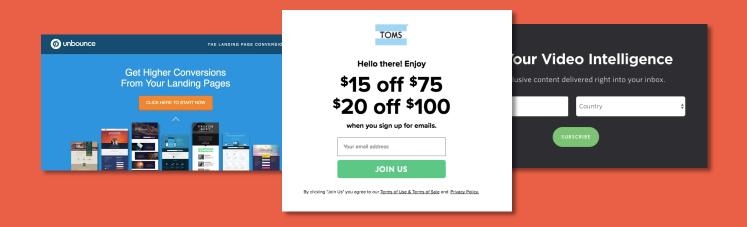
GALERÍA DE INSPIRACIÓN

55 ejemplos de llamadas a la acción efectivas





CTA con colores contrastantes

Empecemos por ver cómo las empresas usan el contraste para crear llamadas a la acción efectivas. Por si no lo sabes, el contraste es una de las técnicas gráficas más poderosas que puedes aplicar a las llamadas a la acción. Si logras que tu CTA se destaque en la página, podrás llamar la atención de los visitantes más rápido.

Esto se consigue eligiendo un color para tu botón (o hipervínculo de texto) que contraste con el fondo. Pero, ¿qué colores deberíamos usar para que las CTA se destaquen?

Algunos profesionales del marketing afirman que el color rojo aumenta considerablemente las tasas de clickthrough. Otros explican que el contexto de la página web debería determinar el color. Por eso, ten siempre presente tu diseño web general. Aunque los colores contrastantes son una buena opción, asegúrate de que todos encajen con el esquema general de colores de tu sitio web y evita usar estampados.

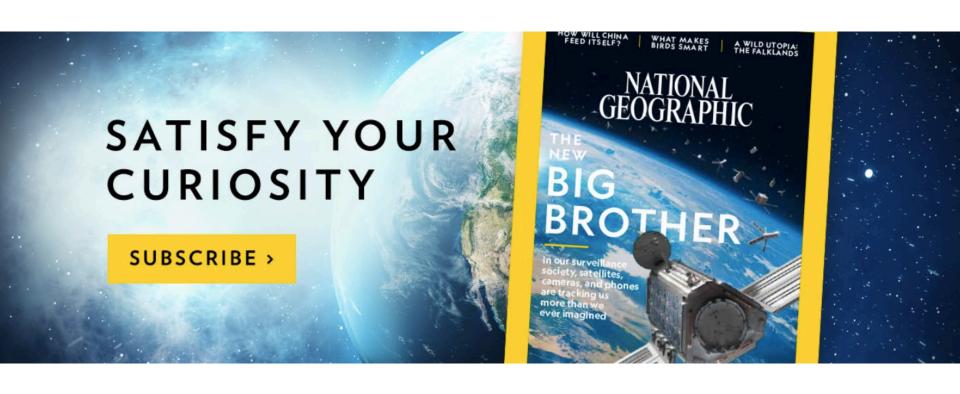
ZAPIER

BUILT IN NYC

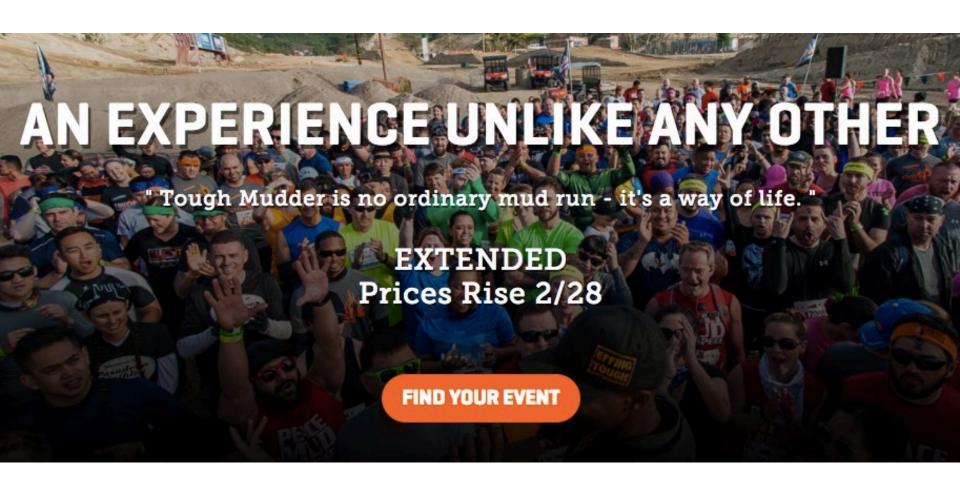
More Than 1,100 Apps, Better Together Stick with the tools that work for you. Zapier connects more web apps than anyone, and we add new options every week. We integrate with apps such as Facebook Lead Ads, Slack, Quickbooks, Google Sheets, Google Docs & many more! Q Search for the apps you use... Google Sheets Trello M Gmail & Asana Facebook Pages Sign Up for Free



