

(420) Afiliados Klicana: Como Hacer Mi Primera Venta en 7 Días 2024 (Tutorial Completo) - YouTube

<https://www.youtube.com/watch?v=Bg60uov1mOk>

Transcript:

(00:00) Hola muy buenas Mi nombre es Tony Gálvez Y en este vídeo Te voy a enseñar Cómo hacer tu primera venta en 7 días o menos Incluso en la plataforma clicana afiliados todo con herramientas gratuitas todo sin invertir absolutamente nada para que te puedas capitalizar y luego seguir invirtiendo en tu educación en tu negocio etcétera etcétera etcétera puede ser que en vez en 7 días sea en 10 puede ser puede ser que en vez en 7 días puede ser que la hagas en tres en 24 horas en 14 días puede ser la idea es que tú lo hagas en

(00:28) 7 días al igual que muchas personas que están utilizando este tipo de estrategias que yo les comparto sin invertir en en publicidad sin invertir en herramientas digitales ni nada están consiguiendo ventas muy muy rápido por lo que vas a poder ver ahora a continuación que es algo completamente práctico lo vamos a conseguir dentro de la plataforma clicana eh Y vamos a ir paso a paso eh con este archivo que tengo aquí eh preparado para ti si te gusta este tipo de contenidos hace años literalmente que no hago un contenido de

(00:58) este tipo por porque he ido con tantas cosas que sinceramente preparar un contenido de este de este tipo pues me me tiende a demorar 2s 3 horas de de mi día para hacerlo de la forma adecuada y entregar el máximo valor si te gusta este tipo de contenido Regálame un pulo arriba si lo estás viendo en YouTube o en cualquier otra plataforma si lo estás viendo házmelo saber en los comentarios si es en YouTube y está liberado en YouTube gratis aprovéchalo y me dejas ahí el comentario y también me regalas ese pulgar arriba para que te traiga más

(01:25) contenido de de este tipo házmelo saber por donde puedas porque contra más pulgares arriba contra más señales yo tenga más contenido de este tipo voy voy a traer Okay entonces voy a trabajar este este documento con cositas que tengo aquí preparadas más todo lo que me vaya apareciendo en la mente que nos ha funcionado lo voy a lo voy a ir documentando en este archivo y va a tener una contraseña una contraseña que voy a colocar en mi grupo de Telegram el un grupo de Telegram gratuito que tengo te lo voy a colocar aquí de hecho voy a

(01:53) parar un momento y es este de aquí que te lo voy a dejar también en la zona de no no es este da un segundo vale listo es este aquí ahora sí Igual te lo voy a dejar en la en la zona inferior de de este vídeo Búscalo para que lo tengas a mano y clicas y y vas directo al igual que el acceso a este a este documento Lo tendrás cuando te unas al grupo dentro del grupo voy a dejar el archivo y ese archivo que es este de aquí este PDF que lo voy a documentar en PDF va a tener la contraseña y tú le colocas la la contraseña que te voy a decir aquí a

(02:26) continuación en en este vídeo Okay entonces primer paso para hacer tu primera venta en 7 días Si eh a día de hoy no estás registrado en la plataforma pues te vas a venir a registrar te voy a dejar también aquí el enlace vas a entrar dentro esto es una cuenta de de pruebas que tengo vas a entrar dentro para tener tu tu registro de forma eh gratuita muy simple no tienes que hacer nada del otro mundo vale segundo punto que vas a hacer es Vas a escoger el producto todos los productos que tienes aquí en el mercado vienes aquí a la

(02:54) parte de vitrina vale Te recomiendo que veas este vídeo aquí conoce la plataforma para que te sitúes y haga buen buenas prácticas y cosas importantes que que que tienes que saber dentro de la de la plataforma eh todos los productos son hechos para vender masivamente Son productos con páginas de venta de alta conversión tú vas a clicar por ejemplo en este aquí ver detalles se te va a abrir esta esta ventanita aquí eh lateral y aquí vas a tener varias informaciones dentro de ese vídeo de bienvenida tienes informaciones (03:25) detalladas te recomiendo Este no es un vídeo para para eso para no hacerlo largo Entonces te vas a afiliar una vez te afilies al al producto vas a ir a a al producto puedes ir desde aquí o Puedes ir también desde esta zona aquí a soy afiliado ahí te van quedando los los productos a los que te has Eh afiliado vale eh donde estábamos escoger el producto Vale entonces en cuanto a la hora de escoger el producto aquí vas a tener los los links de divulgación Vale ahora vamos a hablar de eso Escoge el el producto que en otras plataformas te podría decir

(03:58) que hay que hacer todo un trabajo saber qué producto Vas a escoger y demás pero en en clican afiliados todos los productos han sido creados de la forma adecuada con páginas de venta de alta conversión eh tengo algún vídeo dentro de de mi canal de YouTube también donde explico más sobre la plataforma en profundidad etcétera así que puedes escoger literalmente cualquier producto porque todos están hechos con la intención de que posteriormente las personas asciendan a nuevos productos tanto inmediatamente es decir todo el

(04:22) producto que ves en el mercado se ofrecen order bams es decir ofertas complementarias apsel 1 apsel 2 apsel 3 eh su página de ventas que es aquí en la zona de divulgación ya vas a ver por ejemplo este de aquí vale tú vas a ver eso es para verla vale para copiar el link y divulgarlo tienes que pinchar aquí y te dice link copiado es de esta forma que es ahí donde tienes que agarrar tú el link pero fíjate todas las las páginas de venta son páginas de venta hechas por por profesionales por copywriters eh o sea están en bandeja

