

Modelo de Negocio Canvas

Socios claves	Actividades claves	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Agentes recaudadores. Proveedor de BaaS para notificaciones en tiempo real, entidades que certifiquen transacciones seguras, bancos aliados para realizar pagos, PuntoRed.	Integración con APIs de recaudadores, notificaciones a usuarios, transacciones seguras, procesos de conciliación.	RecaudApp centraliza la información de las cuentas por pagar de una persona, permitiendo crear recordatorios y programando débitos automáticos a través de una interfaz de usuario intuitiva.	Soporte a través de correo electrónico y mesa de ayuda. Posibilidad de fidelización a través de promociones y puntos redimibles, basados en un sistema de scoring.	Hombres y mujeres de la ciudad de Bogotá, entre los 20 y 55 años, con acceso a un smartphone propio y eventualmente con conexión a internet para realizar tareas administrativas como los débitos automáticos.
	Recursos claves		Canales	
Estructura de coste Pago al equipo de desarrollo (operativo, QA, desarrolladores), pago de uso de códigos únicos de transacción con bancos, costos de infraestructura.		Fuentes de Ingreso Las comisiones obtenidas por recaudo, estos tienen una tarifa fija de COP \$500 por transacción.		