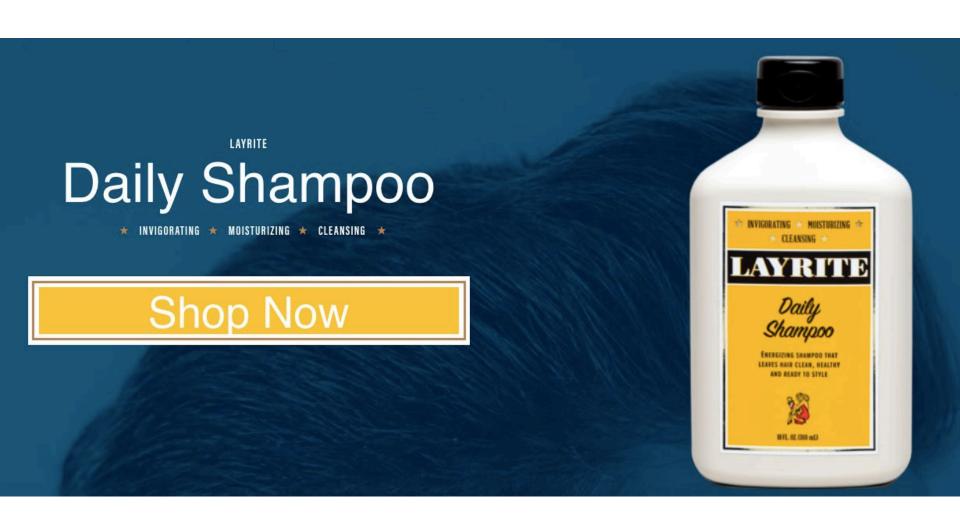
NATIONAL GEOGRAPHIC



TOUGH MUDDER



LAYRITE



FIREFLY MUSIC FESTIVAL

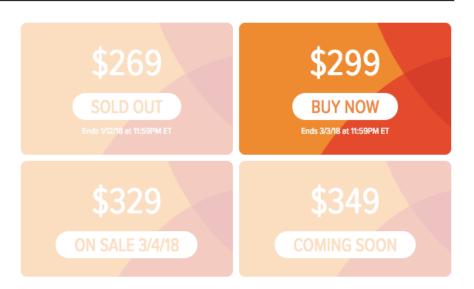
General Admission Weekend Pass

All the music. All the time.

The General Admission pass ensures you'll have a weekend to remember.

You get:

- · An official Firefly wristband
- · Access to all festival days and performances



CTA con incentivos

A veces, solo se necesita un impulso final para tomar una decisión. Si le ofreces a tus visitantes un incentivo, podrías aumentar las probabilidades de que hagan el recorrido que deseas. Por ejemplo, si le pides a un prospecto que descargue tu ebook, puedes mencionar que, si lo hace, recibirá algo más.

O, si invitas a los usuarios a registrarse para una consulta con tu empresa, deberías resaltar el hecho de que es gratuita y que se adapta a sus necesidades. Los incentivos podrían ser ofertas adicionales, descuentos, accesos exclusivos o certificaciones, entre otras cosas. Usa tu imaginación y ofrece incentivos interesantes que alienten a los visitantes a dar el siguiente paso.

TOMS

BOND COLLECTIVE



Hello there! Enjoy

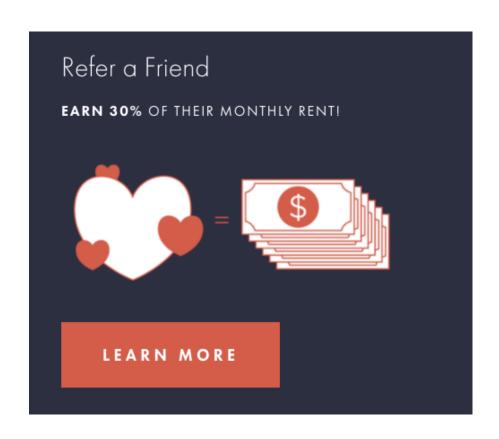
\$15 off \$75 \$20 off \$100

when you sign up for emails.

Your email address

JOIN US

By clicking "Join Us" you agree to our Terms of Use & Terms of Sale and Privacy Policy.



