

CINECHOLIS

INTEGRANTES:

Gerardo Laiza Quispe

Luis Francisco Adrian Ore

:





INTRODUCCION

El proyecto tiene como finalidad solucionar este problema desarrollando un sistema web para la venta de entradas, que mejore los procesos internos para que estos sean más rápidos y eficientes. Implementando tecnologías modernas como lo son servicios en línea ágiles y seguros. Este sistema podrá reducir las largas colas y tiempos de espera, aumentando la satisfacción del público y competitividad de la cadena en la industria.



Equipo.

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam.



Comunucación.

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam.



Perspectiva.

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Ut enim ad minim veniam.



DEFINICION DEL PROBLEMA

El problema que enfrenta la cadena de cine CineCholis , lo cual impide ofrecer una experiencia satisfactoria a sus clientes, debido al incremento notable de clientes, se ha evidenciado la carencia de automatización en la gestión de ventas de entradas. Siendo esto un proceso manual y con mucha espera debido a que es un proceso que se realiza presencialmente, lo que conlleva un impacto en la rentabilidad del negocio

MISSION

Proporcionar a nuestros clientes una experiencia única de entretenimiento, con una cartelera diversa y un proceso de compra de entradas eficiente y accesible, utilizando la tecnología para automatizar nuestras operaciones y satisfacer las necesidades de todos nuestros visitantes.

VISION

Convertirnos en el cine de referencia en la región, ofreciendo experiencias cinematográficas excepcionales y personalizadas a nuestros clientes, mediante la innovación tecnológica continua y un servicio al cliente de primera calidad, aspirando a ser líderes en el sector para el año 2026.

ENTORNO

El proyecto para el cine CineCholis se desarrolla en un contexto donde la digitalización y automatización de procesos son cada vez más importantes para mejorar la eficiencia operativa y la experiencia del cliente, el cine tiende a tener la necesidad de modernizar su infraestructura tecnológica, como la creciente competencia en la industria

OBJETOS ESPECIFICOS

- Implementar un sistema de inicio de sesión seguro para clientes y administradores, garantizando el acceso a sus respectivas interfaces.
- Facilitar el registro de nuevos clientes, mediante un formulario que permita la creación de cuentas de manera rápida y sencilla.
- Desarrollar una plataforma interactiva que permita a los usuarios visualizar la cartelera de películas en tiempo real, incluyendo la selección de películas, cines, horarios y asientos.
- Permitir la agregación, eliminación y actualización de la cartelera, mostrando a los usuarios la información actualizada de las películas en estreno

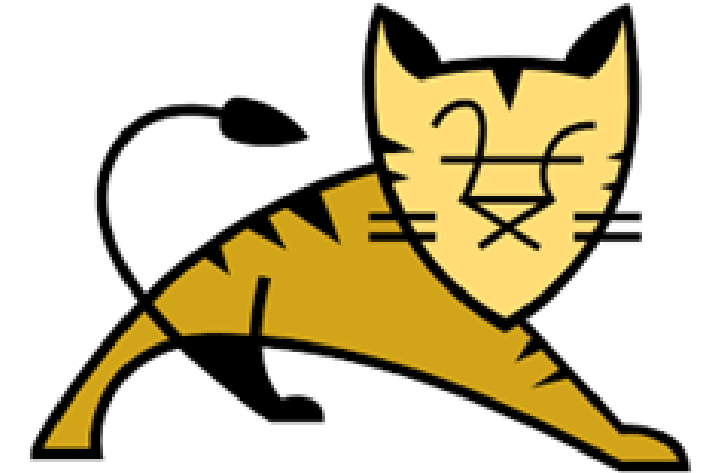
ALCANCES

- Se desarrollará un sistema adaptable que permita la personalización de la interfaz de cliente y la gestión de permisos según los diferentes roles del personal del cine. Esto garantizará que tanto administradores como usuarios tengan acceso a sus respectivas funciones de manera eficiente.
- El sistema permitirá la actualización en tiempo real de la programación de películas, proporcionando información actualizada tanto a los clientes como al personal del cine, mejorando la visibilidad y disponibilidad de la cartelera.