(04:53) vamos a decir así vale Así que escoge literalmente cualquier cualquier producto que que tú quieras para hacer tu tu primera venta en en 7 días vale eh qué más vamos a venir aquí Empezamos el show seguimos el show Mejor dicho vale siga personas de tunito bueno el primera instancia te harías una cuenta de Instagram no vas a salir en pantalla no tienes que hacer contenido saliendo tu cara nada de eso te creas una cuenta de Instagram es completamente gratis no te lo voy a enseñar aquí porque puedes encontrarlo en en YouTube

(05:27) cómo crear una cuenta en instagram si no sabes ahí la creas y una vez estás dentro qué es lo que te vas a enfocar es básicamente mira aquí ya me estaba saltando esto podemos poner o lo tengo puesto en algún lugar dame un segundo no no lo tenía puesto en ningún lugar entonces lo voy a colocar aquí yo le llamo a esto biografía lucrativa no se está viendo nada pero vamos a ver aquí así ahí biografía lucrativa que es que cuando tú te crees la la cuenta en instagram aquí no te va a aparecer nada entonces tú esto de aquí le vas a dar a editar

(06:06) perfil y aquí siempre Hazlo desde el Smartphone vale eh Y aquí tú vas a colocar el Qué vas a hacer este ejercicio Por ejemplo si vas a promocionar este producto que es desafío de libertad 72 horas entonces eh Tú vas a mirar los detalles y aquí tienes la ficha del producto aquí tienes a qué Avatar Qué persona tiene potencial de de comprar este producto y qué es lo que la qué es lo que ofrece este producto aparte que evidentemente pues mírate la página de ventas qué es lo que enseña Qué es lo que no enseña cómo las personas

(06:39) van a ganar el dinero en este caso pues vendiendo productos digitales como afiliado etcétera no O sea empápate un poquito de de lo que estás vendiendo pero luego pues esta ficha de producto te da todavía más detalles específicos de A quién vas a llegar De hecho aquí abajo también tienes lo que entrega el producto o sea Cuáles son las lecciones qué es lo que va a aprender etcétera lo que necesitamos poner aquí es es como nuestro currículum rápido de nuestra de nuestra de nuestra cuenta de Instagram nuestra cuenta de Instagram para cuando

(07:06) venga nuestro perfil que sepan Cómo nosotros ayudamos a las personas Bueno pues lo que te recomiendo Es por ejemplo eh sea el producto que escojas la promesa que tiene el producto Cuando entras esta tiene esta Promesa de aquí e otro producto vamos a ver otro producto soy afiliado vale Mira vamos a venir aquí a ver si eh Ahí estamos se carga aquí y vamos a qué puede ser este de Aquí mismamente vamos a hacer el ejercicio vale mientras se va cargando para te quiero enseñar lo que es la La promesa de este producto también vas a la página

(07:47) de ventas bueno en este caso voy aquí directamente para que tú entiendas lo que es la promesa vale es esta es la promesa primera vamos a decir así para que me entiendas rápido y luego Aquí está eh otra parte la promesa básicamente desde un pantallazo la persona sabe de qué va este producto Vale pues esta información de aquí la vamos a agarrar y vamos a ir aquí a esta herramienta que se llama chat gpt o sea chat. openai.

(08:14) com te registras también es completamente gratis y aquí en esta zona aquí le dices hola quiero esto para muy muy principiantes porque yo estaba en el sótano sé lo que es que yo te explique algo y no saber por dónde empezar te digo exactamente qué es lo que tienes que hacer y evidentemente lo ideal es que cuanto antes tú te empieces a formar de una forma más profesional que simplemente viendo vídeos gratuitos en YouTube para vender productos digitales como como afiliado Hola Necesito ayuda para crear la biografía de mi cuenta de

(08:54) Instagram quiero que las personas que lleguen a mi perfil sepan cómo les puedo ayudar y quiero y Mejor dicho entonces te voy a pasar Cómo ayuda a las personas el producto como afiliado que estoy comercializando Okay y le pego aquí vale le he pegado qué recordamos le he pegado dónde estás aquí le he pegado todo esto vale Y ahora le digo con este contexto que te he dado te he dado Dame un copy de eh 10

(10:02) palabras serán muchas ahora lo veremos a ver o se si serán pocas tiene que ser algo incisivo directamente al punto para que la gente sepa que que tenga relación directa entre cuando pinchen la persona en mi link que también es el que tú vas a poner aquí Dónde está bueno si vamos para atrás este de aquí es tu link de afiliado del producto vale vamos a ir paso a paso para que cuando pinchen aquí tenga relación directa con lo que ven aquí con lo que cuando llegan y ven aquí okay Porque si no la gente se va y eso

(10:32) es lo que falla mucha gente y por eso no no no vende rápido No dentro de de de que no existen los milagros con este contexto que te he dado Dame un copie de 10 palabras para colocarlo en mi biografía de Instagram que sea incisivo y [Música] persuasivo que sea incisivo persuasivo y que y con un con un cta al link inferior de mi Bio listo Le voy a poner 15 palabras con una un copy Dame un copy con densidad vale para que nos ayude le voy a dar

(11:36) enter y a ver qué nos da y luego si no le podía haber dicho dame cinco ideas en vez de porque ahora me dará solo una transforma tu red tus redes con plantillas que capturan la esencia de tu restaurante Haz que cada post invite a saborear tu mundo Haz clic abajo listo impresionante vale le voy a decir Dame cco más para escoger el que más me guste Vale entonces esto lo que queremos es que cuando ahora hagamos los siguientes ejercicios que

te voy a decir también paso a paso y de forma práctica venga la gente a nuestro perfil y sepa

