IF INFORME DE FERIA

2019

eMerge Americas

Miami 29-30 de abril de 2019

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami Este documento tiene carácter exclusivamente informativo y su contenido no $% \left\{ 1,2,...,n\right\}$ podrá ser invocado en apoyo de ninguna reclamación o recurso.

ICEX España Exportación e Inversiones no asume la responsabilidad de la información, opinión o acción basada en dicho contenido, con independencia de que haya realizado todos los esfuerzos posibles para asegur ar la exactitud de la información que contienen sus páginas.



30 de junio de 2019 Miami

Este estudio ha sido realizado por María S. Rejano Martínez

Bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

Editado por ICEX España Exportación e Inversiones, E.P.E., M.P.

NIPO: 114-19-041-8

EMERGE AMERICAS 2019

Índice

1. Perfil de la Feria	4
1.1. Ficha técnica	4
1.2. Carácter	4
1.3. Tipos de entrada	5
1.4. Visitantes	5
2. Descripción de la Feria	7
2.1. En qué consiste	7
2.2. Datos de participación	12
2.3. Presencia española	13
3. Tendencias y novedades presentadas	14
4. Valoración	17
4.1. Recomendaciones	17
5. Anexos	20
5.1. Participantes en el Expo Floor	20
5.2. Listado de start-ups participantes	24
5.3. Anexo fotográfico	27

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

IF

EMERGE AMERICAS 2019

1. Perfil de la Feria

1.1. Ficha técnica

eMerge Americas

10/15/2019 eMerge Americas

Fechas de celebración del evento 29-30 de abril de 2019

Fechas de la próxima edición 30-31 de marzo de 2020

Frecuencia, periodicidad Anual

Lugar de celebración Miami Beach Convention Center
1901 Convention Center Dr, Miami Beach, FL

33139

Horario de la feria 9:00-17:30

Precios de entrada Tech Pass: 350\$
VIP Pass: 1.495\$

Precios del espacio 34\$/sq ft1

Sectores y productos representados Emprendedores y start-ups de carácter tecnológico y negocios B2B.

1.2. Carácter

Emerge es un encuentro para nuevas ideas y aplicaciones en materia de contenidos digitales y emprendimiento. Incluye una feria comercial, conferencias, eventos de networking, sesiones de pitchs y una jornada hackathon.

Esta feria pretende reforzar el papel de la ciudad de Miami como hub tecnológico estratégico mirando hacia Latinoamérica. En buena medida, las iniciativas tecnológicas que se exhiben y

4

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

potencian en esta feria tienen que ver con sectores que tradicionalmente han tenido un gran peso en la economía de Miami, como el real estate, el sector sanitario o el financiero. Así, empresas relacionadas con el sector de Ciudades Inteligentes (Smart Cities), alcaldías y agencias estatales relacionadas con la gestión de servicios públicos acuden a eMerge para conocer innovaciones en el mundo digital y otras tecnologías aplicables, y establecer nuevas relaciones en áreas de cooperación. También start-ups del ámbito e-health o Fintech.

1.3. Tipos de entrada

La organización ofrece las siguientes acreditaciones:

- Welcome Reception (115\$): ofrece la oportunidad de asistir a un evento de networking que se celebra la noche anterior al comienzo de la feria.
- Tech Pass (350\$): permite a la entrada a las conferencias que tienen lugar en el escenario principal, espacio de exhibiciones (incluyendo el escenario Launchpad, Texpert, Facebook Workshops y Start-ups Showcase) y charlas secundarias según temas eGOV/WIT2.
- VIP Pass (1.495\$): además del acceso que proporciona el Tech Pass, permite el acceso a la sala VIP (donde se ofrecen charlas en formato más reducido), Welcome Reception, 100 Open

¹ La equivalencia a metros cuadrados sería de 365\$/mz. Exigen un mínimo de 9,3 mz (100 sqft). Por cada 100 sqft de suelo contratado contratado en contratado

Start-ups3 y acceso prioritario a los eventos de networking.

