

Uma primeira etapa é a análise quali-quantitativa, capaz de fornecer dados precisos e métricas relevantes para avaliar o desempenho da instituição em termos de retenção. Por meio de pesquisas de satisfação, feedbacks de alunos, taxas de evasão, desempenho acadêmico e indicadores quantitativos como taxas de matrículas renovadas e formandos, é possível obter uma visão ampla e detalhada sobre as ações e programas implementados, além de atuar na retenção antes que a evasão aconteça.

Com base nessa análise, é possível identificar os pontos fortes e fracos da instituição, bem como as necessidades específicas dos alunos. Dessa forma, você pode direcionar os investimentos em ações personalizadas, como programas de tutoria, mentoring, apoio psicopedagógico, eventos acadêmicos e atividades extracurriculares, que tenham impacto direto na retenção e sucesso dos estudantes.

Investir na retenção de alunos não é apenas uma estratégia inteligente e econômica, mas também reflete o compromisso da sua instituição em oferecer uma educação de excelência, acompanhando e apoiando o desenvolvimento acadêmico e pessoal dos estudantes.

Não deixe para depois! Entre em contato conosco e descubra como podemos ajudar na retenção de alunos da sua instituição de ensino superior. Afinal, formar profissionais qualificados e com um alto nível de satisfação é o nosso objetivo em comum. Juntos, alcançaremos o sucesso!

## **Otimização Docente**

Sabemos que um dos principais desafios enfrentados pelas instituições de ensino é garantir que seus docentes estejam proporcionando um ensino de alto padrão, com habilidades e competências alinhadas aos instrumentos regulatórios do MEC.

Através da avaliação do NPS (Net Promoter Score) do docente, é possível medir o grau de satisfação dos alunos em relação ao desempenho de seus professores. Com base nos resultados obtidos, é possível identificar pontos fortes e áreas de melhoria, possibilitando um direcionamento assertivo para aperfeiçoar o ensino.

Outro ponto fundamental é a otimização de turmas e custo docente. Com base em modernas técnicas de gerenciamento, é possível identificar a melhor composição de turmas, considerando critérios como titulação, tempo parcial e tempo integral. Dessa forma, além de garantir a qualidade do ensino, você também poderá otimizar custos, aproveitando ao máximo os recursos disponíveis.

Na otimização docente é importante considerar os instrumentos regulatórios do MEC, garantindo que sua instituição se mantenha alinhada às exigências governamentais. Levamos em conta aspectos como a titulação dos docentes, a carga horária parcial e integral, para garantir que você esteja em conformidade com todas as normas estabelecidas.

A Otimização Docente é essencial para garantir a excelência no ensino superior. Ao investir nesta solução, você proporcionará aos seus alunos um ensino de qualidade, com docentes capacitados e alinhados às expectativas do MEC. Além disso, você também aproveitará ao máximo os recursos disponíveis, otimizando custos e elevando a eficiência de sua instituição.

Entre em contato conosco e descubra como a nossa solução de Otimização Docente pode impulsionar o sucesso da sua instituição de ensino superior. Invista na excelência e alcance resultados surpreendentes!

## **Treinamentos *InCompany***

Os treinamentos *InCompany* voltados para instituições de ensino superior possuem como objetivo principal capacitar os profissionais que atuam nessas instituições, buscando melhorar seus conhecimentos e habilidades em áreas específicas. Dentre os principais treinamentos oferecidos estão:

### **Gestão de Riscos:**

Esse treinamento visa capacitar os profissionais da instituição de ensino superior a lidar com os riscos envolvidos em suas atividades, sejam eles financeiros, operacionais ou reputacionais. São abordados temas como identificação, análise, avaliação e tratamento de riscos, visando a tomada de decisões mais assertivas e a minimização de potenciais danos.

### **Mapeamento de Processos:**

O treinamento de mapeamento de processos busca auxiliar os profissionais da instituição a entenderem e analisarem os diferentes processos que compõem o funcionamento da instituição, como o processo de matrícula, de administração acadêmica, de gestão financeira, entre outros. Com isso, é possível identificar oportunidades de melhoria, eliminar redundâncias e aumentar a eficiência operacional.

### **Gestão da Rotina com ferramentas de Qualidade:**

O treinamento tem como objetivo apresentar aos profissionais as principais ferramentas da gestão da qualidade, como o PDCA, 5W2H e Acompanhamento de Planos de Ação, além de técnicas de análise e solução de problemas, como o Diagrama de Ishikawa, Diagrama de Pareto e muitos outros. Com essas ferramentas, é possível melhorar a gestão da rotina da instituição, garantindo a entrega de serviços de qualidade e a satisfação dos estudantes.

### **Gerenciamento de Projetos:**

O treinamento capacita os profissionais da instituição de ensino superior a gerenciar projetos de forma eficiente, aplicando as melhores práticas do *Project Management Institute (PMI®)*. São abordados temas como definição de escopo, planejamento, execução, monitoramento e controle, além de técnicas de liderança e gestão de equipes. Com isso, é possível garantir a entrega de projetos dentro do prazo, do custo e da qualidade esperados. Todos os treinamentos de Projetos ministrados por professores certificados pelo PMI®.

Não encontrou seu curso ? Entre em contato que criamos a trilha de aprendizagem personalizada para o perfil de sua instituição e colaboradores.

Deixar em todas as páginas links para redes sociais  
LinkedIn , Instagram e e-mail ([contato@valueware.com.br](mailto:contato@valueware.com.br))

Criar formulário de contatos

\*Nome  
Telefone  
\*E-mail  
Empresa  
Cargo  
Mensagem

\*campos obrigatórios

Validar telefone e e-mail.  
Enviar mensagem para o e-mail [contato@valueware.com.br](mailto:contato@valueware.com.br)