



Agenda

- 一.行业概览
- 1.美妆行业搜索及高活跃人群
- 2.品类搜索量占比
- 3.品类搜索趋势
- 二.行业广告投放概览
- 1.品类竞争格局

三.细分品类排名

1.护肤/美妆/个护TOP搜索热词

四.优质笔记分享

1.护肤/美妆/个护优秀笔记

五.审核规范分享

- 1.广告审核提示
- 2.审核规则查询途径
- 3.规则解读
- 4.案例解析
- 5.常见QA

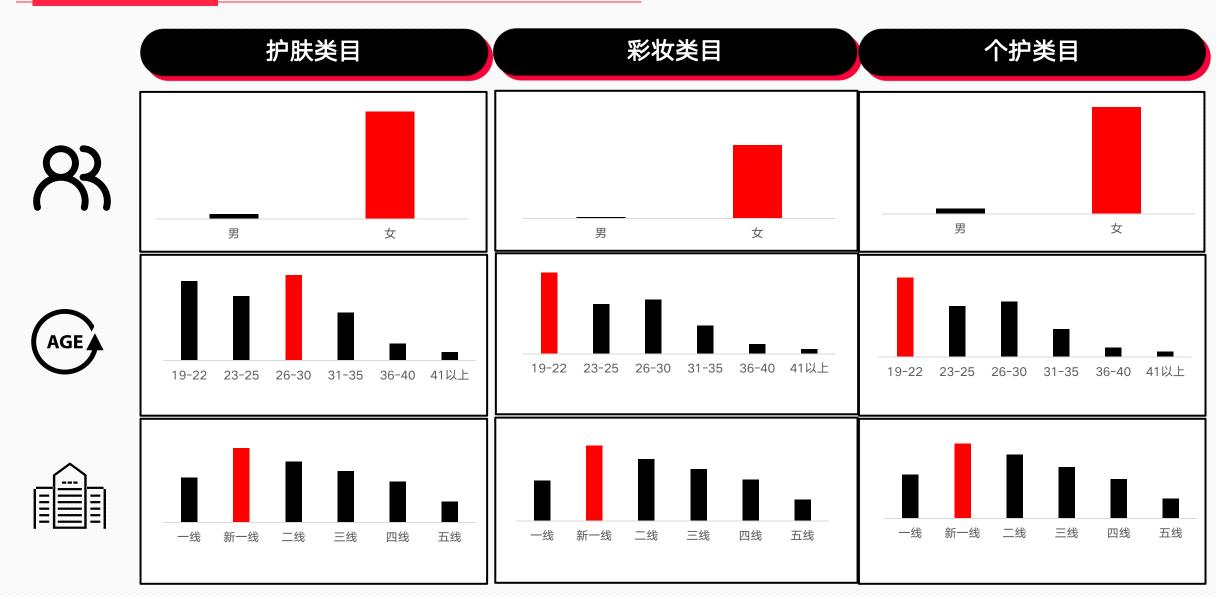




行业概览



小红书美妆个护行业搜索及高活跃人群画像-6月



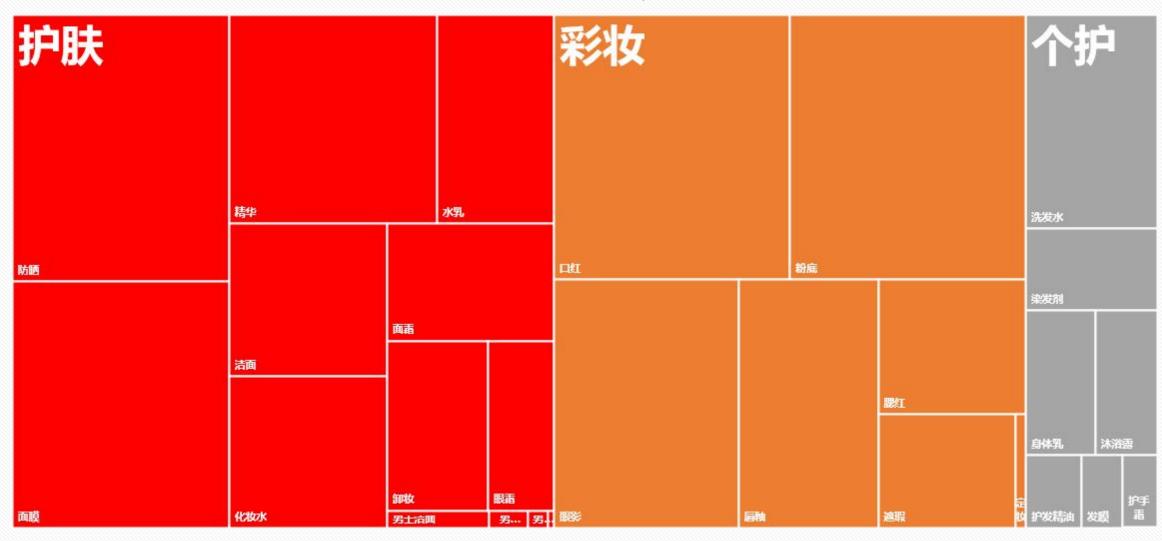
数据来源:小红书商业数据中台:2023.6





小红书美妆个护行业品类搜索量占比-6月

■ 护肤 ■ 彩妆 ■ 个护





小红书美妆个护行业品类搜索量趋势-2022.7-2023.6

护肤线-随着618活动的结束, 6月大部分类目搜索趋势不再上升,防晒搜索量依然位于护肤线首位;

男士护肤线-6月男士护肤线的上升趋势也停止,男士洁面是男士护肤线最受关注的类目;