Existen un par de accesos complementarios a los anteriores:

- eGOV: este pase se consigue, únicamente, mediante invitación por parte de la organización de eMerge.
- Startup: hay que solicitarlo con antelación ya que requiere aprobación por parte de la organización.

1.4. Visitantes

La organización de la feria indica en su web que esta edición ha contado con la asistencia de más de 16.000 personas de más de 40 países diferentes. Se han registrado más de 400 compañías, dentro de las cuales en torno a un 50% son start-ups. Un 74% de la participación responde al nivel de dirección y gestión de empresas4.

- eGOV hace referencia a temas que involucran a líderes del sector privado y gobiernos con el objetivo de mejorar las ciudades; mientras WIT hace referencia a "Women, Innovation & Technology".
- Formato que pone en contacto a start-ups con inversores.
- 4 La presencia del nivel directivo ha aumentado notablemente, en 2018 el porcentaje de participación fue del 56%.

5

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

Estas cifras reflejan el cambio de orientación que a lo largo de estos años ha experimentado la feria. Si antes el expo floor tendía a estar orientado hacia grandes corporaciones, hoy en día la apuesta de eMerge es por las start-ups. Generalmente, las start-ups están compuestas por un número de limitado de personal que, además, suele coincidir con los socios de la misma; de ahí, que el nivel de dirección presente en la feria sea tan elevado.

6

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

IF

EMERGE AMERICAS 2019

2. Descripción de la Feria

2.1. En qué consiste

eMerge Americas es un evento de tecnología que se define como una conferencia de nivel internacional centrada en tres ejes fundamentales:

- "Conectar": es un encuentro para inversores y empresas variadas, de diversa importancia, para fomentar sinergias y apoyos a la innovación, creando una red clave de networking,
- \bullet "Descubrir algo nuevo": mediante sus espacios de exposición y áreas de start-ups.
- "Inspirarse": gracias a una programación de conferencias y de "keynotes" con expertos de diferentes ámbitos del mundo tecnológico.

El espacio de exposición (Expo Floor) contiene varias zonas dedicadas a stands, escenarios para conferencias, presentaciones, concursos de pitching, y zonas dedicadas a la exposición de las start-ups. En la ilustración_1 se puede observar cómo se organizan las distintas zonas.

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

Ilustración 1. Planimetría de las actividades. Fuente: web de eMerge.

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami EMERGE AMERICAS 2019

IF

Las actividades y áreas que componen este evento son:

Expo Floor

En el espacio de exhibiciones están representados las start-ups, patrocinadores y espacios con personalidad propia dentro de la feria (como el Main Stage o el Texpert Stage).

En esta edición ha sido muy escasa la presencia de stands de países. Chile contó con stand oficial, así como Argentina, con un espacio entendido como punto de encuentro de las empresas del país.

eMerge Main Stage

Escenario principal en el que se organizan las conferencias principales y las sesiones de los "keynotes". Las conferencias catalogadas como "keynotes" han tenido, en general, su aforo completo. El resto de las sesiones que han tenido lugar en el Main Stage no han contado con el aforo completo debido a que, simultáneamente, se ofrecían otras conferencias o sesiones; sin embargo, el nivel de los ponentes y participantes ha sido elevado ya que son líderes del sector o personalidades que han llevado acabo innovaciones disruptivas en su sector.

eGOV

Las actividades encuadradas en el ciclo eGov tuvieron lugar durante la primera jornada. Este programa pretende ser una plataforma de difusión de las últimas tendencias en innovación que relacionan ciudades y tecnología, el futuro del liderazgo y el fomento del espíritu empresarial En las diferentes conferencias y mesas redondas participaron personalidades de distintas administraciones gubernamentales y expertos en urbanismo y desarrollo integral de las ciudades. Los conferenciantes provenían en su mayoría de varios puntos de los Estados Unidos y hubo una gran presencia de profesionales de América Latina. A lo largo de todas ellas se plantea cómo el uso de la tecnología puede mejorar el funcionamiento de las ciudades y el bienestar de los ciudadanos.

WIT

WIT significa "Women, Innovation and Technology". Se trata de una serie de conferencias en las que las protagonistas son mujeres del mundo tecnológico. Es una representación de mujeres emprendedoras y/o que cuentan con grandes influencias en el entorno de las start-ups y nuevas tecnologías.