(12:19) rápidamente Cómo Nosotros le podemos ayudar vale es brutal es que a día de hoy quien no hace dinero eh de forma real de forma íntegra y ayudando a la gente Eh es porque no pone el trabajo simplemente y quiere que el dinero le caiga del cielo no no sé es que cuál podemos poner Haz que cada post sea una experiencia culinaria con nuestras plantillas es fácil visita el link de abajo perfecto Mira voy a quedar con este listo entonces vengo aquí lo copio voy a copiar me vengo a mi a mi cuenta le doy a editar perfil vengo aquí (12:57) okay Y lo suelto Y le doy a guardar Enviar Okay perfil de nuevo aquí perfil ya lo tengo listo sería suficiente no te lées más la Inteligencia artificial ya ha hecho el trabajo por ti y aquí lo que vas a poner es tu link de afiliado Tony qué link de afiliado vamos a seguir con este ejemplo pues vengo aquí y atención es este es el que tengo que utilizar Dónde [Música] está Vale copio de aquí nunca jamás nunca Por eso te digo que veas el vídeo en boarding de la plataforma nunca hagas clic aquí te esperes a que cargue y

(13:41) agarres esto porque puedes o vas a perder la comisión no tienes que pegarlo desde aquí Este es o lo copias así listo página de ventas y lo agarras listo Te estoy poniendo simplemente eh un ejemplo de un producto vale Escoge el que el que tú quieras entonces lo copias y este es el que tú vas a poner aquí lo vas a poder lo vas a tener que hacer desde el Smartphone vale desde desde aquí desde la compu no puedes Entonces lo editas y lo colocas vale luego esto es una cuenta fake de de prueba pruebas aquí qué es lo que vas a (14:15) poner algo relacionado a qué a las plantillas Busca en Google es sencillo e puedes poner el el logotipo del producto puedes poner o sea piensa que Este vídeo lo van a ver literalmente miles de personas no pongas el logo del producto aunque te diga o sea Ten un poquito de imaginación Pon algo que tenga que ver con con los negocios y los restaurantes eh trabaja un poquito tu imaginación un poquito listo y lo pongas no no pongas una flor ahí no ponga Pon algo que tiene que ver con restaurantes vale el logotipo de tu de tu negocio Imagínate

(14:52) que tu negocio se llama emprende con conmigo lo que quiera que sea pues logotipo te creas un logo fácil también en esta plataforma que ahora la vamos a ver canva.com también es gratuita y lo colocas ahí vale el nombre de usuario No te compliques lo único que tienes que tener en cuenta es que no no tenga puntos intenta que no tenga puntos que no tenga guiones que no tenga números cosas del tipo vale que sea algo fácil y corto de leer fácil y corto de leer tipo esto Team ID Academy eh restaurantes oficial eh illas del futuro (15:31) emprende Ahora evidentemente tiene que estar libre el usuario pero es eso de Simple que tienes que hacer una foto que sea profesional no pongas una foto con una con una marca de agua es decir que que se vea borrosa que haya que hayas escogido de un banco de imágenes y le hayan puesto esa marca de agua que que que interfiere la imagen y que se vea de calidad o sea simple OK Pero pero profesional listo sigi punto eso es lo que biografía lucrativa básicamente es que hagas un Setup de de lo que van a ver cuando lleguen a las

(16:05) las personas a tu a tu biografía siguiente punto interactúa con cada seguidor este aquí sería dame un segundo claro es que ahora me estoy dando cuenta que quiero ir rápido para que sea lo más incisivo posible y que lo llesves al campo de batalla que es lo que yo quiero pero est sería biografía lucrativa aquí o sea cuenta de Instagram te haces la biografía lucrativa y ahora iríamos con este paso aquí que me he saltado sigue a personas relacionadas a tu Nicho Tony Qué significa eso Pues imagínate que yo quiero seguir con el ejemplo este de

(16:35) aquí restaurantes entonces a quién voy a seguir tengo que seguir a personas que yo sé que tienen potencial O sea primero que tengo que saber a quién le me voy a dirigir por eso es importante el ejercicio de venir al producto y saber cuál es el Avatar a quién se dirige a propietarios y gerentes de restaurantes a quién se qué edad tienen suelen tener esto nivel de experiencia de diseño esto Cuáles son los desafíos tengo que saber porque luego voy a entrar en las conversaciones tengo que saber cuáles son los dolores de la persona que me voy

(17:07) a dirigir a quién me voy a dirigir etcétera entonces dicho esto el siguiente punto es sigue a personas relacionadas a tu Nicho entonces lo que tú tienes que intentar descubrir es venir aquí a la a la a la lupa y pensar que en este caso justamente es un es un ejemplo para esta estrategia en concreto un poco más complicado Pero igualmente te voy a te voy a intentar ayudar y si no nos vamos a ir a a un ejemplo más fácil más rápido para que no te compliques la vida y ya el día mañana si quieres complicarte un poco la vida

(17:39) pues te tiras por este tipo de de productos para hacer este tipo de estrategias que es un poquito más más delicado o sea más complejo vamos a decir así para una persona que empieza como tú Qué es aquí la estrategia que es seguir a una persona de en instagram que yo sé que sigue a O sea que es potencial consumidor mío por ejemplo Imagínate que yo sé que las personas que siguen me lo voy a inventar el primero que me que me sale es diverso Este es un cocinero bu Este es en realidad se llama David si no me equivoco esta persona de aquí pero es

(18:11) un tipo que tiene varios restaurantes alrededor del mundo es un cocinero muy reconocido y demás entonces Imagínate que yo sé que la gente que sigue a esta persona es porque tiene un restaurante vale o porque la gente que sigue o sea aquí el tema es yo tengo que descubrir personas que estén en instagram que estén comentando algún post que estén siguiendo a una persona etcétera que yo sepa que esas personas son potenciales de este producto que yo va a comercializar en este caso que tiene un restaurante porque es plantillas para

(18:42) dueños de restaurante esto es fundamental si tú haces este ejercicio que te estoy diciendo ahora a continuación que es seguir a personas eh relacionadas a tu producto a tu Avatar si lo haces mal Qué va a pasar que nunca te van a comprar porque quien llega a tu enta no tiene un restaurante entonces nunca te va a comprar vas a poder conseguir seguidores pero nadie te va a comprar Entonces no tiene ningún sentido vale vamos a llevarlo a un ejemplo más práctico vamos a cambiar de producto este desafío 72 horas A quién cómo yo

