

DREAM GIFTS

Software CRM



Integrantes

Yasna Mariqueo

Miguel Marchant

Ignacio Jara

Nicolas Venegas

Ludwig Espinosa

30 DE JUNIO DE 2021 LOS JAVALEROS

Contenido

Historias de Usuario	2
Casos de USO	4
UML	7
Modelo Entidad y Relación	17
Modelo Relacional	18
Mockups	19

Historias de Usuario

Nro	ROL	Titulo	Descripción	Criterios	Cant C_U
1	Vendedor	Despacho	recibir en sus propios domicilios, distintos packs de artículos asociados a sus respectivas celebraciones de días especiales, tales como cumpleaños, aniversarios, día del amor, etc	Formulario de Despacho - Agendamiento de Entrega - Datos de contacto - Dirección	2
2	Admin	catálogo de packs	Mantener nombres, contenido, precio, tipo de festividad, stock	- Packs Armados - Cliente no puede armar los Packs	2
3	Vendedor	Sistema de Pedidos en RRSS (Canales de Atención y Pedidos)	Los clientes pueden realizar sus pedidos utilizando diversos canales como redes sociales (WhatsApp, Facebook, Instagram, etc.) o teléfono, lo cual debe ser registrado. No se reciben pedidos presenciales ni vía web	Canal atención disponible - Facebook -Instagram -WhatsApp	1
4	Admin Vendedor	Base de Clientes	Registrar a los clientes corresponde al nombre, RUT, teléfono, fecha de nacimiento, email, celular y red social.	Debe contener - Registro de clientes nuevos - Datos (Nombre, RUT, Nro, Correo, Fecha de nacimiento)	2
5	Admin	Base de Proveedores	Proveedores, la información que se desea almacenar es su razón social, RUT, datos del contacto (nombre, fono, dirección y correo electrónico).	razón social, RUT, datos del contacto (nombre, fono, dirección y correo electrónico)	2
6	Admin	Centro de costo Proveedores	se requiere mantener, apertura y cerrar caja mes a mes por cada proveedor para realizar el pago	Datos de Cuentas de cada proveedor	1
7	Admin Vendedor	Confirmación de pagos	obtener la validación del cliente al momento de hacer la transferencia bancaria(solo este método)	debe ser con el código de la compra	2
8	Admin	Generación de Informes	control de inventario - artículos por vencer (ordenados por fecha) - informe de ventas por periodos - listado de distribución de packs		3
9	Admin	Gestión de Stock	Se requiere prever y mantener stock de productos asociados a cada pack disponible en el catálogo	Gestión de Demanda	2

10	Admin Vendedor	Creación de packs	Sistema donde la empresa pueda pre-definir los packs que estarán disponibles para la venta Login básico, utilizando nombre de	-definir packs -gestionarlos	1
12	Admin	inventario y base de productos	usuario y contraseña base de datos donde la empresa pueda revisar los stocks de manera individual y mantener un registro de compras		2
13	Admin	registro de facturas	registro de facturas de los artículos comprados a los proveedores	Se desea contar con la revisión histórica de las facturas.	1
14	Admin	base para facturas y datos importantes	lugar donde se almacenarán los datos importantes de la empresa para una posterior revisión e impresión de informes	Listado del inventario, con los artículos disponibles para formar packs, ordenado por cantidad (de forma ascendente o descendente). - Listado de artículos por vencer organizados por fecha más cercana de vencimiento, presentados por rangos de fecha. - Listado de distribución de packs, incluyendo los datos del cliente (RUT, nombre), comuna y el pack adquirido. Se organizará por rango de fecha y hora, ordenando las direcciones por comuna y calle de manera alfabética. - Informe de ventas por periodo, mostrando ranking de los packs más vendidos a los de menor venta.	2
15	Admin	venta de packs	sistema donde se recibe el contacto del cliente, ya sea a través de una entrega realizada o no realizada de un pack, lo cual también debe ser registrado por el	el contacto y la venta se hace a través de contacto por fono, red social o correo y otros datos que servirán para dejar registro del cliente	
<u> </u>			despachador		3

