

1INF03 - Análisis de Datos

Lucio Cornejo

2022-03-28

Contents

About	5
1 Semana 03/21	7
1.1 Viernes	7

About

Apuntes del curso **Análisis de Datos**, dictado en la *Pontificia Universidad Católica del Perú*.

1

Semana 03/21

1.1 Viernes

- Será necesario hacer un grupo con otros estudiantes del curso, con quienes se comparta afinidad de investigación, para el proyecto final del curso, el cual se irá desarrollando a lo largo del curso.
- Python y R son complementarios, no es que uno sea *mejor* que el otro.
- En el curso, usaremos Python en su mayoría, pero también se compartirá, después de clase, el código análogo en R, de lo que trabajemos.
- En las unidades 4 y 5, es donde más podremos contrastar el uso de Python y R. De esa manera, uno tendría más claro qué lenguaje escoger al momento de iniciar algún proyecto particular.
- Fechas de laboratorio
 - 9 abril
 - 23 abril
 - 7 mayo
 - 11 junio
 - 25 junio
- Las dirigidas (perhaps a veces pcs) se me de IOP se me cruzan con todos los labs, excepto por el primero.

1.1.1 Metodología KDD

1.1.1.1 ¿Qué es un dato?

- El dato es el valor de una característica/variable/atributo (edad, sexo, etc) de la población (población delimitada en espacio, tiempo, etc).

- Procesos paralelos

Variable \Rightarrow Variable aleatoria \Rightarrow Dato

Población \Rightarrow Muestra \Rightarrow Observación

- La **información** parte de la unión de los datos recopilados.
 - Es de utilidad para tomar decisiones.
 - Un solo dato, por su cuenta, no nos da información.
- El **conocimiento** es un conjunto de informaciones aplicadas, que permite prever y planificar.
 - La información asociada a un **contexto** y una **experiencia** se convierte en conocimiento.

1.1.1.2 Descripción de la metodología KDD

- KDD: Knowledge Discovery in Databases
- Algunas definiciones:

Knowledge Discovery in Databases is the non trivial process of identifying valid, novel, potentially useful, and ultimately understandable patterns in data.

- *Nivel bajo de datos* se refiere a datos que no nos dice nada, pero que podría servir para generar conocimiento a partir de estos datos.

1.1.1.3 Etapas de la metodología KDD

- Esta metodología nos da pasos para cómo convertir **datos** en **conocimiento**.
- Estas etapas no son obligatorias ... sirven de **guía**.
- En la etapa **selection**, se reduce la cantidad de data, quedándonos con la data que **nos va a servir** para lograr el objetivo de nuestro análisis. Implica filtrar filas y/o columnas/variables de la data (entendida como data frame). Requiere el entendimiento del objetivo del análisis.
- La parte de información surge en la etapa **Patterns** de la metodología KDD. Esa información requiere del bloque *interpretation/evaluation* (ver imagen) para convertirse en **knowledge**.
- El paso de **Transformed data** a patterns es vía “Descriptive methods”.
- Las flechas verticales indican que, a medida que avanzamos en las etapas, podemos volver al inicio para poder obtener nueva data que haya surgido la necesidad de requerir para el análisis.