Launchpad

Escenario informal localizado en el centro del Expo Floor donde empresas y emprendedores exponen sus últimas innovaciones, productos o servicios para el gran público y potenciales

9

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

 \mathbf{IF}

inversores. También, en esta área se organizan las presentaciones o pitchs de las start-ups finalistas.

Texpert

Escenario en el que se entrevistaron a varios expertos en estas industrias y con la participación del público se mantuvieron varias rondas de preguntas, y conversaciones sobre los últimos avances y novedades presentadas en la feria. Algunas presentaciones son tipo "Casos prácticos", y son en buena medida muy interactivas, ofrecen una especial oportunidad para entablar nuevos contactos.

Startup Showcase

Espacio en el Expo Floor que alberga a start-ups y emprendedores procedentes de proyectos universitarios o con empresas en periodo de crecimiento. En esta edición 2019 han participado 106 start-ups procedentes de Estados Unidos, Latinoamérica y Europa. Estos showcases estaban organizados en tres modalidades: Late-Stage, Early-Stage y University-Stage.

Los requisitos exigidos según la modalidad son:

University Stage:

- Estudiantes o graduados recientemente (máximo 2 años)
- · Admisible cualquier universidad
- Producto Viable Mínimo (MVP) producido
- Ingresos mínimos o inexistentes
- · Transcurso inferior a un año desde la fundación

Early Stage:

- Producto Viable Mínimo (MVP) producido y Prueba de Concepto (PoC) establecida
- Mínimo 2 empleados a tiempo completo
- Clientes que pagan (no hace falta que el flujo de caja sea positivo)
- Transcurso inferior a 3 años desde la fundación
- No más de 500.000\$ recaudados en inversión "angel" o "seed"

Late Stage:

• Producto Viable Mínimo (MVP) producido y Prueba de Concepto (PoC) establecida

10

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

- Ingresos consistentes (flujo de caja positivo o casi positivo)
- Equipo de gestión y dirección en el lugar de trabajo
- En fase de crecimiento
- No más de 5 millones \$ recaudados en inversión

El concurso de pitches se celebró como evento de conclusión de la feria y la start-up galardonada con el premio de 100.000 \$ fue KnoNap.

Hackathon

Organizado junto con la empresa Wyncode Academy, consiste en 12 horas de competición en las que ingenieros de software y diseñadores de producto compiten por conseguir un premio de 10.000\$ y conseguir conocer a Bill McDermott (CEO de la empresa SAP)

El Hackathon tuvo lugar el sábado, 27 de abril en el Miami Beach Convention Center y estuvo patrocinado por Ultimate Software, Ford y GE.

Inicialmente, se inscribieron 215 personas para poder participar. Este año, se planteó un "desafío previo" en el que cada persona registrada tenía que superar una serie de pruebas para asegurar que al concurso lleguen desarrolladores de alta capacitación. Tras estas pruebas el número de personas acreditadas para participar fueron 138.

De los 138 participantes, las estadísticas son:

- Agentes independientes: 53
- Empresas: 85

Perfil de los participantes, según sector:

- Desarrolladores: 116
- Diseñadores de producto: 16

De los cuales, la clasificación según sexo:

- Femenino: 22
- Masculino: 116

La empresa ganadora del hackathon fue Silver Eagle.

11

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

100 Open Startups

Es una herramienta que ayuda a conectar a inversores con start-ups para compartir conocimiento, co-crear soluciones y hacer negocios. Está desarrollado en formato de "cita rápida" pues se trata de establecer encuentros de 20 minutos cara a cara. En el interior del centro de convenciones se habilita una zona con mesas (a modo cafetería) para que inversores y start-ups puedan intercambiar impresiones sobre sus productos y servicios. Para poder tener acceso a la citada herramienta, es necesario hacer un registro previo.

VIP Lounge

Aquellas personas que hayan adquirido el tipo de entrada VIP tienen acceso al VIP Lounge donde se facilitan los encuentros de networking en formato happy hour.