彩妆线-6月大部分搜素趋势持续无明显变化,少部分类目收到618活动结束的影响,美妆工具类目搜索量上涨,

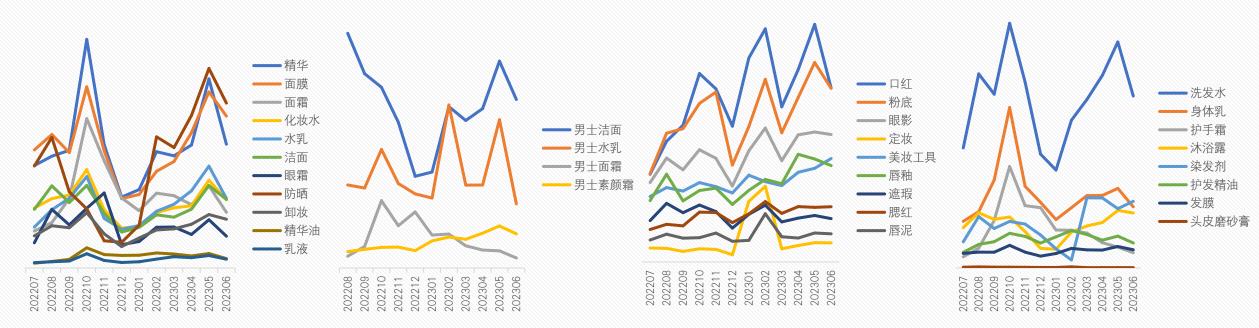
个护线-6月个护品类上涨趋势停止,洗发水类目搜素量依然断层领先;

护肤

男士护肤

彩妆

个护



数据来源:小红书商业数据中台:2022.7-2023.6

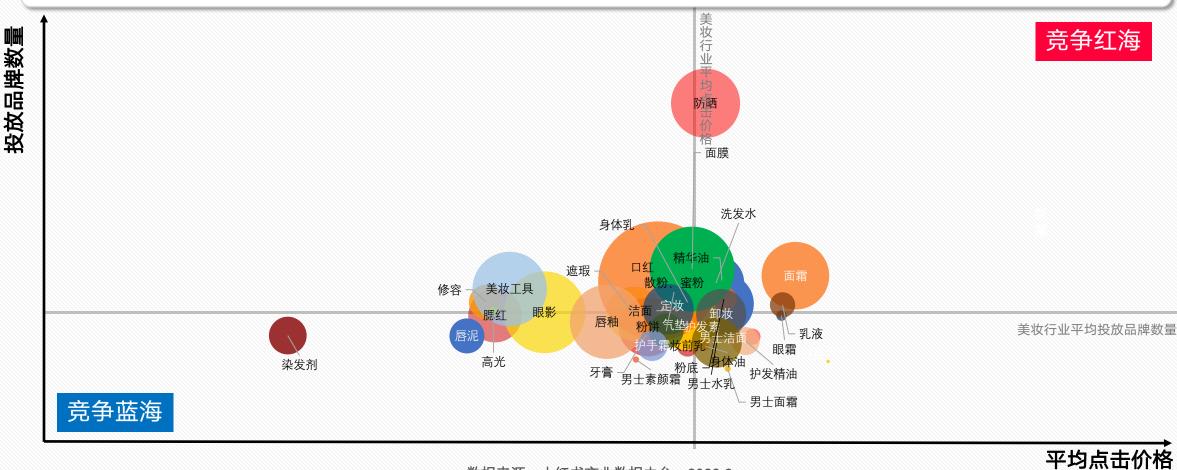




行业广告投放概览

竞争格局: 2023年6月美妆个护行业竞争概况

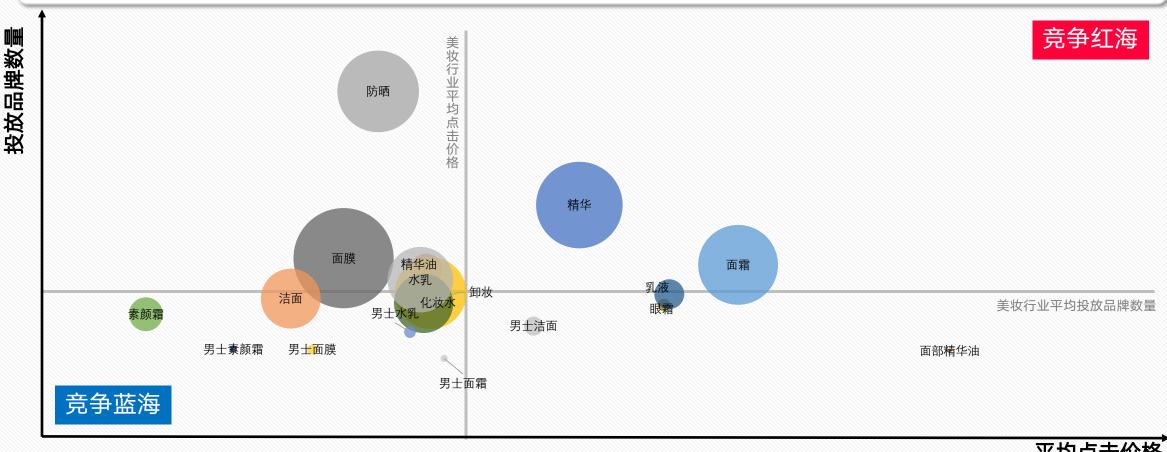
6月护肤行业类目中,夏季到来,防晒品类竞争品牌数量遥遥领先,平均点击成本有所下降,彩妆类目整体平均点击价 格有所降低,个护类目整体平均点击价格回升,但身体乳和沐浴露平均点击价格降低。





