

IMPLEMENTACIÓN DE POWER BI

Una empresa multinacional de fabricación de productos médicos que vende productos directamente a los clientes a través de una red de diferentes agencias necesitaba ayuda.

Necesitábamos transformar los datos sin procesar en un formato estructurado para un análisis de datos más eficiente y un mejor diseño general. También necesitábamos comprender las lógicas comerciales definitivas y la jerarquía de productos para generar modelos predictivos precisos.

El reto

New Era Technology trabajó con un fabricante multinacional de productos biomédicos para superar la abrumadora velocidad de los datos entregados para la visualización de BI. Estos datos no estructurados estaban compuestos por millones de registros de una amplia variedad de fuentes diferentes en varios formatos. La implantación de una herramienta de visualización impulsada por Power BI debía ejecutarse y ser utilizada por miles de usuarios en menos de 6 meses.

Preocupaciones clave

Los datos se componían de una gran cantidad de tipos, incluidos 90 millones de registros de transacciones financieras de diferentes agencias y unidades comerciales. Los datos se originaron en una amplia gama de lugares, incluidas fuentes de datos tradicionalmente estructuradas y altamente desestructuradas.

Necesitábamos transformar los datos sin procesar en un formato estructurado para un análisis de datos más eficiente y un mejor diseño general.

Necesitábamos comprender la lógica empresarial definitiva y la jerarquía de productos para generar modelos predictivos precisos.

Lo que logramos

- Convertimos los datos no estructurados en hermosos informes visuales que brindaron información más detallada sobre las áreas clave de rendimiento.
- Los informes ayudaron al cliente a analizar sus cifras de ventas, cantidad y devoluciones en cada ubicación geográfica, agencia, canal, período de tiempo (por semana) en diferentes categorías de productos, ayudándolos a tomar decisiones informadas para el futuro.

- Con la ayuda del análisis predictivo, la empresa pudo pronosticar las cifras de ventas y la demanda de inventario para los meses siguientes.

Obstáculos notables

- El cliente tenía SAP BO y Cognos como única herramienta de visualización.
- El cliente requería una solución que pudiera ayudarlos a consolidar, fusionar y analizar los datos para brindarles información crítica a fin de tomar decisiones informadas.

Conclusión

¿Podría su organización beneficiarse de una solución de Power BI? Si maneja grandes conjuntos de datos no estructurados que requieren una buena arquitectura, no busque más. New Era Technology trae dos décadas de consultoría de TI a la mesa, con experiencia en implementaciones de Power BI y soluciones de inteligencia empresarial de Microsoft y Oracle.

