

1. Departamento : CIENCIAS EMPRESARIALES

2. Nombres y Apellidos : Rafael Martel Acosta

3. Tiempo de trabajo en la USAT : 04 años

4. Principal dedicación durante el año 2013: (Coloque en porcentajes)

- | | | |
|--|-----|----------|
| • Docencia | 60% | |
| • Gestión administrativa | | |
| • Tutoría | 10% | |
| • Investigación | | |
| • Asesoría de tesis (especifique número) | 30% | 25 tesis |
| • Otros | | |

5. ¿Está satisfecho con su principal dedicación actual?

Sí No

6. ¿Se ve a Ud., mismo dentro de 5 años, aun en la USAT?

Sí No

7. ¿Cuál desearía que sea su principal dedicación entonces?:

- Docencia
- Gestión administrativa
- Tutoría
- Investigación
- Asesoría de tesis
- Otros

8. Autoevaluación: Posibles preguntas y otras que el profesor formule para autoevaluarse adecuadamente (¿Cómo estoy como Profesor dentro de mi Escuela?, ¿Cómo contribuyo con mi trabajo a la misión de mi Escuela?, ¿Que me falta? ¿Me preocupo por ser mejor profesor cada día?; ¿Vivo la axiología de la USAT con metas concretas?; ¿Qué virtud me distingue de los demás profesores?).

Personalmente me siento muy contento en la escuela donde trabajo (Administración de empresas), me gusta interactuar con los estudiantes de muchas formas.

Considero que contribuyo brindando todo mi tiempo posible a los estudiantes que lo requieran, a mis colegas que lo necesiten y a los padres de familia que también lo requieran.

Falta aún por mejorar muchos aspectos definitivamente, la especialización del idioma inglés, lograr algún curso fuera del país, definir donde seguir el Doctorado, entre otras cosas más.

Además considero que una de las mejores virtudes en mi trabajo es la atención personalizada que tengo con los estudiantes que necesitan de alguna u otra forma ser tutorados.

9. ¿Qué voy hacer? (Docencia, Investigación, Extensión Universitaria, Formación, Desarrollo Personal Profesional...etc.). (Responder y plantearse objetivos).

- Afianzar la docencia a través de búsqueda de nueva bibliografía especializada, también con material en inglés respecto a los temas que involucran los cursos que desarrollo.
- Concluir con el cuaderno de trabajo del curso de Mercadotecnia de servicios.
- Consolidar las investigaciones dentro de mi grupo de asesorados y publicar las mejores investigaciones.
- Planificar una visita de carácter social con un grupo de estudiantes para llevar ayuda a alguna comunidad que así lo requiera.
- Proponer el desarrollo de un curso virtual para el Diplomado de Marketing y Ventas de la escuela, el curso a proponer es Mercadotecnia de servicios para el sector financiero.
- Participar en seminarios, congresos, cursos, etc. de acuerdo a la especialidad.
- Consolidar el área de Tutoría al estudiante como una de las principales fortalezas de la escuela.

10. ¿Cómo lo voy a conseguir? (Describir las actividades con fechas que realizará para el logro de sus objetivos).

- Concluir con el cuaderno de trabajo – diciembre 2014
- Revisión y presentación de investigaciones – diciembre 2014
- Actividad social – julio 2014
- Presentación de la propuesta del curso virtual – marzo 2014

11. Avances y seguimiento de PDP, cada 03 meses (Dificultades y logros). (Con evidencias concretas y fechas).

Firma Profesor

Firma Director de Departamento