VIP Unplagged

Dentro del VIP Lounge ciertos ponentes ofrecen sesiones en tamaño más reducido y con la posibilidad de interactuar con los asistentes (es necesario tener entrada VIP).

Facebook Workshops

Personas que compiten sin vinculación a ninguna empresa.

En el stand de Facebook se organizan sesiones orientadas a los propietarios de pequeñas empresas, emprendedores y grupos de comunidades dispuestos a utilizar la tecnología para hacer crecer sus negocios.

2.2. Datos de participación

La información sobre la participación se ha sacado de la web oficial de eMerge Americas

• Número de asistentes: 16.000

• Países: +40

· Compañías: +400

· Presencia del nivel directivo y de gestión: 74%

· Conferenciantes y oradores: 183

• Expositores: 2746

6 Esta cifra incluye a las start-ups representadas en el Start-up Showcase (un total de 106)

12

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

IF

EMERGE AMERICAS 2019

2.3. Presencia española

En esta sexta edición de eMerge no se ha contado con una participación oficial por parte de ICEX. Durante dos años (2015 y 2016) hubo presencia como expositor con stand de España. Esta participación estuvo coordinada por la Oficina Comercial de España en Los Ángeles (2015) y en Miami (2016). En el año 2016, tuvimos la presencia oficial de catorce empresas españolas y un stand de carácter informativo y punto de encuentro para nuestras empresas.

No obstante, este año, como en años anteriores, personal de esta Oficina Comercial, estuvo visitando la feria.

En esta edición, la única empresa española de servicios al consumidor que ha asistido como expositora ha sido la sevillana Wellness Telecom, a través de su socio local Adistec. Wellness Telecom se dedica a la ciberseguridad, big data y análisis, y comunicaciones; a través del IoT desarrollan soluciones para las Smart Cities. El CEO de la empresa transmitió su satisfacción, ya que el networking que había desarrollado durante las jornadas había superado sus expectativas.

Además, este año tuvo una implicación destacada en la feria The Venture City, organización que potencia a start-ups disruptivas y con potencial internacional. Para ello les ofrece tutoría, formación y apoyo financiero para acelerar el proyecto en todas sus fases. Con sede en Miami y Madrid es un puente entre ambos continentes para las start-ups con alto potencial de desarrollo.

The Venture City está apostando por convertir a Miami en un hub de emprendimiento tecnológico. De ahí su implicación en eMerge, donde organizó diferentes actividades, entre otras:

 Measuring the Health of your Startup, workshop para enseñar a los socios fundadores a tomar decisiones basadas en datos y aprender a mejorar los mismos. Fue una actividad exclusiva para las start-ups del eMrge Startup Showcase. • Charla sobre diversidad e inclusión en el escenario Textpert a cargo de Mónica Simó Black.

7 https://emergeamericas.com/startup-showcase.

13

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

10/15/2019

3. Tendencias y novedades presentadas

Durante los 2 días que duró la feria, los visitantes y participantes pudieron asistir a un gran número de conferencias, charlas, pitchings, entregas de premios, etc.

En Sala principal de conferencias se organizaron los "Keynotes", contando en esta edición con las intervenciones de conocidos oradores como José Ramón Valente (ministro de economía y desarrollo de Chile), Imogen Heap (cantautora y productora musical británica), Bill McDermott (CEO de SAP), Jean Case (escritora y CEO de Case Foundation) y Armando Christian Pérez, alias Pitbull (músico y emprendedor).

Todos ellos participaron en conferencias de diversos temas relacionados con la tecnología y el universo startup. Los principales temas tratados tienen mucha relación con el ecosistema del futuro de la innovación en América Latina, y también se han realizado interesantes análisis sobre sectores de actualidad como son la Robótica, la Inteligencia Artificial, los nuevos sistemas de seguridad en las guerras cibernéticas, y las Criptomonedas.