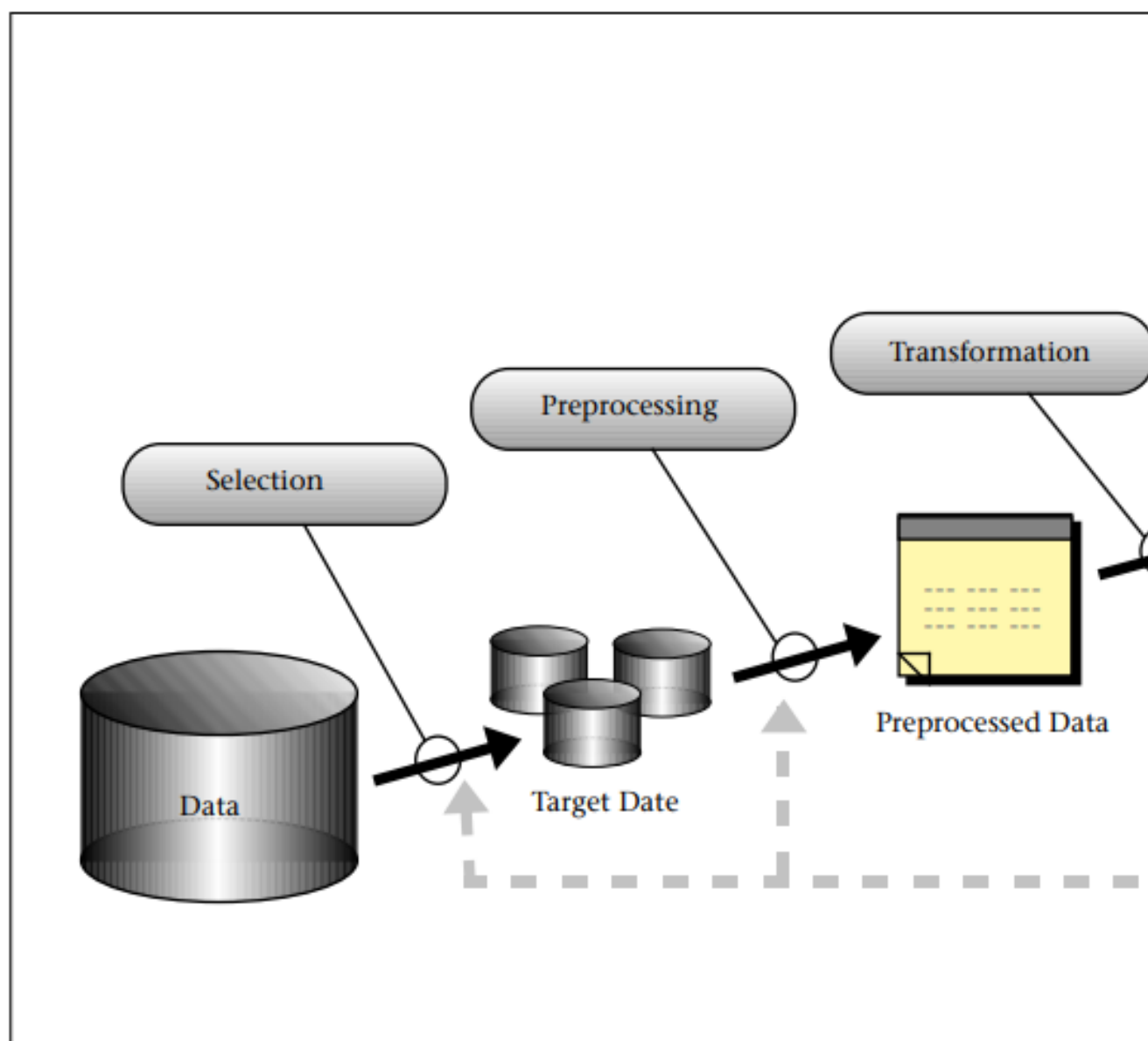


Figure 1. An Overview of the Steps T

Figure 1.1: Etapas de la metodología KDD

9 STEPS

Fuente: Fayyad, Piatetsky-Shapiro, & Smyth (1996)

