

# Interação Pessoa-Máquina

2020/2021

# Agro Market

Stage 3: First Prototype



# Realizado por:

53568, João Pereira 52404, Lucas Fonseca 52340, Luís Chula 50097, Vítor Padieira Lab class Nº 2 Group Nº 11

**Professor:** Teresa Romão

# **Briefing**

Agro Market visa aumentar o alcance e a facilidade de promoção dos produtos de pequenos comércios, registados na plataforma, que pretendem vender esses produtos em pequenos mercados a um nível local, podendo disponibilizar a opção de entrega ao domicílio.

Esses pequenos comerciantes poderão anunciar na plataforma o seu stock disponível, e os consumidores poderão visualizar estes anúncios e efetuar reservas, para serem levantadas no mercado local, ou encomendas, para que as suas compras lhes sejam entregues em casa. O consumidor poderá efetuar os pagamentos de várias formas, através da aplicação.

O objetivo desta plataforma é aproximar os consumidores ao mercado local, de forma a devolver a sustentabilidade aos pequenos comerciantes e retirar alguma hegemonia às grandes superfícies.

# Cenários e Sketches

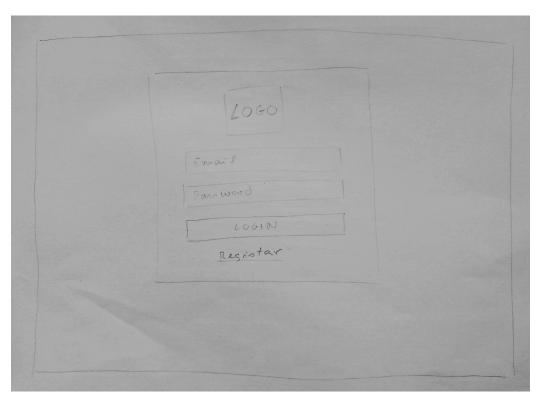
### Cenário 1

O Filipe, que pretende começar a **vender os seus frutos secos no mercado local**, obteve finalmente a sua licença para vender os seus produtos. Juntamente com essa licença, foi-lhe entregue um código para a utilização da plataforma Agro Market, e foi-lhe explicado que nessa plataforma poderia colocar informação sobre os produtos que puser à venda no mercado, e ainda comprar produtos de outros vendedores. Foi-lhe dito também que para poder vender os produtos na plataforma teria que **se inscrever como vendedor, e inserir o seu código**.

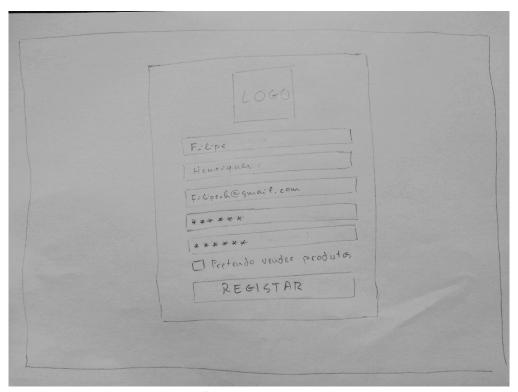
Por estar interessado neste conceito, o Filipe decide **inscrever-se na aplicação**, e para isso visita o url que lhe disponibilizaram. Depara-se com uma página para Login, mas o que ele quer fazer é **registar-se na aplicação**. Após conseguir descobrir como se registar, **insere as suas informações** (Nome: Filipe; Apelido: Henriques; Email: amendoins@filipe.com). Enquanto está a inserir essas informações, relembra-se que tem de se **registar como vendedor e utilizar o seu código**.

Após ter sucesso a inscrever-se, o Filipe depara-se com a página inicial da plataforma. Curioso para experimentar as suas funcionalidades, decide experimentar vender os seus amendoins. Após encontrar a zona da aplicação para vender produto, depara-se com uma página para editar informações do produto. Preenche as informações necessárias (Nome do produto: Amendoins; Categoria: Frutos Secos; Descrição: os melhores amendoins no mercado), escolhe o mercado do Leiria e de Pataias como localização e garante que está disponível para entrega ao domicílio. Certifica-se ainda que os seus amendoins estão disponíveis a 4€/kg, e de seguida coloca o produto à venda.