竞争格局: 2023年6月美妆行业护肤类目竞争概况

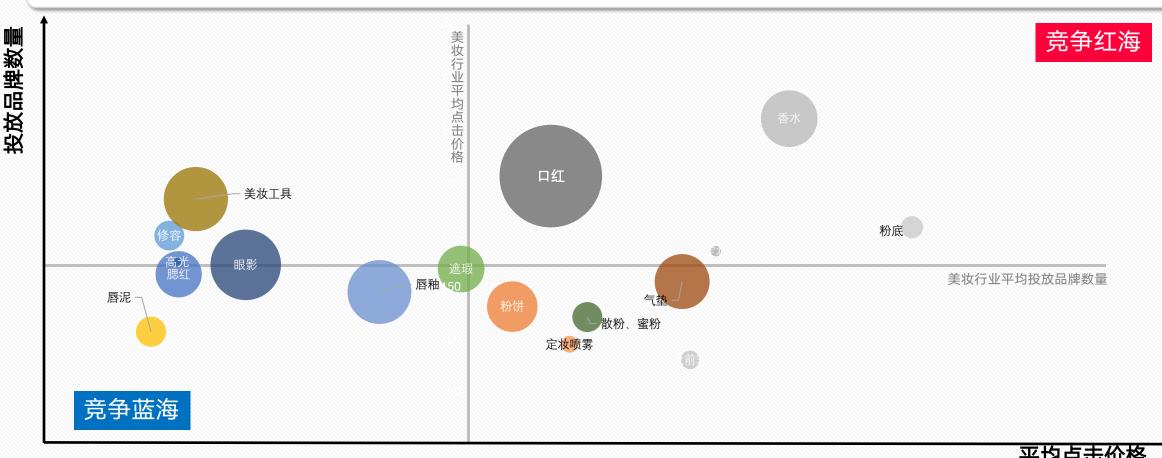
6月护肤类目平均点击价格小幅上升,防晒品类投放品类数量最多,但夏季到来防晒需求大,点击成本依然位于护肤平 均点击成本之下, 面霜平均点击价格出现小幅上升, 男士护肤品大部分位于竞争蓝海,





竞争格局: 2023年6月美妆行业彩妆类目竞争概况

6月彩妆类目的平均点击价格降低,美妆工具、修容、气垫的投放品牌数量增多,香水、口红进入到竞争红海,唇泥处 于竞争蓝海;