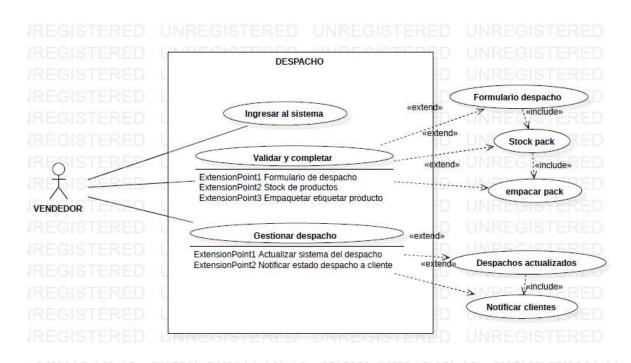
Casos de USO

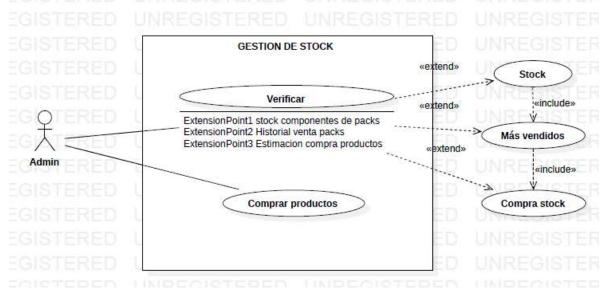
Títulos	HU	C_U	Actor	Caso de Uso	Tipo
Despacho	1	1	Vendedor	Ingresar al sistema Validar y completar formulario de despacho Validar Stock de producto Empaquetar y etiquetar producto Gestionar el despacho con los antecedentes del formulario actualizar sistema con la información del despacho e ir notificando el estado al cliente	Funcional
Despacho	1	2	Cliente	Informar los datos de despacho al momento de la venta Validar Notificación y actualización del pedido	Funcional
catálogo de packs	2	3	Admin	Definir producto a Vender Definir Contenido Definir Valor del producto Definir Nombre Definir (Celebración) Definir Oferta, Esta puede ser encendida o apagada Definir Mensaje Estándar u Opcional por el usuario	Funcional
Sistema de Pedidos en RRSS (Canales de Atención y Pedidos)	3	4	Vendedor	Recepcionar y registrar los pedidos de las diversas RRSS y teléfono	Funcional
catálogo de packs	2	5	cliente	selección del pack a comprar registrarse como cliente en caso de no estarlo ingreso de dirección de compra proceder con el pago recibir confirmación de pago exitosa (en caso de serlo)	Funcional
Gestión de Stock	9	6	Admin	revisar stock de los componente de cada pack verificar el historial de venta de los packs revisar estimación de compra de los productos comprar productos a los proveedores	Funcional
Base de Clientes	4	7	vendedor	Base de clientes, debe quedar registrado el nombre, Rut, teléfono fecha de nacimiento, email, celular y red social.	Funcional
Base de Proveedores	5	8	Desarrollador	Crear Base de Proveedores Crear Tablas(Datos de Proveedores, Ingresos de productos, Stock de Productos, Déficit de Productos, Salida de Productos, etc) Crear relación entre las tablas Crear Consultas mensuales por producto, proveedores. Integrar base de datos con Software CRM	No Funcional
Base de Proveedores	5	9	Admin	Poblar base de datos con la información de Proveedores Poblar base de datos con la información de productos	Funcional