# Storyboard



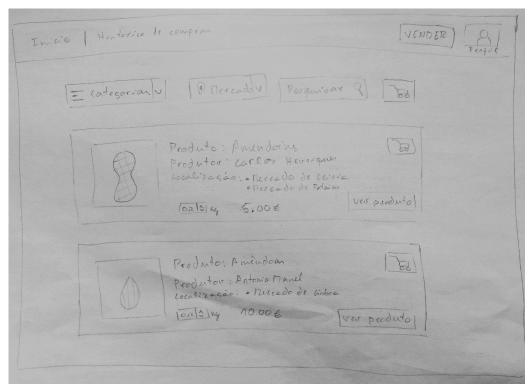
Página para Log In



Página para registo

|--|

Página para registo com opção de vendedor selecionada



Página inicial da aplicação

TIL	15	F67	1-5-1	
10			1 1-1	to
Adicional foto	Adriaval fota	Adriamen foto	Agriciones to	
Nome do produ	o Amendoins			
	Frutor secon		. 1	
	Too wellorer amen	dor'us no m	ercade	
00,2	05 110			
	1			
localizaciao	* Mercado de Leisia Me		an IV	
	[ Entresa as dov	nici lio		
	T Engles			
Quantidad	e*   4	K8 101		
Quantidad Preso*	+ 1	K8 [V]		

Página de colocar produto à venda

cio   Hintorico de compran	Penta
[O] [O] [O] [O] Additioned to the Additioned to the	
Adicional toto Adicional toto Adicional toto Adicional toto	
Nome do produto Amendoins	
categoria" Frutor secon	
Descrição Os melhora amendorius no mercedo	
localização* Mercado de Leisia Mercado de Pataian IV	
D'Entrega ao dominho	
Quantidade 4 4 Kg VI	
Preso* 20 El por kg	
	I coloras à
freço	

Página de colocar produto à venda com entrega ao domicílio selecionada

### Cenário 2

O Marcelo Sousa registou-se na aplicação com o objetivo de explorar os produtos disponíveis no Agro Market, disponibilizados pelos produtores registados, e **comprar 200 gramas de amendoins**.

Depois de navegar pelos produtos disponíveis no mercado, depara-se com os frutos secos do senhor Filipe e decide adicionar ao seu carrinho 200 gramas de amendoins. De seguida, o Marcelo poderá finalizar a sua compra e proceder ao preenchimento e confirmação dos seus dados e forma de pagamento. Poderá também escolher se prefere que os amendoins sejam entregues ao domicílio, tendo de dar sua morada, ou levantá-los no mercado, localmente, selecionado a opção para tal.

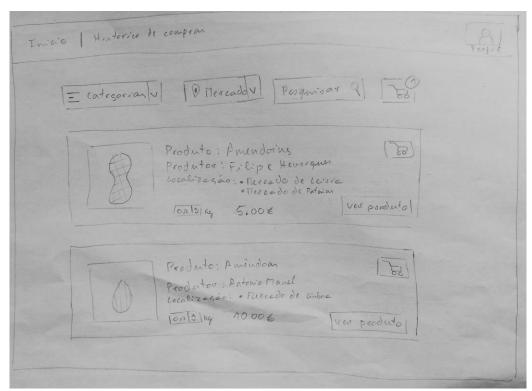
Neste caso, o Marcelo **decide recebê-los em sua casa e procede ao preenchimento da sua morada** (Rua da Travessa, nº 38, 3ºE, Guimarães, 4880-281), não coloca NIF, dá o seu número de telemóvel (901 234 567) e **paga por IBAN**.

Por fim, após a aquisição da sua compra, o Marcelo escolhe **avaliar na aplicação os amendoins** que adquiriu **bem como o produtor Filipe**, dando uma pontuação de 4 estrelas para os amendoins e 5 para o Filipe correspondente ao seu nível de satisfação, **dirigindo-se à sua última compra no histórico de compras**.

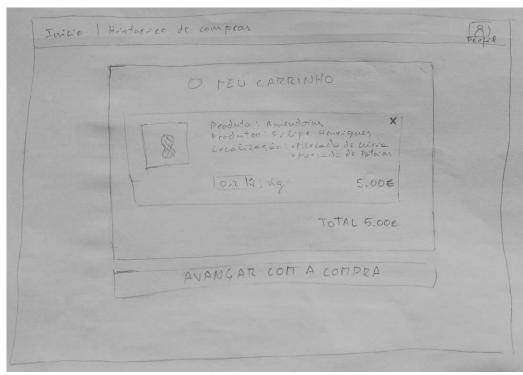
# Tricio | Hinterice de compran E categorian V | Presenda V | Prognicar Q | Too Produto: Amendoring Produtor: Filipe Heurique Localização: - Reseado de lavia - Presendo de Política Produtor: Antonio Manch Localização: - Fusicado de Cubra Loca