(19:11) voy a hacer este ejercicio va a ser más fácil que yo te lo pueda mostrar vale voy aquí y digo vale eh si este producto va para personas vamos a ver la la la página no eh que quieren ganar o que podrían ganar de 10 a 25 por día con su Smartphone Y en este caso pues eh igual el mecanismo en sí no O sea cómo lo ganan que en este caso productos digitales es gente que quiere ganar dinero online cómo yo haría el ejercicio Vale pues me vengo aquí y voy a intentar Buscar a cuentas de Instagram que tienen que ver con emprendimiento marketing

(19:42) digital marketing de afiliados eh ventas de productos físicos todo el universo de lo que tiene que ver con eh productos eh o sea perdón con el Nicho del dinero Vale entonces pondría aquí Imagínate emprender lo voy a inventar vale aquí me sale emprender eficientemente me sale emprende tu espacio me sale emprende O sea no te simplemente he puesto la palabra emprender aquí puedo poner emprendedores puedo poner marketing digital puedo poner marketing de afiliados puedo poner dropshipping puedo poner todo de hecho puedo venir aquí a

(20:11) la Inteligencia artificial y y le puedo decir Dame dime 20 20 ideas de categorías del Nicho del dinero y luego vienes aquí a Instagram y pones esa categoría Imagínate que te ha dicho no sé dropshipping vienes aquí y pones Drop shipping vale Y siempre que sea una cuenta en español importante vale aquí Jordi García vale imagínate vamos a hacer ya ese ejercicio listo Entonces qué es lo que voy a hacer Mira tú puedes hacer el ejercicio viniendo aquí los seguidores suyos sus seguidores tendencialmente le siguen por

(20:55) qué porque hace dropshipping Entonces si hace dropshipping son personas que quieren ganar dinero en este caso con el dropshipping Sí pero el 98 seguramente lo está intentando y no lo ha conseguido están frustradas que querían ganar dinero con ese modelo de negocio y no lo han logrado entonces nuestra idea es que nos conozcan que conozcan nuestra cuenta y que generemos una esperanza que con los productos digitales puedes les podemos ayudar no entonces imagínate cuál sería aquí el ejercicio primera opción pues es venir aquí y seguir a

(21:22) estas personas vale atención recomendación importante no hagas esto masivamente Aproximadamente a 15 personas cada dos horas sigues aproximadamente Tony Cómo puedo hacer esto para que la primera venta me llegue en 7 días lo más rápido posible uno te creas una cuenta haces es ejercicio con diferentes cuentas no con la misma porque si no Instagram te va a bloquear repito te va a bloquear si no sigues esto puede ser que a ti te mande un aviso y te diga a las 10 veces que sigues haces este ejercicio cada dos horas te diga e cuidado que está

(21:55) siguiendo a más personas de la cuenta reduce en vez de 15 10 cada 2s horas quieres acelerar te creas cuenta uno cuenta con el mismo ejercicio que te estoy enseñando cuenta uno cuenta dos cuenta 3 una cuenta se llama emprende con Tony otra se llama emprende el futuro y otra se llama emprende eh en el 2024 me lo voy a inventar una cuenta la sacas con tu Smartphone otra con el de tu novia o otra con el de tu mamá y otra con la computadora siempre con dispositivos diferentes para acelerar qué la capacidad de tú generar tráfico

(22:26) es lo que tú quieres para que alguien te compre tu tu infoproducto que estás comercializando solo necesitas tráfico cuando promocionas esta esta cualquier producto de esta plataforma porque ya tienes todo hecho tienes la páginas de venta los productos están hechos para venderse masivamente Son productos baratos para generar comisiones rápidas luego tienes ofertas complementarias que te pueden ayudar a generar Más comisiones cuando tú decidas seguir avanzando con la con la plataforma etcétera etcétera etcétera entonces esa

(22:52) es la forma de acelerar pero no es la forma de acelerar haciendo una mala práctica dentro de Instagram Porque te van a bloquear y vas a todo okay quien avisa no es traidor Okay entonces ese es ejercicio que tú vas a hacer ta ta ta ta esa es opción número uno opción número dos qué es lo que puedes hacer y que vas a tener seguidores que están más activos porque a saber estas personas de aquí estas 12,000 personas

Aproximadamente cuánto hace que siguen a a Jordi cuánto A lo mejor hacen 3 años y la gente ya eh Pasa del dropshipping pasa de querer

(23:21) ganar dinero entonces cómo filtras para personas de más calidad Pues que en este caso hace 5 días Okay pues estas personas que están aquí comentando eh tenemos potencial de que estén más activas Porque si hacen si hace 5 días que han comentado significa que están más activas probablemente que la mayoría de los que están aquí entonces esa es una una forma en este caso justamente esta persona no no tiene ni siquiera contenido Entonces yo me iría a otra persona vuelvo a hacer ejercicio le doy a dropshipping de nuevo Drop para seguir

(23:53) con el ejemplo puedes hacerlo con un las que sean vale o sea con con diferentes ejemplos que al ponerlo en inglés me va a salir Mejor voy a poner marketing digital por ejemplo vale me va a salir Muchas cuentas en en inglés voy a el primero que me salga Aquí por ejemplo esta persona aquí listo entonces mira esta persona justamente está en nuestra categoría que es vender productos digitales Vale pues yo puedo seguir a estas personas de aquí que sé que hace una semana Bueno mira Uh esa persona lleva mucho tiempo sin postear también o