23ANDME

CRICUT



LIMITED EDITION

Buy a (RED) kit. Fight AIDS.

23andMe is proud to donate 5% of the purchase price of every (PRODUCT)^{RED™} Health + Ancestry Service kit to fight AIDS.

order now

DON'T MISS OUT!

Sign up now for the latest deals, tips, DIY tricks and

\$10 off your first order over \$50

email address

SIGN ME UP

NO THANKS

GENERAL ASSEMBLY

Get 25% Off Your First Workshop

Sign up for General Assembly news, career tips, special events, and more — and save on any campus workshop or bootcamp.

Email *	
Email address	
Where would you li	ke to learn?
Please choose	•
What topics are you	ı interested in?
Coding	Marketing Design
Data	Business
	Subscribe + Save
By sharing your email.	you agree to our Privacy Policy and Terms of Service.

YANKEE CANDLE

YANKEE CANDLE

Welcome To Yankee Candle!

Get 10% Off

your first order when you enter your email below

Enter your email here

Unlock 10% Off

Not right now

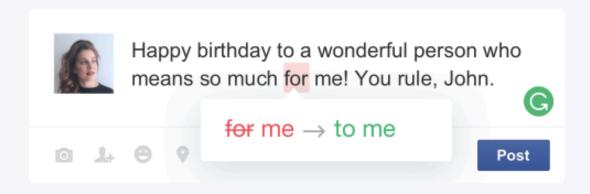
*minimum \$25 purchase. Not valid on Woodwick products.

CTA que muestran un producto

Tus llamadas a la acción también tienen el poder de incrementar el reconocimiento de una marca. La mayoría de las empresas promocionan ofertas (como versiones de prueba), que se relacionan directamente con su principal producto o servicio. En estos casos, tiene sentido mostrar lo que vendes.

Al mostrar tu producto o servicio a través de una CTA, haces que la oferta sea más concreta para los visitantes, ya que parece más fácil de alcanzar y, si su valor es claro, la llamada a la acción se vuelve aún más atractiva.

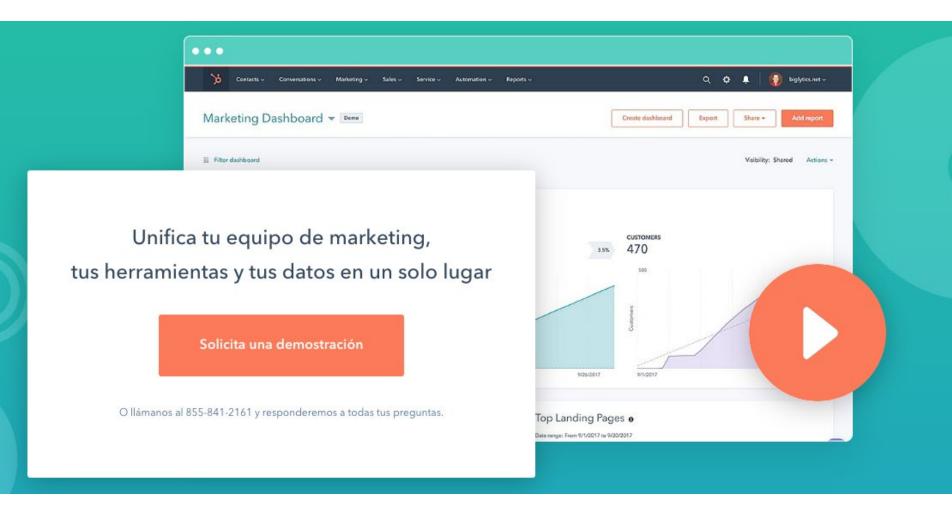
GRAMMARLY



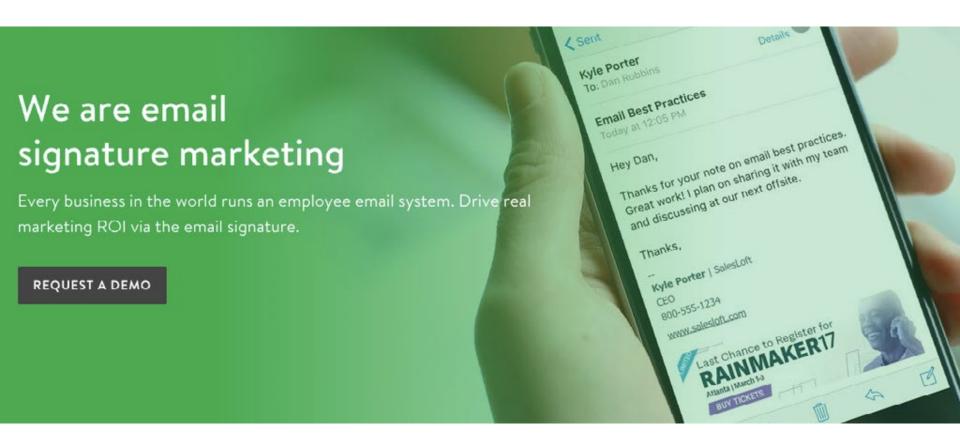
Why not make your writing mistake-free across the web?

