



*30 días
de contenido*

@luisaoliveirx

Você precisa pensar nos funis de conteúdo, no meu curso eu vou explicar detalhadamente como funciona.

Mas, o conteúdo é dividido em partes: atrair, estimular e vender.

*a chave para
conteúdo infinito*

*como sempre
ter ideias?*

Pense que as ideias devem ser estimuladas por referências.

Então você precisa estar sempre buscando referências, para que possa fazer o melhor conteúdo possível (e em maior quantidade).

Aqui você vai criar conteúdo com foco em ser visto por mais pessoas.

Os vídeos/posts precisam ser bem básicos, sem palavras difíceis e facilmente entendidos pelas pessoas.

*#1 conteúdo de
visibilidade*



- 1. conteúdo “POV” (ponto de vista), aqui você vai colocar algo desejado em seu nicho. ex: pov: você é uma criadora de conteúdo de sucesso**

- 2. fale sobre um mito do seu nicho**

- 3. 5 dicas para alcançar algo em seu nicho**

- 4. compartilhe um hack fácil que seu público pode utilizar**

- 5. faça um conteúdo com uma frase de motivação**



- 6. compartilhe uma conquista sua com o seu nicho (algo que inspire)**
- 7. 3 coisas para evitar se você quer X**
- 8. compartilhe 3 coisas que você gostaria de saber antes de começar**
- 9. como começar no seu nicho**
- 10. passo a passo de como conquistar X coisa**

Foque em conteúdo de valor! Agora você precisa mostrar pro seu público porque eles te seguiram.

Seja mais profundada e compartilhe conteúdo relevante.

#2 conteúdo de estímulo



- 11. opinião impopular no seu nicho
(bem impopular mesmo, pra ter comentários)**
- 12. mostre sua transformação no seu nicho**
- 13. conte mais a sua história: quem é você?**
- 14. fale sobre sua dificuldade em começar no seu nicho**
- 15. faça um conteúdo para as pessoas deixarem comentários de perguntas**



- 16. transforme seus carrosséis e reels em conteúdos mais aprofundados, fale do mesmo assunto mas de formas diferentes**
- 17. mostre um problema que sua audiência pode estar tendo e como resolver**
- 18. mostre um case de sucesso**
- 19. dê exemplos do seu nicho usando celebridades**
- 20. crie um desafio diário para a sua audiência**

**Com a audiência consolidada,
chegou o momento de vender.**

**Você provavelmente já tem o público
esperando o produto, precisa apenas
divulgar.**

*#3 conteúdo de
venda*



- 21. mostre sua transformação com o método que você criou/produto que você vende**
- 22. compartilhe feedbacks de clientes**
- 23. mostre seu antes x depois**
- 24. fale do PORQUÊ você começou**
- 25. mostre os “bastidores” do seu produto**



26. compartilhe um produto gratuito que mostre o valor do seu serviço (e crie conteúdo com isso)
27. fale sobre a maior dor do seu nicho
28. faça uma live com conteúdo valioso, grave e poste pequenos trechos no feed
29. transforme partes do seu produto em conteúdo
30. faça 3 versões do mesmo conteúdo: falado, estilo vlog e estilo pequenos cortes (reels)

**Esse conteúdo te ajudou?
Faça minha análise de perfil!**



Análise de perfil



@luisaoliveirx



contatoluizaoliveirx@gmail.com