(24:27) sea lo ideal es que tú entres cuentas O sea qué es lo que queremos conseguir que el máximo número de personas vayan a nuestra cuenta y es y por eso estamos haciendo es ejercicio y ahora voy a llegar ahí si esta persona hace en este caso meses que no que no publica Qué pasa que si yo sigo a estas personas de aquí va a hacer mucho tiempo que esa persona ha comentado con lo cual no voy a generar el efecto que que yo quiero conseguir que tú hagas con este ejercicio que está ayudando muchas personas a a vender rápido con la

(24:54) plataforma de clicana Qué es que eh al usuario que yo sigo es que esté activo Cómo Cómo yo puedo garantizar que esté activo que ha comentado en algún post del Nicho de Mercado en el que yo estoy por ejemplo a esta persona hace poco hace horas mejor porque es significa que está más activo todavía qué es lo que sucede cuando tú sigues a una persona a la persona le llega la notificación y las personas somos curiosas de por si va a querer ver quién es emprende con Tony va a ir a tu perfil va a encontrar un buen perfil con bien puesto como lo

(25:26) hemos hecho y también te recomiendo que hagas Por cierto que eso también lo podríamos poner aquí nueve post en el fit Vale qué significa eso Tony que aquí en el fit perfil Perdón aquí perfil que aquí tengas nueve nueve nueve post fijos o sea y puestos cómo lo vas a hacer con Cana y chat gpt aquí le vas a decir e dame cinco ideas de contenido para colocar en mis en mi en mi cuenta de Instagram lo mismo Mira vamos a hacerlo rápido vamos a suponer que yo le voy a meter a este producto vale a desafío entonces estoy el Nicho de ganar dinero

(26:15) entonces y productos digitales y marketing de afiliados Entonces dame cinco cco ideas no quiero crear un contenido carrusel para mi cuenta de Instagram me dedico a ayudar a personas a vender productos digitales como afiliado Dame un copy para un Carrusel de c imágenes listo y le doy estoy haciendo así rápido tú lo puedes complementar le puedes dar más detalles etcétera Pero para que veas que es extremadamente fácil entonces aquí te lo está diciendo imagen número uno listo para impulsar tus ventas ya lo voy a abrir aquí Aquí voy a poner te

(27:18) registras completamente gratis pones Carrusel aquí arriba Carrusel Instagram vale le das aquí vamos a agarrar el primero se uno que no tenga esta Coronita para que sea gratis este de Aquí le voy a customizar mientras este va trabajando por aquí vale Vale ahora me ha dicho lo que tengo que poner en cada una de las imágenes pero yo le quiero que no me ha dado el copy para el texto de mi post Entonces le digo ahora Dame no sé qué pasó Ahí Dame el texto que tengo que poner en este post se ha quedado trancado esto d un

(28:11) segundito vale parece que se había quedado trancado recargado la página simplemente Dame el texto que tengo que poner en el post Vale entonces esto que me ha dicho Aquí yo lo voy a colocar en la imagen literal mira y esto es lo que voy a poner debajo de la imagen en mi post vale Ya estoy aquí dentro Vale entonces aquí puedes escoger cualquier tipo de diseño No te compliques con esto O sea haz lo fácil eh lo bonito de tu Instagram No no va a hacer de Que vendas entonces puedes utilizar cualquiera de estas plantillas

(28:56) de hecho podemos utilizar Mira esta así de simple y Aquí vamos a ir copiando y pegando Mira esto es lo que va a ir en el texto debajo del Carrusel tal cual como te lo pone él y listo y la imagen número uno tú vas a hacer todas las demás vale vienes aquí copias esta parte de aquí me vengo aquí y le doy a copiar de verdad No te compliques la vida estamos aquí para hacer una comisión rápido para que te creas que esto también es para ti luego vas a ir perfeccionando te vas a formar más etcétera y aquí pones el nombre de

(29:26) tu cuenta emprende con Tony listo así de sencillo vas a hacer la dos Cómo vas a hacer la dos Exactlymente igual lo que queremos hacer con esto es que la persona cuando llegue a nuestro fit vea que agregamos valor vea que somos reales vea que tenemos un mínimo de contenido Esto me lo bajo aquí un poquito y así sucesivamente lo copio y así con el tercero listo es así de sencillo save post en esta dirección es decir tendrías 1 2 3 4 5 6 puedes poner no sé si te he dicho seis o nueve nueve o nueve es así de sencillo vale puedes

(30:03) hacer eh tres que sean Carruseles tres que sean un único post como una frase O sea al final es que la persona llega a tu cuenta y te quiera seguir Entonces si llega y no ve nada no te va a querer seguir si llega y ve un buen contenido que está ayudando a que que Cómo empezar el marketing de afiliados que tiene que tener en cuenta a la hora de productos Cómo se debería hacer una página venta de alta conversión Qué tipo de tráfico tiene que haber todo eso te puedes apalancar en la Inteligencia artificial pero es importante que sepas

(30:31) lo que estás vendiendo porque lo que estás vendiendo está relacionado con el contenido que tú estás creando Y cómo tú vas a ayudar a la gente Okay entonces necesitas ganar seguidores de esta forma es como tú vas a ganar seguidores con tu biografía con los nueve post listos y haciendo ese ejercicio todos los días haciendo con los máximos dispositivos posibles para atraer lo máximo a las personas cómo lo vas a hacer haciendo ese ejercicio le comento o sea le le sigo Entonces cuando le sigo qué va a pasar la persona va a tener curiosidad

(31:00) va a ir a mi cuenta tengo un buen una buena biografía lucrativa tengo buenos post y ahí sigo vale Y entonces algunos de ellos me van a seguir qué es lo que tengo que hacer también estoy aquí postear contenido en los Stories correcto lo mismo vas a hacer lo mismo te vas a palancar de la Inteligencia artificial y vas esta ruedita siempre tiene que estar encendida para cuando venga el tráfico Porque hagas todo el ejercicio la persona vea que tienes ahí buen ido vas a hacer lo mismo cinco ideas para escoger productos digitales