Add to Chrome It's free

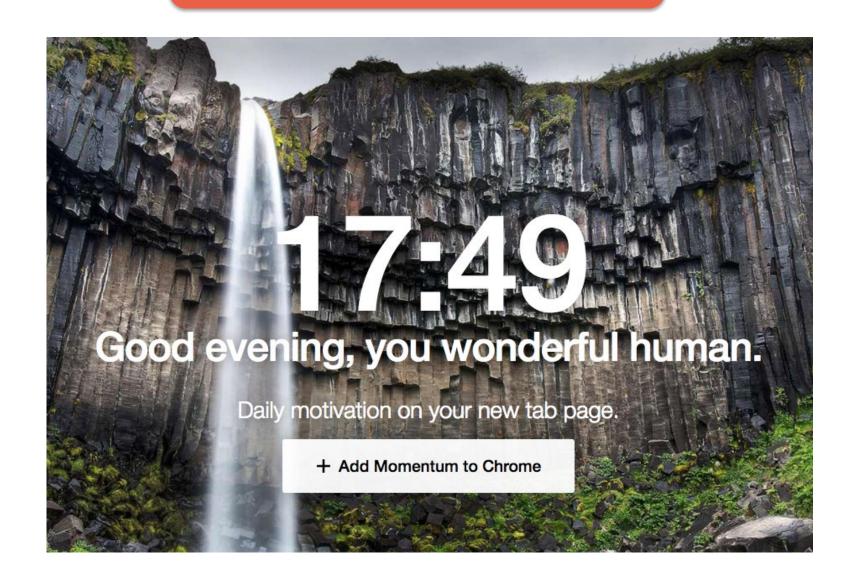
HUBSPOT



SIGSTR



MOMENTUM



OLIVIA.AI



Why Olivia

How She Works

Planet of the Apps

Contact Us

Hi, there NI I'm Olivia, your very own financial assistant.

I'll help you stretch your paycheck so you'll have more money to do what you love 🤎



Why don't you give me a try?



Download for iOS 46

CTA con espacio en blanco

Sin duda, alguna vez habrás oído decir que menos es más. Cuando hablamos de llamadas a la acción, nada es más acertado. Si quieres llamar la atención de más visitantes con tus CTA, debes dejar espacio en blanco. No uses demasiado texto, a menos que la información que rodea la CTA sea fundamental para que el usuario complete la acción. Si separas una CTA del resto del contenido en una página web, los usuarios entenderán que es un elemento independiente.

Si existe una conexión estrecha entre la llamada a la acción y otro elemento de la página, debería haber menos espacio en blanco entre ambos.

«Cuanto más espacio en blanco haya entre el botón de CTA y otros elementos cercanos, menor será la conexión entre ellos», cuenta Jacob Gube en Smashing Magazine.

CODIFY ACADEMY

Hi there!



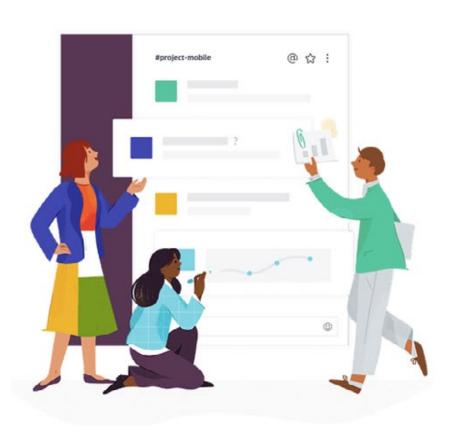
Want to have a quick chat about our program?

Live Chat Now





SLACK



Bring your team together

Rally your coworkers with messaging, calls, files and your favorite apps in one place: Slack. Share your work in searchable conversations and automate your team's routine tasks to make everyone's work more productive.

Email address	GET STARTED
---------------	-------------

Already using Slack? Sign in.

DUNKIN DONUTS



GIVE THE GIFT OF DUNKIN'

In-store, in the app or through email - there's always a reason to give someone a DD Card.