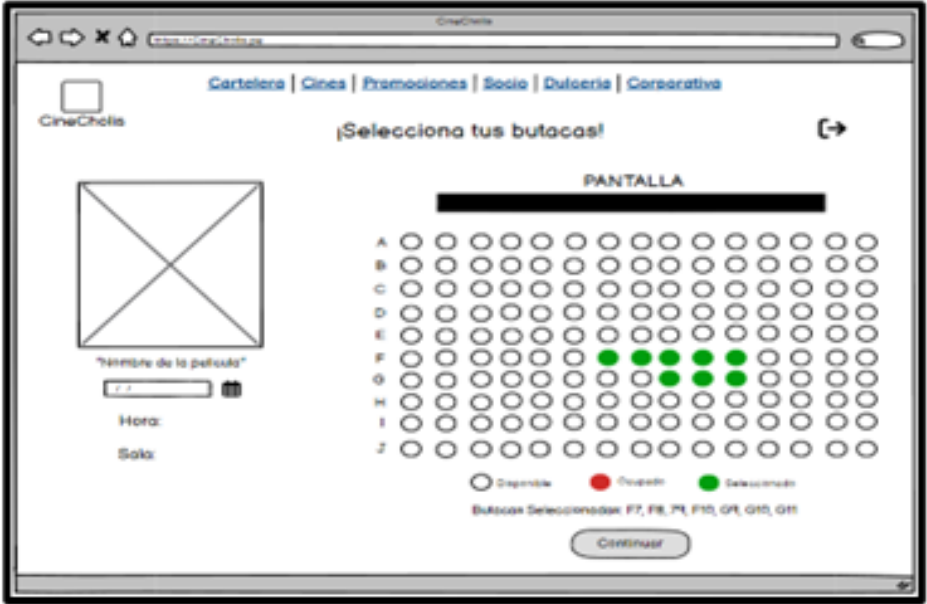
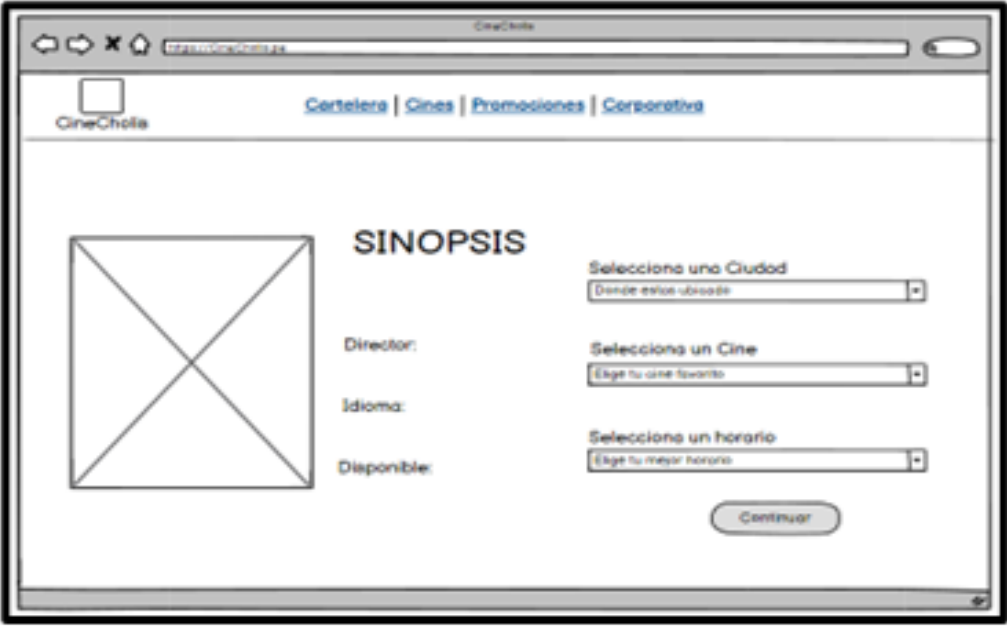
LIMITACIONES

- El sistema podría no estar completamente optimizado para dispositivos móviles, lo que afectaría la experiencia de los usuarios que acceden desde teléfonos o tablets.
- Simplificar demasiado la interfaz, especialmente en la selección de asientos y el proceso de compra, podría generar confusión y afectar la usabilidad.
- La integración de métodos de pago eficientes dependerá de proveedores externos, lo que podría generar limitaciones en cuanto a disponibilidad.
- La implementación de características adicionales podría requerir reestructuración o actualizaciones.

HERRAMIENTAS USADAS



PROTOTIPO



PROTOTIPO

Web Page

CineCholis | Cartelera | Cines | Promociones | Socio | Dulceria | Corporativa

INICIAR SESIÓN

☐ USUARIO

CONTRASEÑA

☐ Recuérdame ☐ He olvidado la contraseña

☐ No tienes una cuenta?

