Commercial

Benjamin Chibaudel - 5 Années d'expérience



VAL SOFTWAREBusiness Developer Belux



VAL SOFTWARE
Ingénieur d'affaire

COMPÉTENCES FONCTIONNELLES

Commercial

Prospection Suivi client Rendez-vous Négociation, closing

Stratégie

Entrepreneuriat Veille concurrentielle Base de données Marketing



FORMATIONS

Master en management et administration des entreprises en formation continue IAE de Toulouse 2016

Master 1 Responsable Commerce et Marketing

en formation continue au CNAM (Centre National des Arts et Métiers) de Toulouse 2015

Licence Commerce et Développement

International option Gestion de l'Entreprise en

formation continue au CNAM (Centre National des Arts et Métiers) de Toulouse 2014

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE



LE COMPTOIR D'ANSELME

Co Fondateur Depuis Avril 2018

Entreprise de livraison de produits locaux alimentaires en direct des producteurs. En activité depuis 10 mois, le seuil de rentabilité a été atteint dès le 5ième mois.

Activités : Etude de marché qualitative et quantitative ; Business Plan ; Sourcing producteur ; Stratégie ; Analyse de la concurrence ; Développement commercial ; BDD – Campagne de mailing ; Partenariats



VAL SOFTWARE

Business Developer (VIE) Octobre 2016 à mars 2018

Définir la stratégie et mettre en place le plan commercial et marketing dans le cadre de l'ouverture à l'international d'une PME toulousaine éditrice de logiciels dans le secteur de la formation. Après 1 an et demi, le CA atteint sur le Belux est de 1,2 millions €.



VAL SOFTWARE

Ingénieur d'affaireSeptembre 2014 à Septembre 2016

Créer et suivre un portefeuille client orienté « Instituts de formation » pour Val Software. 1 ouverture de compte par mois, soit une augmentation de 25% de la base clients.



CUISINIER

Restauration gastronomique et collective 2007 à 2014