**B.4 Programas de los Cursos.**

|  |  |
| --- | --- |
| Formulario Nº | B–4 |

CURSO : **Economía e Instituciones**

TRADUCCIÓN :

CÓDIGO :

CRÉDITOS :

HORAS TOTALES :

CRONOLÓGICAS

CARÁCTER : (obligatorio)

RÉGIMEN : (semestral)

CALIFICACIÓN : nota (calificación de 1.0 a 7.0)

**I.DESCRIPCIÓN**

Este curso ofrecerá una introducción al estudio de las instituciones en las ciencias sociales. La idea matriz que guía el curso es entender el contexto dentro del cual se desarrollan las interacciones humanas. El foco estará en el origen, la persistencia y los efectos de distintas instituciones económicas, políticas y sociales, incluyendo costumbres y normas sociales. Para ello se va a aplicar el marco de análisis de la teoría económica, a la vez que se van a considerar seriamente los procesos históricos.

**II.OBJETIVOS**

El curso busca analizar los fenómenos de interacción social a partir del comportamiento individual. Para ello, y a nivel específico, se estudiarán y evaluarán diferentes argumentos sobre los orígenes y efectos de distintos tipos de arreglos institucionales.

Como objetivo complementario se busca el desarrollo por parte de los alumnos de habilidades de análisis crítico de artículos académicos.

**III.METODOLOGÍA:**

La organización del curso será en formato de clase lectiva y se espera la participación de los alumnos en las clases. El curso será intensivo en lecturas. Se espera que los alumnos completen las lecturas requeridas antes de las clases de forma de poder participar en la discusión.

**IV.EVALUACIÓN:**

Este curso tendrá un examen final presencial que se llevará a cabo en una fecha por confirmar.

Por otra parte, se han planificado evaluaciones semanales a lo largo del semestre. En las primeras 3 semanas los estudiantes deberán entregar un mini ensayo sobre un tema que se les planteará y que estará relacionado a las lecturas correspondientes a estas clases. En las semanas siguientes los estudiantes escribirán informes individuales sobre alguna(s) de las lecturas correspondientes a las clases respectivas. El formato de los informes será discutido oportunamente.

Los ensayos / informes deberán ser entregados antes del inicio de cada clase; los ensayos entregados tarde no serán aceptados. Para el desarrollo de competencias en las habilidades asociadas con este curso se espera que sus trabajos sean individuales. En principio, el uso de herramientas de IA generativa está prohibido. Pero, en la medida que estas herramientas pueden orientar nuestra exploración de los temas del curso, vamos a experimentar con su uso en algunos contextos particulares.

En total habrá 11 de estas evaluaciones, y la nota final del curso se calculará como:

NF = 0,4 x (Examen final) + 0,6 x (Evaluaciones semanales)

**V.CONTENIDOS**

Los contenidos del curso a lo largo del semestre se encuentran en el cuadro que sigue a continuación.

|  |  |
| --- | --- |
| Sesión No. | Temas/Lecturas obligatorias |
| 1. Economía e Instituciones: Introducción y temas metodológicos | North (1991); Weingast (1997) |
| 2. Instituciones, costos de transacción y derechos de propiedad | Coase (1937, 1960); Williamson (1983); North (1990) |
| 3. Normas sociales e Instituciones: experimentos y narrativas analíticas | Henrich et al. (2001); Mackie (1996); Efferson et al. (2015) |
| 4. Instituciones y Complejidad: Acción humana y diseño humano | Radford (1945); Hayek (1945); Schelling (1971); Sugden (1989) |
| 5. Acción colectiva, cooperación e instituciones | Hardin (1968); Ostrom (1990): 1; Demsetz (1967); Olson (1965): 1,2,6 |
| 6. Instituciones y el problema del desarrollo económico | Acemoglu, Johnson & Robinson (2001); Glaeser et al. (2004); La Porta et al. (1998) |
| 7. Instituciones y capacidad del estado | Besley & Persson (2014); Acemoglu, Moscona & Robinson (2016); Olson (1993); Acemoglu & Robinson (2019) |
| 8. Instituciones y cultura | Tabellini (2008); Lowes et al. (2017); Greif (1993); Gorodnichenko & Roland (2017); Bau (2021) |
| 9. Instituciones, cultura y capital social | Fisman & Miguel (2007); Guiso, Sapienza & Zingales (2006); Satyanath, Voigtländer & Voth (2017) |
| 10. Persistencia institucional y cultura | Dell (2010); Nunn & Wantchekon (2011); Voigtländer & Voth (2012); Alesina, Giuliano & Nunn (2013) |
| 11. Persistencia y cambio institucional | Roland (2004); Grosjean (2014); Lowes & Montero (2019); Acemolgu & Robinson (2000); Kuran (1991) |
| 12. Instituciones, ideas e historia económica: el problema del desarrollo económico II | North & Weingast (1989); Clark (2007): 1; Mokyr (2007, 2008); Greif & Iyigun (2013) |