Web Page

CineCholis | Cartelera | Cines | Promociones | Corporativa

UNETE

¡Completa tus datos y accede a nuestros beneficios!

Nombre Apellido

Celular Correo electrónico

N° de documento Contraseña

Confirmar contraseña

☐ Acepto los términos y condiciones

Web Page

CineCholis | Cartelera | Cines | Promociones | Socio | Dulceria | Corporativa

Promociones

¡Ahorros increíbles en entradas!

Los Estudiantes siempre ahorran en CineCholis
Descuento disponible con identificación de estudiante con fotografía válida.

Los martes son para ahorrar entradas
Todos los Martes, durante todo el año, descuentos y entradas a ahorrar.

Los Mayores ahorran en entradas
Nuestro mayor descuento se ofrece en las películas que quieras a los precios que más te gusten. Por eso los mayores, mayores de 60 años pueden ahorrar en entradas todos los días, todos los días.

Web Page

CineCholis | Películas | Promociones | Dulceria

Cerrar Sesión

Agregar películas

Título de la Película:

Horario:

Categoría:

Costo de entrada:

Sinopsis:

Imagen: Ningun archivo seleccionado

PROTOTIPO

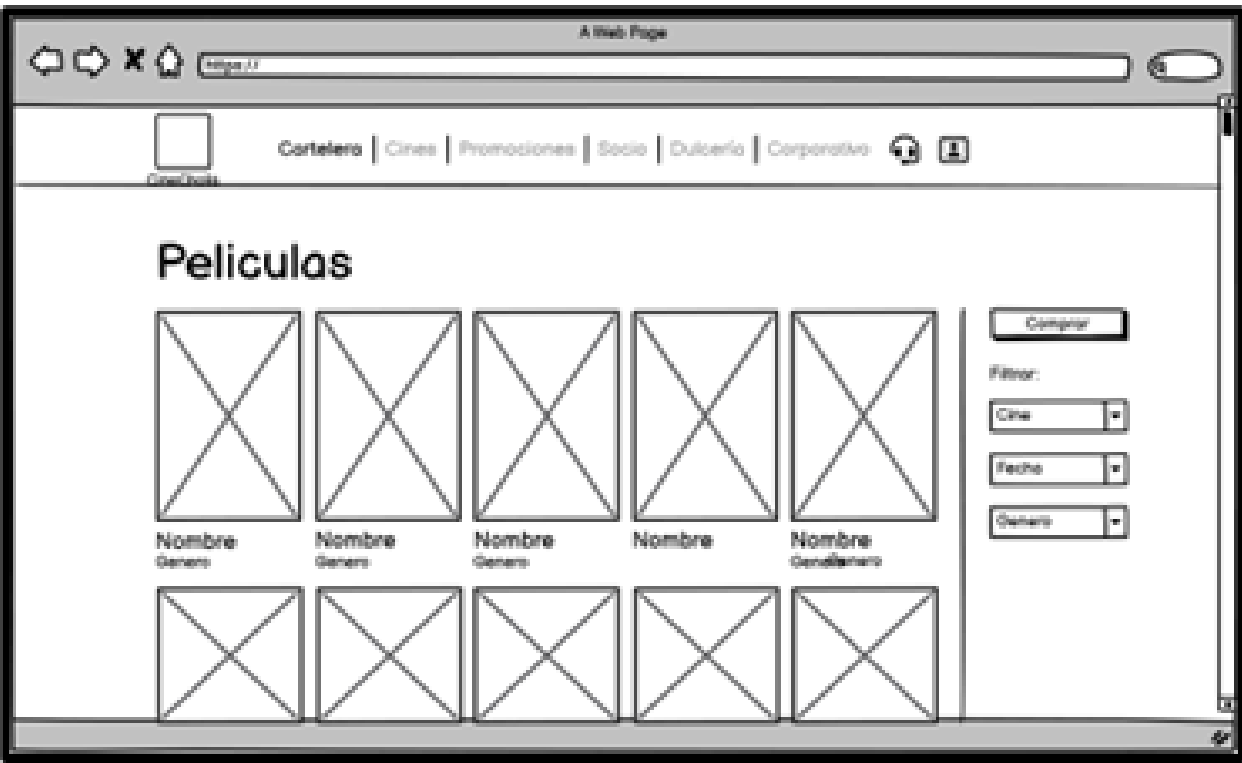
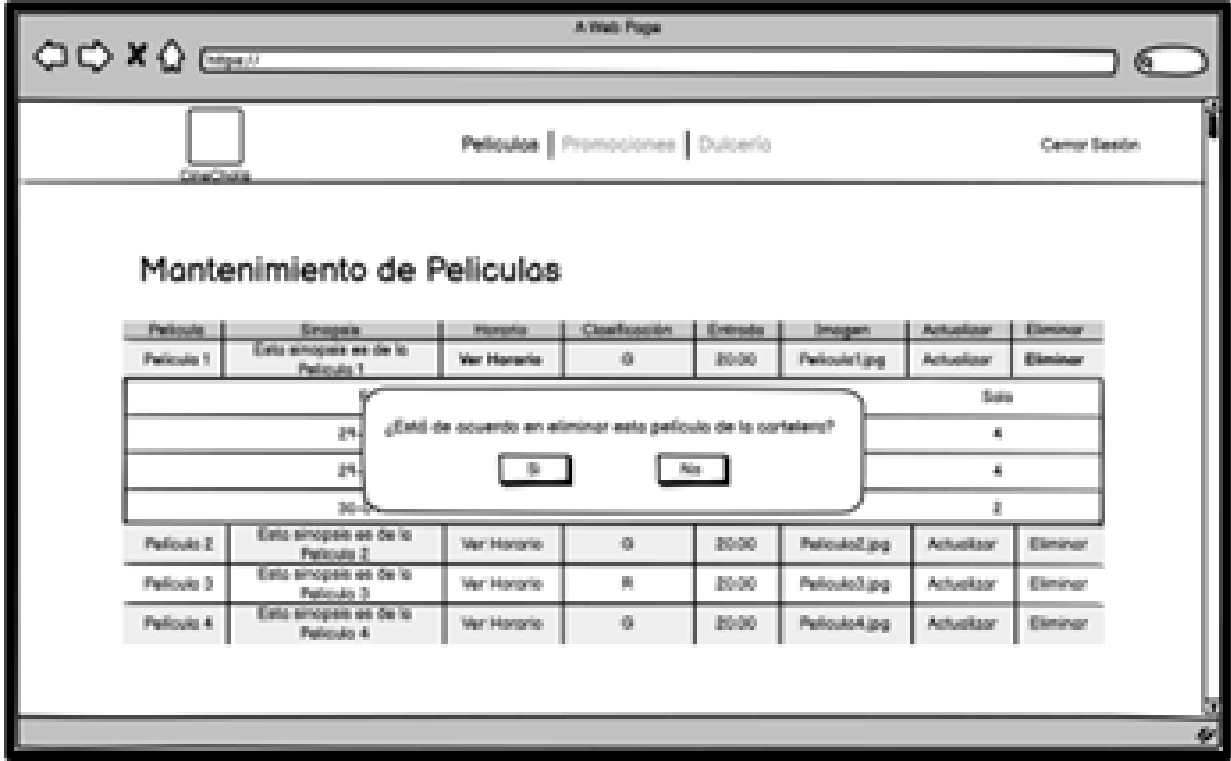
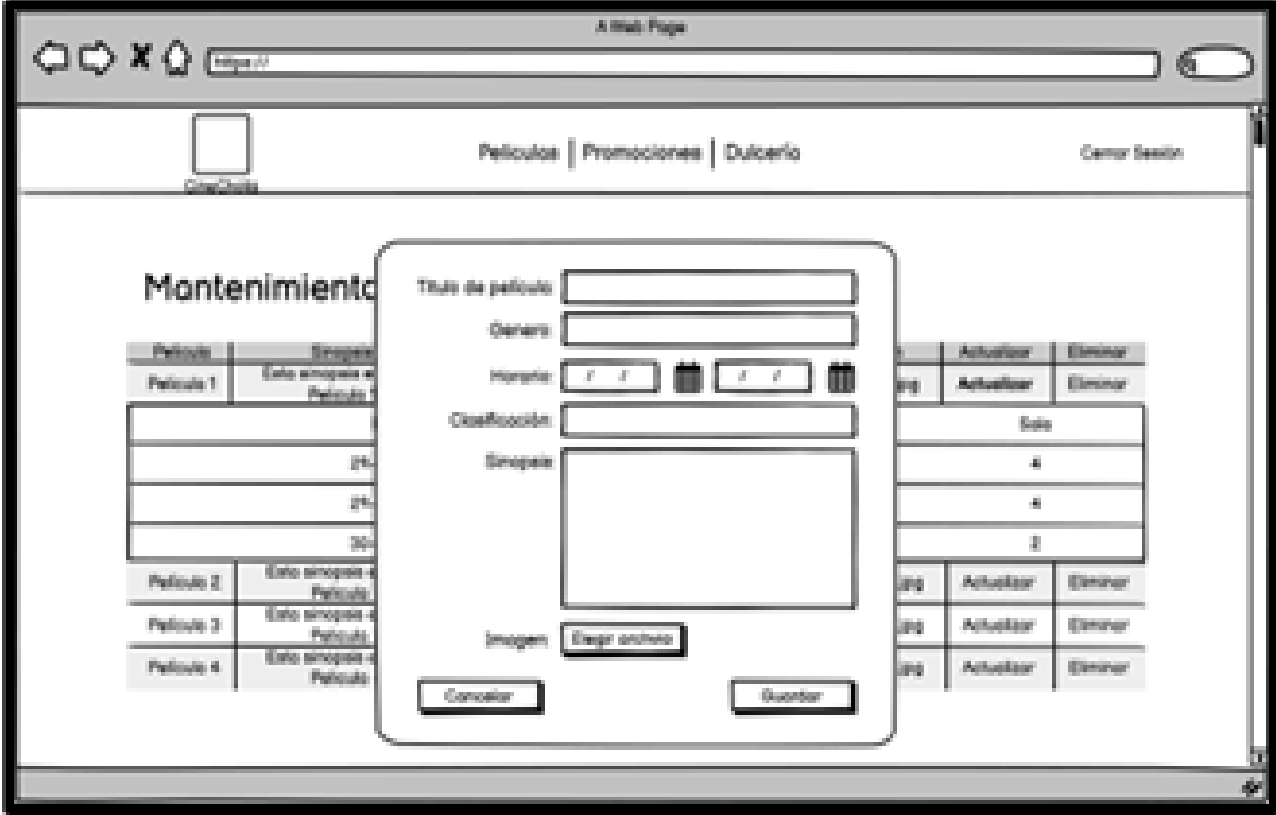
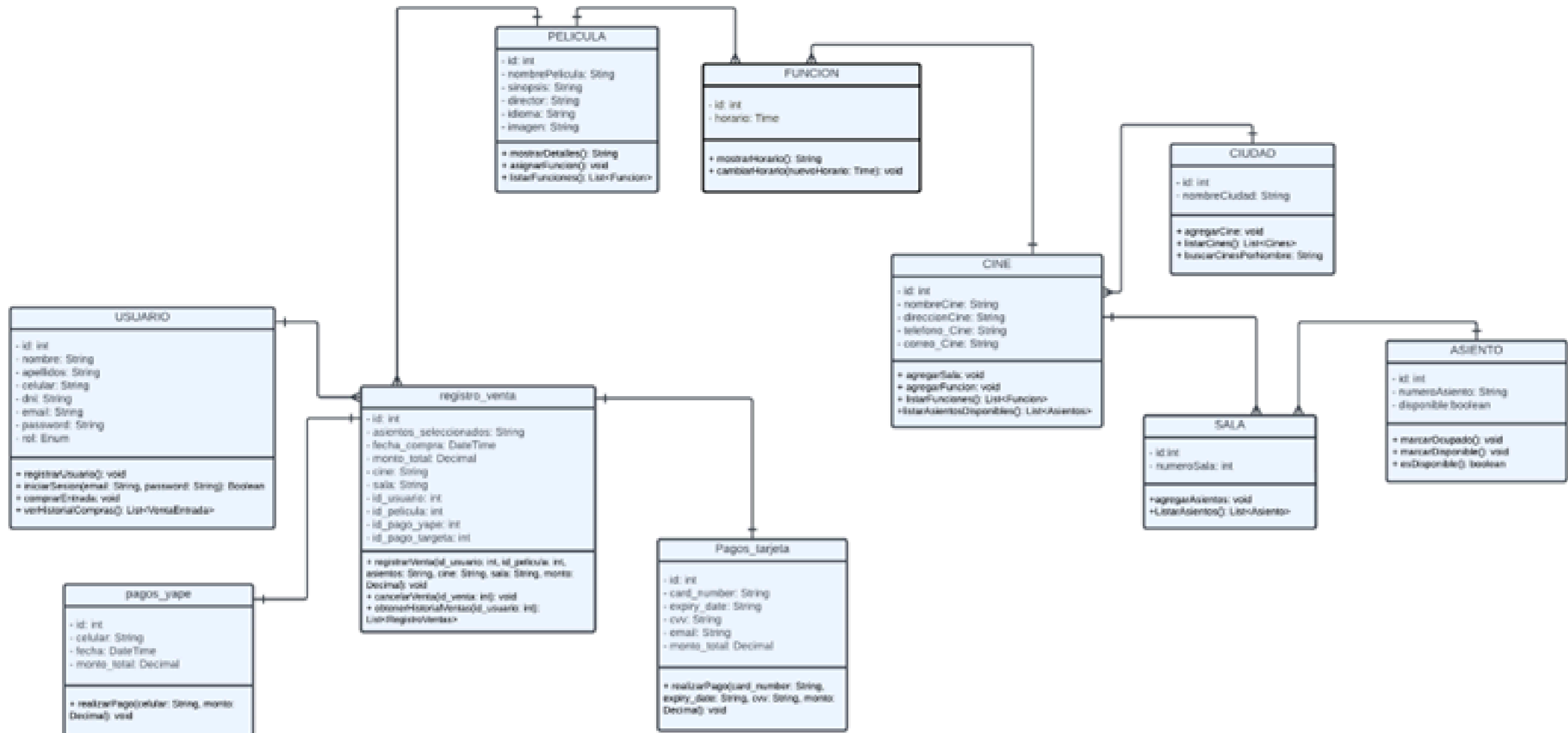
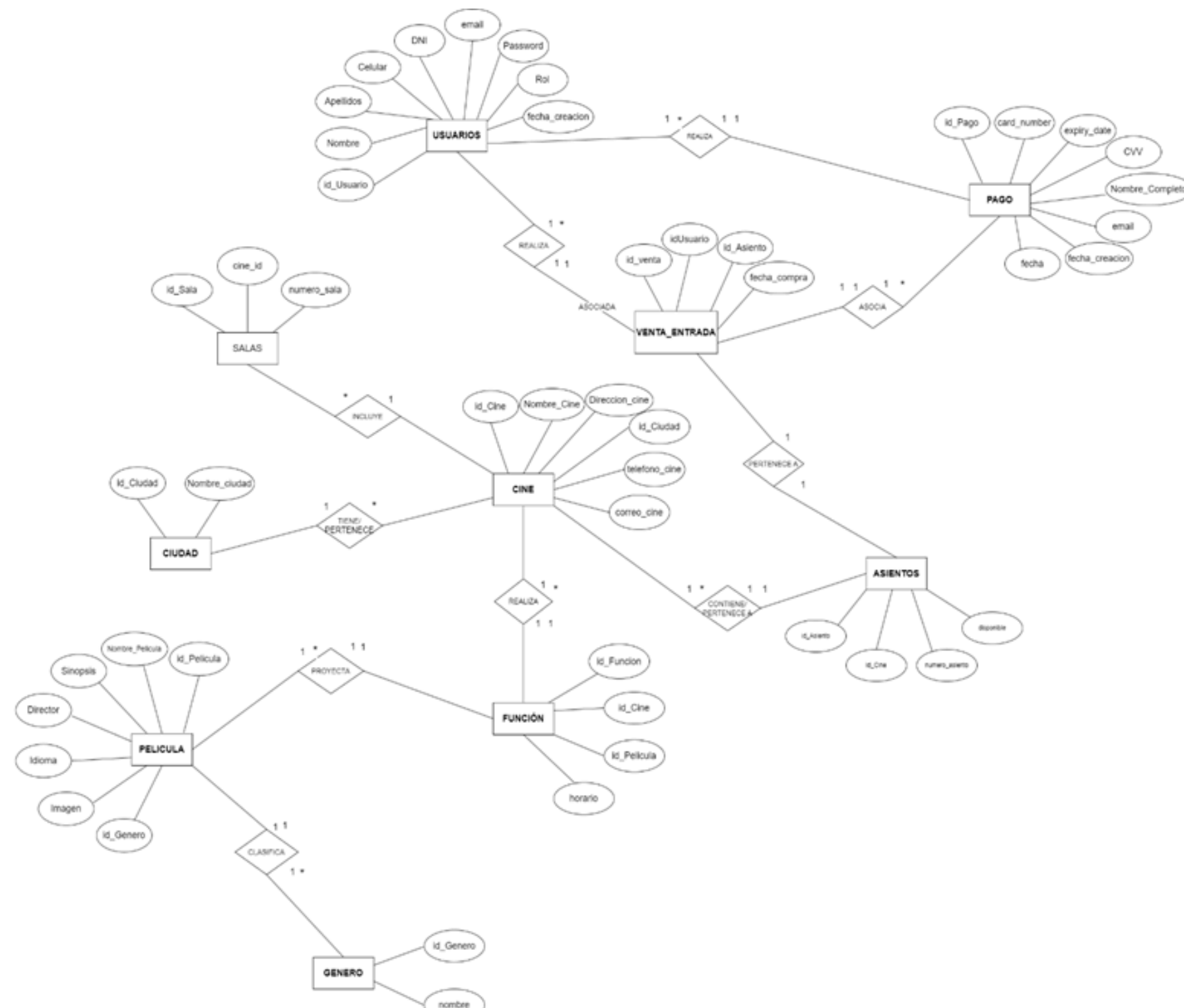


