## Tarefas ETI (Valendo nota para avaliação)

J. Antão B. Moura DSC/UFCG

antao@dsc.ufcg.edu.br



#### **Tarefas**

- Monte grupo com até 5 integrantes p/realizar tarefas
  - Entregas por e-mail (PV0, PV1, PV2 e PV3)
    - Atrasos serão penalizados à razão de 0,05 ponto/hora (atraso PV0 diminui avaliação PV1)
  - Possível apresentação versões (PV1 e PV3) em sala (1/2 h)
    - Cada apresentação com 10-12 slides PPT (o mais simples possível)
    - Penalização por atraso (ausentes ficam com zero)
- Para cada tarefa PV1, PV2 e PV3:
  - Indicar gerente e responsáveis por subtarefas
  - Notas individuais para contribuição e apresentação acima
- Avaliação considera atendimento a:
  - Especificação, qualidade dos slides, respostas, tempo
  - PV1, PV2 e PV3 cada com peso 1/3 na nota final

#### **PVO**

Escolha um projeto, sistema ou empresa de TI para valoração ou comparação. Dê nome (título) ao projeto, Sistema ou empresa escolhido.

- Valendo-se de slides PPT, descreva o projeto, sistema,
  ... e o ambiente que o envolve ou onde funcionará.
  Use ilustrações, figuras, fotos.
- Defina
  - o objeto do estudo ("o quê" levantamento de custo, preço, ganho, valor) e
  - objetivo da valoração ("para quê" fazer proposta ou comparação, apoiar venda, convencimento de cliente, plano de negócio ...)

### PV1

- a) Base é PVO Faça avaliação/valoração do projeto
  - Identifique cliente(s) genérico e 1 específico (contato)
  - Identifique critérios tangíveis e intangíveis para valor
  - Se comparação com alternativas (ou concorrentes), forneça pesos para critérios
- b) Avaliação de cada critério tangível/intangível
  - Análise financeira
    - Estimativa de custo total ("piso de valor") para o projeto
    - Como gerar receita regularmente com projeto?
    - Planilhas ROI para 3 cenários (pessimista, normal, otimista)
      - Indique hipóteses, justifique valores, forneça probabilidades
      - Resultados em intervalos
- c) Apresentação em sala-de-aula (ver cronograma),

### PV2

- a) Base é PV1
  - Faça ajustes sugeridos na apresentação de PV1
  - Relate contatos com cliente especifico para validação
- b) Avaliação de cada critério tangível/intangível
  - Revisite a análise financeira e faça os ajustes necessários
  - Escolha e aplique arcabouço para justificar e analisar vantagens, benefícios, etc.
- c) Compare (valores) critérios com 2+ concorrentes
- d) Forneça SLA (Português, Inglês) para serviço considerado
- e) Entrega apenas por e-mail, vale nota (ver cronograma)
  - Apresentação em sala-de-aula por grupos selecionados
  - Dúvidas em sala-de-aula, por demanda do grupo (caso necessário)

#### PV3

- a) Base é PV2
  - Faça ajustes sugeridos na avaliação de PV2
  - Faça validação com cliente real
- b) Identifique e analise possibilidades de pelo menos 2 fontes de financiamento para o projeto
- c) Forneça NDA (Português + Inglês) para informações/conhecimento
- d) Resultados finais, conclusão (em função objetivo)
- e) Possível apresentação em sala (ver cronograma)

# Arguições em sala-de-aula também sobre conteúdo do programa nos slides

- Álgebra de intervalos
- Risco
- Vídeos
- ITIL

•