

A high-angle photograph of two men in dark suits shaking hands on a light-colored tiled floor. The man on the right is holding a black briefcase. The background is a large, light blue wall with a subtle grid pattern. A semi-transparent white box with blue text is overlaid on the left side of the image.

ACOMPañAMOS A SU EMPRESA EN SU
PROCESO DE TRANSFORMACIÓN
TECNOLOGICA Y DIGITAL

Propiedad de **Telefónica Ecuador**

Prohibida cualquier reproducción, distribución o comunicación pública, salvo autorización expresa de **Otecel S.A.**

1. Objetivo

El objeto de la presente Oferta Técnica es ofrecer una solución de seguridad perimetral del cliente adaptable a las diferentes topologías de red cubriendo las necesidades actuales de renovación tecnológica y teniendo en cuenta los posibles crecimientos.

Solución Firewall UTM: Es un sistema de gestión unificada de amenazas el cual permite integrar varias funcionalidades de protección en un solo equipo analizando y dejando pasar el tráfico en función de la política implementada en el dispositivo. Entre las diferentes funcionalidades del equipo se tiene firewall de red, control de contenido, control de aplicaciones, IPS, antivirus, antispam, antispysware. Además, permite gestionar redes virtuales privadas (VPN), QoS servidor DHCP, servidor DNS, entre otras.

2. Resumen Ejecutivo

La información y los sistemas que soportan las compañías se han convertido en activos fundamentales de las organizaciones. Las empresas dependen cada vez más de ellas para la operatividad diaria, continuidad del negocio y toma de decisiones.

La solución propuesta está compuesta por una solución con equipamiento Fortinet FG-100F, se considera una solución UTM PROTECTION que incluye módulos de Application Control, IPS, AV, Web Filtering y Antispam; los cuales satisfacen las necesidades expuestas por el cliente. Se considera licenciamiento y soporte de fábrica 24x7 por 1 año

3. Solución Propuesta

La solución de seguridad está compuesta por:

- Uno (1) firewall Fortigate 100F UTP



Telefónica CYBER SECURITY UNIT

FORTINET

AUTHORIZED PARTNER

FORTINET

PLATINUM PARTNER

FORTINET



Fortinet es Partner Estratégico de ElevenPaths, y en Junio 2016 reforzamos esa alianza estratégica que añade la arquitectura Security Fabric de Fortinet a la cartera de servicios de seguridad gestionada de Telefónica.

- El acuerdo confirma a Fortinet como socio estratégico de infraestructuras de seguridad para ofrecer soluciones integradas con algunos de los servicios clave de seguridad gestionada de Telefónica, incluyendo el servicio Redes Limpias, el servicio Faast de ElevenPaths de pruebas de pentesting persistente y aplicación de parches virtuales, y el servicio Metashield Protector de ElevenPaths.
- Fortinet es el proveedor de infraestructura de seguridad utilizada para todos los despliegues de Redes Limpias de Telefónica a nivel mundial hoy en día, y seguirá siendo parte de la evolución de esta arquitectura.
- Los clientes de Telefónica se beneficiarán de la combinación de servicios de seguridad estratégica de Telefónica y de Fortinet Security Fabric, que proporciona ciberseguridad integral y adaptativa desde IoT hasta la cloud.

Telefónica es aliado de Fortinet con más de 15 años trabajando juntos, y somos:

- Reseller Platinum Partner;
- MSSP Platinum Partner; y
- Technology Alliance Partner.

Fortinet, como Miembro fundacional de la Cyber Threat Alliance (CTA), y ElevenPaths, como Miembro Afiliado, contribuyen al desarrollo de una nueva plataforma automatizada de intercambio de información sobre amenazas para intercambiar datos de amenazas cibernéticas, impulsando aún más la misión de la CTA en un esfuerzo coordinado contra los adversarios cibernéticos.