Sobre las conferencias y ponentes de este año, destacamos:

En el eMerge Main Stage:

- The future of IoT (el futuro del internet de las cosas): el correcto entendimiento del IoT genera
 una gran cantidad de datos de manera que las empresas pueden analizar hacia dónde deben
 encaminar sus estrategias de futuro. Scott Kelly (Hitachi Vantara) y Ray o'Farrell (VMware)
 discutieron cómo el IoT va a dar formar a la manera de hacer negocios durante los próximos 5
 años.
- Put a lid on blockchain hype, Let's get real (controlar el blockhain, seamos realistas): el blockchain ha creado una barrera entre los soñadores y pragmáticos, negocios y tecnología, es un tema controvertido que ha llegado a todos los rincones del mundo. Alex Nascimiento (UCLA Blockchain Lab), Ana Arisawa (TradeLens) y Karlene Cousins (FIU Business) responderán a preguntas como: ¿el blockchain ha estado avanzando silenciosamente o ha reinado la

especulación? o ¿es el blockchain sostenible a largo plazo?

· 'Sequence Me!' How Genomics Changes Everything for Cancer Patients (¡Secuénciame!,

Cómo la genómica lo cambia todo para los pacientes con cáncer): Bryce Olson (director de marketing de Intel) estaba batallando contra el cáncer y el tratamiento al que se sometía era el

14

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

estándar que aplicaban a todos los pacientes con esta enfermedad. Su vida cambió cuando, junto con un equipo de ingenieros, comenzó a secuenciar los datos de la cadena de su ADN para encontrar cuál era el remedio que mejor se adecuaba a la enfermedad. Así, se convirtió en un paciente pionero de la Medicina Personalizada 2.0.

En el eGOV Stage:

- Governing Innovation: promoting technology, efficiency & sutainability (la innovación desde los organismos de gobierno: promoviendo la tecnología, eficiencia y sostenibilidad): un panel, a modo de mesa redonda en la que se abordó cómo los gobiernos deben desarrollar el sector inmobiliario en sintonía con un desarrollo infraestructural urbano basado en la inteligencia tecnológica aprovechando las nuevas oportunidades como la seguridad blockchain, geotecnología, inteligencia artificial y el diseño "verde" (ecología y sotenibilidad en infraestructuras y edificios).
- Odense: The transformation of a traditional industrial town to the global cobots capital (transformación de la ciudad industrial de Odense en la capital mundial de la robótica): Peter Rahbaek (alcalde de la ciudad danesa de Odense) habló sobre cómo, en menos de una década, la ciudad pasó de afrontar una grave crisis de desempleo a ser una ciudad puntera en el ámbito de la robótica internacional. Peter sostuvo que, la disrupción en cuanto a la manera de entender los roles de las autoridades locales, supusieron el punto de inflexión de la ciudad.

En el WIT Stage:

- How technology is transforming the practice of mindfulness (cómo la tecnología está transformando la práctica del mindfulness): dos conceptos que son aparentemente contrarios se han ido retroalimentando para mejorar el bienestar de las personas. Los dispositivos electrónicos son capaces de detectar síntomas con mayor antelación que las personas; por este motivo, cuando los niveles de estrés aumentan, pueden enviar señales a softwares instalados en un Smartphone que nos avisan e invitan a tomar conciencia de uno mismo y a gestionar las emociones.
- Be fearless (No tengas miedo): la escritora del libro y copropietaria del fondo Revolution,
 Jean Case, presentó su libro en el que da consejos a emprendedores tecnológicos que están dispuestos a desarrollar servicios capaces de transformar el mundo.

La organización de la feria analiza el ecosistema de emprendimiento del Sur de la Florida y, según sus datos, es destacable reseñar que el 45% de las compañías que reciben financiación de inversores locales son las de software. Dentro de estas empresas, los proyectos más activos son

15

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

⁸ Colaborative Robots.

IF

EMERGE AMERICAS 2019

los de health-tech, resultando en un 23% los acuerdos realizados en el Sur de Florida durante

La vertical de las inversiones más activa del sur de Florida responde al sector fintech, recibiendo estas start-ups un 18% de la financiación. Este dato hace referencia a que las start-ups de este sector lideran un seguimiento continuado de sus financiaciones (desde la formación de la idea y capital semilla para la fase premercado, hasta las series de inversiones C y la fase de crecimiento).