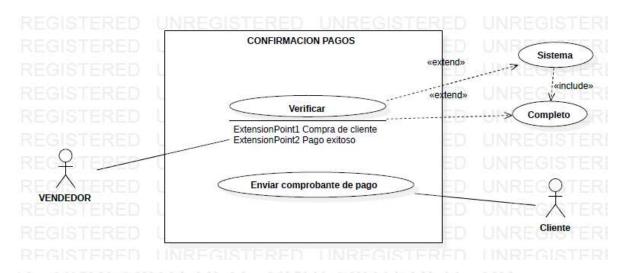
				por cada proveedor Consultar Query configurada Exportar informe	
Base de Clientes	4	10	Admin Vendedor	Registrar a los clientes con nombre, Rut, teléfono, fecha de nacimiento, email, celular y red social	Funcional
Confirmación de pagos	7	11	vendedor	revisar la compra por parte del cliente verificar el pago exitoso del pago enviar comprobante de pago	Funcional
Generación de Informes	8	12	Desarrollador	Capturar con el cliente los campos que requiere en el informe Crear estructura de campos a utilizar para el informe Crear la query en la base de datos con los campos requeridos por el cliente Crear consulta definida por periodo de tiempo Crear consulta definida por proveedor Integrar con el software y al perfil de Admin Crear la opción de exportar informe en el sistema	No Funcional
Generación de Informes	8	13	Admin	Ingresar al sistema Logarse (perfil Admin) Ingresar al menú reportes seleccionar periodo de fecha Ejecutar generación de informe exportar informe validar estructura del informe validar veracidad de la información	Funcional
Generación de Informes	8	14	Admin	Ingresar al sistema Logarse (perfil Admin) Ingresar al menú reportes seleccionar proveedor Ejecutar generación de informe exportar informe validar estructura del información	Funcional
sistema de Login	11	15	Admin	necesitamos crear un usuario y clave para que cada cliente pueda entrar al sistema	Funcional
sistema de Login	11	16	Admin	el usuario no se puede repetir con otro ya existente	No Funcional
inventario y base de productos	12	17	Admin	tener acceso indefinido a la base de datos por parte de un usuario	Funcional
inventario y base de productos	12	18	Admin	revisar stock y compras	No Funcional
registro de facturas	13	19	Desarrollador	revisar base compras por parte de los clientes crear historial en base a los datos organiza datos por fecha presentarlos con sistema de búsqueda	Funcional

Centro de costo Proveedores	6	20	Admin	Mantener contacto con proveedores Ingresar y registrar datos de cada proveedor Apertura y cierre de caja mes a mes por cada proveedor Realizar pago a cada proveedor	Funcional
Creación de packs	10	21	Admin vendedor	elegir un nombre y función para el pack agregar elementos que lo conforman agregarlos oficialmente al sistema	Funcional
venta de packs	15	22	Vendedor	Generar contacto con cliente al finalizar el proceso de venta (por canal RRSS) Enviar encuestar para mejorar servicio	Funcional
venta de packs	15	23	Cliente	Recibir contacto de vendedor contestar encuesta de satisfacción	Funcional
venta de packs	15	24	Admin	Generar encuesta de satisfacción Recopilar datos quincenal o mensual Analizar datos y generar informe Generar Acciones de mejora con el informe Implementar mejoras al proceso	Funcional
Confirmación de pagos	7	25	cliente	enviar comprobante de pago esperar a respuesta y confirmación de compra	Funcional
base para facturas y datos importantes	14	27	Admin	acceso indefinido por parte de un Admin para la revisión De datos importantes	Funcional
base para facturas y datos importantes	14	28	Admin	mantención de base de datos	Funcional
Gestión de Stock	9	29	Admin	Realizar inventario de productos Mantener stock de productos asociados a packs	Funcional