Las Unidades Operativas (OBs) de Telefónica han capacitado y certificado a personal técnico y comercial altamente cualificado y experto para ofrecer una arquitectura de seguridad completa para la defensa de las organizaciones:

Certificaciones de Fortinet FORTINET NSE Institute	NSE 1	NSE 2	NSE 3	NSE 4	NSE 5	NSE 6	NSE 7	NSE 8
Nº Empleados Telefónica	137	86	86	40	3	4	1	0

3.1. Descripción de la Plataforma Propuesta

La serie FortiGate ofrece capacidades de firewall de próxima generación para medianas y grandes empresas, con la flexibilidad de implementarse en el campus o la sucursal de la empresa. Protege contra las amenazas cibernéticas con un alto rendimiento de rendimiento de seguridad, eficacia de seguridad y gran visibilidad.

Seguridad

- Protege contra exploits conocidos, malware y sitios web maliciosos utilizando inteligencia de amenazas continua proporcionada por los servicios de seguridad de FortiGuard Labs.
- Identificar miles de aplicaciones que incluyen aplicaciones en la nube para una inspección profunda del tráfico de la red.
- Protege contra ataques desconocidos usando análisis dinámico y proporciona mitigación automatizada para detener ataques dirigido

Rendimiento

- Ofrece el mejor rendimiento de protección frente a amenazas de la industria y la latencia ultrabaja utilizando tecnología de procesador de seguridad (SPU) especialmente diseñado.
- Proporciona rendimiento y protección líderes del sector para el tráfico encriptado SSL.

Certificación

- Probada y validada de forma independiente la mejor eficacia y rendimiento de seguridad.
- Recibió certificaciones de terceros incomparables de NSS Labs, ICSA, Virus Bulletin y AV Comparatives.

Networking

- Ofrece una amplia capacidad de enrutamiento, conmutación, control inalámbrico y capacidades VPN IPsec de alto rendimiento para consolidar la funcionalidad de redes y seguridad.
- Permite una implementación flexible como Next Generation Firewall y Secure SD-WAN.

Administración

- El panel único de vidrio con vista de centro de operaciones de red (NOC) proporciona visibilidad de 360 ° para identificar problemas de forma rápida e intuitiva.
- Lista de verificación de cumplimiento predefinida que analiza la implementación y resalta las mejores prácticas para mejorar la postura general de seguridad.

3.2. Especificaciones FortiGate FG-100F



	FORTIGATE 100F	FORTIGATE 101F
Hardware Specifications		
GE RJ45 Ports	—	12
GE RJ45 Management/HA/DMZ Ports	—	1 / 2 / 1
GE SFP Slots	—	4
10 GE SFP+ Slots	—	2
GE RJ45 WAN Ports	—	2
GE RJ45 or SFP Shared Ports *	—	4
USB Port	—	1
Console Port	—	1
Internal Storage	—	1x 480 GB SSD
Included Transceivers	—	0
System Performance — Enterprise Traffic Mix		
IPS Throughput ²	—	2.6 Gbps
NGFW Throughput ^{2,4}	—	1.6 Gbps
Threat Protection Throughput ^{2,5}	—	1 Gbps
System Performance		
Firewall Throughput (1518 / 512 / 64 byte UDP packets)	—	20 / 18 / 10 Gbps
Firewall Latency (64 byte UDP packets)	—	5 µs
Firewall Throughput (Packets Per Second)	—	15 Mpps
Concurrent Sessions (TCP)	—	1.5 Million
New Sessions/Second (TCP)	—	56,000
Firewall Policies	—	10,000
IPsec VPN Throughput (512 byte) ¹	—	11.5 Gbps
Gateway-to-Gateway IPsec VPN Tunnels	—	2,500
Client-to-Gateway IPsec VPN Tunnels	—	16,000
SSL-VPN Throughput	—	750 Mbps
Concurrent SSL-VPN Users (Recommended Maximum, Tunnel Mode)	—	500
SSL Inspection Throughput (IPS, avg. HTTPS) ³	—	1 Gbps
SSL Inspection CPS (IPS, avg. HTTPS) ³	—	1,800
SSL Inspection Concurrent Session (IPS, avg. HTTPS) ³	—	135,000
Application Control Throughput (HTTP 64K) ²	—	2.2 Gbps
CAPWAP Throughput (HTTP 64K)	—	15 Gbps
Virtual Domains (Default / Maximum)	—	10 / 10
Maximum Number of FortiSwitches Supported	—	24
Maximum Number of FortiAPs (Total / Tunnel Mode)	—	64 / 32
Maximum Number of FortiTokens	—	5,000
Maximum Number of Registered FortiClients	—	600
High Availability Configurations	Active / Active, Active / Passive, Clustering	