SHOP DD CARDS

PREZI



HUFFPOST

"Harvard researchers find Prezi more engaging, persuasive, and effective than PowerPoint."

See how it works

See the science behind Prezi →

HONEY

ĸ ×



Coupons found!

Coupon codes 2

Rewards Rate 1-10%

Apply Coupons

PANORAVEN

Embed| your 360° pictures in a breath

TRY IT NOW

VIDEO

No login required:)

ATLASSIAN

Go from dream to done, with Atlassian

Collaboration tools for teams of all sizes

Get started for free



CTA que te señalan una dirección

Algunas de las mejores llamadas a la acción incluyen flechas o una flecha apunta hacia ellas.

Esta técnica genera una sensación de dirección y guía al visitante hacia el elemento importante de la página. Es una manera de priorizar la información y crear un flujo.

UNBOUNCE



THE LANDING PAGE CONVERSION COURSE

Get Higher Conversions From Your Landing Pages

CLICK HERE TO START NOW















TWO ROADS BREWING















Blog

Brewery -

Beers

Store

Events

MY PERFECT RESUME

Build a job-ready resume today for FREE



SAGE INTACCT

WHITE PAPER:

Software & SaaS Financial Metrics and Key Benchmarks

Download the white paper and learn how to:

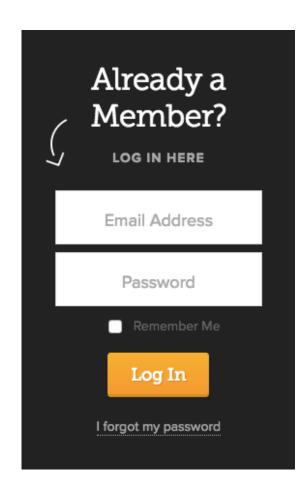
- Calculate key metrics such as monthly recurring revenue, cost of customer acquisition, and more
- Benchmark key measures such as revenue growth rate and sales and marketing expense
- Benefit from real-time visibility into your business performance



Download Now

First Name:		* Last Name:	
Business Email:	4	* Phone Number:	
Company Name:		* Job Title:	
		Select	‡
Accting System:		* CRM Used:	
Select	*	Select	‡

COPYBLOGGER



CTA para la generación de correos electrónicos

Para optimizar las llamadas a la acción, es fundamental observar sus páginas de destino y garantizar que estas y la CTA giren en torno al mismo mensaje. En cuanto a los 55 ejemplos que incluimos aquí, no analizamos las páginas de destino a las que llegan los visitantes después de hacer clic, lo que podría mejorar o reducir significativamente las tasas de conversión.

Sin embargo, muchas empresas promocionan llamadas a la acción simplemente para expandir su base de datos de correos electrónicos y la lista de contactos (a quienes harán un seguimiento y nutrirán más adelante). Algunas organizaciones lo hacen muy bien. En esta sección, veremos ejemplos de CTA que se usan para generar correos electrónicos.

SUCCESSSTORY.COM

Want to Be Successful?

Learn Secrets from People Who Already Made It

EMAIL ADDRESS

SUBSCRIBE

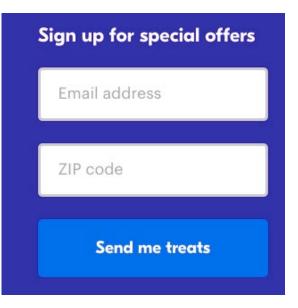
ORBIT MEDIA

Practical tips for content marketing, analytics and web design.

JOIN OVER 16,000 PEOPLE WHO RECEIVE BI-WEEKLY WEB MARKETING TIPS.

ail Address SIGN ME UP

GRUBHUB



VIDYARD

Up Your Video Intelligence

Get exclusive content delivered right into your inbox.

Email

Country

SUBSCRIBE

DESIGN FUNCTION BY MARKET8

LIKE WHAT YOU READ?

Subscribe to the Design & Function blog to receive updates about:

- ✓ Web Design Trends
- Conversion Research
- Actionable lead-gen advice

SUBSCRIBE VIA EMAIL >

Get in-depth weekly articles, right in your inbox

Subscribe

KIN HR

Stay in the loop.

Join 44,718 subscribers and get quarterly updates on everything Kin. No spam, we promise.

Enter your email address

SIGN UP

CTA con opciones principales y secundarias

Es probable que a veces quieras que los visitantes del sitio web realicen más de una acción. Por ejemplo, podrías querer que los prospectos soliciten una consulta y prueben tu producto. O quizá buscas que se registren en tu boletín de noticias por correo electrónico y que descarguen un documento informativo.