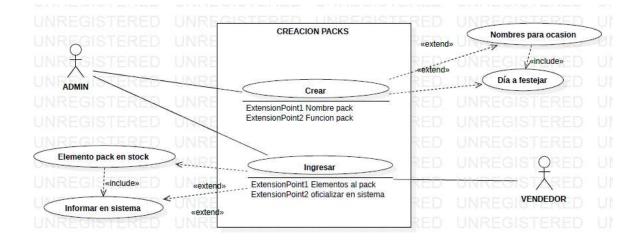
UML

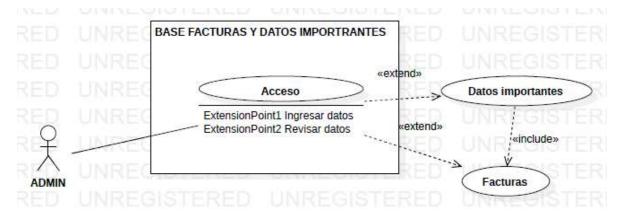


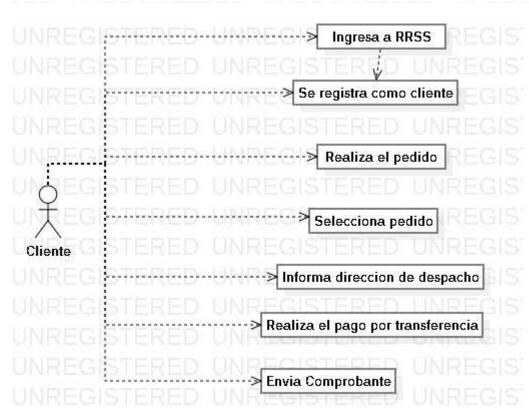


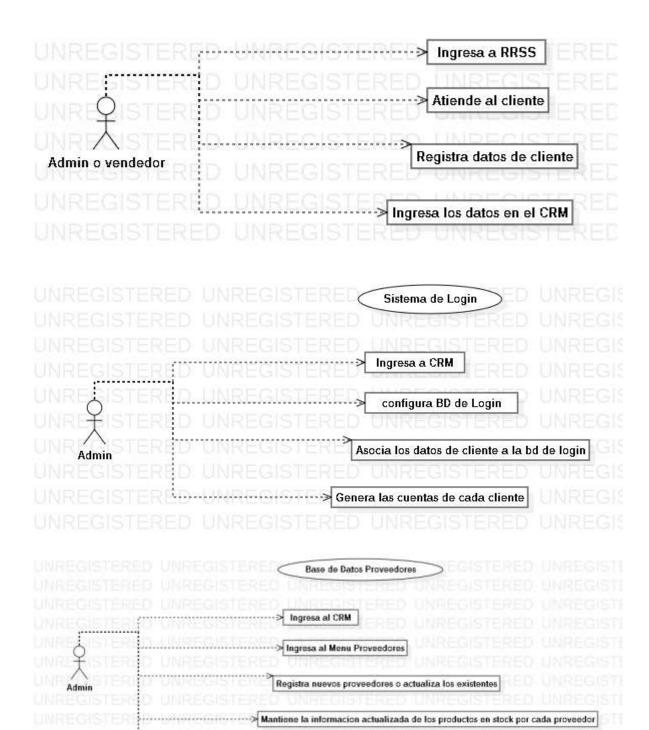






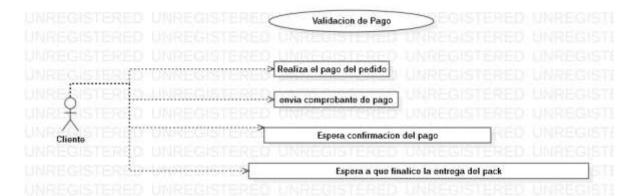


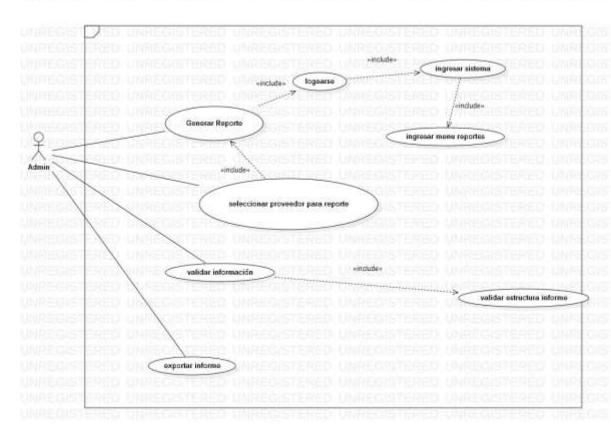


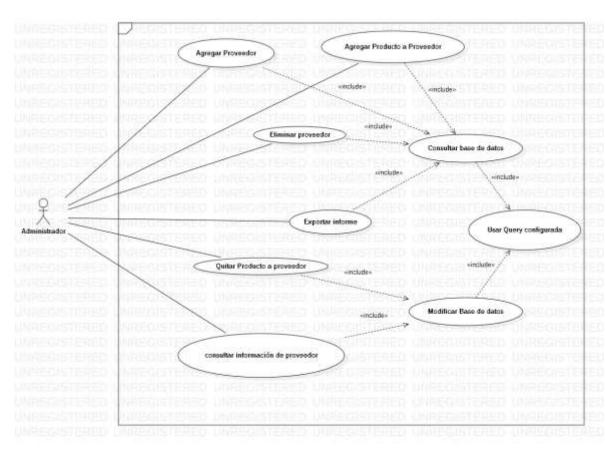


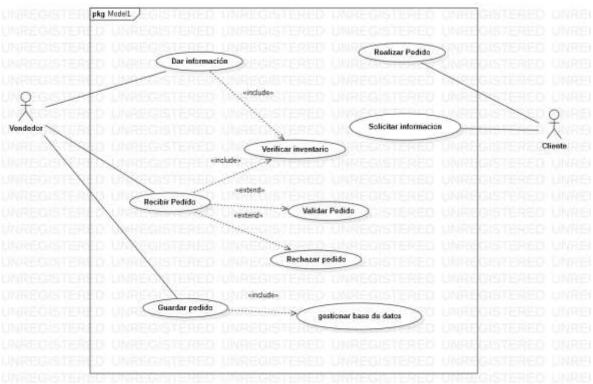
Realiza la facturación mensual de cada proveedor