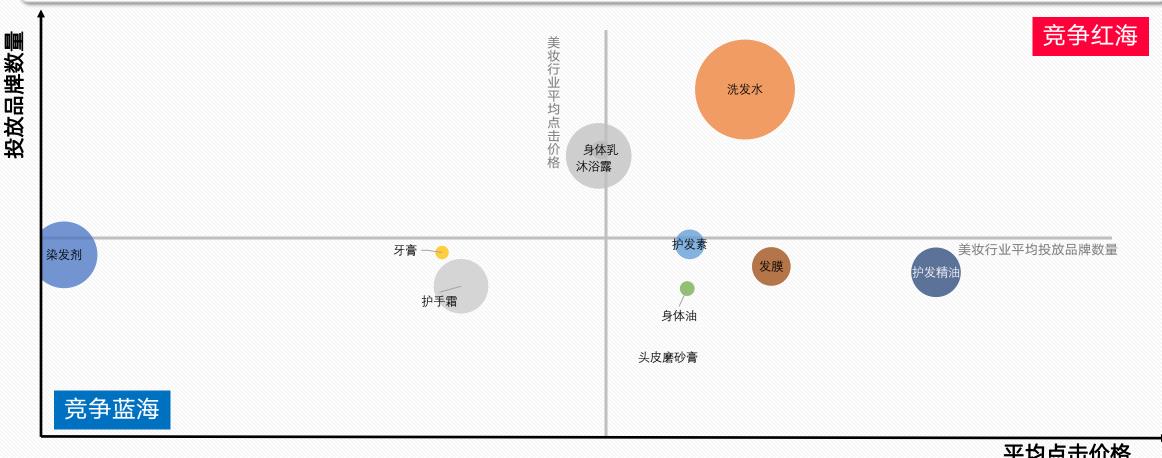


平均点击价格



竞争格局: 2023年6月美妆行业个人护理类目竞争概况

6月个护类目中整体平均点击价格升高,但身体乳和沐浴露的平均点击价格降低,退出竞争红海,护发素的平均点击价 格上升明显,洗发水位于竞争红海。



平均点击价格

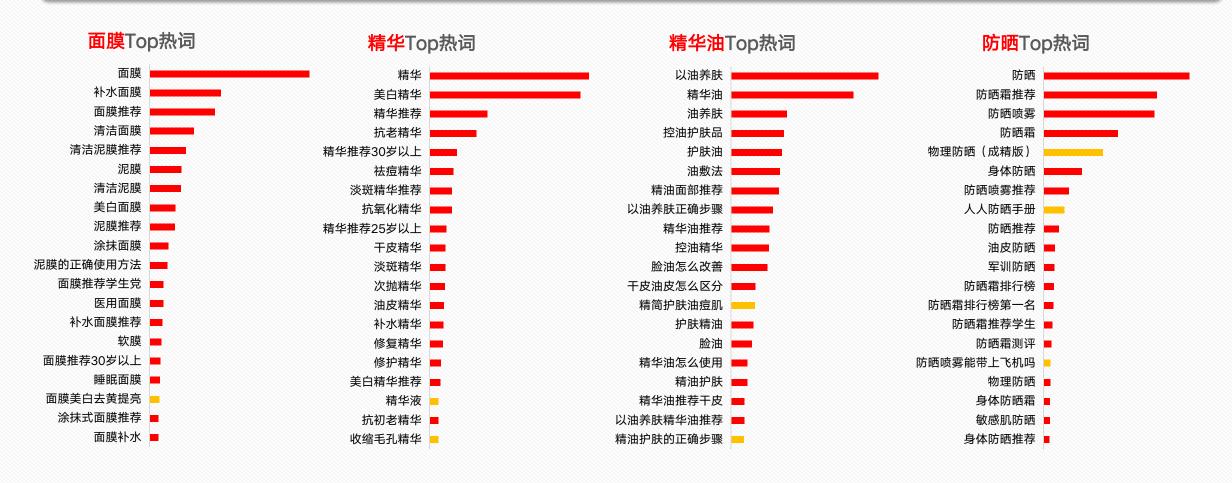




细分品类排名

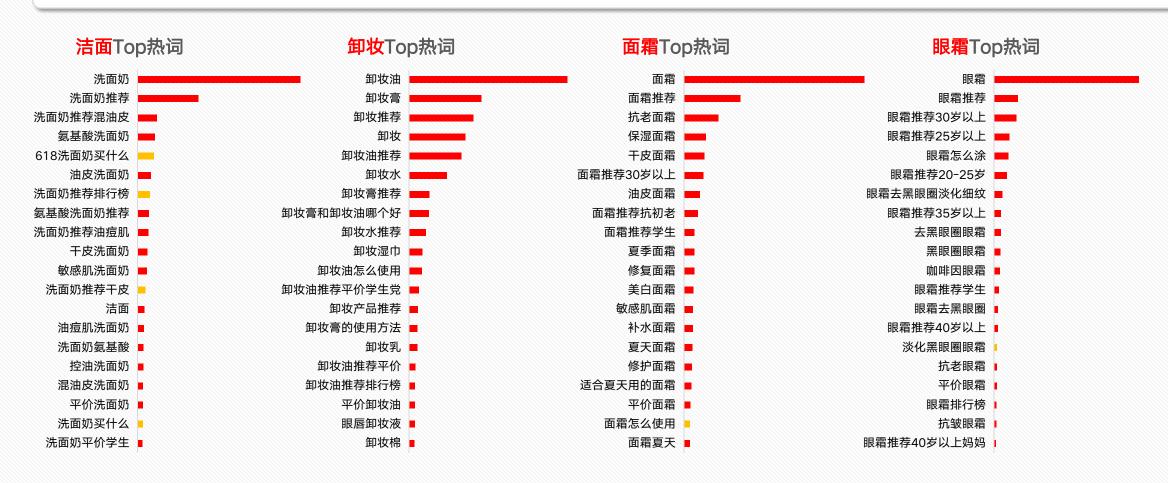


<u>面膜</u>品类中,"面膜美白去黄提亮"登上热榜,<u>精华</u>品类热词中"收缩毛孔精华"登上热榜,<u>精华油</u>品类中,以油养肤是用户关注的焦点,"精简护肤油痘肌"登上热榜,<u>防晒</u>品类中,"物理防晒(成精版)"登上热榜;



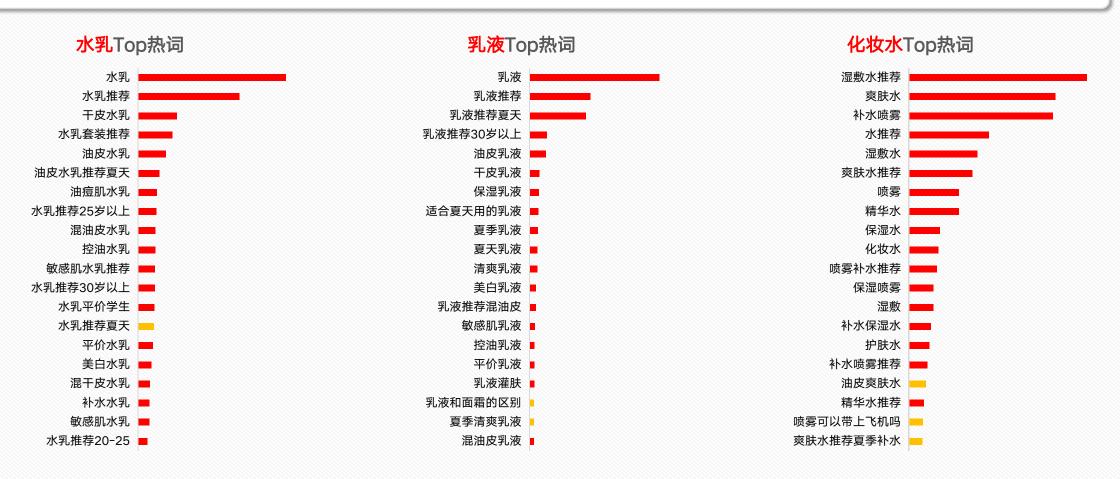


<u>洁面</u>品类中,"洗面奶推荐排行榜"登上热榜,<u>卸妆</u>品类中,用户关注不同卸妆产品的区别以及如何选择和使用产品, <u>面霜</u>品类中,用户持续关注夏季面霜,<u>眼霜</u>品类中,用户关注"去黑眼圈"效果和年龄;



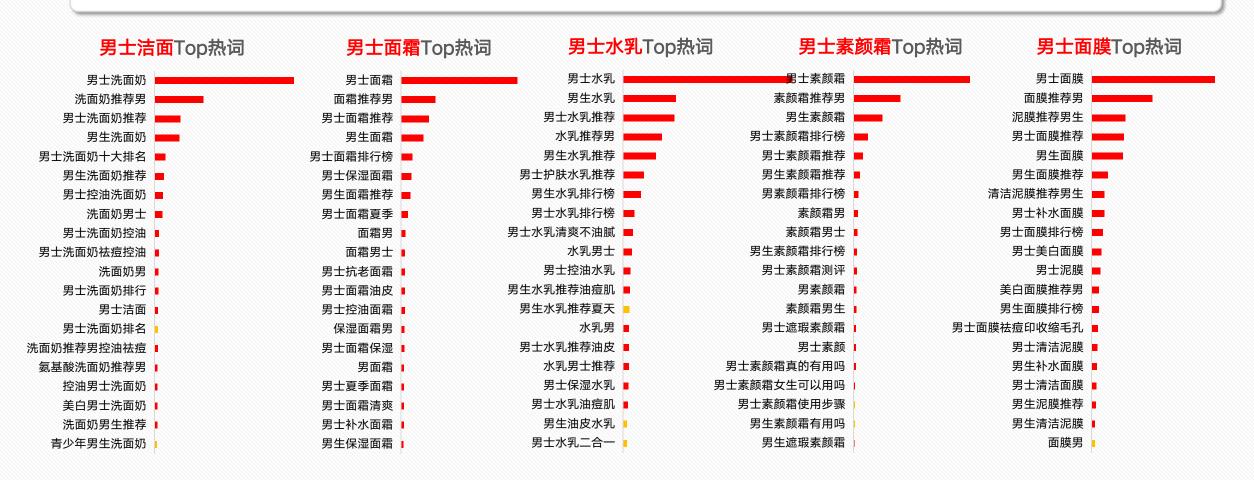


水乳品类中, "水乳推荐夏天" 登上热榜,<u>乳液</u>品类中, "夏季清爽乳液" 登上热榜,<u>化妆水</u>品类中,用户持续高度关注湿敷水相关,





<u>男士洁面</u>中, "青少年男生洗面奶" ; <u>男士面霜</u>中,用户关注男士面霜的推荐 ; <u>男士水乳</u>中, "男生水乳推荐夏天" 登上热榜 ; <u>男士面膜</u>中,用户更多关注 "泥膜" 相关 ;