Si este es tu caso, define qué CTA tiene más prioridad y asegúrate de que tenga un mayor tamaño, un color contrastante o ubícala en un lugar más prominente. La mayoría de las CTA de este tipo usan colores diferentes para demostrar cuál de las alternativas es la preferida.

Usa analíticas de marketing para descubrir qué oferta debería tener más prioridad; basa tu decisión en datos concretos, no en suposiciones. Además, ten en cuenta que el contexto de tu página afectará la tasa de clickthrough, así que asegúrate de que haya una alineación clara entre tu CTA y el contenido que la rodea.

ASK NICELY



Collect and act on real-time customer feedback.

Increase customer retention, reviews and referrals using the Net Promoter Score (NPS) framework.

Enter business email

TAKE A TOUR

TIMEKIT

Beautiful online booking experiences

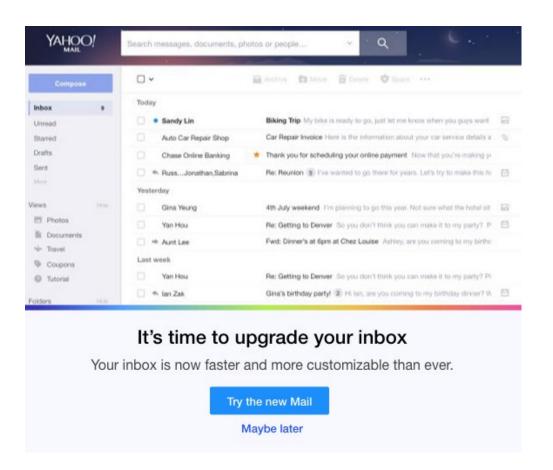
Timekit is the best software platform for building booking experiences for the internet. We make it easy to build truly custom and native feeling solutions with minimal work required by you.



GET STARTED FOR FREE

OR EXPLORE MORE →

CORREO DE YAHOO!



JUSTIN'S

Hi there, I'm Justin.

I make things that taste good. And that's why I am here – to tell you about the things I make, and how good they taste. It's simple, really. Simple and delicious. Okay, I hope you like it!

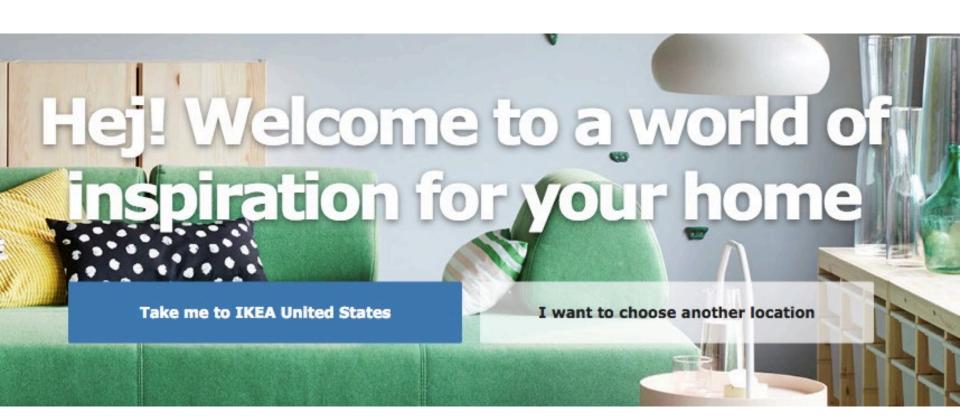




BUY IT ON AMAZON

×

IKEA



JOIN.ME

JUST JOIN.ME TO MAKE A DIFFERENCE

OR

HOST A FREE MEETING

Create a FREE account and host a meeting now.

GET STARTED

JOIN A MEETING

Did someone send you a meeting code? Please enter it here to join a meeting.

JOIN MEETING

TITLEIST



BECOME A MEMBER OF TEAM TITLEIST

Connect with a community of avid golfers, take part in R&D test panels, get the latest news from our product experts and open the doors to other exclusive member benefits.

Already a Member? Sign In.

Not a Member? Sign Up!

BRIGHTCOVE

Join the Thousands of Companies Already Succeeding with Brightcove

Schedule a live demo or start a free 30-day trial.