**VI.BIBLIOGRAFÍA:**

La lista de lecturas que se presenta a continuación es una lista preliminar que podría estar sujeta a modificaciones. Las lecturas “recomendadas” estas están indicadas con un “+”.

**1. Economía e instituciones: Introducción y temas metodológicos**

D.C. North (1991), “Institutions,” Journal of Economic Perspectives 5 (1), pp. 97-112.

B.R. Weingast (1997), “The Political Foundations of Democracy and the Rule of Law”, American Political Science Review 91 (2), pp. 245-263.

+ O. Williamson (2000), “The New Institutional Economics: Taking Stock, Looking Ahead,” Journal of Economic Literature 38 (3), pp. 595-613.

+ R. Myerson (2004), “Justice, Institutions, and Multiple Equilibria,” Chicago Journal of International Law 5, pp. 91-107.

+ S. Ogilvie (2007). “‘Whatever is, is right’? Economic institutions in pre-industrial Europe”. Economic History Review, 60 (4), pp. 649–684

+ A. Schotter (1981), The Economic Theory of Social Institutions. Cambridge. (Caps. 1-2)

+ D.C. North (1990), Institutions, Institutional Change, and Economic Performance. Cambridge.

**2. Instituciones, costos de transacción y derechos de propiedad**

R. H. Coase (1937), “The Nature of the Firm,” Economica 4, pp. 386-405.

R.H. Coase (1960), “The Problem of Social Cost”, Journal of Law & Economics 3, pp. 1-44.

D.C. North (1990), “A Transaction Cost Theory of Politics,” J. of Theoretical Politics 2, pp. 355-367.

O. Williamson (1979), “Transaction-Cost Economics: The Governance of Contractual Relations,” JL&E 22, pp. 233-261.

+D. Allen (2000), “Transaction Costs.” En: B. Bouckaert & G. De Geest (eds.), Encyclopedia of Law and Economics (Vol. 1). Edward Elgar, pp. 893-926.

+S. Tadelis & O. Williamson (2012), “Transaction Cost Economics.” En: R. Gibbons & J. Roberts (eds.) Handbook of Organizational Economics, Princeton, pp. 159-189.

+O. Williamson (1983), “Credible Commitments: Using Hostages to Support Exchange,” AER 73 (4), pp. 519-540.

+A. Alchian & H. Demsetz (1972), “Production, Information Cost, and Economic Organization,” American Economic Review 62 (5), pp. 777-795.

+D. Acemoglu (2003), “Why Not a Political Coase Theorem? Social Conflict, Commitment and Politics,” Journal of Comparative Economics 31, pp. 620-652.

**3. Normas sociales e instituciones: Juegos y experimentos**

J. Henrich et al. (2001), “In Search of Homo Economicus: Behavioral Experiments in 15 Small-Scale Societies,” American Economic Review 91 (2), pp. 73-78.

G. Mackie (1996), “Ending Footbinding and Infibulation: A Convention Account,” American Sociological Review 61 (6), pp. 999-1017.

C. Efferson et al. (2015), “Female genital cutting is not a social coordination norm,” Science 349, 1446-1447.

+ S. Chinoy et al. (2023), “Zero-sum thinking and the roots of U.S. political divides,” NBER WP 31688.

+ S. Bowles (2008), “Policies Designed for Self-Interested Citizens May Undermine ‘The Moral Sentiments’: Evidence from Economic Experiments,” Science 320, pp. 1605-1609.

