# PITCH CANVAS by Fernando Seabra

### Template para construção do Pitch Ideal

## Nome: Luís Honorio Elisabete Morais

## **Smart Inteligente**

08/03

DOR  $\Omega$ 1



AUTORIDADE



SOLUÇÃO



**MERCADO** 



07 OPORTUNIDADE \*\*



Passageiros enfrentam longas esperas e falta de entretenimento durante conexões no Aeroporto de Guarulhos.

Dificuldade de locomoção e integração entre diferentes meios de transporte.

Atendimento ineficiente e falta de informações sobre a região de Guarulhos.

Alto impacto ambiental devido ao grande volume de passageiros e operações diárias.

Conheço a dor pois

entendo a importância da integração entre setores para a eficiência e o crescimento sustentável. O projeto conta com parcerias estratégicas com a Prefeitura de Guarulhos, empresas de transporte, tecnologia e turismo, garantindo uma solução robusta e alinhada às necessidades do mercado.

■ Time que criei

Equipe composta por especialistas em gestão aeroportuária, inovação tecnológica e sustentabilidade.

Experiência em gestão de grandes fluxos de passageiros e implementação de soluções inteligentes para aeroportos.

■ O que?

03

Redução de filas e tempos de espera através da automação e inteligência

artificial.

Integração eficiente de modais de transporte, facilitando o deslocamento dos O setor é altamente competitivo, com aeroportos passageiros.

- Como?
- Criação de pacotes turísticos para passageiros em conexão, incentivando o turismo local
- Valor Agregado Implementação de soluções sustentáveis para gestão de resíduos e uso de energia renovável.

■ Tamanho

04

Aeroporto de Guarulhos movimenta milhões de passageiros nualmente, com tendência de crescimento contínuo. Setor altamente competitivo, com aeroportos internacionais investindo em inovação e experiência do usuário.

Complements

internacionais investindo constantemente em ecnologia, infraestrutura e experiência do usuário para atrair passageiros e companhias aéreas.

Concorrentes diretos incluem aeroportos como Viracopos e Galeão no Brasil, além de grandes hubs internacionais na América Latina

Modelo de Canal de Vendas

Representantes Comerciais

Dealers (concessionárias)

☐ Atacades / Distribuidores

Call-Center (telemarketing)

Marketing Digital

Equipes Próprias

☐ Venda Direta

☐ Varejo

Quero você por que:

O Aeroporto de Guarulhos é um dos maiores da América Latina, com alto fluxo de passageiros e crescente demanda por melhorias. O projeto oferece inovação, eficiência operacional e novas fontes de receita

■ Investimento

O investimento necessário é estimado em quase 50 mil reais

Percential

representando 100% do capital total. Os recursos serão aplicados en tecnologia, infraestrutura e expansão de serviços.

■ Investidores Anteriores

Já contamos com o apoio de fundos de investimento, instituições financeiras e empresas do setor de infraestrutura e logística que acreditam na proposta e viabilidade do projeto.

■ Utilização dos Recursos

25 % pro labore fundadores ₩ vandas # MKT \_\_ 25 <sub>% Dev</sub>

→ 25 \*\*\*\*\*\*

Fechamento

O projeto está pronto para a captação de investimentos e implementação imediata.

#### 05 SIM - SISTEMA INTEGRADO DE MONETIZAÇÃO Modelo de Público Modelo de Negócio Modelo de Receita **D** 928 D SanS

- ☐ B2C □ 8282C
- □ 82C2G □ 82G
- ☐ G2G ☐ 82E
- III DZC
- D APP Produte Físico
- ☐ Serviço

☐ Marketplace

☐ E-Commerce

☐ Franquias

Outros

VALIDAÇÃO

☐ Vendas One Shot

- ☐ Assinatura
- ☐ Publicidade
- Pay Per Use Comissões
- Dutros

**FASES DA STARTUP** 

MVP

STARTUP











200

CRESCIMENTO

06

INSIGHT







**PESQUISAS** 

PRÉ - STARTUP





Desenvolvido por: Fernando Seabra | www.pitchcanvas.com.br

É permitido o uso para fins não comerciais, contanto que a obra seja utilizada sem modificações e completa, e que os créditos sejam atribuídos ao autor.