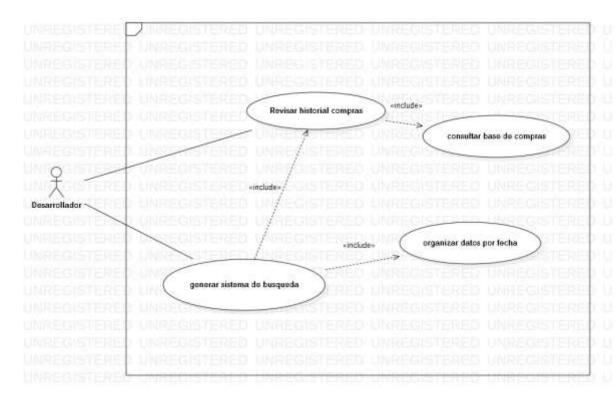
Realiza el pago de cada proveedor

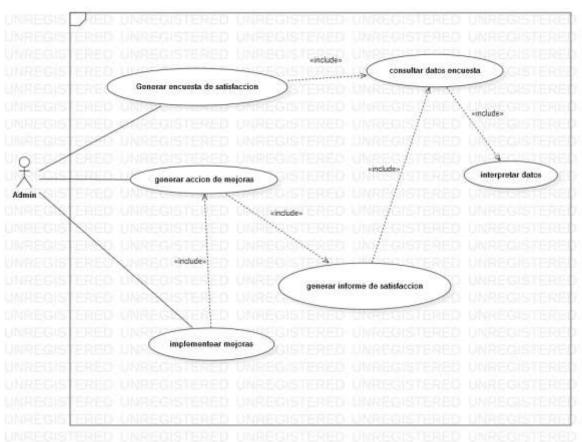


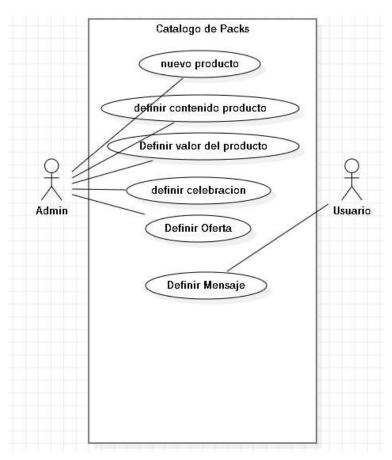


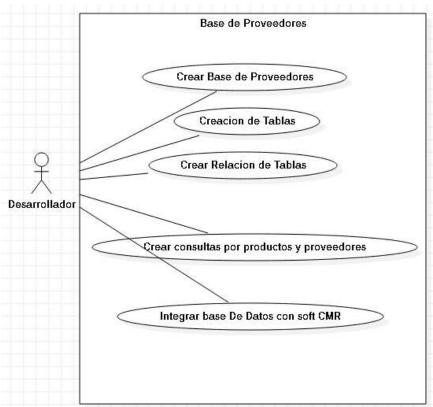


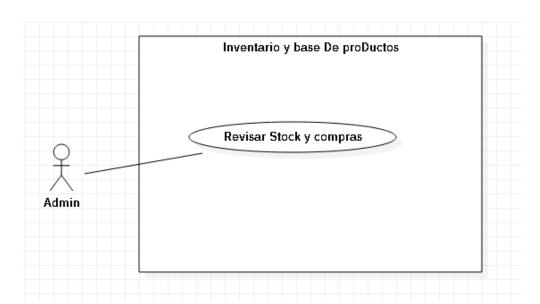