+ J. Henrich et al. (2010), “Markets, Religion, Community Size, and the Evolution of Fairness and Punishment,” Science 327, pp. 1480-1484.

+ V. Baranov, R. De Haas & P. Grosjean (2023), “Men, Male‑biased sex ratios and masculinity norms: evidence from Australia’s colonial past,” Journal of Economic Growth 28, pp. 339-396.

+ C. Bicchieri (2006), The Grammar of Society. The Nature and Dynamics of Social Norms. Cambridge.

**4. Instituciones: Acción humana y diseño humano**

R.A. Radford (1945), “The Economic Organization of a POW Camp,” Economica 12, pp. 189-201.

F.A. Hayek (1945), “The Use of Knowledge in Society,” American Economic Review 35, pp. 519-530.

T. Schelling (1971), “Dynamic Models of Segregation,” J. of Mathematical Sociology 1, pp. 143-186.

R. Sugden (1989), “Spontaneous Order”, Journal of Economic Perspectives 3, pp. 85-97.

+P.R. Milgrom, D.C. North & B.R. Weingast (1990), “The Role of Institutions in the Revival of Trade: The Law Merchant, Private Judges, and the Champagne Fairs,” Economics & Politics 2 (1), pp. 1-23.

+C. Menger (1892), “On the Origins of Money,” Economic Journal 2, pp. 239-255.

+F.A. Hayek (1993), “Competition as a Discovery Procedure” (1968/1978) / “La Competencia como Proceso de Descubrimiento”, Estudios Públicos 50, pp. 1-11.

**5. Acción Colectiva, Cooperación e Instituciones**

G. Hardin (1968), “The Tragedy of the Commons,” Science 162, pp. 1243-1248.

E. Ostrom (1990), Governing the Commons. Cambridge. (Cap. 1)

H. Demsetz (1967), “Toward a Theory of Property Rights,” AER 57 (2), pp. 347-359.

M. Olson (1965), The Logic of Collective Action, Harvard. (Caps. 1-2,6)

+G. Tullock (1985), “Adam Smith and the Prisoners’ Dilemma,” Quarterly Journal of Economics 100, pp. 1073-1081.

+J. Hirshleifer (1994), “The Dark Side of the Force,” Economic Inquiry 32, pp. 1-10.

+M. Bauer, et al., (2016), “Can War Foster Cooperation?”, J. of Economic Perspectives 30 (3), pp. 249-274.

+M. Heller (2013), “The Tragedy of the Anticommons: A Concise Introduction and Lexicon”, Modern Law Review 76, pp. 6-25.

**6-7. Instituciones: Desarrollo económico y Capacidad del estado**

D. Acemoglu, S. Johnson & J.A. Robinson (2001), “The Colonial Origins of Comparative Development: An Empirical Investigation”, American Economic Review 91 (5), pp. 1369-1401.

E. Glaeser et al. (2004), “Do Institutions Cause Growth?”, Journal of Economic Growth 9, pp. 271-303.

R. La Porta, et al. (1998). “Law and Finance,” JPE 106 (6), pp. 1113-1155.

T. Besley & T. Persson (2014). “The Causes and Consequences of Development Clusters: State Capacity, Peace, and Income,” Annual Review of Economics 6: 927-949.

D. Acemoglu & J.A. Robinson (2019), El pasillo estrecho: Estados, sociedades y cómo alcanzar la libertad. Deusto (Caps 1-2).

D. Acemoglu, J. Moscona & J. A. Robinson (2016). “State Capacity and American Technology: Evidence from the 19th Century,” American Economic Review 106 (5), pp. 61-67.

M. Olson (1993), “Dictatorship, Democracy, and Development.” American Political Science Review, 87, pp. 567-576.

+M. Olson (1982), The Rise and Decline of Nations: Economic Growth, Stagflation and Social Rigidities, Yale. (Caps. 2-3)

+L. Heldring & J.A. Robinson (2023), “Problematizing state capacity: the Rwandan case”. Journal of Institutional Economics 19(3), pp. 401-425.

