## 广东省特色农产品优势区申报资料核对表

特色主导产品		梅县金柚	
序号	指标	2018年	2019年预计
1	生产规模(万亩)	24. 35	24. 75
2	年产量(万吨)	46. 51	47. 0
3	电商销售量 (万吨)	9. 30	11.75
4	基地出售均价(元/公斤)	4.8	5
5	产业带动农户数 (人)	56000	58650
6	机械化自动化种养占比(%)	75. 8%	82. 0%
7	经营主体销售占比(%)	85. 0%	85. 0%
8	产品出口量 (万吨)	0. 5	0.6
9	产品生产成本 (元/公斤)	1.9	1.9
10	产品加工量 (万吨)	1. 18	1.6
11	品牌建设财政投入(万元)	530	600
12	种养殖密度(株、头、只/亩	25	25
13	年生产批次	1	1
14	年产值(亿元)	23.82 (包含深加工产值)	25.5 (包含深加工产值)
15	单位产量(吨/亩)	1.91	1.90
16	单位产值 (元/亩)	9168	9495
17	单位利润 (元/亩)	5539	5887
18	利润率 (%)	60. 4%	62. 0%
-	加工率 (%)	2. 5%	3. 4%
20	品种面积构成(%)	2018年排名前3品种: 品种1: 沙田柚, 62% 品种2: 蜜柚, 33% 品种3; 其他, 5%	2019预计排名前3品种: 品种1:沙田柚,65% 品种2:蜜柚,30% 品种3:其他,5%
21	销售渠道占比(%)	2018年 批发市场 55% 超市 15%; 专卖店 5%; 电商 20%; 其他 5%(请注明: 柚园直销)	批发市场 50% 超市 15%; 专卖店 5%; 电商 25%; 其他 5%(请注明: 柚园直销)

22	销售区域占比(%)	2018年 省外50% (排名前三省份1:长江以南,30%;2: 全国各地,20%;3:,%;) 省内50% (珠三角25%,粤西5%,粤北10%, 粤东10%)	2:全国各地, 20%3: , %;) 省内40% (珠三角20%, 粤西5%, 南北区 地
23	产品销售渠道证明人	批发市场销售渠道证明人: 林绿, 所在市场: 广州江南果蔬批发市场, 联 系电话: 13751982140 电商销售渠道证明人, 黄德生, 医生人	
24	种苗/种子价格 (元/株,元/公 斤)	品种1: 无病毒柚苗 , 价格, 11元/株	
	目前发展遇到的瓶颈或需要解决的问题	品种2:普通柚苗,价格:7-8元/株  1. 生产规模化、标准化、组织化程度低。生产上主要以农户为单位进行分散生产,小农经济特色明显,缺少能带动产能发展的龙头企业,利益联动机制不够完善。、色素提取和黄酮提取等先进工艺技术上还处于起步阶段,高效益产品发展乏力。保障能力较弱,品质不稳定,没有充分体现出柚果的优质优价。  4. 产供销信息方面的脱节。在生产、供应和销售方面缺乏一定的信息沟通。  5. 销售问题。销售方式较单一,大部分销售还是以批发零售为主。	
	, 石 久 成 钼 旭 久 廷 戊 闪 谷	1. 健全效应, 和技术、进行的, 和技术、进行的, 和技术、进行的, 是是, 是是, 是是, 是是, 是是, 是是, 是是, 是	展。 育攻关研究,积极引进柚类名优新品种,调 应期,满足不同消费市场需求。 县金柚优势产区,积极创建一批标准化生产 集约化管理、基地化经营的高标准、高水 性的现代农业示范园区。 中产业链条。 医。 是成创新与成果转化基地,因地制宜地完善

申报单位代表签字:

考核组专家签字:

郊北京村里 电声