Práctica de Power BI



|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| KPI | Descripción | Tipo de visualización |
| Ingresos Totales | Suma total de ventas generadas en un período de tiempo (mensual, trimestral y anual). | Tarjeta KPI |
| |  | | --- | | **Gastos Operativos** |  |  | | --- | |  | | Total de costos fijos y variables asociados a la operación de la empresa. | Gráfico de barras comparativo |
| |  | | --- | | **Beneficio Neto** |  |  | | --- | |  | | Ingresos menos gastos operativos, impuestos y otros costos. | Tarjeta KPI |
| |  | | --- | | **Margen de Rentabilidad (%)** |  |  | | --- | |  | | (Beneficio Neto / Ingresos Totales) x 100 | Gráfico de anillos |
| |  | | --- | | **Flujo de Caja** |  |  | | --- | |  | | Entrada y salida de efectivo disponible en la empresa. | Gráfico de línea temporal |
| |  | | --- | | **Rentabilidad por Producto** |  |  | | --- | |  | | Margen de beneficio por cada producto o servicio vendido | Tabla dinámica |
| |  | | --- | | **Desempeño por Departamento** |  |  | | --- | |  | | Ventas y costos por cada área (Ventas, Marketing, Producción, RRHH). | Gráfico de barras |
| |  | | --- | | **Crecimiento de Clientes** |  |  | | --- | |  | | Incremento de nuevos clientes mes a mes | Gráfico de tendencia |
| |  | | --- | | **Cartera de Clientes** |  |  | | --- | |  | | Número total de clientes que han realizado compras en los últimos 6 meses. | Indicador numérico |
| |  | | --- | | **Nivel de Endeudamiento** |  |  | | --- | |  | | Deuda financiera total / Activos totales x 100 | Indicador de riesgo |