	FORTIGATE 100F	FORTIGATE 101F
Dimensions		
Height x Width x Length (inches)	1.73 x 17 x 10	
Height x Width x Length (mm)	44 x 432 x 254	
Form Factor	Rack Mount, 1 RU	
Weight	7.25 lbs (3.29 kg)	7.56 lbs (3.43 kg)
Environment		
Power Required	100–240V AC, 60–50 Hz	
Maximum Current	100V / 1A, 240V / 0.5A	
Power Consumption (Average / Maximum)	35.1 W / 38.7 W	35.3 W / 39.1 W
Heat Dissipation	119.77 BTU/h	121.13 BTU/h
Environment		
Operating Temperature	32–104°F (0–40°C)	
Storage Temperature	-31–158°F (-35–70°C)	
Operating Altitude	Up to 7,400 ft (2,250 m)	
Humidity	10–90% non-condensing	
Noise Level	40.4 dBA	
Compliance	FCC Part 15B, Class A, CE, RCM, VCCI, UL/cUL, CB, BSMI	
Certifications	ICSA Labs: Firewall, IPsec, IPS, Antivirus, SSL-VPN; IPv6	

4. Alcance Implementación

Acorde a la información suministrada por el cliente se requieren los servicios de implementación para la solución FortiGate con el siguiente alcance general:

4.1. Tarea 1.- Kick Off - Servicios.

- **Etapas 1 Inicio plan de proyecto:** La etapa de plan de proyecto tiene como objetivo definir los alcances del proyecto, mecanismos de comunicación, inicio formal al proyecto. Todas las actividades de esta etapa se ejecutan en esta reunión.
- **Etapas 2 Verificación de información:** Esta etapa permite al ingeniero conocer a profundidad el estado inicial de la arquitectura del cliente para el desarrollo del diseño.
- **Etapas 3 Diseño y planeación:** En esta etapa se toma la información de la verificación de información y se efectúan las actividades de diseño este se presenta al cliente para validar la ejecución técnica.
- **Etapas 4 Entrega de elementos:** Se hace la entrega y registro de los elementos que componen la solución adquirida.
- **Etapas 5 Ejecución:** Después de la aprobación de los DEV (documento de ejecución de ventana) y programación de ejecución, se ejecuta cada uno de ellos, después de cada ventana los DEV deben ser firmados por el ingeniero del cliente que acompaña la actividad, al terminar todas las ventanas junto con el ultimo DEV se firma el cierre de la actividad de ejecución de DEV para entrar a la etapa de estabilización de la plataforma.