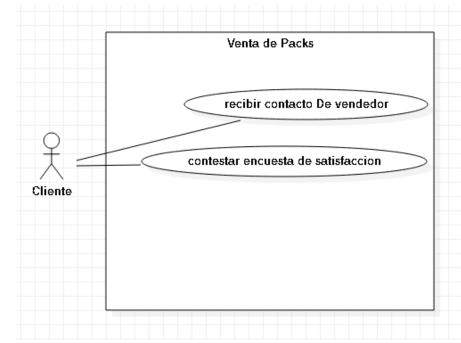


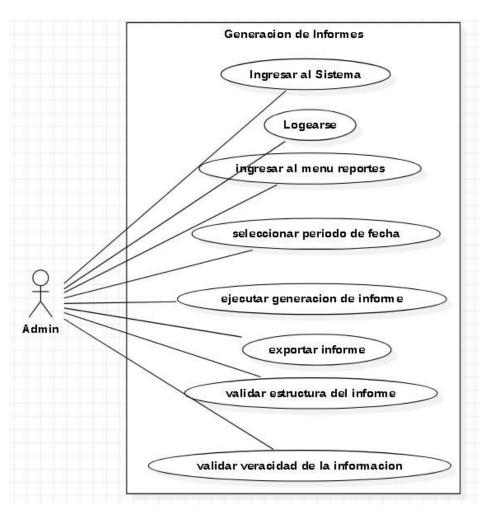


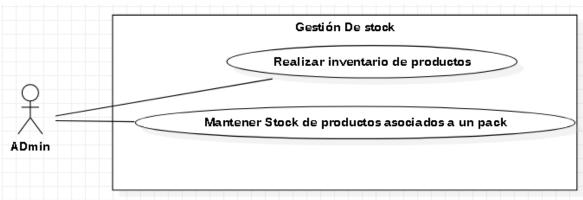




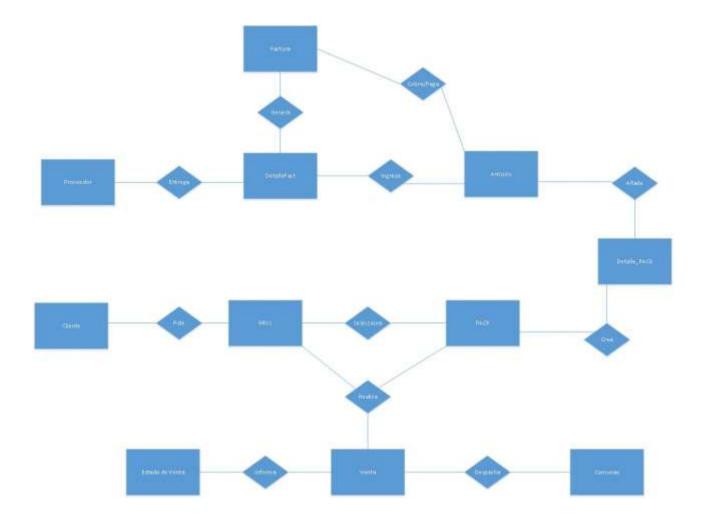




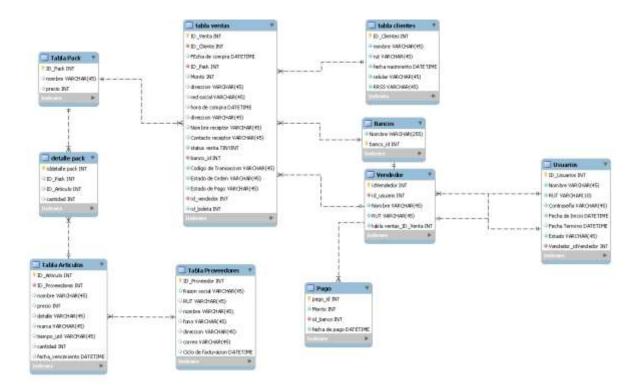




Modelo Entidad y Relación



Modelo Relacional



Mockups