# Storyboard

Feed de produtos



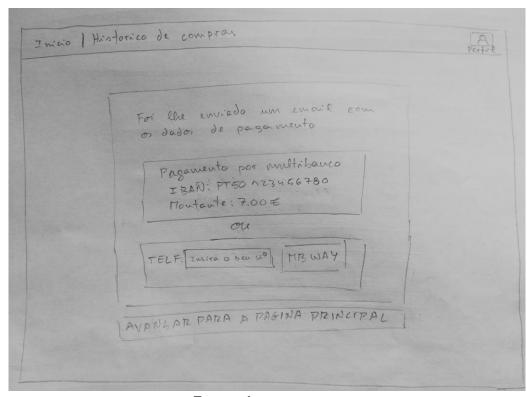
Produto adicionado



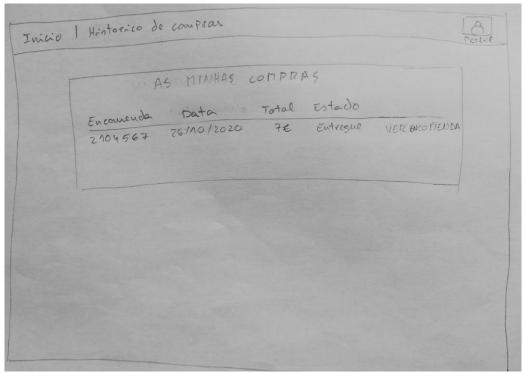
Carrinho de compras

1 ENTREGA		A the compre
Entrega para casa	Levantamondo vas vuescado	8.00€ Roten de 5.00€
Priveiso Nove *	Pua da Traversa work	TOTAL 7.00€
Marcelo Apalido *	codigo Postal *	
Sousa	4880-281 Lidade*	
NIF	[ Guimaraes	
TELF. (Para notific		
907234 567		

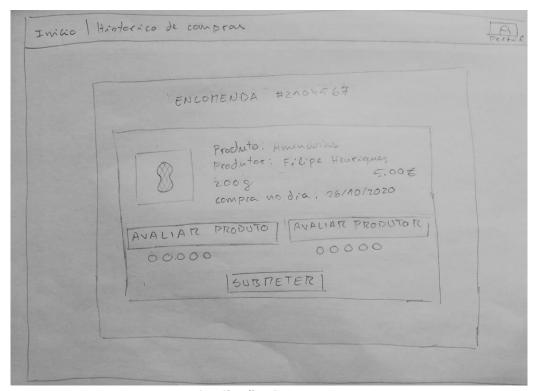
Dados de pagamento e morada



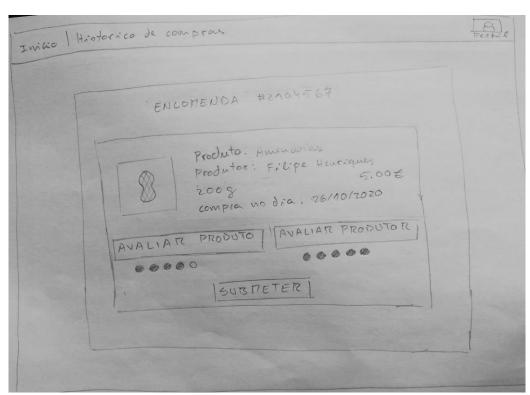
Forma de pagamento



Histórico de compras



Avaliação da compra



Avaliação preenchida

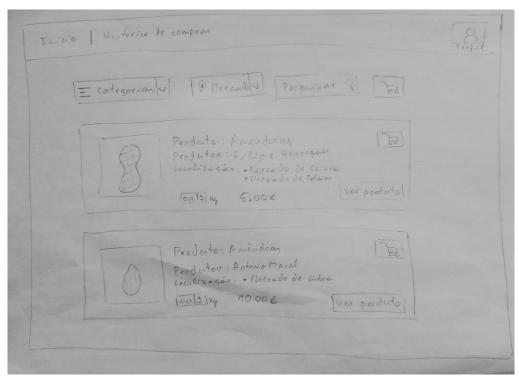
### Cenário 3

O Abel, já utilizador da aplicação apenas como cliente, procura dar um novo rumo à sua vida e entre vários caminhos analisados, decide dedicar o resto da sua vida à produção e venda de alguns produtos agrícolas e utilizar a aplicação que já conhecia, como produtor, para vender os seus produtos.