4.2. Tarea 2.- Actualización, instalación y configuración del firewall.

Se realizará la configuración de:

- Integración con hasta un esquema de autenticación Windows Active Directory (para lo cual el cliente debe garantizar el servicio)
- Configuración de reglas de web filtering, a través de categorías y por grupos de usuarios de AD máximo 3 categorías de Webfilter (VIP, General, Invitados)
- Configuración de máximo 5 zonas de seguridad como máximo en las que pueden estar incluidas la siguientes (LAN, WAN, DMZ)
- Configuración de Antivirus perimetral 1 perfil (default)

- Configuración de 2 perfil VPN SSL
- Configuración de 2 VPN IPSec
- Configuración de hasta 1 perfil de control de aplicaciones
- Configuración de hasta 1 perfil de control de tráfico (Traffic Shaper) con valores por default y configuración de 15 políticas
- Publicación de hasta 3 servicios (http, https o ftp)
- Creación de hasta 30 objetos de red
- Configuración de hasta 30 políticas de Firewall

En el siguiente alcance no se incluye la creación y/o configuración de las siguientes funcionalidades:

- Instancias virtuales (VDM's)
- Configuración de IPS
- Configuración y/o creación de perfiles de IPS & DOS (Custom)
- Configuración de Web Proxy
- Instalación y/o configuración de certificados digitales
- Creación o configuración de perfiles Wireless
- Creación de perfiles de DLP
- Creación de Perfiles de Email Filter
- Configuración de funcionalidades en IPv6
- Configuración de perfiles Web Application Firewall (WAF)

4.3. Tarea 3.- Pruebas y estabilización

- Se realizarán pruebas de funcionamiento del appliance para validar su estado.
- Verificación de las conexiones cliente hacia internet.
- Recepción correcta de datos y monitoreo.

4.4. Tarea 4. - Transferencia de conocimientos y documentación

Se realizará una transferencia de conocimiento teórica de hasta máximo 1,5 horas sobre la configuración realizada sobre los dispositivos del cliente inmediatamente se termine el proceso de configuración de los dispositivos.

6. Oferta Económica

A continuación, encontrará el listado de componentes, descripción y precios que conforman la solución que Telefónica pone a su consideración:

Venta equipamiento Fortigate FG-100F

Item	Número de Parte	Descripción	Cant.	Valor Unitario	Valor Total
1	FG-100F-BDL-950-12	FortiGate-100F FortiGuard Unified Threat Protection (UTP)	1	\$ 4.198,86	\$ 4.198,86
2	SVC-INST	Implementación remota de la solución de acuerdo al alcance	1	\$ 400,00	\$ 400,00
TOTAL MRC					\$ 4.598,86

Consideraciones Comerciales

- Precios no incluyen impuestos de Ley, IVA
- El cliente es responsable de la seguridad del servicio prestado a sus usuarios, por lo que es responsable frente al mal uso o uso indebido del servicio por parte de sus clientes.
- El cliente no podrá comercializar este servicio, ni revender a un tercero.
- Los precios son descritos en dólares de los Estados Unidos de América.
- Esta oferta no considera enlace de internet.
- En los casos que aplique, se procederá con entregas parciales, ya sea de productos y/o servicios, las cuales serán debidamente informadas al cliente. Una vez efectuada(s) dicha(s) entrega(s) parcial(es), se procederá con la facturación de estas al cliente.
- Las especificaciones de las soluciones digitales mencionadas en este documento están sujetas a cambios y condiciones de acuerdo requerimientos y necesidades de cada cliente.
- Los porcentajes de ahorros y eficiencias son de carácter referencial e informativo, que dependen de la infraestructura y procesos de cada empresa, por lo que no se debe considerar como única información para la toma de decisiones.
- Este servicio no garantiza de ninguna manera la protección al 100% contra ataques informáticos o afectaciones que sus equipos y/o software puedan sufrir.

7. Consideraciones Generales

Para todas las órdenes de compra y de servicios vinculados o realizadas por Telefónica, regirán las siguientes condiciones comerciales que forman parte integral de la presente propuesta.

Acerca del alcance de la propuesta:

- Esta propuesta comprende exclusivamente la venta de equipamiento que se indica expresamente tanto en el listado de Ítems cantidades y precios, así como, en las especificaciones técnicas descritas en el presente documento.
- Esta oferta no incluye ningún tipo de seguro contra daños o pérdidas de las mercancías o equipos durante de transporte ni durante su instalación y operación.