Finalmente, el sector que está experimentando un mayor crecimiento, en el sur de Florida, es el de la Inteligencia Artificial y Big Data. La tendencia apunta hacia la recopilación de datos para gestionarlos de forma eficiente y elaborar predicciones fiables.

Aunque no estén mencionadas en las cifras anteriores, hay que destacar a las empresas tecnológicas vinculadas con la educación, marketing, inmobiliaria y logística como sectores $\,$ reconocidos con presencia en el evento.

16

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

4. Valoración

eMERGE AMERICAS busca presentar a Miami como un hub tecnológico del continente americano. Para ello, cuenta con un gran apoyo de instituciones y organismos públicos y de la ciudad de Miami.

La idea que surge detrás del impulso público y privado a esta feria es la de ubicar a la ciudad de Miami en una situación privilegiada como punto de encuentro entre los polos tecnológicos presentes en Latinoamérica, Europa y Estados Unidos.

Así eMERGE AMERICAS pretende convertirse en un punto de encuentro, cada vez más ineludible, para todas las empresas que deseen crecer y expandirse, con el objetivo puesto en estas regiones.

A pesar de la valoración positiva de los participantes, sigue siendo una feria de tamaño menor y muy local, si la comparamos con otros eventos similares de este tipo como puede ser Collision o el South by Southwest. La mayoría de los expositores son instituciones y start-ups y el público asistente de naturaleza muy variada, más centrado en el B2C. No obstante, se ha visto en las últimas ediciones un esfuerzo por contar con la participación de potenciales inversores que atienden fundamentalmente a los diferentes eventos que la feria organiza para las start-ups que inscriben. Cabe espera por ello que su atractivo crezca y la sitúe como una de las ferias de referencia en este ámbito como punto de encuentro para empresas de Latinoamérica, Florida y la totalidad de Estados Unidos.

4.1. Recomendaciones

La participación en esta feria puede resultar especialmente interesante para start-ups que busquen penetrar el mercado americano y encontrar inversores. Al igual que en otras ferias de este sector, es fundamental que las empresas participantes estén preparadas y que utilicen todas las herramientas que la feria ofrece. En particular, es recomendable la participación en los showcases de las start-ups ya que los beneficios son:

• Atención prioritaria por parte de la organización.

17

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

- · Localización en espacios clave dentro del espacio de exposiciones.
- Promoción en redes sociales y medios de comunicación.
- \bullet Eventos de networking (antes, durante y al finalizar la feria).
- · Contacto con inversores.
- Posibilidad de encontrar potenciales socios y clientes.

Aquellas start-ups interesadas en exhibir sus productos o servicios en la próxima edición de eMerge deben tener en cuenta los siguientes criterios de elegibilidad:

- · Compañías proveedoras de productos/servicios que sean:
 - Innovaciones
 - o Software
 - o Hardware
 - o Dispositivos móviles
 - o Aplicaciones en línea
- En los sectores:
 - o Salud
 - o Medios y entretenimiento
 - o Finanzas
 - o Educación
 - o Gobierno/Smart Cities
 - o Logística
 - o Hospitalidad y viajes
 - o Cyberseguridad
 - o Big Data
 - o Inteligencia Artificial
 - o Blockchain
- Preferiblemente en las industrias:
 - o Biotecnología
 - o Tecnologías limpias
 - o Ordenadores y periféricos
 - o Educación
 - o FinTech
 - o Gaming
 - o HealthTech
 - o Internet/Servicios en línea
 - o Medios y entretenimiento
 - o Móviles
 - o Nanotecnología

18

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

El proceso para poder optar a exhibir se hace vía online a través de la web de la organización₉.

Los documentos requeridos son:

- Resumen ejecutivo
- Pitch (discurso de lanzamiento del producto/servicio)
- · Cuentas financieras

 $\label{eq:constraint} A \mbox{dicionalmente, se pueden incluir v\'ideos, avales de los inversores, planes de negocio...}$

Normalmente, la fecha límite de entrega de los siguientes documentos oscila en torno a los dos meses antes de la celebración de la feria.