+A. Abadie, A. Diamond & J. Hainmueller (2015), “Comparative Politics and the Synthetic Control

Method” American Journal of Political Science 59 (2), pp. 495-510.

+A. Shleifer & R.W. Vishny (1993), “Corruption”, Quarterly Journal of Economics 108, pp. 599-617.

+D. Acemoglu, S. Johnson & J.A. Robinson (2005), “Institutions as a Fundamental Cause of Long-Run Growth.” En P. Aghion & S. Durlauf (eds.), Handbook of Economic Growth 1A, Elsevier, pp. 386-472.

+ P.B. Henry & C. Miller (2009), “Institutions versus Policies: A Tale of Two Islands,” AER 99 (2), pp. 261-267.

+T. Besley & T. Persson (2009). “The Origins of State Capacity: Property Rights, Taxation, and Politics,” AER 99 (4), pp. 1218-1244.

+M. Dincecco & M. Prado (2012). “Warfare, fiscal capacity, and performance,” Journal of Economic Growth 17, pp. 171-203.

+R. Sánchez de la Sierra (2020), “On the Origins of the State: Stationary Bandits and Taxation in Eastern Congo”, JPE 128 (1), pp. 32-74.

+G. Libecap & D. Lueck (2011), “The Demarcation of Land and the Role of Coordinating Property Institutions”, JPE 119 (3), pp. 426-467.

+D. Andersson, T. Berger & E. Prawitz (2023), “Making a Market: Infrastructure, Integration, and the rise of Innovation”. Review of Economics and Statistics 105(2), pp. 258–274

+J. Dittmar & R. Meisenzahl (2020), “Public Goods Institutions, Human Capital, and Growth: Evidence from German History”, Review of Economic Studies, 87, pp. 959-996.

+N. Bloom et al. (2013), “Does Management Matter? Evidence from India”. QJE 128 (1), pp. 1–51.

**8-9. Instituciones, cultura, capital social**

G. Tabellini (2008). “Institutions and Culture,” J. of the European Economic Association 6 (2-3), pp. 255–294.

S. Lowes, N. Nunn, J.A. Robinson & J.L. Weigel (2017), “The Evolution of Culture and Institutions: Evidence from the Kuba Kingdom,” Econometrica 85 (4), pp. 1065-1091.

Y. Gorodnichenko & G. Roland (2017) “Culture, Institutions and the Wealth of Nations,” Review of Economics and Statistics 99 (3), pp. 402-416.

N. Bau (2021), “Can Policy Change Culture? Government Pension Plans and Traditional Kinship Practices.” American Economic Review, 111(6), pp. 1880-1917.

A. Greif (1993), “Contract Enforceability and Economic Institutions in Early Trade: The Maghribi Traders' Coalition,” AER 93 (3), pp. 525-548.

R. Fisman & E. Miguel (2007), “Corruption, Norms, and Legal Enforcement: Evidence from Diplomatic Parking Tickets,” JPE 115 (6), pp. 1020-1048.

L. Guiso, P. Sapienza & L. Zingales (2006), “Does Culture Affect Economic Outcomes?”, Journal of Economic Perspectives 20 (2), pp. 23-48.

S. Satyanath, N. Voigtländer & H-J. Voth (2017), “Bowling for Fascism: Social Capital and the Rise of the Nazi Party,” JPE 125 (2), pp. 478-526.

+A. Alesina & P. Giuliano (2015). “Culture and Institutions,” JEL 53 (4), pp. 898-944.

+L. Guiso, P. Sapienza & L. Zingales (2016), “Long Term Persistence,” Journal of European Economic Association 14 (6), pp. 1401-1436.

+J. Schulz, et al. (2019), “The Church, Intensive Kinship, and Global Psychological variation”, Science 366.

+S.O. Becker & L. Woessmann (2009), “Was Weber Wrong? A Human Capital Theory of Protestant Economic History,” QJE 124, pp. 531-596.

+D. Cantoni (2015). “The Economic Effects of the Protestant Reformation: Testing the Weber Hypothesis in the German lands”, Journal of the European Economic Association 13 (4), pp. 561-598.

+N. Nunn (2012). “Culture and the Historical Process,” Economic History of Developing Regions 27 (S1), pp. 108-126.