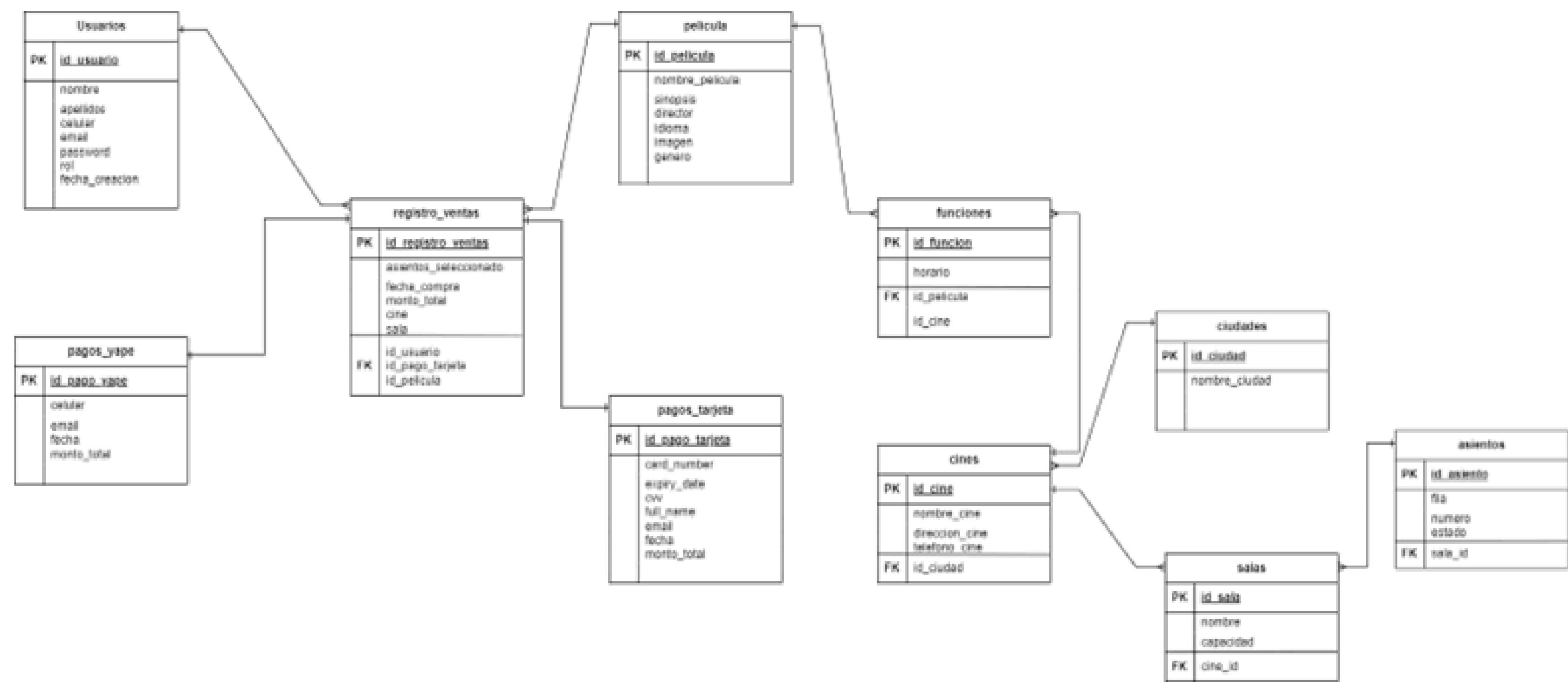
DIAGRAMA DE CLASES



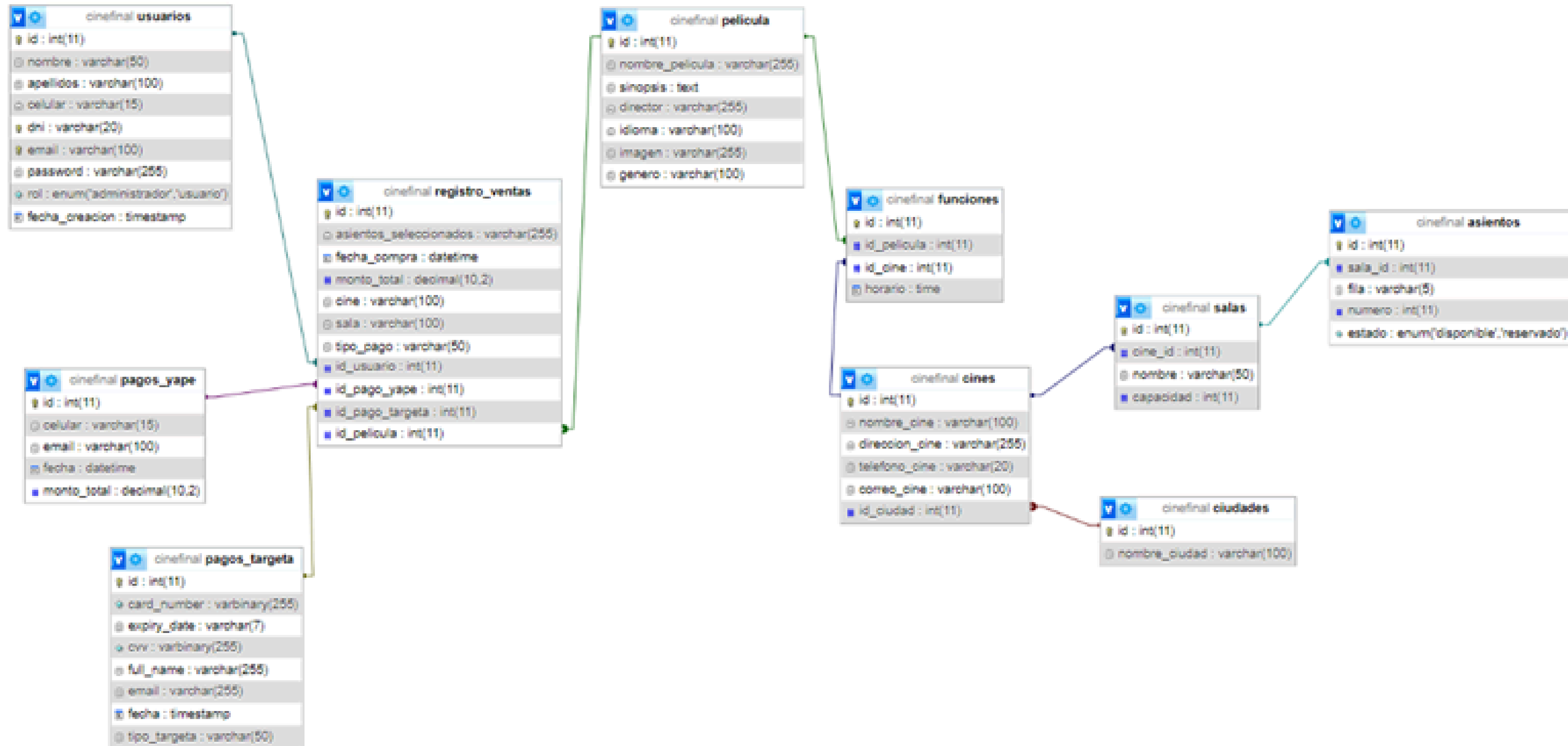
MODELO DE BASE DE DATOS CONCEPTUAL



MODELO DE BASE DE DATOS LOGICO



MODELO DE BASE DE DATOS FISICO



CONCLUSIONES

El desarrollo e implementación del sistema web para la automatización de las ventas de entradas en CineCholis logró cumplir con el objetivo general planteado. Este sistema no solo optimizó los procesos internos, sino que también mejoró la experiencia del cliente al reducir los tiempos de espera y ofrecer una solución accesible y moderna. La digitalización ha demostrado ser un pilar clave para enfrentar los retos asociados al crecimiento del negocio y las demandas del mercado.