GET A DEMO

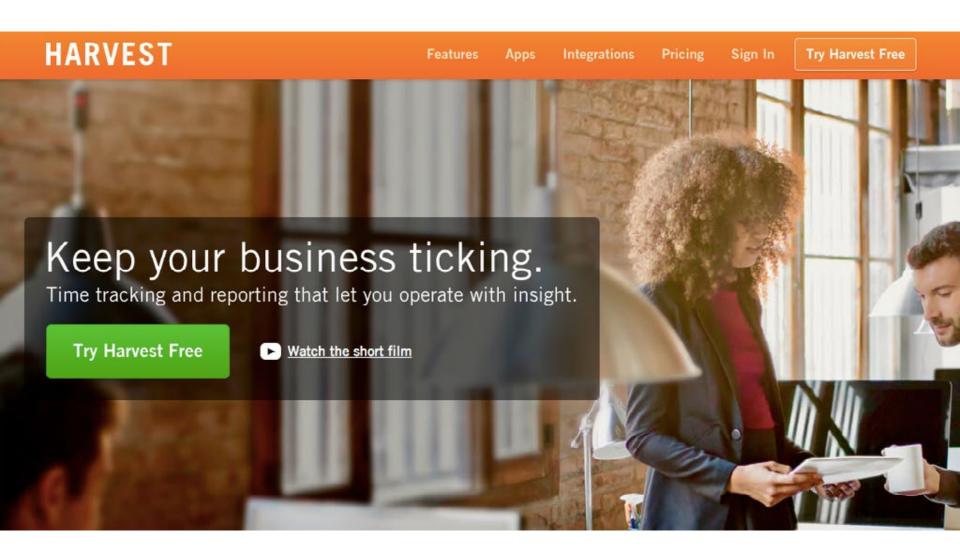
TRY FOR FREE

CTA que incluyen videos

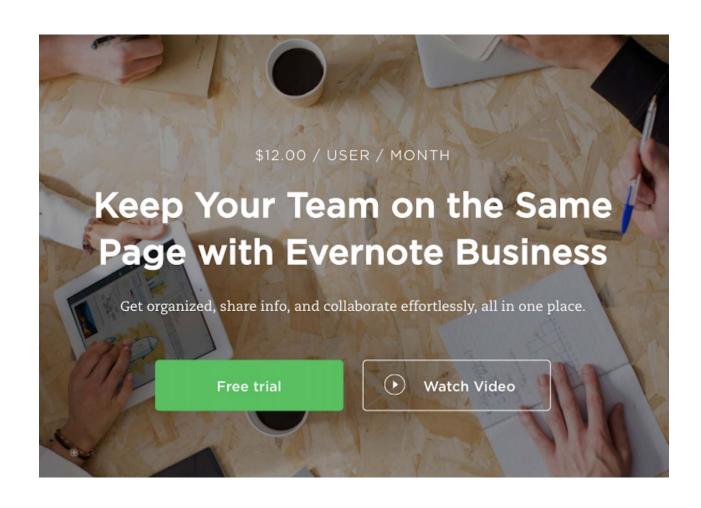
Un video es ideal para explicar ideas complejas rápidamente y demostrar el valor de un producto o servicio específico. También tiene el poder de transmitir emociones fuertes y convencernos de completar una acción de inmediato. Los videos son muy eficaces y pueden formar parte de una CTA o ser las CTA en sí mismos.

Por ejemplo, muchas empresas quieren educar a su público sobre determinados conceptos antes de pedirles que realicen una acción específica. Y las ofertas con videos son una oportunidad magnífica de lograrlo. Por último, recuerda que puedes colocar la CTA dentro del mismo video.

HARVEST



EVERNOTE



ACCENTURE

Applied Intelligence

Applied Intelligence is intelligent technology and human ingenuity applied at the core of business – across every function and process – to address our clients' most complex challenges.

We combine Artificial Intelligence with deep industry and analytics expertise to help our clients embrace intelligent technologies confidently and responsibly.



DOWNLOAD VIDEO TRANSCRIPT [PDF]

That's NEW APPLIED NOW.

LEARN MORE

PROPOSIFY

A simpler way to deliver winning proposals to your clients.