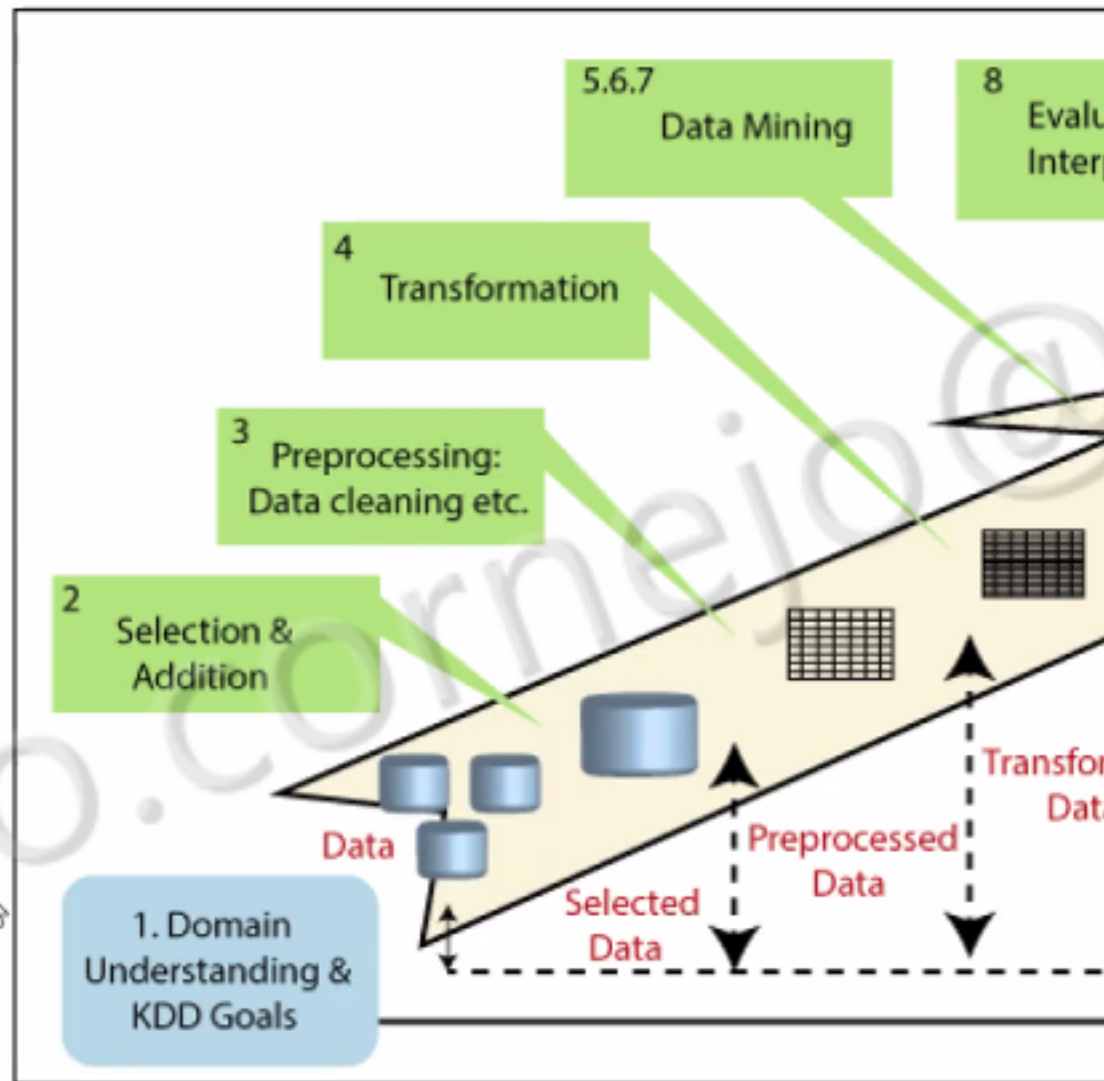


Imagen: <https://www.>

Figure 1.2: Etapas (más a detalle) de la metodología KDD

- El bloque **Active DM (Data Mining)** se refiere a que el proceso *Data mining* forma parte de TODO el proceso de 9 pasos (es otro enfoque).
Regresar a cualquier paso es válido.

1. Paso 1

- **Es el paso principal.**
- Reunirse con los expertos del tema en que se va a trabajar. Se discuten cosas como
 - ¿Cómo sucede el fenómeno?
 - ¿Qué agentes intervienen con el fenómeno?
 - ¿Qué datos se recolectan (variables disponibles) o se pueden recolectar para el fenómeno?
 - ¿Para qué población se va a construir el proyecto?
- Se habla en lenguaje entendible para todos los expertos, no usando, por ejemplo, palabras particulares de Estadística.
- Se busca **entender el negocio/problema**.
- Se busca identificar la **meta** del proceso KDD desde la perspectiva del **customer**.
- Es más que nada un proceso *cualitativo* que servirá para formalizar el análisis futuro.
- Es recomendable crear una ficha resumen sobre este paso, donde se anota la información recopilada en la reunión (o reuniones) con el customer.
 - Asignar un experto del negocio como encargado del proyecto. Esta persona debe ir validando el avance del proyecto, en cada uno de los 9 pasos.
 - Anotas una meta principal y las secundarias.
 - Una vez completa esta ficha resumen es que podemos pasar al siguiente paso; debe redactarse, quedar como evidencia.

2. Paso 2

- **Creating a target data set.**
- Filtramos la data para obtener un subconjunto, tanto en variables (columnas) y data samples (filas), al cual se le analizará durante pasos siguientes.
- No se trata de la selección de variable que se realiza con código, por ejemplo la que busca explicar un fenómeno con las variables *independientes*.
- Esta selección **no** tiene que ver con la **calidad de datos**. Esa selección ocurrirá más adelante.
- Formalmente, estos filtros se realizan en base a **criterios de inclusión/exclusión**.

3. Paso 3

- **Data cleaning and preprocessing.**
- Se le dice también *remover el ruido*. Donde, el *ruido* hace referencia a los **datos atípicos**.
- Se ve la forma de trabajar los *datos perdidos*.

- Para construir un modelo, necesitamos lidiar primero con los datos perdidos.
- Dependiendo del contexto, y requiriendo fundamento, se pueden imputar/reemplazar los datos vacíos por **cero**, **la mediana de esa variable**, etc.
- Desde el punto de vista de la profesora, máximo se debería imputar el 30% de los valores vacíos de una misma variable (que tiene varios valores vacíos). Pues, sino, se estaría trabajando con una variable *ficticia*, y podría así generar ruido en los resultados obtenidos.

Pero eso **no es una regla**. La decisión de imputación dependerá del contexto/fenómeno, y debe estar fundamentada **numéricamente**, además de tener sentido respecto al negocio.

(Por ejemplo, si imputar una variable por cero tiene sentido en cierto contexto particular).

- Debido, en parte, a estas razones, es importante la comunicación constante con un experto del negocio.

4. Paso 4

- **Data reduction and projection.**
- **La transformación de la data debe suceder después de la limpieza de esta.**