+P. Keefer & S. Knack (2005), “Social Capital, Social Norms and the New Institutional Economics.” En C. Ménard & M. Shirley (eds.), Handbook of Institutional Economics, Springer, pp. 701-726.

**10-11. Persistencia y cambio institucional**

M. Dell (2010). “The Persistent Effects of Peru's Mining Mita,” Econometrica 78 (6), pp. 1863-1903.

N. Nunn & L. Wantchekon (2011), “The Slave Trade and the Origins of Mistrust in Africa,” AER 101 (7),

pp. 3221-3252.

A. Alesina, P. Giuliano & N. Nunn (2013), “On the Origins of Gender Roles: Women and the Plough,” Quarterly Journal of Economics 128 (2), pp. 469-530.

N. Voigtländer & H-J. Voth (2012), “Persecution Perpetuated: The Medieval Origins of Anti-Semitic Violence in Nazi Germany,” Quarterly Journal of Economics, Vol. 127 (3): 1339-1392.

G. Roland (2004), “Understanding Institutional Change: Fast-moving and slow-moving institutions,” Studies in Comparative International Development 38 (4), pp. 109-131.

P. Grosjean (2014), “A History of Violence: The Culture of Honor and Homicide in the US South,” Journal of the European Economic Association 12(5), pp. 1285-1316.

S. Lowes & E. Montero (2019), “Traditional Medicine in Central Africa,” AER 109, pp. 516-520.

D. Acemolgu & J. A. Robinson (2000), “Why Did the West Extend the Franchise? Democracy, Inequality, and Growth in Historical Perspective”, QJE 115, pp. 1167-1199.

T. Kuran (1991). “The East European Revolution of 1989: Is it Surprising that We Were Surprised?” American Economic Review 81 (2), pp. 121-125.

+E. Spolaore & R. Wacziarg (2013), “How Deep Are the Roots of Economic Development?” JEL 51(2), pp. 325-369.

+S. Bazzi, M. Fiszbein & M. Gebresilasse (2020), “Frontier Culture: The Roots and Persistence of ‘Rugged Individualism’ in the United States”, Econometrica 88(6), pp. 2329-2368.

+M. Alsan (2015), “The Effect of the TseTse Fly on African Development,” AER, 105, pp. 382-410.

+S. E. Page (2006), “Path Dependence,” Quarterly Journal of Political Science 1, pp. 87-115.

+K. Sokoloff & S. Engerman (2000). “History Lessons. Institutions, Factor Endowments, and Paths of Development in the New World.” Journal of Economic Perspectives 14, pp. 217-232.

**12. Historia económica, instituciones y narrativas analíticas: el problema del desarrollo económico una vez más**

D.C. North & B.R. Weingast (1989), “Constitutions and Commitment: The Evolution of Institutions Governing Public Choice in Seventeenth-Century England,” Journal of Economic History 49 (4), pp. 803-832.

G. Clark (2007), “Introduction: The Sixteen-Page Economic History of the World”, En su: A Farewell to Alms: A Brief Economic History of the World, cap. 1. Princeton.

J. Mokyr (2007), “The Market for Ideas and the Origins of Economic Growth in Eighteenth Century Europe” Tijdschrift voor Sociale en Economische Geschiedenis 4, pp. 3-38.

A. Greif & M. Iyigun (2013), “Social Organizations, Violence, and Modern Growth”, AER 103 (3), pp. 534-538.

J. Mokyr (2008), “The Institutional Origins of the Industrial Revolution.” En E. Helpman (ed.), Institutions and Economic Performance. Harvard University Press, pp. 64-119.

+M. Squicciarini & N. Voigtländer (2015), “Human Capital and Industrialization: Evidence from the age of Enlightenment,” QJE 130 (4), pp. 1825-1883.

+R. Allen (2010). “The British Industrial Revolution in Global Perspective”, Proceedings of the British Academy, 167, 199–224.

+J. Mokyr (2021), “‘The Holy Land of Industrialism’: Rethinking the Industrial Revolution”, Journal of the British Academy, 9, pp. 223-247.

+G. Cox (2012), “Was the Glorious Revolution a Constitutional Watershed?” Journal of Economic History 72 (3), pp. 567-600.