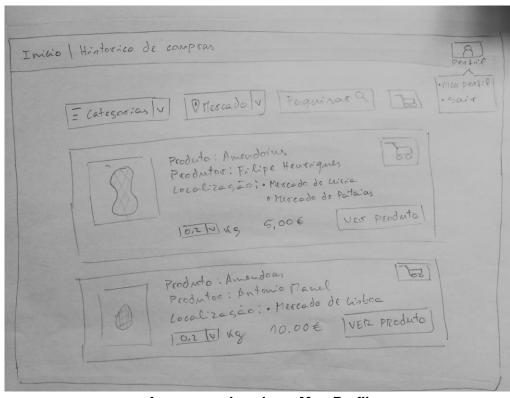
Por isso o Abel, registado como cliente na aplicação e encontrando-se na página inicial e já com o login feito com sucesso, procura alcançar algo que lhe mostre as informações sobre o seu perfil na aplicação para que possa também alterar a sua conta de cliente para uma conta de produtor. No processo da mudança de cliente para produtor são ainda pedidas algumas informações obrigatórias, como o número de vendedor que o Abel preenche com o número 999999, para que se preserve a integridade da aplicação em relação à qualidade disponibilizada. É ainda pedido que o Abel forneça os dados de pagamento e o contacto 912345678 para que os clientes possam utilizar caso necessário aquando do interesse de um produto que o Abel esteja a vender. Deve então informar o IBAN PT50 0012 1234 e o número atribuído ao MBWay 912345678 para os clientes procederem ao pagamento dos seus produtos quando necessário. É ainda pedido que o Abel informe os localizações como "São João da Ribeira" e "Rio Maior", os nomes dos mercados como o "Mercado da Ribeira" e o "Mercado de Santana", e as datas como "07/12/2020" e "13/12/2020", respetivamente, em que costuma/vai estar presente. Depois do Abel confirmar que todos os dados estão corretos e submeter a alteração, passa a ser reconhecido na aplicação como produtor e pode começar a anunciar os produtos que tem e quer vender.

Passadas as duas primeiras semanas, o Abel sabe que as datas dos mercados onde ia estar foram trocadas devido à situação pandêmica atual, por isso com o login feito com sucesso e encontrando-se na página inicial da aplicação, procura aceder a **algo que lhe mostre as informações sobre o seu perfil** e que lhe permita, posteriormente, **adicionar ou editar a sua agenda de mercados** onde vai estar, assim como as **datas e localizações** da mesma, especificamente alterando a **localização do "Mercado da Ribeira" para "Anteporta"** e a **data para "08/12/2020"**, conseguindo alterar as datas para as corretas. **Após a confirmação** das mesmas, são automaticamente alteradas não havendo mais mudanças ou constrangimentos futuros para os clientes com interesse nos produtos do Abel.