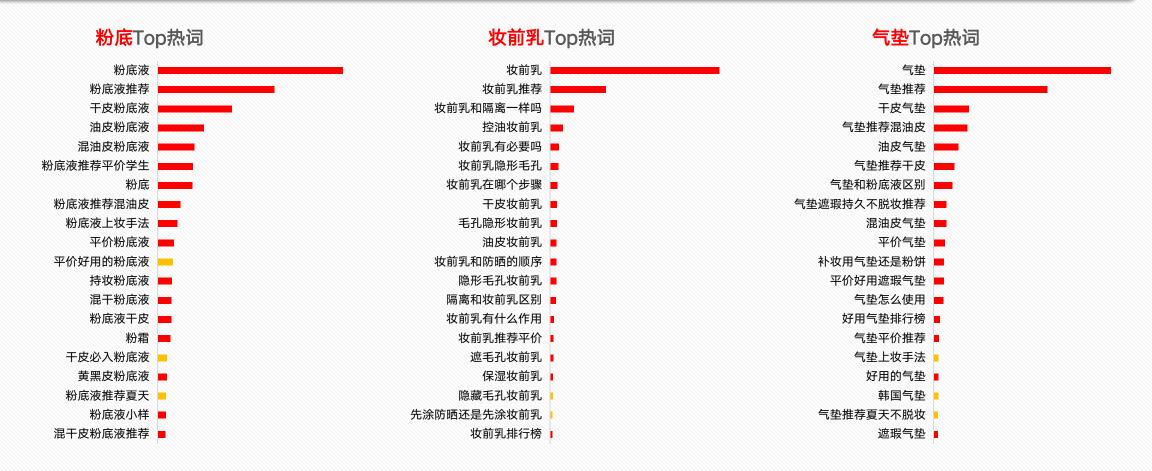


口红品类中,"口红推荐打牌必买夏天"等登上热榜,<u>唇釉</u>品类中,用户持续关注"镜面唇釉"相关,唇泥品类中, "黄黑皮唇泥"、"怎么涂唇泥"登上热榜;



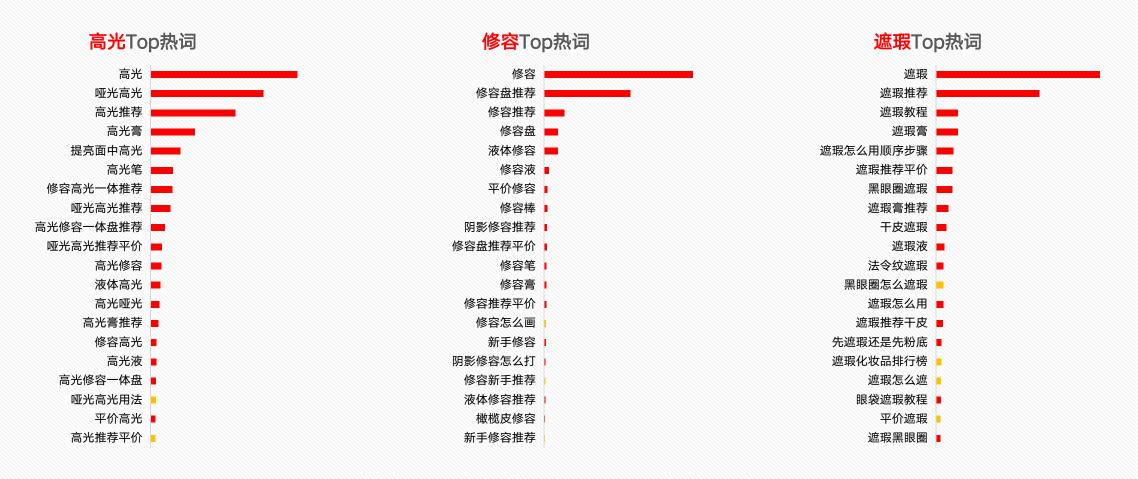


<u>彩妆</u>类目中, 夏季场景相关搜索量提升,<u>粉底</u>品类中, "平价好用的粉底液" 登上热榜 , <u>气垫</u>品类中,用户关注 "干皮气垫" 和 "混油皮气垫" , "气垫上妆手法登上热榜" ,



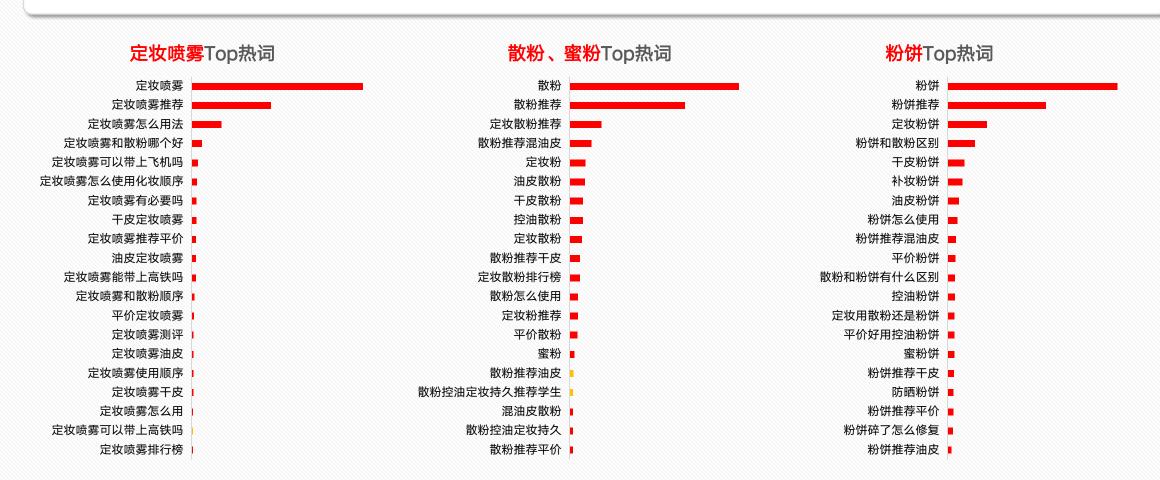


<u>高光</u>品类中,〝哑光高光用法〞登上热榜,<u>修容</u>品类中,〝修容怎么画〞登上热榜,<u>遮瑕</u>品类中,〝黑眼圈怎么遮瑕〞、 〝平价遮瑕〞等登上热榜,



