

Comissão - ZWeb

[Enviar E-mail](#)[Permalink Cliente](#)[Permalink Revenda](#)

CONFIGURAR COMISSÃO

O ZWeb permite a configuração para o cálculo de Comissão de Vendedores a partir de suas vendas, sendo que estas podem ser configuradas por produto, serviço ou por usuário, segue o procedimento.

Cadastro por usuário

Primeiramente é necessário ter o usuário cadastrado, para efetuar este cadastro **clique aqui.** (/artigo/1828)

Após isso acesse o cadastro deste vendedor e acesse a aba comissões.

Comissões

Vendas à vista	Vendas a prazo	Vendas no cartão	% Comissão p/ serviços
<input type="text" value="0,00"/>	<input type="text" value="0,00"/>	<input type="text" value="0,00"/>	<input type="text" value="0,00"/>

Preencha as comissões.

Cadastro por produto

A primeira forma de vinculação de comissão é através do cadastro do produto, pode estar acessando o cadastro do produto através de **Cadastros>Estoque>Produtos** localize o produto desejado e dê dois cliques.

Acessando o cadastro de produto, a última aba é referente a **comissão**.

Comissão

☒ Habilitar cálculo de comissão

% vendas a vista	% vendas a prazo	% vendas no cartão
<input type="text" value="0,00"/>	<input type="text" value="0,00"/>	<input type="text" value="0,00"/>

Marque a opção Habilitar cálculo de comissão e preencha as porcentagens desejadas.

Após isso clique em **Salvar**.

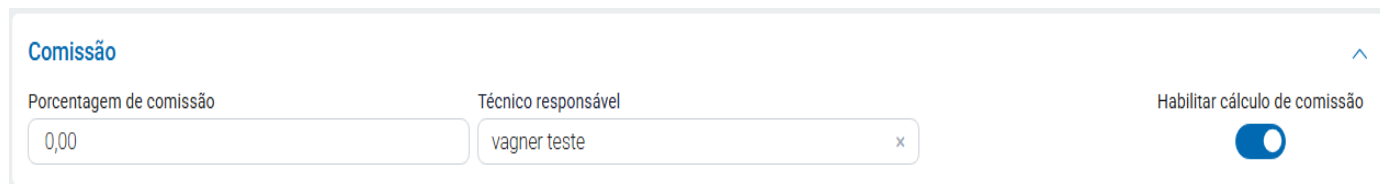
Produtos com grade usam a comissão do produto principal.

OBS: Caso marcar a opção **Habilitar cálculo de comissão** no cadastro do produto, este preenchimento se tornará principal, assim ignorando o preenchido no cadastro de usuário.

Cadastro por Serviço

A primeira forma de vinculação de comissão é através do cadastro do serviço, pode estar acessando o cadastro do serviço através de **Cadastros>Estoque>Serviços** localize o serviço desejado e dê dois cliques.

Acessando o cadastro de serviço, a última aba é referente a **comissão**.



Marque a opção **Habilitar cálculo de comissão** e preencha a porcentagem desejada e o técnico responsável pelo serviço.

Após isso clique em **Salvar**.

OBS: Caso marcar a opção **Habilitar cálculo de comissão** no cadastro do serviço, este preenchimento se tornará principal, assim ignorando o preenchido no cadastro de usuário.

Como fazer para que um item não gere comissão?

Ative a opção "Calcular comissão" no item e deixe a porcentagem zerada.

Assim, o sistema entende que o item não deve gerar comissão.

Relatório de comissão

Para gerar o relatório de comissões, acesse **Financeiro > Relatórios**.

Financeiro ▾

Documentos ▾

Despesas

Receitas

Movimentações

Transferências

Gestão financeira >

Outros >

Relatórios

Após isso localize **Comissões** e clique em **Gerar relatório**.

Comissões

✕

De

 ✕

Até

 ✕

Modelo:

- ☒ Todos
☐ Pedido de Venda
☐ NFC-e
☐ SAT
☐ Venda Gerencial
☐ Ordem de serviço
☐ NF-e

Vendedor

 ▾

Contas:

- ☒ Todas
☐ Não Recebidos
☐ Recebidos

De: ☒ Comissões ☐ Vendas

% da Comissão

Item por Item: ☒ Não ☐ SimFormato: ☒ PDF ☐ HTML

Gerar relatório

Sendo possível selecionar somente um modelo ou todos, também é possível separar por vendedor, basta filtrar o relatório de forma que mais agrade conforme as opções a cima e pressione **Gerar relatório**.

Cálculo de Comissão – Explicação Simples e Prática

O cálculo das comissões foi ajustado para seguir regras mais claras, com foco em precisão e desempenho. Veja abaixo como funciona:

A fórmula é simples:

$(\text{porcentagem} * \text{total}) / 100$

Exemplos práticos

Cenário 1 – Comissão do usuário:

Comissão do vendedor: 20%

Valor do item: R\$ 100,00

A opção "Calcular comissão" no produto está desativada

Cálculo: $(20 * 100) / 100 = \text{R\$ } 20,00$

Cenário 2 – Comissão do item:

Comissão do vendedor: 20%

Comissão do item: 50%

Valor do item: R\$ 100,00

A opção "Calcular comissão" no produto está ativada

Cálculo: $(50 * 100) / 100 = \text{R\$ } 50,00$