Para la edición 2019, la fecha de cierre de solicitudes concluyó el 8 de febrero de 2019 y las compañías seleccionadas fueron publicadas el 22 de Febrero de 2019

https://gust.com/organizations/emerge-americas-2019

19

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

IF

EMERGE AMERICAS 2019

5. Anexos

5.1. Participantes en el Expo Floor

En el espacio de exhibiciones estuvieron representadas:

100 Open Startups AT&T Bureau Works

360VR Technology Ateliware Software Capptu

4A Labs LLC Atlantic Broadband CareerSource South Florida

7 waves Babson College

CDW

Accu Tech Badger Meter

CenturyLink

ACT House Baker McKenzie

Chargello

Adistec Bank of America

Chattigo

Baquero Translations

eMerge Americas 10/15/2019

Cheetah Data Systems, AIKNOW Biao

Inc.

Alacarte Bilzin Sumberg Cherry Bekaert LLP

AndesVolt Bioverse Labs CINCO Engineering

Antibiotic Adjuvant BitFinance, PBC. Cisco 1201

Apollo Bank Blankit Citibank

Arist Boatrax Inc. Citrix

A-ROD CORP Founding BRG-Sonte City of Coral Gables

Broward College ARVISL Future, INC

> 20 Oficina Económica y Comercial de la

Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

City of Doral Florida Funders EisnerAmper LLP

City of Miami eMerge Main Stage FlowerMarket.com

City of Miami Beach eMerge VIP Lounge Flowsense SS

Claro Enterprise Solutions En El Ojo Films Ford

CNBC Endeavor Miami Forsee

FPL CodeArt Enterprise Florida

FREEBEE EPICA SS25 Compasscomm.net Inc.

CONCIERGEpad ePlus Technology Freeing Returns, Inc

Consolhub Ernst & Young U.S. LLP Gaming Frog SS16

Constant Technologies eSentire GE

Constellation Eventtia Washington George

University

GoGig

Creator Connect EveryMundo

Custodian Exhibia

Cyxtera Technologies Inc. Explority

CyxteraCon Info Express Travel US

Datawifi.co Facebook

Deep Instinct Fiber Mountain

Digital Realty Finnet

Dindin FIU

Eaton FleetFare, LLC Google Cloud

Gopanza

GovLia

GrayRobinson, P.A.

Greater Miami Chamber of

Commerce

Greater Miami Convention

& Visitors Bureau

Greenberg Traurig

10/15/2019 eMerge Americas

Eclipse Group USA Flex Interativa Greenspoon Marder

EduSynch Flix Translations

E-Health Now FloraVina GURU Financial

Hello Trainer

21 Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

HITT Contracting KPMG Miami Waterkeeper

Hotwire Communications Kwema Miami-Dade County

HOTWIRE La Pieza Microsoft

COMMUNICATIONS

LaunchPad Milo Credit

Liquid Carrot

IBSS Consulting

Leasecake Minha Visita

Mission305

Misstudy

IDB Lab

Igloo

ImagineX SAS

LOU Mitto SS34

L'Oreal

Infiltron Software Suite

Lu Events MondoDX

INFINERA

Lucyd MPI Narada

iNK Digital Networking

Lula M-Size Me

Instant Teams

Magic Leap Mycoop Technologies Inc.