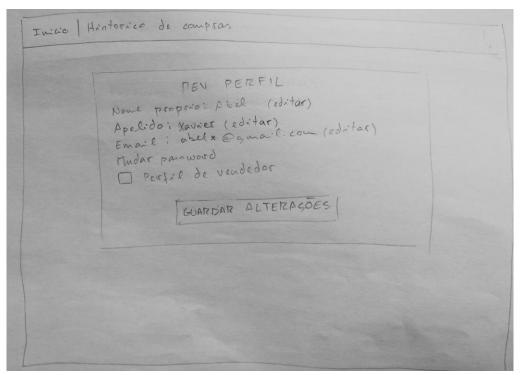
# Storyboard



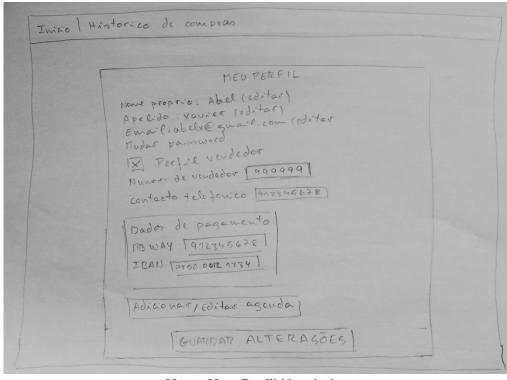
Página Inicial com login como cliente



Acesso ao dropdown Meu Perfil



Menu Meu Perfil Cliente



Menu Meu Perfil Vendedor

		AGEN			
Local	ização	Ter	cado	Data	
	101		Til	1	- 17
	GUARD	AR AL	TERASO	ES	

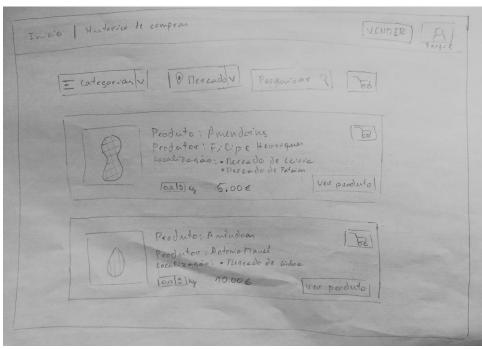
Adicionar/Editar Agenda

i	AGENDA
	LOCALIZAÇÃO MERCADO DATA
	São gão da Ribeira Mercado da Ribeira 07/12/20 TX Rio Maior Mercado de santava 13/12/20 TX  NUMBER
	GUARDAR ALTERAÇÕES

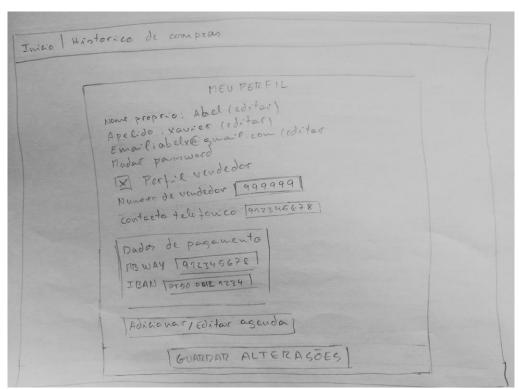
Agenda Adicionada



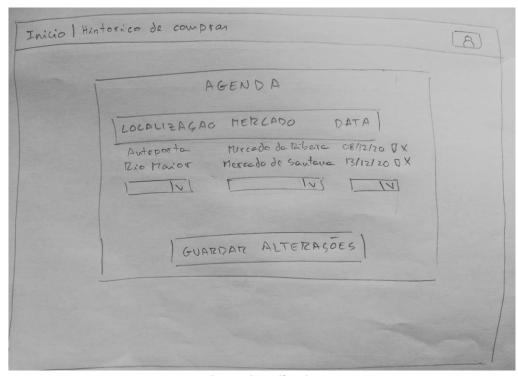
Confirmação das alterações



Página Inicial (2 semanas depois)



Menu Meu Perfil Vendedor



Agenda editada

Historice de compras	
MEU PERFIL	
None proprio: Abel (editar)	
None proprio: Aber Apelido: xavier (editar) Apelido: xavier (editar) Emailiabelx@quair.com (editar)	
Emartido	
Mudar parsonal vendedor [999999]	
contacta telefonico (912846678)	
Dador de pagamento	
1713 WAY 1972345678	
IBAN Propo DOIZ 1234	
Adicionar/Editar ascuda)	

Confirmação de alterações

# Observações

### **Utilizador 1**

### Problemas:

- Cenário 1: Não apresentou nenhuma dificuldade.
- Cenário 2: Teve dificuldade em saber se o produto tinha sido adicionado ao carrinho ou não.
- Cenário 3: Não apresentou nenhuma dificuldade.

### Soluções:

- Colocar o ícone do carrinho de compras no canto superior direito por baixo da foto de perfil do utilizador com uma cor mais visível.

### Utilizador 2

### Problemas:

- Cenário 1: Não apresentou nenhuma dificuldade.
- Cenário 2: Teve dificuldade em encontrar o "carrinho de compras".
- Cenário 3: Não apresentou nenhuma dificuldade.

### Soluções:

 Colocar o ícone do carrinho de compras no canto superior direito por baixo da foto de perfil do utilizador com uma cor mais visível.

### Dicas:

- A caixa de pesquisa deveria estar mais à esquerda.
- O histórico de compras poderia ser acedido através do perfil do utilizador.
- Na página do produto as fotos do produto poderiam ser apresentadas em "carrossel" com dois botões, um para passar para a foto seguinte e outro para voltar para a foto anterior.

### **Utilizador 3**

### Problemas:

- Cenário 1: Não apresentou nenhuma dificuldade.
- Cenário 2: Demorou um pouco mais do que os outros utilizadores a encontrar o "Histórico de compras".
- Cenário 3: Não apresentou nenhuma dificuldade.

### Soluções:

- Colocar o histórico de compras na *navbar* de uma forma mais visível.

### Link para o Marvel

https://marvelapp.com/project/5270531