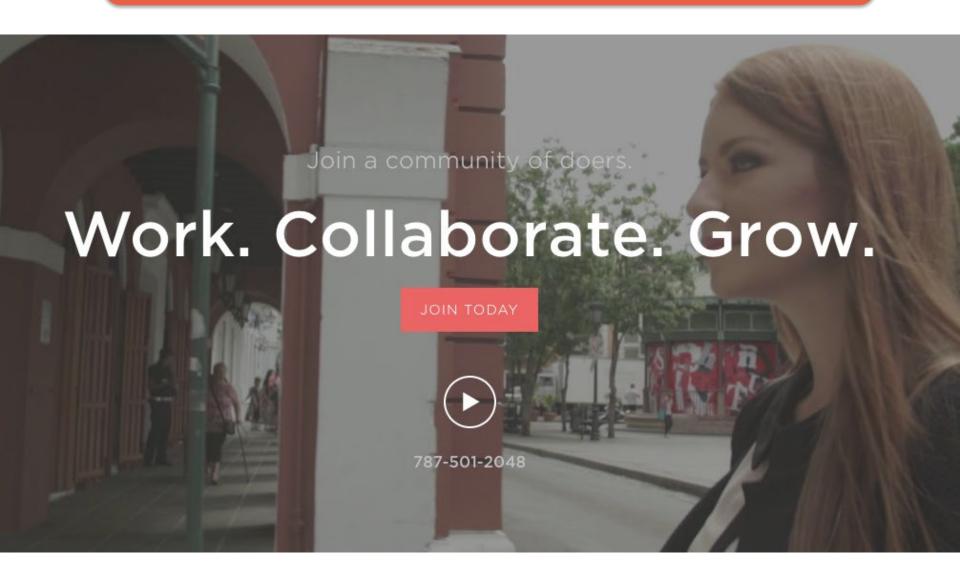
Proposify streamlines your sales process and helps you close deals faster.

START FREE TRIAL

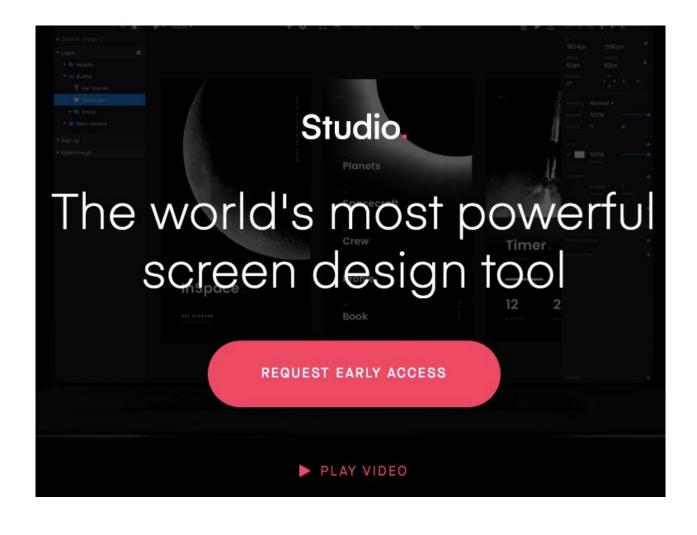
TAKE THE TOUR



PILOTO 151



STUDIO.



CTA que reducen la desconfianza

En la actualidad, la mayoría de las personas no están dispuestas a registrarse en nuevas listas de correos o rellenar formularios. Para que lo hagan, tienen que tener una motivación.

La oferta que proporciones debería ser lo suficientemente valiosa como para que dediquen parte de su tiempo a seguir tus instrucciones. Por eso, antes de empezar a optimizar tus llamadas a la acción y páginas de destino, analiza si las ofertas que presentas a los visitantes son lo suficientemente valiosas.

Además de garantizar valor, también puedes reducir la desconfianza de los visitantes, explicándoles con claridad cómo usarás su correo electrónico, cuándo recibirán noticias tuyas, por qué deberían confiar en ti (influencia en las redes sociales, insignias, etc.) y cuáles son las condiciones de cancelación, entre otra información.

MOVIEPASS

Catch the latest movies in theaters

With MoviePass there are **no blackout dates**. See a new 2D movie every day, even on opening night!

SIGN UP

DATABOX



Do you know how your business performed today?

Databox pulls all your data into one place, so you can track performance and discover insights in real-time.

Your company email GET STARTED

FREE FOREVER - NO CREDIT CARD REQUIRED

IRONMAN U

READY TO GET STARTED?

ENROLL NOW

NOT SURE YET, QUESTIONS?

FAQ

SHOPIFY

The ecommerce platform made for you

Whether you sell online, on social media, in store, or out of the trunk of your car, Shopify has you covered.

Enter your email address

Get started

Try Shopify free for 14 days. No risk, and no credit card required.

BOSTON SPORTS CLUB

Straightforward Memberships. No Hidden Fees.

Want to cancel? No problem. End your month-to-month plan anytime or your one year commitment plan after 12 months. All plans come with a 10 day money back guarantee.

MEMBERSHIP POLICIES

NINJA

See what all the coffee buzz is about.



We'll have company over and it's really like having a coffeehouse right in your home. Everybody can get the drink they want.



- Ron M.

Reviewers were provided free products for use over time and understand their comments may be used in advertising.

Shop Now