Intermedia Touch

Mastercard Nanochon

JM Studios

MBAF CPAs and Advisors NEORIS

Kangowrite, LLC

MBDA NFTE

Karbook

KIND

MDO Partners Nineteenth Amendment

Karma Pulse

Medina Capital Founding Novatics SS314

Kaufman Rossin

Megaport NRG

22

Kawa Capital Management

Mi Padrino Nub8

Kidopi - Solutions in

Medical Informatics Miami Dade Beacon NUBIX

Council

Nukondo

Miami Dade College Nutanix

Knight Foundation

Ivuldi

Startup.Miami Herald Founding

Oh Snap! Earring Backs

KnoNap Miami International Airport

Oficina Económica y Comercial de la

Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

Okta SafeTalpa Synapse

SAP Ominize

Omnicoach Securitas

ONE12th SendGrid Texpert Stage

OutPLEX Settleitsoft, Inc. The Hackett Group

Parabolt Simple Puppy The LAB Miami

Path Optical Systems, Inc. Singularity Sciences

PCM The Thumb Fighter LLC Sintecsys

Pegasus Tech Solutions Sirius

Piller Power Systems Inc. SkyPlanner TiendAPP

Plei, Inc. SocialPubli T-Mobile

PLNIFY SocialReacher

PluriCell Biotech SOSAFE

PNC Bank SoundBite

Privsee SoyMacho.com

ProChile Spaces

ProSys, Inc. STACK Infastructure

PwCStargazer

QIG

QuadMinds

Quick Bites

Residnt

Round Pegs

Startupbootcamp Digital

Health Miami

Stealth Simulation

SunVessel Corp.

Swap

syGlass

23

Tech Lauderdale

Teneo

THE PERFECT SHIPPING

Thinking Heads

T-Mobile Tech Experience

Topclass

Trane

Travail

TruChat by TruVisibility

Twitter

Ubivis

Ultimate Software

Unicorn Toys and Games

Unified Technologies

Unima

University of Miami

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

eMerge Americas

University of South Florida VMWare | Carahsoft Xendoo

U-Wash Vozy Xennial Digital

Vendy VR/AR Association Yaydoo

Venture Hive Wenjoy Young Teachers, Inc.

Vertiv WeWork Yu-Track

ViewN Winthrop Zadara Storage Inc.

Virtual Bird Work2Live Zayo

Visa Latin America Wyncode Academy

5.2. Listado de start-ups participantes

University Startups

AndesVolt
 La Pieza
 PluriCell Biotech
 Arist
 Liquid Carrot
 SafeTalpa
 Blankit
 M-Size Me
 SoundBite

• Custodian • Nanochon • Stealth Simulation

Family ProudNUBIXTravailKarbookOh Snap!, EarringU-Wash

• KnoNap Backs

Early Stage Startups

•360VR
 •Biao
 •EduSynch
 •Explority
 •ACT House •Boatrax Inc.
 •Flex Interativa
 •Dominick's Startup
 •CINCO
 •FloraVina
 •Alacarte
 Engineering
 •Freeing Returns,

Antibiotic Adjuvant
 Compasscomm.ne
 ARVISL Future,
 Inc.
 Gaming Frog
 Consolhub
 Gopanza
 Bansen Labs
 Creator Connect
 GovLia

• Belle • Datawifi.co • GURU Financial

24 Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

IF

 Nineteenth · Hello Trainer · Statusphere Inc. • IBSS Consulting • The Perfect Amendment • ImagineX SAS • Nub8 Shipping • Infiltron Software Nukondo TiendAPP Omnicoach Vendy Suite • iNK Digital · Onko Solutions • ViewN

Networking • Plei, Inc. • Virtual Bird

eMerge Americas

- JM Studios
- · Kangowrite, LLC
- LOU
- Mi Padrino
- Milo Credit
- Misstudy
- Mitto

- Mycoop

Technologies Inc.

• Simple Puppy

• PLNIFY

• Privsee

Quick Bites

· Settleitsoft, Inc.

- Stargazer
- Sciences
- SocialReacher
- Singularity

- Vozy
- Wenjoy
- Work2Live
- Xennial Digital
- Yaydoo
- · Young Teachers,
 - Inc.
- Yu-Track

Final Stage Startups

- Aeriu
- CONCIERGEpad
- E-Health Now
- Eclipse Group USA
- EPICA
- EveryMundo
- Exhibia
- Flowsense
- GoGig
- Kidopi Solutions in Medical Informatics
- Kwema
- Leasecake
- Lula
- Residnt
- Sintecsys
- SocialPubli

25

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

EMERGE AMERICAS 2019

- SOSAFE
- SoyMacho.com
- Swap
- Unicorn Toys and Games
- Unima

26

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

IF

EMERGE AMERICAS 2019

5.3. Anexo fotográfico

27

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Miami

Page 28

Si desea conocer todos los servicios que ofrece ICEX España Exportación e Inversiones para impulsar la internacionalización de su empresa contacte con:

Ventana Global

informacion@icex.es

www.icex.es