(31:32) porque te lo ha dado aquí la la Inteligencia artificial y subes Y en vez de poner aquí pones Stories Stories Stories templates Stories Vale entonces te va a dar el formato de las Stories vale agarro este y hago lo mismo V tú esto luego lo vas a venir aquí vas a descargar aquí Descargar Download yo lo tengo en inglés tú lo tendrás en español Vale y aquí lo mismo en vez de poner el contenido en formato cuadrado que es para el fit aquí en formato de Stories y lo sueltas todos los días te haces un contenido para los Stories y al final e

(32:18) acabas con un una pantalla de esta lo puedes poner así de simple negro vamos a quitar esto todo lo que hay Aquí le voy a poner un texto y aquí le voy a decir voy a poner no sé esta voy a poner aquí un poquito más grandote y le digo te gustaría generar le voy a poner Le voy a poner le puedo poner tú ahí luego puedes ser más creativo pero al principio No te compliques la vida le ponemos qué es lo que va a ver puedo poner incluso directamente la promesa que tiene Aquí voy a ponerle o hay otro que tú puedes acabar la llamada a la acción



(33:09) te gustaría aprender a generar Entre 10 y 25 por día vendiendo productos digitales como afiliados sin tenerlos que crear y recibiendo el 90 Haz clic aquí y Instagram tiene una opción donde tú buscas en el buscador una vez está en el Smartphone que te da te deja poner enlace qué enlace vas a poner el de aquí acuérdate vienes a los links vienes aquí y copias y lo colocas listo entonces tendrás la biografía donde pueden clicar ahí y ir a tu página de ventas tendrás los histories todos pero esto tienes que hacerlo todos los días (33:42) no vale un día sí un día no como te digo contra más hagas con diferentes tipos de cuentas más probabilidades tienes de generar tráfico contra más tráfico generes más probabilidades tienes de hacer tu primera venta rápido contra más conversaciones tengas ahora vamos a hablar de eso más probabilidades vas a tener de vender en 7 días como afiliado de de clicana Okay entonces lo que te está diciendo los Stories lo mismo haces te haces el el incluso no hace ni falta hacer el el creativo aquí los histories puedes hacer (34:12) con los mismos histories vale No no hace falta que hagas la imagen aquí llevártelo ahí etcétera lo puedes hacer directamente en los Stories vale puedes hacerla de las dos formas est te va a tomar más trabajo y ni siquiera merece la pena vale Pero bueno aquí le puedes poner algún tipo de de decoración pero pero ojo con la decoración porque la decoración no vende vale Es simplemente le agregas contenido como si fuera un Carrusel cinco pa pa y le sueltas le puedes poner por ejemplo esta página tiene testimonios pues te bajas aquí y

(34:39) le das botón derecho guardar y te lo llevas ahí mira como estas personas ya están generando dinero con este tipo de estrategia pincha el botón también le puede decir si te gustaría aprender más escríbeme aquí en mensaje para poder generar una interacción y es así como tú vas a hacer tu tu primera venta en 7 días vale seguimos esto es fundamental es la clave de todo lo que te acabo de decir es la clave de todo si tú no haces este ejercicio de eh seguir a las personas que comentan o a las que siguen a a personas que están interesadas en tu

(35:15) mismo Nicho Yo te recomiendo en los comentarios mejor porque es gente activa la gente que ha seguido a una persona de dropshipping de marketing digital de productos digitales vete tú a saber el tiempo meses o años que hace con lo cual va a ser menos probable que esté activa en instagram a ti te interesa que esté activa para que cuando le envíen Instagram la notificación sea una persona que realmente está activa en instagram si no vas vas a hacer esfuerzo para nada vale eh listo Entonces cuando una aquí Viene

(35:42) otra fase importante de de la estrategia cuando la persona te sigue tienes que estar conectado o sea esto eso es un trabajo tienes que estar conectado a tu smartphone o a los smartphon a los dispositivos que estés haciendo esta estrategia para cada vez que te siga alguien y no te recomiendo poner eh herramientas automatizadas ni nada de eso Pon el trabajo y tú manualmente tienes que estar en el campo de batalla cada vez que alguien te siga vas a hacer lo siguiente le vas a enviar este mensaje Hola Mi nombre es Tony María tu

(36:09) nombre no te inventes nada ni perfiles carnada ni de estas eh real o sea tú quieres montar un negocio de verdad no te escondas O sea tú tú estás ayudando y vas a ayudar a las personas con un producto real que ayude a las personas simplemente que tú te estás dedicando a comercializar dicho producto soy Tony d como se llame tu cuenta si tu cuenta se llev tu mismo nombre Pues listo Le das enter importante no copies por favor no copies todo esto para ahorrarte el trabajo y hagas copiar y pegar y ya está es importante que la (36:38) persona detecte que hay un ser humano detrás Y no es un robot necesitas interactuar con la gente Si la gente no te contesta nunca va a clicar tu link de afiliado Necesitas estar cerca de la gente esto es clave quien con esta estrategia no genera resultado es porque no lo sigue es porque hace copiar y pegar y quiere trabajar menos aún

de lo que es hacer esta estrategia que es trabajar ridículamente hacer esta estrategia o sea es demasiado poco trabajo pero aún y así puedes generar tu primera venta entonces pones esto y le

(37:08) das enter te esperas 20 o 30 segundos y le pones esto y le das otra vez enter me hace muy feliz que seas parte de mi comunidad te esperas otros 20 segundos por qué Para simular de que no lo estás copiando y pegando vale lo quieres escribir todo te va a dar más trabajo entonces cópialo pero no pa pa pa pa porque si no nadie te va a atender a las personas que me siguen les estoy pasando el método que yo estoy utilizando para y le dices qué generar Entre 10 25 por día vendiendo productos digitales como afiliado si tú no has