Acerca de la Validez de la propuesta:

- Esta versión de propuesta comercial prevalece sobre cualquier otra versión anteriormente presentada, incluyendo las condiciones técnicas y comerciales aquí indicadas.
- El contenido de esta propuesta incluye información de propiedad de Telefónica para responder al requerimiento de ECOFROZ y debe ser usado exclusivamente por ECOFROZ para evaluar la conveniencia de contratación de Telefónica en el marco de lo aquí ofertado.
- El cumplimiento de los tiempos depende de la disponibilidad de los hitos requeridos por parte del cliente, para gestión de actividades y posibles ventanas de mantenimiento, así como, la entrega oportuna de la información necesaria. Los posibles retrasos que no sean responsabilidad de Telefónica implicarán la definición de un nuevo cronograma de común acuerdo.
- Todas estas condiciones han sido debidamente explicadas a los funcionarios de ECOFROZ que con la emisión de su orden o solicitud de compra ratifica su conocimiento y expreso sometimiento a los términos / condiciones que se refieren en este documento.
- Una vez emitida una orden de compra por parte de ECOFROZ a favor de **Telefónica**, en ningún caso se aceptará anulación total o parcial o modificación de la orden de compra colocada. El cliente asumirá de forma incondicional e irrevocable su obligación de cancelación del precio contenido en su orden de compra y demás condiciones comerciales aquí contenidas
- De conformidad con lo estipulado en la legislación vigente(Art. 228 Código de Comercio), con la aceptación de la presente Oferta queda perfeccionada la relación comercial entre las partes. En caso de que, una vez aceptada la presente Oferta, sea

de manera expresa o manifestada por un hecho inequívoco de ejecución de lo ofertado, el Cliente decidiera no continuar con la relación comercial, deberá pagar los costos y gastos en los que OTECEL S.A. haya incurrido hasta la fecha de comunicación a OTECEL de dicha decisión.

8. Duración del contrato

- N/A

9. Vigencia de la oferta

- 15 días desde la fecha de emisión.

10. Plazo de entrega e implementación

- Tiempo de entrega: 30 – 45 días posterior a la orden de compra
- Tiempo aproximado de la implementación: a coordinar con el cliente una vez aceptada la propuesta y enviada la orden de compra.

11. Formas de Pago y financiamiento:

- **Pago Inicial:** Para los servicios que implican venta de equipamiento, el cliente debe realizar un pago inicial que no debe ser menor al 30% del valor total de la factura. Dicho valor debe ser pagado en un plazo máximo de 15 días calendario, a partir de la aceptación de este documento o contados a partir de la firma del contrato. Este valor no será reembolsable en caso de desistimiento de la compra, debido a que, a partir de esta aceptación, Telefónica incurre en varios gastos de importación y procesos de compra con proveedores, comprometiendo la adquisición de los equipos para el cliente. El saldo restante de la factura debe ser cancelado a la entrega del servicio.
- **Financiamiento:** Aplica solo en venta de equipamiento de acuerdo a las siguientes condiciones:
 - El monto Mínimo para el Financiamiento: \$30.000
 - El periodo Máximo de financiamiento: 3 meses
 - Costo adicional, 3% para financiamiento a 3 meses por concepto de costo financiero.

12. Garantía

Telefónica garantiza la calidad de sus servicios de instalación durante un periodo de treinta (30) días calendario contados a partir de la fecha de entrega de los servicios y pruebas de Aceptación ATP, o los tiempos ofertados como garantía en la oferta.

Por el presente documento el Cliente declara haber leído, entendido y aceptado la información relativa al manejo de los servicios descritos en esta Carta Oferta, así como los términos y condiciones de uso y funcionamiento.

En Quito a ____ de _____ del 2021

Firma Representante legal /Apoderado: _____

Nombre del representante

Nombre de la Compañía