## 课文复述 Story Retelling Guideline

- 选择(option)一:
  - Answer the following questions with expressions given in the parentheses (page 1), and organize your answers into a coherent story.
- 选择 (option) 二:
  Use the English version of the story retelling (page 2), retell the story by substituting the underlined English with proper Chinese expressions.
- 1. 肯德基的新早餐是什么? 为什么这个早餐受到了大家的注意? 【竟然, 土, 早点】
- 2. 肯德基公司对本土化产品的态度是什么?【重视,研究发展,消费者,需求,陆续,推出,特色】
- 3. 对于肯德基"入乡随俗"卖油条,消费者有什么反应?【支持,反对,无所谓】
- 4. 反对肯德基卖油条的人有哪些原因?【因素,独有,申请,专利,天价】
- 5. 洋快餐选择本土化就意味着完全本土了吗?请举例。【就……而言,目前,长期,菜单,特色】
- 6. 洋快餐不得不考虑的问题是什么?【丰富,口味,胃口,复杂,满足,必定】
- 7. 一些人对于洋快餐本土化的担心是什么?【加速,打败,连锁业,竞争】
- 8. 洋快餐最值得中国快餐企业学习的是什么?【标准化,大众化,严格,不等于】

## 第十四课英文替换

- 1. 肯德基 <u>release/push out/introduce</u> 的新产品是安心油条。<u>Foreign fast food unexpectedly</u> 卖起了中国最"<u>local</u>"的 <u>breakfast</u>, <u>(it) received everyone's attention</u>。
- 2. 肯德基 emphasize/attach importance to localized 产品的 research & development 已经有很长时间了。他们的负责人说: "只要 consumers 有 needs/demands, 肯德基早餐还会 gradually/one after another release/push out/introduce 具有中国 characteristics 的 localized 产品。"
- 3. 对于肯德基的"When in Rome, Do as the Romans Do", <u>close to half consumers</u>表示 <u>support</u>, oppose/against 的不到 1/4, 也有的表示"(I) don't care"。

- 4. 有的 <u>oppose/against</u> 肯德基卖油条的人认为油条是中国人自己独有的食品,应该 <u>apply for patent</u>,不 <u>support</u> 洋企业卖有中国特色的产品。还有的人认为肯德基的油条是 <u>overly priced</u> 油条。
- 5. 洋快餐选择 <u>localization</u>, 并 <u>implies/means</u> 完全本土。<u>Take</u> 肯德基 <u>as an example</u>, <u>currently</u> 早餐 <u>menu</u>上具有 <u>localization</u> <u>characteristics</u> 的 <u>long-term</u>产品也就只有四种。
- 6. 身在一个食品 <u>abundant/with great variety</u>, <u>taste complicated/complex</u>的国家, 如何 <u>satisfy</u>中 国人的 appetite, must 是 foreign fast food have to 考虑的重大问题。
- 7. 一些人担心 <u>foreign fast food localization</u>会 <u>speed up</u> 打败中式快餐,会给中式快餐 <u>chain store</u> industry 带来新的 competition 压力。
- **8.** Foreign fast food 最值得中国快餐企业学习的是它的 standardization 和 strict 的管理制度。大众化 is not equal to 没有质量要求。

## 第十四课课文原文

- 1. 肯德基推出的新产品是安心油条。洋快餐竟然卖起了中国最"土"的早点,受到了大家的注意。
- 2. 肯德基重视本土化产品的研究发展已经有很长时间了。他们的负责人说: "只要消费者有需求, 肯德基早餐还会陆续推出具有中国特色的本土化产品。"
- 3. 对于肯德基的"入乡随俗",近半数消费者表示支持,反对的不到 1/4,也有的表示"无所谓"。
- 4. 有的反对肯德基卖油条的人认为油条是中国人自己独有的食品,应该申请专利,不支持洋企业卖有中国特色的产品。还有的人认为肯德基的油条是天价油条。
- 5. 洋快餐选择本土化,并不意味着完全本土。就肯德基而言,目前早餐菜单上具有本土化特色的长期产品也就只有四种。
- 6. 身在一个食品丰富,口味复杂的国家,如何满足中国人的胃口,必定是洋快餐不得不考虑的重大问题。
- 7. 一些人担心洋快餐本土化会加速打败中式快餐,会给中式快餐连锁业带来新的竞争压力。
- 8. 洋快餐最值得中国快餐企业学习的是它的标准化和严格的管理制度。大众化不等于没有质量要求。