(37:42) vendido nunca atención no tienes que engañar si tú engañas para vender uno no te vas a sentir bien yo no hago nada que no me haga sentir bien con lo cual te recomiendo lo mismo eh Y dos eh es hambre para hoy y pan para hoy y hambre para mañana el dicho ese Qué significa eso que puedes hacer algunas ventas medio engañando a la gente pero la gente va a querer saber la verdad Y te van a preguntar te van a decir y y tú realmente estás vendiendo me puedes mostrar pruebas y y ya vas a seguir inventándote cosas No hagas eso No hagas

(38:15) eso puedes adaptarlo De qué forma a las personas que me siguen les estoy pasando el método que muchas personas ya están utilizando para generar tanto de 10 a 25 por d tú lo estás generando No yo estoy en el proceso no tienes que engañar Estoy en el proceso y me encantaría que tú te unies a ese proceso que nos pudiéramos compartir que nos pudiéramos ayudar que tú busques por un lado a mí este método me está ayudando siguiente punto Ojalá y tú compres el producto que estás comercializando para eh saber lo que estás vendiendo por dentro para para ser

(38:49) un profesional qué es lo que va a hacer las personas No es que no tengo este producto a día de hoy tienes un cupón que no sé cuándo lo estés viendo si estará pero por \$10 o sea en serio no tienes o sea no no tienes el valor porque el dinero seguramente lo tienes porque si estás comiendo a día de hoy \$10 los tienes para comer \$10 para comprar un producto para ser real y honesto para decir sí yo estoy siguiendo este método Además vas a aprender etcétera vas a saber lo que hay dentro te vas a sentir bien porque e Yo sé lo

(39:20) que hay dentro y este producto te puede ayudar a tal cosa es lo que yo te recomiendo Es lo que yo siempre he hecho okay A partir de ahí que tu conciencia diga diga el resto Entonces siempre el mensaje adaptado si tú ya estás generando 10 a 25 dilo si no lo está generando di que e hay personas que ya están generando de hecho en la página de ventas puede ver los testimonios Yo estoy en el proceso y me encantaría que tú te unieras a mi comunidad a mi gente que estamos remando la misma dirección Okay te gustaría espera 20 segundos te

(39:53) gustaría recibirlo este método te gustaría recibirlo y no no le sueltas el link pa no no se lo sueltas esperas si no te contesta No pasa nada tú sigues haciendo el trabajo Sigues haciendo el trabajo Sigues haciendo el trabajo Sigues haciendo el trabajo a estas personas que ven tu mensaje y no te contestan puedes darle un segundo impacto no más recibiste mi mensaje a las 24 horas ya está enfócate en la gente que sí que interactúa contigo la gente que no un segundo impacto a las 24 horas y ya está no quiera recuperarla ya

(40:25) está déjala Ahí esa persona a lo mejor ha clicado en su link en el link que tú tienes en la biografía vale Entonces te gustaría a ti recibirlo te esperas y ahí le dices Este es el último mensaje de este primer mensaje recuerda Estos son las personas que te han seguido lo más rápido posible haces esta secuencia acabas con este mensaje ya me dices y te la paso o te lo paso Mejor dicho te lo paso el qué el método si me contesta ahí luego le

voy a pasar el link listo Dame un segundito vale listo Perdón que me estaba sonando el Smartphone aquí

(40:59) segundo mensaje vale que tú puedes contactar a quién a personas que en este primer mensaje han interactuado contigo pasa la interacción ahí sí si no te contestan esa interacción el segundo impacto es ese recibiste mi mensaje y lo dejas ahí personas que sí que interactuaron y les pasares el link a las 24 horas 48 horas aproximadamente le envías el siguiente mensaje Por cierto estoy hablando con otras personas sobre si ya vieron el descuento que han disponibilizado en el método desafío libertad 72 horas que es el método que te pasé el

(41:50) otro día lo viste presta bastante atención esto lo vas a poder poder hacer con algunos productos y con otros con otros nos eso no te lo dije al inicio porque quería esperar aquí al último punto hay productos como es este no lo tiene por ejemplo este tiene el producto directamente con el precio full si no me equivoco vamos a verlo ahí tiene Este ya ya tiene un precio vale Vale 29,99 pero ya tiene el precio directo pero por ejemplo con el de eh desafío libertad 72 horas sí que lo tiene vamos a verlo Así que tiene un descuento más agresivo

(42:30) en este caso el desafío Libertad en el momento que estoy grabando Este vídeo tiene varios eh Porque se está testando el precio del producto y cuando tú vayas a lo mejor no no están los de aquí probablemente pero imagínate que aquí la estrategia Qué es eh la primera vez que tú le pasas aquí en este link aquí cuando te dice Dime te lo paso sí pásamelo porfa bam se lo pasas Le pasas siempre el que tengas Dónde está aquí más aquí en este caso no hagas caso pero imagínate porque no no es lo normal per tú tienes el producto

(43:06) full que cuesta 27 vale Y luego tienes otro que cuesta 10 vale tú en el primer impacto le tiras Este vale le tiras este qué vendes sería prácticamente un milagro que a la primera la persona comprase vale Cuándo tendencialmente vas a vender cuando en el segundo en en el segundo impacto tú lo que vas a agarrar va a ser este enlace aquí por eso le estás generando esta este sentimiento de urgencia a la persona porque tú tienes esa capacidad de poderlo hacer como afiliado Qué es por cierto estoy hablando con otras personas

(43:40) sobre si ya vieron el descuento que han disponibilizado en desafío 72 horas libertad 72 horas que es el método que te pasé el otro día lo viste o viste el descuento el super descuento que han que está mejor dicho que está disponible hoy vale Y esto es realmente así no es falsa escasez como las personas tienden a hacer Fíjate lo que te estoy diciendo este o sea porque la plataforma clicana hace test masivos y Y constantes entonces se van a eliminar alguno de estos cupones de los que hay aquí o sea es cierto que hoy está disponible mañana

