Introdução aos Sistemas de Informação

Luciana Balieiro Cosme

Turma: 2-2018

IFNMG Campus Montes Claros

Curso: Ciência da Computação

Disciplina: Sistemas de Informação

SI e Vantagem Competitiva

Introdução

- Por que há empresas melhores que outras?
- Há uma estratégia para isso?
- É necessário um SI para ter uma vantagem sobre outra empresa?

Vantagem Competitiva

Vantagem competitiva é a superioridade significativa de longo prazo de uma empresa em relação aos seus concorrentes (Stairs e Reynolds, 2010).

- Produtos com melhor qualidade?
- Custos mais baixos?

Empresas líderes

- Varejo online?
- Música?
- Busca na web?
- Outras instituições (de ensino, de voluntariado, públicas)?

Forças competitivas

- concorrentes
- novos produtos
- clientes
- fornecedores

Estratégias

- custos
- diferenciação de produtos
- nichos de mercado
- relacionamento com clientes e fornecedores

Função básica de uma organização



Figura 1: Produzir, vender, contabilidade e financeiro, recursos humanos (Laudon, 2011)

Níveis de uma organização tradicional



Figura 2: Níveis de uma organização

Tipos de decisão

- -Nível operacional: estruturada (situações conhecidas, repetitivas, etc.)
 - Vendas e Marketing: vendas por período
 - Contabilidade e financeiro: contas a receber
 - Recursos Humanos: contratações
 - Produção: nível estoque

- -Nível Tático: semi-estruturada (situações parcialmente conhecida)
 - Vendas e Marketing: quais clientes mais rentáveis
 - Contabilidade e financeiro: custos a curto prazo
 - Recursos Humanos: avaliação de desempenho
 - Produção: quantidade de produtos

Sistemas para diferentes níveis (Laudon, 2011)

- Operacional: sistemas de processamento de transações (SPT)
- gerencial ou tático: sistemas de informações gerenciais (SIG) e sistemas de apoio a decisão (SAD)
- estratégico: sistemas de apoio ao executivo (SAE)

- -Nível Estratégico: não estruturada (situações complexas ou complicadas)
 - Vendas e Marketing: previsões de vendas?
 - Contabilidade e financeiro: lucros a longo prazo?
 - Recursos Humanos: previsão de novas contratações
 - Produção: novas instalações

Inteligência empresarial (BI - Business Intelligence)

- Coleta, organização, análise, ação e monitoramento
- orientar melhores decisões
- descobrir novos padrões
- relacionamentos úteis

Bibliografia

- -LAUDON, Kenneth C., LAUDON, Jane Price. Sistemas de Informação Gerenciais. 9. ed. São Paulo: Pearson Education, 2011.
- STAIRS, Ralph. Princípios de Sistemas de Informação: uma Abordagem Gerencial. 9. ed. Cengage Learning, 2010.