

11 a 15 de setembro de 2023

APRENDENDO PRATICANDO: o caso prático da Empresa Pizza Pacioli

Ana B. A. de Lima **UFRN**

Carlos V. G. de Melo UFRN beatrizav23@gmail.co carlosvmelo1@gmail.co

Ingrid E. G. da Silva **UFRN** Ingridgomeseduarda@gmail.co

Josilene B. O. da Costa **UFRN** josileneb.oliveir@gmai

Edzana R. F. da C. V. Lucena Orientadora - UFRN edzana@hotmail.com

INTRODUÇÃO

Pizza Pacioli é uma empresa do ramo alimentício criada por alunos do curso de Ciências Contábeis da Universidade Federal do Rio Grande do Norte que surgiu a partir da atividade Aprendendo Praticando da disciplina de Análise de custos.

OBJETIVOS

Aplicar e compreender de modo prático os conteúdos abordados na disciplina.

METODOLOGIA

Aprendizagem baseada em projetos.

RESULTADOS

De acordo com os dados apresentados, é possível perceber que a decisão tomada pela empresa sobre o preço de venda do objeto de custo (fatia de pizza) impactou diretamente na receita de vendas e no resultado operacional da execução, fazendo com que, mesmo com a redução das despesas fixas, a empresa obtivesse uma variação desfavorável dessas variáveis.

Tabela 1 - DRE pelo custeio variável

Demonstração do Resultado pelo Custeio Variável				
	Planejado	Executado	Δ(\$)	Δ(%) Δ
= Receita Operacional Bruta	4,00	3,00	(1,00)	25% D
(-) Custo do Produto Vendido	2,53	2,33	(0,20)	8,04% F
(-) Despesa Variável	0,03	0,01	(0,02)	60% F
= Margem de Contribuição	1,44	0,66	(0,78)	54,17% D
(-) Custo Fixo	0,03	0,02	(0,01)	20% -
(-) Despesa fixa	0,31	0,00	(0,31)	100% F
= Resultado Operacional Líquido	1,10	0,64	(0,46)	41,93% D

Fonte: Elaborado pelos autores.

120 00 100.00 80.00 60.00 40,00 20.00

Fonte: Elaborado pelos autores.

CONCLUSÃO

É possível inferir que qualquer decisão a ser tomada por uma empresa pode impactar em vários aspectos. Nesse sentido, faz-se necessário que as decisões sejam bem analisadas, assim como, os impactos que elas possam ocasionar. No caso da empresa Pizza Pacioli, a decisão de reduzir o preço de venda ocasionou uma redução do lucro, embora não tenha gerado prejuízo. E caso a decisão fosse de manter o preço de venda em R\$4,00 reais, ainda assim, todas as fatias teriam sido vendidas, visto que o produto apresentou uma excelente aceitação do público, demanda e rápida saída.

REFERÊNCIAS

GARRISON, Rav Η. **Ceneradial** da decurso eletrônico]/Ray H. Eric W. Noreen. Peter Garrison, tradução: Christiane Brewer: técnica: Luciane revisão Dados Eletrônicos. Brito?orto **Alegra:** -AMGH, 2013. Reginato. MARTINS, E. Contabilidade de custos.6a ed. São Paulo: Atlas, 1998. MARTINS, Eliseu. 1945-Contabilidade Geistos/Martins, Eliseu. 9.ed.-8. reimpr -São Paulo: Atlas, 2008.