(44:21) no lo sabemos porque la plataforma siempre va a remar a tener buenos precios los mejores teste etcétera entonces tú puedes decirle está disponible hoy porque no sabes si realmente la plataforma eh mañana lo va a quitar ese descuento entonces tú la persona le pasaste esto y de repente le vas a pasar esto que es este link de aquí vale entonces lo ideal es que te conteste vale lo ideal es que te conteste si la persona te deja en visto te le dices a las horas Mira te lo dejo aquí el link porque quizás estás ocupado

(44:56) estás ocupada y no me gustaría que te perdiese este descuentazo que hoy está disponible y le pones el link pero espérate unas horas Dale 8 10 horas que te vea no no que si no te ve no se lo pongas cuando te conteste si no te ha contestado en ese día al día siguiente Ey todavía está ese descuento disponible y como no me contestaste te lo voy a dejar aquí para que no te lo pierdas no me gustaría que te lo perdieras algo así entonces

qué es lo que conseguimos que la persona ya hemos conseguido un primer impacto a x precio

(45:26) que L A un buen precio Pero como nos acaba de conocer acaba de conocer el producto hace poco Es muy normal que no lo compre pero luego con la escasez de que Ey Wow de repente el producto vale el 50% menos no me lo quiero perder es lo que me interesa Por qué porque hemos hecho todo el ejercicio de que el tráfico que estamos generando dentro de nuestra cuenta es gente que le interesa ganar dinero Por qué Porque lo he hecho correctamente como te he enseñado Entonces ese es una acción que debes de hacer todos los santos días para poder

(45:53) generar esta venta en 7 días y lo super importante y que no se te olvides que todos los días acuérdate tienes que hacer publicaciones en los Stories tienes que hacer el Setup de las los nueve post pero los Stories todos los días todos los días todos los días porque eso hará que las personas te sigan Si tú no haces lo de los Stories no te van a seguir y además te va a ayudar a que las personas que te van siguiendo a lo mejor en una primera instancia no te compren pero cuando tú vas soltando el link una y otra vez

(46:21) cuando no es con testimonios cuando es con puro contenido de valor e click aquí e escíbeme etc etcétera es ahí cuando tienes la oportunidad de generar eh comisiones rápidas y como te digo en 7 días son 46 minutazos ya de de clase Espero que te haya servido Esta es una de las literalmente decenas de estrategias que uno puede hacer de forma Orgánica de forma gratuita si te ha gustado me lo dejas aquí abajo me regalas un pulo arriba y espero que tengas la osadía de simplemente seguirlo tienes herramientas gratuitas chat gpt

(46:51) tienes canva tienes tu cuenta en instagam que puedes hacer lo puedes hacer con múltiples dispositivos para para aumentar la capacidad de de hacerlo y al final o sea de generar esa venta lo más rápido posible y al final quiero que entiendas eso quiero que entiendas que el trabajo de clicana te avanza la vida literalmente te evita tener que matarte con escogiendo productos que si serán buenos y no serán buenos porque son productos que entregan lo que prometes yo soy uno de los cofundadores Así que puedo hablar con total libertad de que

(47:18) sé lo que hay ahí dentro tienes páginas de venta alta conversión no tienes que aprender de copy no tienes solo foco en esto en aprender a generar tráfico eso es lo que te tienes que meter en la cabeza tráfico tráfico tráfico y entender que la venta se va a hacer lo más rápido posible cuando tú generas confianza en la persona también no cuando eres un robot copiando y pegando únicamente no e A lo mejor le puedes enviar un audio e a lo mejor Incluso le puedes llamar o sea Acércate lo máximo posible si tú quieres no solo hacer una

(47:48) venta en 7 días sino crear un imperio de forma eh iniciando de forma gratuita aquí con esta estrategia Y como te digo hay decenas llevo 10 años en esto me posicionó como número uno en Estados Unidos eh A mí me cambió la vida me sacó del sótano en 2013 y también lo puedo hacer contigo si si tú eres perseverante si tú eres de los flacos de las flacas que pasan 7 días 14 Estás siguiendo paso a paso y no ha generado ninguna venta por cualquier motivo y desistes el que pierdes eres tú así que espero que no seas de ese de ese infelizmente grupo

(48:19) vago grande de que aún y así con vídeos contenidos de este de este tipo No pone el trabajo cuando sabe que ahí fuera simplemente tener la la oportunidad de generar ingresos con un negocio propio mínimo vale 000 3000 en cualquier lugar del mundo montar cualquier cosa a pie de calle y tú estás teniendo la oportunidad de registrarte aquí gratis en clicana tener productos para ganar el 90 por de comisión páginas de venta ya listas este

entrenamiento para llevarlo a la práctica o sea si no haces dinero es porque literalmente no quieres no

(48:49) quieres poner el trabajo así que ser persistente y Ah importante no ya me iba a ir menos mal me iba a esa cosa luego los comentarios la contraseña eh la contraseña del PDF para que te lo lleves y tengas todo aquí a la a la mano es 7 días Okay pinchas aquí a Instagram te lo O sea a Telegram te lo voy a dejar aquí abajo para que vayas para allá y te lo y te bajes el el el PDF Okay e y si no pues te lo te lo pondré directamente el PDF aquí debajo ya veo cómo lo hago vas a tener las informaciones aquí debajo de

(49:25) este vídeo para que te puedas puedas llevar este PDF Y si veo que tengo que complementar alguna información aquí debajo algún algún prom o sea algún texto que he colocado aquí te lo bajo ahí abajo ahora te lo coloco y y te veo ahí en el PDF Okay abrazo grande chao chao