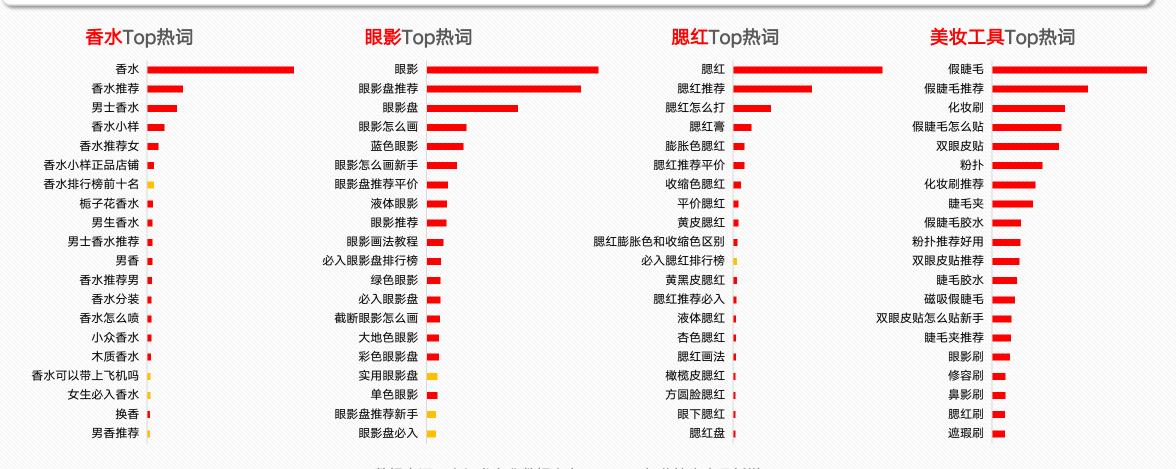


<u>定妆喷雾</u>品类中,用户最关注定妆喷雾的推荐和用法,<u>散粉、蜜粉</u>品类中,"散粉推荐油皮"登上热榜,<u>粉饼</u>品类中,用户更关注"定妆粉饼"。





<u>香水</u>品类中,男香关注度很高,<u>眼影</u>品类中,"实用眼影盘"等登上热榜,腮红品类中关注腮红的打法,"必入腮红排行榜"登上热榜,<u>美妆工具</u>中,假睫毛相关关注度最高,



数据来源:小红书商业数据中台:2023.6 标黄块为本月新增



个人护理品类TOP搜索行业热词

<u>洗发水</u>品类中, "洗发水柔顺改善毛躁" 登上热榜,沐浴露和身体乳品类中, "沐浴露推荐留香持久高级香" 、 "美白身体乳真是测评" 登上热榜,<u>护手霜</u>品类中,用户关注夏天、美白相关,

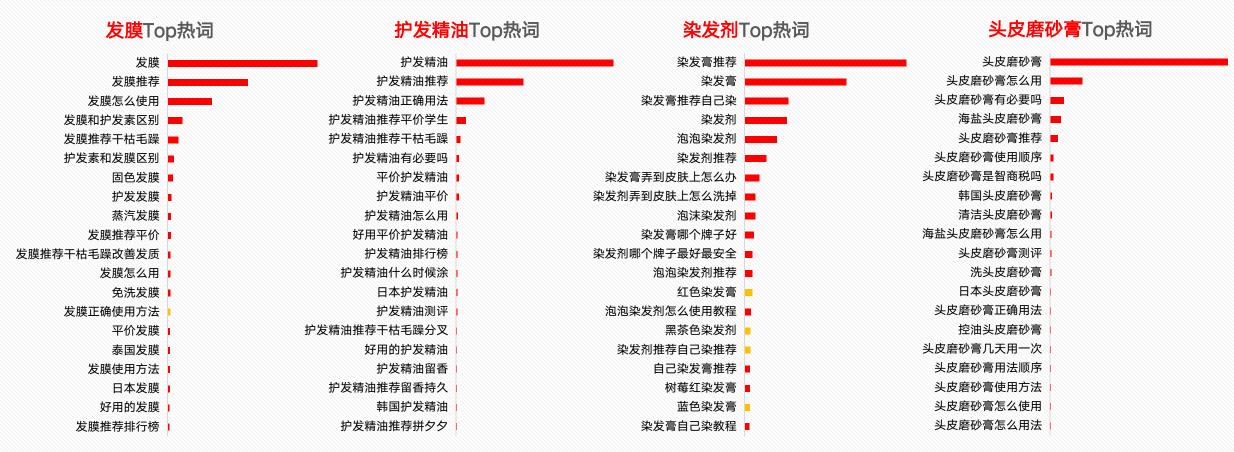


数据来源: 小红书商业数据中台: 2023.6 标黄块为本月新增



个人护理品类TOP搜索行业热词

发膜品类中,用户关注发膜的使用方法,<u>染发剂</u>品类中,"红色染发膏"、"黑茶色染发膏"登上热榜,<u>头皮磨砂膏</u>品类中,用户关注磨砂膏的用法:



数据来源: 小红书商业数据中台: 2023.6 标黄块为本月新增





优质笔记分享



护肤品类优质笔记-6月

美白思路分享

旅行好物分享

水乳效果与妆容展示

防晒对比推荐















【首图】白皙皮肤展示与文字标题,突出内容 【标题】抓住人群普通女大学生,给出关键点 美白并且说明了平价省钱

【视频】通过介绍自身的美白经历,包括走过的弯路和获得的经验,给出了适合普通女大学生的平价省钱的美白思路,从而推荐了产品,说明了产品的美白有效成分与功效,视频了展示了自己使用过的皮肤状态。

【**首图**】旅行风景与产品使用展示的拼图 【**标题**】具有诗意和氛围感,引人入胜

【视频】首先拍摄了一些旅行日常,风景画面 唯美,吸引用户的眼球,拍摄了自己的护肤过程,分享了旅行过程中使用的护肤面霜,阐述 了自己的护肤理念,介绍了面霜的成分、功效和使用感受。

【首图】精美服帖的优质妆容吸引眼球

【标题】以激动的口气吸引用户

【视频】以精美妆容展示作为视频开头吸引用户的注意,之后在妆容分享前,介绍了水乳产品,介绍了产品的成分、使用方法和使用效果,之后进行了妆容分享,近距离了展示了使用了水乳产品后的皮肤状态和妆效。

【标题】语气强烈告诉用户别踩雷

【封面】各种防晒产品的展示和评价

【正文】首先指出防晒一定要做好功课,之后直接推荐了防晒产品,说明了防晒等级、使用质地、适用范围、性价比等特点,并和其他防晒做了对比,突出了防晒产品的优点。



彩妆品类优质笔记-6月

口红试色

生活化场景分享

精美图片展示

原相机底妆展示

















【标题】点明颜色惊艳,适合黄黑皮

【**首图**】多种口红颜色,手臂试色和上唇效果的展示,简单直接

【正文】以轻松幽默的语气详细介绍了口红的每一个颜色,适合的肤色与风格,上唇的感觉,纤细展示了每一支颜色口红的外观、上唇效果、外观和质地。

【首图】生活化场景和气垫使用场面相结合

【**标题**】生活场景与气垫介绍相结合,还结合了潮流元素,语气夸张

【视频】首先展示了一些野外出游的生活场景, 作者穿搭和产品颜色也很相近,之后介绍了品牌,展示了气垫外观,上脸手法和上脸效果用 之完成妆容,语言幽默风趣,最后进行了一些 生活场景分享,将产品融入生活。 【标题】结合潮流元素芭比娃娃

【首图】带有芭比风妆容的精美全身照片

【正文】先进行了精美芭比风图片展示吸引眼球,之后介绍了所使用的产品,包括用途,质地,使用方法,使用效果,已经有巧思的外包装,最后以一段有文采的诗段结束介绍。

【**首图**】原相机底妆展示,具有真实感 【**标题**】以不完整的句子来引人好奇

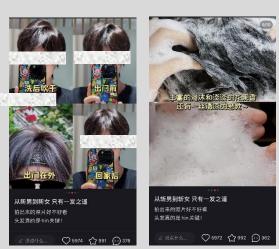
【视频】首先展示失败的底妆和产品打造的 优秀的底妆的真实对比,讲解了如何选择粉 底,如何上妆,底妆干货和产品介绍相结合, 并且原相机展示具有真实感和说服力。



个人护理品类优质笔记-6月

电动牙刷效果具象化





使用效果展示

变美好物分享









【**首图**】使用产品后的牙和产品的展示 【**标题**】以强烈的语气安利产品

合面临牙齿不够白的问题。为了解决这个问

♥ 1780 ₹ 545 € 293

【正文】以自身特点作为导入,说明如何 使用产品来解决自己的问题,并且做了一 些小实验,让用户对于产品的参数和功效 有直观的感受,之后详细介绍了产品的功 能和一些小贴士。 【**首图**】给出了使用产品后不同场景的效果 图

【标题】以潮流的热词作为标题

【正文】给出了洗发水产品使用前后的效果 对比,以及介绍了详细产品的成分、质地、 使用场景、使用感受和内心体验,以及身边 的朋友的评价。 【**首图**】使用产品后具有氛围感的照片 【**标题**】大学生怎样变美,抓住大学生人群

【视频】首先说明了大学生人群熬夜脱发等 烦恼,讲述了自己变美的经验,介绍了产品 的功效和使用方法,指出产品可以帮助大学 生解决烦恼,变成氛围感美女。 【首图】产品的精美可爱图片展示

【正文】拍摄了产品的精美可爱的图片,重点展示了产品的使用前后效果,介绍了产品的构造,使用过程中的感受,适用的人群,使用方法。

【**标题**】猕猴桃女孩人寿一个,以可爱比喻的 对应人群





审核规范分享



美妆行业-产品涉及医疗功效

疹子

*** **☆现宝宝疹子似乎有点严重,买了一只软膏,在** >> 附加题 小明的妈妈发现宝宝zhen子似乎有点 严重,买了一只软膏,在护理上,小明 的妈妈应该怎么做才能让宝宝更快的好 起来呢?

抗敏

像吃了一整颗爆汁白桃! 比高光还闪的牙膏!

#牙膏#<mark>美白</mark>牙膏#<mark>美白</mark>牙膏推荐#好用牙膏#牙膏种草#高颜值牙膏#抗敏 牙膏#牙渍牙苗#清新口气

除药品/医疗器械外,其他产品禁止宣传 疾病治疗功能,且不得使用医疗用语/易 使其与药品/医疗器械相混淆的用语 使其与药品/医疗器械相混淆的用语

【修改建议】:

【驳回原因】:

请修改或删除以下描述【小红疹】,或完 成【OTC药品/医疗器械】行业认证后再 提交物料

【驳回原因】:

除药品/医疗器械外,其他产品禁止宣传 疾病治疗功能, 且不得使用医疗用语/易

【修改建议】:

请修改或删除以下描述【#抗敏牙膏#】

治疗灰指甲

灰指甲60天打卡

脚上原本有两个灰指甲(又厚又凹凸不平,越来越黄),冰醋酸太刺激 又麻烦就不用了,护士朋友推荐换了这个sos灰指甲笔用。

使用方法:每天泡完脚把脚擦干后就往灰指甲上涂,严重的地方多刷两 遍,刚开始那个月早上起来也要涂一次。现在脚指甲新的长出来了,蛮 健康的,颜色和厚度看着都正常。坚持了60多天吧,指甲该磨的磨该剪 的剪, 每天泡脚和涂这个抑菌液 用着也没不舒服, 吸收也快, 挺方便 的! 有灰指甲的618可以买支试试, 是德国SOS的哈, 别买错。。。 过来人说些心里话: 经历过灰甲, 现在穿鞋很注意舒适度, 强烈建议大 家不要穿会挤压脚趾的鞋哈, 还有网购鞋子尺码有点小的话 (不要想着 多穿穿就松了) 一定不要将就! 平时要记得给脚和鞋袜充分清洁杀菌。 #灰指甲[话题]# #SOS[话题]# #SOS灰指甲笔[话题]# #泡脚[话题]# #灰 甲[话题]#

【驳回原因】:

除药品/医疗器械外,其他产品禁止宣传 疾病治疗功能,且不得使用医疗用语/易 使其与药品/医疗器械相混淆的用语

【修改建议】:

请修改或删除以下描述【每天泡完脚把脚 擦干后就往灰指甲上涂...现在脚指甲新的 长出来了, 蛮健康的】



美妆行业-夸张用语

立竿见影

超强

非他莫属

xx%的人都不知道

弯道超车! 手模的硬核漫画手养成大法

很多jm问我手怎么能这么嫩 声明一下 我真没有磨皮 但确实有在做一些护理[害羞R]

今天就来写一写我的大招 我一般用在拍摄前,真的<mark>立竿见影!</mark> 手部纹路少了,还显手纤细

step1 洗手后 磨砂膏点涂在关节 顺时针打圈5min 再按摩全手 洗掉



淡眼袋界扛把子非他莫属! 闭眼入就完事

"(话题)# #無眼 圈(话题)# #抗衰老(话题)#



【驳回原因】:

物料【立竿见影】涉及【夸张用语】 【修改建议】:

请修改或删除

【驳回原因】:

物料【超强】涉及【夸张用语】【修改建议】:

请修改或删除

【驳回原因】:

物料【非它莫属】涉及【夸张用语】 【修改建议】:

请修改或删除

【驳回原因】:

笔记【90%的人都不知道】涉及夸张用

语【**修改建议**】: 请修改或删除



美妆行业-承诺保证

痘痘不反复

去法令纹

见效快



前三种去法令纹方法:

[爱心R]先用温和的洗面奶洗脸后,毛巾再热敷脸部3分钟,打开毛孔 [爱心R]护肤油适量在手心揉搓乳化后,用掌心在脸上≥2分钟,清洁皮 肤,用洗面奶清洗干净,擦干

[爱心R]玻色因能通过促进胶原蛋白的合成,起到紧密链接细胞外基质的 作用,可以在全脸薄涂一层涂开后法令纹处再多涂一层,按压吸收 [爱心R]最后芦荟胶厚敷10分钟,时间差不多的时候找个提拉手法跟着提 拉10分钟(我已经熟练了就一边按一边追剧,我太心急了,要不然感觉 太慢了



不满意可以退款



【驳回原因】:

物料【不用担心痘痘反反复复】涉及【承 诺保证用语】

【修改建议】:

请删除或修改

【驳回原因】:

物料【去法令纹】涉及【承诺保证用语】

【修改建议】:

请删除或修改

【驳回原因】:

物料【见效更快】涉及【承诺保证用语】

【修改建议】:

请删除或修改

【驳回原因】:

物料【不满意..退款】涉及【承诺保证用 语】

【修改建议】:

请删除或修改



美妆行业-绝对化用语

首选

绝佳

唯—

独家







熊猫眼姐妹都给我刷到!! 性价比巨高!

优秀研发师+优质成分+独家技术,百元眼霜千元功效!! #好用的眼霜话题##眼霜推荐话题##眼霜分享话题##<mark>抗老</mark>眼霜话题##眼霜活题##熬夜党话题##眼霜话题##黑眼圈话题##大黑眼圈话题##去黑眼圈话题##大黑眼圈话题##大黑眼圈话题##炎化銀纹话题##淡化细纹话题##发化细纹话题##以化细纹话题##以化细纹话题##以下话题##以下话题##以下话题##以下话题##以下话题##以下话题##以下话题##次下。 题|##眼部知纹话题|##即扶话题|##以下。 题|##即转话题|##护扶话题|##,以外的心眼霜话题|##以外的过程夜双修眼霜话题|##,

【驳回原因】:

物料【首选】涉及【绝对化用语】 【修改建议】:

请修改,或请前往【聚光平台-物料资质】补充上传相关证明以确保宣传的真实性;

【驳回原因】:

物料【绝佳】涉及绝对化用语

【修改建议】: 请删除或者修改

【驳回原因】:

物料【唯一】涉及【绝对化用语】

【修改建议】:

请修改,或请前往【聚光平台-物料资质】补充上传相关证明以确保宣传的真实性;

【驳回原因】:

物料【独家】涉及【绝对化用语】 【**修改建议**】:

请修改,或请前往【聚光平台-物料资质】补充上传相关证明以确保宣传的真实性;



美妆行业-禁投服务/产品

皮肤科

私处护理



♥前那些事 | 为了自己为了ta

我要看看是哪个小baby不做事前准备工作的!

今天这分享的这期视频调小音量偷偷看! 我怕你会脸红!

#男生好物[话题]# #"生私处健康[话题]# #Crush[话题]# #和男朋友第

一次过夜[话题]# 男士护理液[话题]#

【驳回原因】:

物料涉及禁止投放内容【皮肤科】,不支持推广

【修改建议】:

请修改或删除。

【驳回原因】:

物料涉及禁止投放内容【成人用品】,不支持推广

【修改建议】:

请修改或删除。

